



F I N T E C H



Contents

서론

11

기업소개

23

| | | | |
|-------------|----|-----------|-----|
| 13마일 | 24 | 데이터뱅크시스템즈 | 82 |
| DB카드 | 26 | 데이터앤애널리틱스 | 84 |
| IBK시스템 | 28 | 데일리금융그룹 | 86 |
| KG모빌리언스 | 30 | 데일리펀딩 | 88 |
| KG이니시스 | 32 | 두리 | 90 |
| LG씨엔에스 | 34 | 두물머리 | 92 |
| NHN한국사이버결제 | 36 | 드림페이 | 94 |
| 갤럭시아커뮤니케이션즈 | 38 | 디레몬 | 96 |
| 공유펀딩 | 40 | 디리아 | 98 |
| 굿페이파이낸셜대부 | 42 | 디셈버앤컴퍼니 | 100 |
| 글로스퍼 | 44 | 디에스솔루션즈 | 102 |
| 글루와 | 46 | 라이프가이드 | 104 |
| 금요일펀딩 | 48 | 라인웍스 | 106 |
| 나래S&C | 50 | 락인컴퍼니 | 108 |
| 넥스트핀테크 | 52 | 랑파트너스 | 110 |
| 누벤투 | 54 | 래더펀딩 | 112 |
| 뉴로어소시에이츠 | 56 | 랜딧 | 114 |
| 뉴지스탁 | 58 | 레드벨벳벤처스 | 116 |
| 다날 | 60 | 레이니스트 | 118 |
| 다음소프트 | 62 | 렌딩사이언스 | 120 |
| 다크매터 | 64 | 렌딩톡 | 122 |
| 더루프 | 66 | 렌카 | 124 |
| 더브릿지 | 68 | 로움아이티 | 126 |
| 더블체인 | 70 | 론포인트 | 128 |
| 더좋은펀드 | 72 | 루프펀딩 | 130 |
| 더줌자산관리 | 74 | 리비 | 132 |
| 더치트 | 76 | 리얼아이덴티티 | 134 |
| 더코더 | 78 | 리얼펀딩 | 136 |
| 더페이 | 80 | 리치앤코 | 138 |

| | | | |
|----------|-----|---------|-----|
| 리플포유 | 140 | 비티웍스 | 208 |
| 마더테란 | 142 | 비플러스 | 210 |
| 마이뱅크 | 144 | 빅트리 | 212 |
| 매너카 | 146 | 빅파이펀딩 | 214 |
| 매드업 | 148 | 빌드온펀딩 | 216 |
| 머니브레인 | 150 | 빌리 | 218 |
| 머니택 | 152 | 사운드리 | 220 |
| 메이크스타 | 154 | 샌드버드 | 222 |
| 모비틀 | 156 | 세틀뱅크 | 224 |
| 모우다 | 158 | 센스톤 | 226 |
| 모인 | 160 | 센트비 | 228 |
| 미드레이트 | 162 | 소디펀딩 | 230 |
| 바로펀딩 | 164 | 소딧 | 232 |
| 바른핀테크 | 166 | 솔리드웨어 | 234 |
| 발트루스트 | 168 | 슈퍼스트링 | 236 |
| 베네핏소셜 | 170 | 스룩 | 238 |
| 벨소프트 | 172 | 스마트로 | 240 |
| 보임테크놀러지 | 174 | 스마트크라우드 | 242 |
| 브랜덤 | 176 | 스마트포캐스트 | 244 |
| 브릴리언츠 | 178 | 스마트핀테크 | 246 |
| 브릿지펀딩 | 180 | 스탁링크 | 248 |
| 블로코 | 182 | 스트리미 | 250 |
| 블록뱅크 | 184 | 시소플랫폼 | 252 |
| 블록체인오에스 | 186 | 시스메틱 | 254 |
| 블루바이저 | 188 | 시큐어원 | 256 |
| 블루팬넬 | 190 | 신흥 | 258 |
| 비바리퍼블리카 | 192 | 써트온 | 260 |
| 비아이큐브 | 194 | 썬펀딩 | 262 |
| 비에프365 | 196 | 씨애펠테크 | 264 |
| 비엠아이텍 | 198 | 씽크풀 | 266 |
| 비온드펀드 | 200 | 아이로보 | 268 |
| 비즈웍스 | 202 | 아이리시스 | 270 |
| 비즈플레이 | 204 | 아이리텍 | 272 |
| 비지에프네트웍스 | 206 | 아이비솔루션즈 | 274 |

| | | | |
|-----------|-----|---------|-----|
| 아이씨비 | 276 | 와디즈 | 344 |
| 아이엠씨글로벌 | 278 | 와이어바알리 | 346 |
| 아이지넷 | 280 | 와이온 | 348 |
| 아이피엘 | 282 | 와이즈케어 | 350 |
| 앤드비온드투자자문 | 284 | 원투씨엠 | 352 |
| 애틀 | 286 | 월드펀딩 | 354 |
| 얍컴퍼니 | 288 | 웹케시 | 356 |
| 어니스트펀드 | 290 | 위닝아이 | 358 |
| 얼라이브소프트 | 292 | 위드펀드 | 360 |
| 업 | 294 | 위버플 | 362 |
| 에멘탈 | 296 | 위즈도메인 | 364 |
| 에버스핀 | 298 | 위펀딩 | 366 |
| 에버펀딩 | 300 | 유니어스 | 368 |
| 에셋플러스자산운용 | 302 | 유엔아이펀딩 | 370 |
| 에스비씨엔 | 304 | 유엔젤 | 372 |
| 에스비아이크스머니 | 306 | 유캔스타트 | 374 |
| 에이제이케이 | 308 | 이디움 | 376 |
| 에이젠글로벌 | 310 | 이비카드 | 378 |
| 에יתי솔루션즈 | 312 | 이와이엘 | 380 |
| 에임 | 314 | 이지펀딩 | 382 |
| 에잇바이트 | 316 | 인스타페이 | 384 |
| 에잇퍼센트 | 318 | 인큐머니 | 386 |
| 엑스엔지니어링 | 320 | 인크 | 388 |
| 엔에스비온드 | 322 | 인텔리퀀트 | 390 |
| 엘리펀드 | 324 | 인포소닉 | 392 |
| 엘핀 | 326 | 인피니그루 | 394 |
| 엠투엠코딩 | 328 | 인피니소프트 | 396 |
| 에스스탁 | 330 | 제노솔루션 | 398 |
| 오백볼트 | 332 | 제이씨원 | 400 |
| 오원 | 334 | 제이티넷 | 402 |
| 오픈트레이드 | 336 | 제트클라우드 | 404 |
| 옥타코 | 338 | 조니웍스 | 406 |
| 올리펀딩 | 340 | 주피터 | 408 |
| 옵니네트웍스 | 342 | 지속가능발전소 | 410 |

| | | | |
|------------|-----|-----------|-----|
| 지오라인 | 412 | 토마토파트너 | 480 |
| 지코다이노베이션 | 414 | 토마토편디 | 482 |
| 직뱅크 | 416 | 투게더앱스 | 484 |
| 천명소프트 | 418 | 투디엠 | 486 |
| 천사펀딩 | 420 | 투이컨설팅 | 488 |
| 체인파트너스 | 422 | 투투나인 | 490 |
| 카카오페이 | 424 | 트라이월드홀딩스 | 492 |
| 케이아이비넷 | 426 | 트리거파트너스 | 494 |
| 케이알파트너스 | 428 | 티모넷 | 496 |
| 케이앤컴퍼니 | 430 | 티스퀘어 | 498 |
| 케이티비솔루션 | 432 | 티에이네트웍스 | 500 |
| 코나아이 | 434 | 티케이온 | 502 |
| 코리아펀딩 | 436 | 틸론 | 504 |
| 코빗 | 438 | 파붐 | 506 |
| 코인네스트 | 440 | 파운트 | 508 |
| 코인원 | 442 | 파운트에이아이 | 510 |
| 코인플러그 | 444 | 파워보이스 | 512 |
| 코인피아 | 446 | 팍스모네 | 514 |
| 코코아 | 448 | 팝콘뱅크스 | 516 |
| 과라스프트 | 450 | 팝펀딩 | 518 |
| 쿠콘 | 452 | 팝페이 | 520 |
| 쿠프마케팅 | 454 | 패스싸인 | 522 |
| 쿵스코리아 | 456 | 패스트콜 | 524 |
| 쿼터백자산운용 | 458 | 펀다 | 526 |
| 쿼터백테크놀로지스 | 460 | 펀드온라인코리아 | 528 |
| 클라우드홀딩스 | 462 | 펀디드 | 530 |
| 크라프트테크놀로지스 | 464 | 펀디안 | 532 |
| 크레파스솔루션 | 466 | 페이게이트 | 534 |
| 타이탄인베스트 | 468 | 페이민트 | 536 |
| 타킷 | 470 | 페이업 | 538 |
| 탱커편디 | 472 | 페이코 | 540 |
| 터틀스에셋투자자문 | 474 | 페이콕 | 542 |
| 턴온아이엔씨 | 476 | 펜타시큐리티시스템 | 544 |
| 테라핀테크 | 478 | 포켓핀테크 | 546 |

| | | | |
|------------|-----|---------------|-----|
| 프로핏..... | 548 | 하렉스인포텍..... | 574 |
| 플라이하이..... | 550 | 한국스마트아이디..... | 576 |
| 플랫폼스..... | 552 | 한국스마트인증..... | 578 |
| 피노스..... | 554 | 한국신용데이터..... | 580 |
| 피노텍..... | 556 | 한국어음중개..... | 582 |
| 피플펀드..... | 558 | 한국엔에프씨..... | 584 |
| 핀다..... | 560 | 한국페이지서비스..... | 586 |
| 핀마트..... | 562 | 한솔시큐어..... | 588 |
| 핀샷..... | 564 | 한패스..... | 590 |
| 핀스트리트..... | 566 | 해빗팩토리..... | 592 |
| 핀크..... | 568 | 헬로우링크..... | 594 |
| 핀테크랩..... | 570 | 헬로펀딩..... | 596 |
| 핀투비..... | 572 | 후퍼..... | 598 |

| 1. 지급/결제 | |
|------------|-----|
| 13마일 | 24 |
| KG모빌리언스 | 30 |
| KG이니시스 | 32 |
| NHN한국사이버결제 | 36 |
| 글루와 | 46 |
| 누벳트 | 54 |
| 다날 | 60 |
| 더페이 | 80 |
| 드림페이 | 94 |
| 디리아 | 98 |
| 마더테란 | 142 |
| 머니택 | 152 |
| 비바리퍼블리카 | 192 |
| 비즈웍스 | 202 |
| 사운드리 | 220 |
| 세틀뱅크 | 224 |
| 스룩 | 238 |
| 스마트로 | 240 |
| 아이비솔루션즈 | 274 |
| 아이씨비 | 276 |
| 업 | 294 |
| 엑스엔지니어링 | 320 |
| 옴니네트웍스 | 342 |
| 와이어바알리 | 346 |
| 와이온 | 348 |
| 와이즈케어 | 350 |
| 원투씨엠 | 352 |
| 위드펀드 | 360 |
| 이비카드 | 378 |
| 인스타페이 | 384 |
| 인포소닉 | 392 |
| 인피니소프트 | 396 |
| 제이티넷 | 402 |

| 지오라인 | 412 |
|-----------|-----|
| 직뱅크 | 416 |
| 카카오페이 | 424 |
| 케이아이비넷 | 426 |
| 케이알파트너스 | 428 |
| 쿠프마케팅 | 454 |
| 쿵스코리아 | 456 |
| 토마토페이 | 482 |
| 투디엠 | 486 |
| 티모넷 | 496 |
| 티케이온 | 502 |
| 팍스모네 | 514 |
| 팝페이 | 520 |
| 페이게이트 | 534 |
| 페이업 | 538 |
| 페이코 | 540 |
| 페이콧 | 542 |
| 피노스 | 554 |
| 핑크 | 568 |
| 하렉스인포텍 | 574 |
| 한국페이즈서비스 | 586 |
| 후퍼 | 598 |
| 2. 클라우드펀딩 | |
| 더브릿지 | 68 |
| 더좋은핀테크 | 72 |
| 론포인트 | 128 |
| 메이크스타 | 154 |
| 소디펀딩 | 230 |
| 얼라이브소프트 | 292 |
| 오픈트레이드 | 336 |
| 와디즈 | 344 |
| 유캔스타트 | 374 |
| 인큐머니 | 386 |
| 인크 | 388 |

| 제트클라우드 | 404 |
|-----------|-----|
| 천사펀딩 | 420 |
| 펀디안 | 532 |
| 3. P2P금융 | |
| 공유펀딩 | 40 |
| 굿페이파이낸셜대부 | 42 |
| 금요일펀딩 | 48 |
| 넥스트핀테크 | 52 |
| 더줌자산관리 | 74 |
| 데일리펀딩 | 88 |
| 랑파트너스 | 110 |
| 래더펀딩 | 112 |
| 랜딧 | 114 |
| 렌딩사이언스 | 120 |
| 렌딩톡 | 122 |
| 루프펀딩 | 130 |
| 리얼펀딩 | 136 |
| 모우다 | 158 |
| 미드레이트 | 162 |
| 바로펀딩 | 164 |
| 바른핀테크 | 166 |
| 베네피트소셜 | 170 |
| 브릿지펀딩 | 180 |
| 비에프365 | 196 |
| 비온드펀드 | 200 |
| 비플러스 | 210 |
| 빅파이펀딩 | 214 |
| 빌드온펀딩 | 216 |
| 빌리 | 218 |
| 소딧 | 232 |
| 스마트클라우드 | 242 |
| 스마트핀테크 | 246 |
| 시소플랫폼 | 252 |
| 썬펀딩 | 262 |

인덱스

| | |
|---------------------|-----|
| 어니스트펀드 | 290 |
| 에버펀딩 | 300 |
| 에잇퍼센트 | 318 |
| 엘리펀드 | 324 |
| 올리펀딩 | 340 |
| 월드펀딩 | 354 |
| 위펀딩 | 366 |
| 유니어스 | 368 |
| 유엔아이펀딩 | 370 |
| 이디움 | 376 |
| 이지펀딩 | 382 |
| 코리아펀딩 | 436 |
| 타이탄인베스트 | 468 |
| 탱커펀드 | 472 |
| 투게더앱스 | 484 |
| 트리거파트너스 | 494 |
| 팝펀딩 | 518 |
| 편다 | 526 |
| 펀디드 | 530 |
| 포켓핀테크 | 546 |
| 프로핏 | 548 |
| 피플펀드 | 558 |
| 핀스트리트 | 566 |
| 한국어음중개 | 582 |
| 헬로펀딩 | 596 |
| 4. 블록체인/가상통화 | |
| 글로스퍼 | 44 |
| 더루프 | 66 |
| 더블체인 | 70 |
| 리플포유 | 140 |
| 모인 | 160 |
| 블로코 | 182 |
| 블록뱅크 | 184 |
| 블록체인오에스 | 186 |

| | |
|------------------------|-----|
| 비지엠펙네트워크 | 206 |
| 스트리미 | 250 |
| 써튼 | 260 |
| 아이엠씨글로벌 | 278 |
| 에이제이케이 | 308 |
| 조니웍스 | 406 |
| 체인파트너스 | 422 |
| 코빗 | 438 |
| 코인네스트 | 440 |
| 코인원 | 442 |
| 코인피아 | 446 |
| 틸론 | 504 |
| 5. 로보어드바이저/자산관리 | |
| 뉴지스탁 | 58 |
| 데이터앤애널리틱스 | 84 |
| 두물머리 | 92 |
| 디셈버앤컴퍼니 | 100 |
| 라이프가이드 | 104 |
| 레이니스트 | 118 |
| 머니브레인 | 150 |
| 블루바이저 | 188 |
| 빅트리 | 212 |
| 신홍 | 258 |
| 싱크폴 | 266 |
| 아이로보 | 268 |
| 앤드비온드투자자문 | 284 |
| 앤틱 | 286 |
| 에셋플러스자산운용 | 302 |
| 에스비씨엔 | 304 |
| 에이젠글로벌 | 310 |
| 에임 | 314 |
| 에스스탁 | 330 |
| 위즈도메인 | 364 |
| 인텔리퀀트 | 390 |

| | |
|------------------|-----|
| 과라소프트 | 450 |
| 쿼터백자산운용 | 458 |
| 크래프트테크놀로지스 | 464 |
| 터틀스에셋투자자문 | 474 |
| 투투나인 | 490 |
| 파봇 | 506 |
| 파운트 | 508 |
| 핀테크랩 | 570 |
| 6. 소액해외송금 | |
| 벨소프트 | 172 |
| 블루팬넷 | 190 |
| 센트비 | 228 |
| 에스비아이코스머니 | 306 |
| 핀샷 | 564 |
| 한패스 | 590 |
| 7. 금융플랫폼 | |
| IBK시스템 | 28 |
| LG씨엔에스 | 34 |
| 갤럭시아커뮤니케이션즈 | 38 |
| 나래S&C | 50 |
| 다음소프트 | 62 |
| 다크매터 | 64 |
| 데이터뱅크시스템즈 | 82 |
| 데일리금융그룹 | 86 |
| 디에스솔루션즈 | 102 |
| 마이뱅크 | 144 |
| 매너카 | 146 |
| 매드업 | 148 |
| 발트루스트 | 168 |
| 브랜덤 | 176 |
| 브릴리언츠 | 178 |
| 비즈플레이 | 204 |
| 슈퍼스트링 | 236 |
| 스타링크 | 248 |

| | |
|-----------------|-----|
| 시스메틱 | 254 |
| 아이지넷 | 280 |
| 엠투엠코딩 | 328 |
| 오원 | 334 |
| 웹캐시 | 356 |
| 유엔젤 | 372 |
| 코나아이 | 434 |
| 코인플러그 | 444 |
| 쿠콘 | 452 |
| 쿼터백테크놀로지스 | 460 |
| 크레파스솔루션 | 466 |
| 테라핀테크 | 478 |
| 투이컨설팅 | 488 |
| 티스퀘어 | 498 |
| 티에이네트웍스 | 500 |
| 팝콘뱅크스 | 516 |
| 펀드온라인코리아 | 528 |
| 피노텍 | 556 |
| 핀다 | 560 |
| 핀마트 | 562 |
| 핀투비 | 572 |
| 한국신용데이터 | 580 |
| 한솔시큐어 | 588 |
| 헬로우링크 | 594 |
| 8. 보안/인증 | |
| DB카드 | 26 |
| 더치트 | 76 |
| 락인컴퍼니 | 108 |
| 로움아이티 | 126 |
| 리얼아이덴티티 | 134 |
| 보임테크놀러지 | 174 |
| 비엠아이텍 | 198 |
| 비티웍스 | 208 |
| 센스톤 | 226 |

| | |
|--------------|-----|
| 시큐어원 | 256 |
| 아이리시스 | 270 |
| 아이리텍 | 272 |
| 에버스핀 | 298 |
| 에이티솔루션즈 | 312 |
| 에잇바이트 | 316 |
| 엔에스비온드 | 322 |
| 엘핀 | 326 |
| 옥타코 | 338 |
| 위닝아이 | 358 |
| 이와이엘 | 380 |
| 인피니그루 | 394 |
| 제노솔루션 | 398 |
| 지코이드노베이션 | 414 |
| 케이티비솔루션 | 432 |
| 파워보이스 | 512 |
| 패스싸인 | 522 |
| 페이민트 | 536 |
| 펜타시큐리티시스템 | 544 |
| 플라이하이 | 550 |
| 한국스마트아이디 | 576 |
| 한국스마트인증 | 578 |
| 한국엔에프씨 | 584 |
| 9. 기타 | |
| 뉴로어소시에이츠 | 56 |
| 더코더 | 78 |
| 두리 | 90 |
| 디레몬 | 96 |
| 라인웍스 | 106 |
| 레드벨벳벤처스 | 116 |
| 렌카 | 124 |
| 리비 | 132 |
| 리치앤코 | 138 |
| 모비틀 | 156 |

| | |
|----------|-----|
| 비아이큐브 | 194 |
| 센드버드 | 222 |
| 솔리드웨어 | 234 |
| 스마트포캐스트 | 244 |
| 씨앤티크 | 264 |
| 아이피엘 | 282 |
| 얍컴퍼니 | 288 |
| 에멘탈 | 296 |
| 오백볼트 | 332 |
| 위버플 | 362 |
| 제이씨원 | 400 |
| 주피터 | 408 |
| 지속가능발전소 | 410 |
| 천명소프트 | 418 |
| 케이앤컴퍼니 | 430 |
| 코코아 | 448 |
| 클라우드홀딩스 | 462 |
| 타킷 | 470 |
| 턴온아이앤씨 | 476 |
| 토마토파트너 | 480 |
| 트라이월드홀딩스 | 492 |
| 파운테이아이 | 510 |
| 패스트콜 | 524 |
| 플랫폼스 | 552 |
| 해빗팩토리 | 592 |



서론



1. 국내 핀테크 산업 현황

(1) 핀테크 산업의 발전

금융산업에서 가장 큰 화두로 부상한 핀테크는 2008년 글로벌 금융위기를 계기로, 기존 금융기관의 수익성 및 신뢰도 하락에 따른 대안적 금융을 필요로 하면서 시작됐으며 영국을 중심으로 미국, 유럽 등에서 시작되어 빠르게 성장하며 전세계적으로 확산되고 있다.

핀테크는 IT 기업 등 비금융 회사가 ICT 기술을 활용해 금융서비스를 제공하면서, 금융회사에서 고객 중심으로의 패러다임 전환과 탈 중개화, 탈 집중화를 통한 고객 편의 제고 및 금융혜택 확대 등의 측면에서 사회 전반의 부가가치를 창출하고 있다.

전세계적으로 핀테크 비즈니스는 초기 지급결제 중심에서 크라우드펀딩, P2P금융, 자산관리, 해외송금, 블록체인 기반의 가상통화 및 해외송금 등으로 점차 세분화, 다양화되고 있으며 최근에는 보험 분야의 인슈어테크, 컴플라이언스 측면의 레그테크 등으로 빠르게 확대되고 있다.

국내 핀테크 산업의 본격적인 태동은 대략 2015년으로 추정된다. IT서비스, 통신, 오픈마켓 등의 분야에서 기업들이 ICT기술을 통해 간편결제를 중심으로 송금, 자산관리 등의 금융서비스를 제공하기 시작하면서 핀테크 산업이 태동했다고 보고 있다.

정부의 핀테크 활성화 정책 추진과 규제 완화 정책 등에 따라 국내 핀테크 기업수는 꾸준히 증가하고 있는 추세이다. 한국핀테크산업협회 회원사는 설립 당시 2016년 107개에서 2017년말 기준 210개로 증가했으며, 금융위 전자금융업 등록 기업 역시 2011년 60개에서 2018년 1월 103개로 증가했다.

핀테크 기업은 그 정의나 기준에 따라 상이하여 범위를 정확히 확정하기 어려우나, 이번 편람 제작을 통해 국내 핀테크 관련 협단체, 금융기관 등으로부터 회원사 및 핀테크 관련 업체들을 조사한 결과에 따르면 2017년 말 기준 약 300개의 핀테크 기업이 존재하는 것으로 확인되었다. 분야별로는 P2P금융분야, 지급/결제분야가 각 18.0%, 17.6% 등의 순으로 큰 비중을 차지하고 있는 것으로 조사되었으며, 최근에는 핀테크 업권 간 경계가 모호해지며 송금과 자산관리, P2P금융, 가상화폐 등 여러 핀테크 서비스가 융합되고 있는 추세도 보이고 있다.

(2) 분야별 핀테크 산업 동향

가. 지급/결제

일반 국민들이 가장 익숙하게 접하고 있는 핀테크 서비스라고 할 수 있는 간편결제는 'OO페이' 등의 이름으로 제공되고 있으며, 신용카드나 계좌 정보를 간편결제 서비스에 저장해 둬으로써 2~3단계의 과정만으로 온라인이나 오프라인에서 간편하게 상품구매나 금융거래를 진행할 수 있게 되었다. 지급/결제 관련 핀테크 기업은 주로 VAN사의 역할을 대신 수행해서 수수료를 낮추거나, 혹은

이동통신사·장비제조업체들과 제휴하는 형태로 서비스를 제공하고 있다.

해외에서는페이팔, 알리페이 등의 서비스가 편의성을 무기로 간편결제 시장을 주도하고 있으며, 국내에서는 2014년 9월 카카오페이를 시작으로 삼성페이, 네이버페이 등이 출시되었으며, 휴대폰제조업체, 대형포털업체, 이동통신사, 결제대행업체(PG사) 등이 시장에 진출했다. 금융위원회가 발표한 자료에 따르면 2017년 3월 기준 전자지급결제대행(PG) 76개, 결제대금예치 32개, 선불전자지급수단 35개, 전자고지결제 9개, 직불전자지급수단 12개 등 160여개 업체가 서비스 중이다.

최근 가장 주목받고 있는 간편송금 분야는 2015년 비바리퍼블리카(서비스명 Toss)가 국내 최초로 공인인증서 없이 휴대전화번호만으로 송금할 수 있는 서비스를 선보인 이래 시장이 폭발적으로 성장하고 있다. 비바리퍼블리카는 2017년 11월, KPMG와 H2 벤처스가 발표한 '세계 100대 핀테크 기업'에 한국 기업 최초로 35위에 선정되기도 했다.

최근 정부의 적극적 규제개선 정책에 따라 공인인증서, OTP 등 의무 사용이 폐지되면서 핀테크 서비스 전반에 큰 영향을 미치고 있지만, 여전히 많은 금융규제가 대면·서류·인증서 등 오프라인 금융 환경 중심의 제도를 준수하고 있는 만큼, 앞으로도 많은 규제 개선이 필요한 상황이다.

또한 올해 1월부터 EU 지역에서 시행되고 있는 PSD2(Payment Service Directive 2, 지급결제서비스 지침 II)는 고객이 동의할 경우 은행은 핀테크 기업 및 동종은행 등 제3자에게 고객의 금융정보를 의무적으로 제공할 것을 명시하고 있다. 이러한 국제 사회의 움직임은 국내의 금융 환경 개방 필요성 등에 많은 시사점을 남기고 있다.

국내 지급/결제 분야의 대표 기업으로는 NHN한국사이버결제, 비바리퍼블리카, 유비페이, 코나아이, 페이민트,페이콧, 한국NFC 등이 있다.(가나다순)

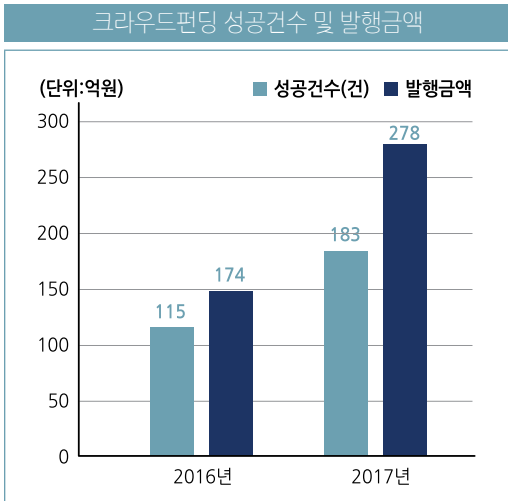
나. 크라우드펀딩

크라우드펀딩은 온라인 상에서 불특정 다수의 투자자(Crowd)로부터 사업자금 등을 투자받는(Funding) 방식을 말하며 크게 대출형, 후원형, 기부형, 증권형 등으로 나뉜다.

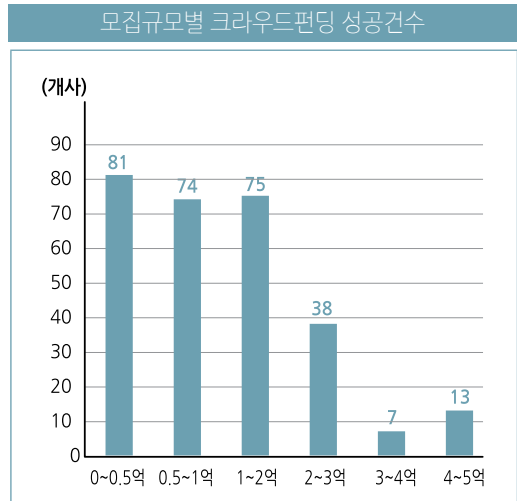
미국, 영국, 일본 등 금융선진국 중심으로 창업지원 활성화를 목적으로 하는 증권형 크라우드펀딩의 제도화가 이루어졌으며, 우리나라는 자본시장법 개정을 통해 2016년 1월 증권형 크라우드 펀딩(crowdfunding) 제도가 시행되었다. 시행 첫 해인 2016년에는 성공건수 115건, 174억원의 투자모집이 이루어졌으며, 2017년에는 183건, 278억원으로 빠른 증가세를 보이며 초기기업의 자금조달 수단으로 자리 잡아가고 있다.

2017년 10월에는 크라우드펀딩의 규제를 완화하는 내용의 자본시장법 개정안이 시행됨으로써, 크라우드펀딩 일반투자자의 투자 한도가 연간 500만원에서 1,000만원으로, 특정기업에는 200만원에서 500만원으로 확대되었다. 또한 크라우드펀딩 중개업자와 사업자는 회사 홈페이지 뿐만 아니라 포털사이트를 통해 자금모집 사실을 홍보할 수 있으며, 전매제한기간도 1년에서 6개월로 단축되었다.

증권형 크라우드펀딩 분야의 대표 기업으로는 전업중개사인 와이즈, 와이크라우드펀딩, 유캔스타트, 이안투자, 인크, 펀딩포유, 증권회사인 IBK투자증권, KTB투자증권, 우리증권, 유진투자증권, 코리아에셋, 키움증권 등이 있다. (가나다순)



자료 : 금융위원회(2018.1)



자료 : 금융위원회(2018.1) 주 : SPC 제외

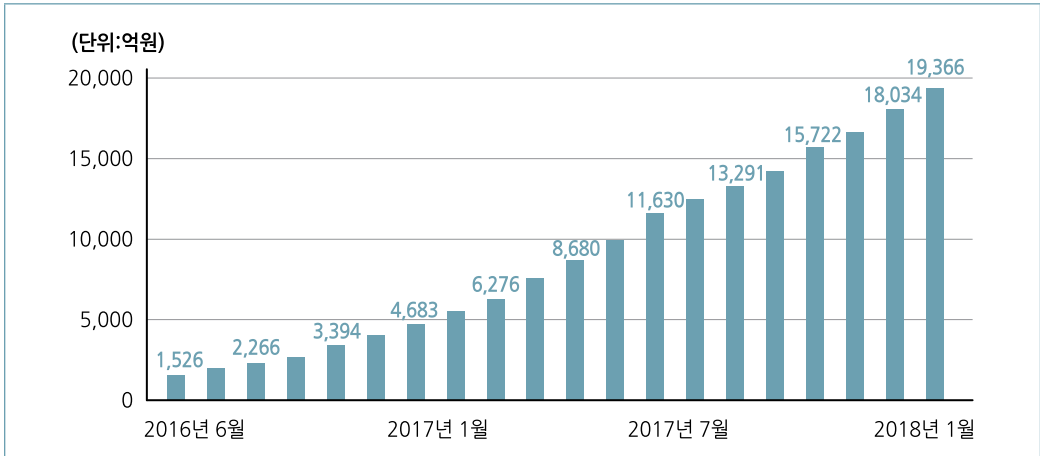
다. P2P금융

P2P금융은 온라인 디지털 플랫폼을 중심으로, 빅데이터 기반 리스크평가 시스템과 대단위 정산시스템 등을 활용해 자금공여와 운영, 즉 대출과 투자의 수요를 직접적으로 매칭하는 서비스로, 전세계적으로 가장 빠르게 성장하는 핀테크 분야 중 하나다.

글로벌 P2P금융시장은 미국과 중국을 필두로 매년 45%씩 가파르게 성장하고 있으며, 2016년 글로벌 핀테크 유니콘기업 상위 25개 중 11개사를 P2P금융기업이 차지한 바 있다. 또한 미국 내 핀테크 분야 기업가치 상위 12위 중 절반을 P2P금융기업이 차지하고 있다.

우리나라 역시 글로벌 P2P금융시장과 비슷한 성장세를 보이고 있다. 2006년 머니옥션 서비스를 시작으로, 2008년 글로벌 금융위기 이후 지속된 저금리를 계기로 2014년부터 본격적으로 등장했다. 2018년 1월말 기준 한국P2P금융협회 등록을 기준으로 현재 64개사가 P2P금융 서비스를 제공하고 있으며, 누적 대출액은 1조 9,366억원으로 2016년 6월 1,526억원 대비 10배 이상의 시장규모 성장을 보이고 있다.

P2P금융 누적취급액 추이



자료 : 한국P2P금융협회

P2P금융의 중금리 특성은 1%대의 지속적인 저금리 시장에서 투자자에게는 상대적으로 높은 금리를, 중·저신용자 및 중소기업 등 대출자에게는 낮은 대출금리를 제공함으로써 투자자와 대출자의 니즈를 충족시키고 있다. 한편 2017년 2월부터 시행된 「P2P대출 가이드라인」의 투자한도 제한 등의 규제와 P2P금융업 특성에 맞는 별도 법제도 부재로 인해 P2P금융업의 성장 자체가 정체될 수 있다는 의견이 제기되고 있다.

P2P금융 분야의 대표 기업으로는 8퍼센트, 미드레이트, 렌딧, 루프펀딩, 빌리, 어니스트펀드, 코리아펀딩, 테라펀딩, 투게더펀딩, 팝펀딩, 피플펀드 등이 있다.(가나다순)

라. 블록체인/가상통화

블록체인은 중앙집중형 구조에서 벗어나, 네트워크 내에서 공동으로 데이터를 검증하고 기록·보관하여 공인된 제3자 없이도 데이터 무결성 및 신뢰성을 확보할 수 있는 기술로, 금융을 비롯한 다양한 산업 분야에서 활용이 시도되고 있다.

블록체인은 비트코인 등 가상통화의 기반기술로 금융 분야에서 먼저 알려졌다. 현재 전세계 약 천 여종의 가상통화가 거래소에 등록되어 있으며, 국내에서도 가상통화에 대한 높은 사회적 관심을 기반으로 2017년 거래 규모가 급격히 확대되었다. 그러나 거래소 해킹사고나 투기 심리, 불법적 거래 등의 부작용 또한 발생함에 따라, 최근 범정부 차원에서 규제방안 마련을 논의하고 있다.

해외에서는 가상화폐 뿐 아니라 실제 서비스 적용을 위해 발빠르게 움직이고 있다. 미국 나스닥은 2015년 장외주식 시장에 블록체인을 활용하며 전세계 이목을 집중시켰으며, 유럽, 일본 등에서도 대출 및 클라우드펀딩, 무역금융, 공증, 투표, 유통, 의료, 에너지 등 다양한 분야에 접목을 적극 추진하고 있다.

국내에서는 보험금 청구 원스톱 자동화, 대학가 중심 가상화폐 서비스, 전기화재 관련 발화원인 파악, 세대 간 P2P 전력거래 플랫폼 구축 등 2017년 정부의 블록체인 시범사업을 통해 다양한 블록체인 활용 사례가 발굴되었으며, 금융투자업권에서는 블록체인 기반 업계 공동 인증 서비스를 출시하기도 했다. 2018년에는 각 산업 분야별 블록체인 활용 활성화를 위한 대규모 정부 시범사업, 대학 중심의 블록체인 분야 연구센터 설립 등으로 한층 가속화 될 예정이다.

관련 업계 간 공동연구 및 교류 활성화를 통한 블록체인 생태계 조성 차원의 접근도 진행되고 있다. 대표적으로 전세계 약 45개 은행으로 구성된 'R3 CEV'와 리눅스 재단 주도의 'Hyperledger' 등이 있다. 국내 금융권에서는 은행권 및 금융투자업권별로 '블록체인 컨소시엄'이 있으며, ICT 측면에서는 글로벌 대기업 및 포털사, 국내 공공 유관기관, 학계 등 산·학·연·관으로 구성된 '블록체인 오픈포럼' 등이 구성됐다.

블록체인/가상화폐 분야의 대표 기업으로는 글로스퍼, 글루와, 더루프, 더블체인, 모인, 블로코, 스트리미, 코인원, 코빗 등이 있다. (가나다순)

마. 로보어드바이저/자산관리

4차 산업혁명에서 금융권 인공지능에 대한 재조명과 핀테크의 발전 등에 따라, 빅데이터 분석 기술을 활용한 알고리즘 운용 전략의 성장을 통해 30~40대, IT 선호층을 대상으로 로보어드바이저 및 자산관리 서비스가 확산되고 있다.

특히 기존 전통적 금융에서 자산관리가 고액의 자산가를 중심으로 하는 프라이빗 बैं킹 차원이었다면, ICT 기술을 통한 로보어드바이저 및 자산관리는 소액 자본에 대해서도 맞춤형 자산관리 서비스를 제공한다는 데 큰 의의가 있다.

로보어드바이저는 많은 사람들이 이용 가능한 대중성, 핀테크 기술을 활용한 낮은 수수료의 실현, 웹 페이지 또는 모바일 기기를 통한 뛰어난 접근성, 자산관리사의 주관이 아닌 알고리즘에 기반한 투명성과 같은 장점을 기반으로 투자자들의 많은 관심을 받고 있다.

국내에서는 개인종합자산관리계좌(SA) 출시, 금융상품자문업 활성화 방안 및 로보어드바이저 테스트베드 운영 등 직·간접적 지원에 힘입어 2016년 6개사 정도였던 로보어드바이저 업체가 2018년 1월 기준 약 20개로 증가했다.

특히 2018년 하반기 이후에는 시장이 크게 확산될 것으로 예상되고 있다. 비대면과 온라인을 특성으로 하는 로보어드바이저 서비스 확산의 주요 장애요인으로 꼽혀왔던 비대면 투자일임 계약 금지와 관련하여, 2018년 하반기 자본시장법 시행령 개정 등을 통해 로보어드바이저 테스트베드 통과 업체에 한해 영상통화 방식의 비대면 투자일임계약을 허용키로 한다는 정부 방침이 발표되었기 때문이다.

이와 함께 해외의 민트, 크레딧카르마 등과 같이 이용자들의 지출 내역 및 소비행태 등의 데이터 분석을 기반으로 디지털 자산관리 서비스를 제공하는 국내 핀테크 서비스도 2012년 이후 대거 등장했다.

특히, 디지털 자산관리 서비스는 금융사와의 데이터 연동을 통한 실시간 조회 및 활용 등 기술적 강점을 기반으로 지출관리 기능을 자동화하여 제공함은 물론, 전 금융상품 통합관리 및 신용검수 관리, 데이터 기반 맞춤 금융상품 추천, 금융 개인비서 등 폭넓은 자산관리 기능을 제공하며 기존 오프라인 서비스를 빠르게 대체해 나가고 있다. 또한 자산관리 서비스 운영 과정에서 확보되는 다양한 개인 지출데이터 및 금융자산 데이터는 다양한 혁신적 핀테크 서비스를 창출할 수 있는 기반 요소로 평가받고 있다.

로보어드바이저 및 자산관리 분야의 대표 기업으로는 뉴지스탁, 디셈버앤컴퍼니, 레이니스트, 리치엔코, 에스비씨엔, 쿼터백그룹, 파운트 등이 있다.(가나다순)

바. 소액해외송금

대표적인 금융업의 영역이었던 해외송금의 빚장도 풀렸다. 외국환거래법 개정안을 통해 정부는 2017년 7월부터 핀테크 업체 등 비금융회사도 고객 당 연간 최대 2만달러까지 소액해외송금업을 할 수 있도록 한 것이다.

네팅, 풀링, 프리펀딩, 페어링 등 다양한 해외송금 방식과 블록체인 기술 활용 등을 통해 저렴한 수수료와 신속성 등을 강점으로 내세운 핀테크 기업의 해외송금 서비스는 인터넷전문은행은 물론, 시중은행까지 해외송금 서비스의 다양화 및 수수료 인하 등의 경쟁에 가세하고 있는 추세이다.

그러나 소액해외송금업이 허용된 지 반년 이상 지났지만 높은 자기자본 기준, 엄격한 자금세탁방지 의무, 불명확한 가이드라인 등으로 인해 아직 해외송금 활성화는 미진한 상황이다. 2018년 1월까지 총 30여 개 기업이 소액 해외송금업을 신청한 것으로 알려지지만 승인을 받은 곳은 14곳에 불과하며, 블록체인 및 가상화폐 기술 등을 활용한 소액해외송금 서비스 역시 금융 당국의 명확한 입장이 정리되지 않아 업계의 주요 애로사항으로 꼽히고 있다.

소액해외송금 분야의 대표 기업으로는 갤럭시아커뮤니케이션즈, 모인, 벨소프트, 센트비, 지머니트랜스, 핀샷, 핑거, 한패스 등이 있다.(가나다순)

사. 금융플랫폼

핀테크 시장이 본격적으로 커지면서 금융데이터, 핀테크 솔루션 등 핀테크 인프라 서비스 사업을 본업으로 제공하는 핀테크 기업도 증가하고 있다. 2018년 금융 및 핀테크 SI 시장은 9,000억원 규모로 형성될 것으로 전망되고 있다. 특히 금융권 및 핀테크 업계가 인공지능, 클라우드, 블록체인 등 4차 산업혁명 시대를 대비한 신기술 투자에 나설 것으로 예상되면서 치열한 경쟁이 전개될 것으로 전망하고 있다.

올해 금융권 및 핀테크 업계에서는 레그테크, 블록체인 상용화 실험 등 IT신기술에 기반한 다양한 사업이 추진될 것으로 보이며, 전 세계적으로 강화되고 있는 컴플라이언스 요건에 대응하기 위한 리스크 관리 및 규제 관리 솔루션에 대한 요구사항도 이어질 것으로 보인다.

한편 2017년에는 핀테크 서비스에 필요한 다양한 비즈니스 정보를 쉽고 빠르게 제공하는데 특화된 SW 업체가 등장해서, 국내 500여 기관, 해외 1,400개 금융기관 정보를 API 방식으로 제공하고 있다.

금융플랫폼 분야의 대표 기업으로는 매드업, 웹케시, 유엔젤, 피노텍, 쿠콘 등이 있다.(가나다순)

아. 보안/인증

최근 핀테크 서비스와 비대면 거래가 늘어나면서 다양한 핀테크 보안/인증 기술이 주목받고 있다. 핀테크 보안/인증 기술은 크게 이용자의 본인 인증과 사업자의 서비스 보안 두 가지 측면에서 살펴볼 수 있다.

최근에 주목받는 FIDO(Fast Identity Online) 인증 기술은 모바일기기에서 사용하는 지문인식, 패턴, USIM기반 등의 인증기술을 온라인에 적용하여 편리함과 보안성을 동시에 만족하는 간편결제에 적합한 기술이다. 마이크로소프트, 애플, 구글, 삼성, 페이팔 등 글로벌 IT기업과 통신사, 결제회사 등이 참여하여 폭넓게 도입되고 있는 분야이기도 하다.

FDS(Fraud Detection System, 이상금융거래탐지 시스템) 또한 최근 주목받는 기술 중 하나이다. FDS의 이상행위 감지를 통해 보이스피싱과 같은 속임수나 사기로 돈이나 금융 혜택을 얻는 범죄를 원천적으로 차단하기 위해 고안된 시스템이라 할 수 있다. 최근에는 블록체인 기술의 발달로 인해 공공장부를 활용한 보안/인증 기술로 진화하고 있다.

보안/인증 분야의 대표 기업으로는 센스톤, 시큐어원, 에이티솔루션즈, 케이티비솔루션, 케이알파트너스, 펜타시큐리티 등이 있다.(가나다순)

자. 기타 분야

① 인슈어테크(InsurTech)

지금까지 보험은 금융산업에서 가장 혁신이 더딘 분야로 꼽혀왔다. 그러나 핀테크가 은행, 증권, 자산관리 등 기존 금융산업의 혁신을 가져오고 있는 가운데, 보험 분야로 확대된 인슈어테크는 핀테크 비즈니스에 새로운 변화를 이끌고 있다.

보험은 오랜 기간 오프라인 환경의 설계사 의존도가 높아 다른 금융 업종보다 IT 기술 활용이 부족했다. 그러나 디지털기술의 급속한 발전으로, 보험산업은 새로운 디지털 환경에 적응해 수익과 가치를 제공해야 하는 상황에 직면해 있다.

우선 소셜미디어 등 외부 데이터를 활용해 잠재 보험소비자의 행동을 파악해 보험가입을 효율적으로 유도할 수 있게 되었으며, 옴니채널(Omni-channel)을 통한 신규고객 확보가 용이해졌다. 상품개발에서는 위험요율 산출 기법이 다양화되고 내·외부 데이터를 활용한 고객 맞춤형 상품개발, 자동화된 언더라이팅 시스템을 통한 비용 효율성 제고가 가능하다. 특히, 정기보험처럼 단순화된 상품이나

완화된 가입심사를 적용한 간편심사보험 등에 이런 시스템을 활용하는 비율이 높아졌으며, 보험가입자가 제공한 정보와 빅데이터를 융합해 위험 예측의 정확도를 높일 수도 있다.

이처럼 인슈어테크는 고객 확보에서부터 리스크 산출, 심사 및 보험금 지급 등 보험 프로세스 전 과정에 IoT, 센서, 위치정보, 빅데이터, 인공지능, 헬스케어 등 각종 기술이 결합되어 혁신을 가져올 수 있다는 점에서 많은 관심이 집중되고 있다.

특히 해외에서는 인슈어테크 연구가 활발하게 진행되고 있다. 2013년 2억6,150만 달러 규모였던 글로벌 인슈어테크 벤처투자가 2016년에는 11억9,270만 달러까지 급성장했으며, 최근 구글, 알리바바, 텐센트 등 글로벌 ICT 기업들도 인슈어테크 관련 투자를 진행하며 빠르게 보험시장에 진출하고 있다. 국내에서도 인슈어테크로의 전환이 선택이 아닌 필수라는 인식이 확산되고 있는 만큼, 앞으로 보험 분야의 변화와 성장에 기대가 집중되고 있다.

② 레그테크(RegTech)

금융은 대표적인 규제 산업으로 구분된다. 그 만큼 컴플라이언스 준수는 핀테크 기업에게도 필수적인 부분이다.

레그테크는 규제와 기술의 합성어로, 인공지능, 블록체인, 빅데이터 등 혁신적 기술의 적용을 통해 규제 강화에 따른 준법감시 비용 절감 및 업무 효율성 개선을 지원하는 기술 등을 뜻한다.

글로벌 금융규제 강화 추세에 따라, 국내에서도 금융정보분석원은 2018년 전자금융업자를 대상으로 자금세탁방지 의무를 적용하기 위해 준비하고 있다. 자금세탁방지 의무가 적용되면 전자금융업자는 자금세탁이 의심되는 고객의 거래를 보고하고, 관련 기록도 반드시 보관해야 한다. 이는 현재 국내 금융권 및 핀테크 업계가 직면해야 할 가장 중요한 대응 과제로 꼽히고 있어, 레그테크는 핀테크 기업 등의 컴플라이언스 준수를 위한 가장 효율적 대안으로 각광받고 있다. 2015년 세계경제포럼(WEF)은 2025년까지 전세계 금융회사의 30%가 인공지능 기반의 준법감시시스템을 도입할 것으로 전망한 바 있다.

③ 핀테크 빅데이터 분석

매일 디지털 기기에서 생성되는 데이터를 산업별로 분류하면 선진국은 50% 이상이 금융사로부터 발생하는 것으로 알려진다. 다양한 고객 행동 분석 정보 등 빅데이터 자체가 기업 자산이 되거나 새로운 성장엔진이 되는 시대다.

금융사와 핀테크 기업에서는 빅데이터를 상품개발과 부정방지, 신용평가, 고객관리 시스템 등에 활용하고 있다. 핀테크 기업에서는 주로 고객정보, SNS 등을 통해 수집된 정보를 기반으로 신상품을 개발하거나, 보험사기·신용카드 도용·내부직원 비리 등 다양한 내역을 분석해서 부정행위를 방지한다든지, 대출 및 카드 발급 등과 관련된 심사의 정확도를 향상시키는 데 활용하고 있다.

2. 국내 핀테크 산업 전망

2018년은 국내 핀테크 산업 성장에 있어 매우 중요한 시기라 할 수 있다.

지속적인 금융 분야 진입장벽 완화, 각종 금융규제 완화와 더불어 특히 현재 사회 전반적으로 논의되고 있는 Positive 방식에서 Negative 방식으로의 규제 패러다임 전환, 금융혁신지원 특별법 제정을 통한 금융규제 테스트베드의 본격 시행과 개인정보 활용 등에 관한 본격적 논의는 다양한 혁신적 핀테크 서비스 탄생의 커다란 기폭제가 될 것으로 기대된다.

이와 더불어 핀테크·블록체인 전문인력 양성 확대와 핀테크 기업 대상 사업성 및 보안성 강화 지원 사업, 핀테크 및 블록체인 분야 대규모 시범사업 등 ICT 기술 중심의 다양한 정부 지원책은 핀테크 산업 기반역량과 사업성 검증 등에 초점을 두고 적극적으로 추진되고 있다.

핀테크는 현금 없는 사회로 경제 전체를 전환시킬 것으로 전망하고 있다. 사회 전체적으로 물리적인 현금이 없어지면, 여러 긍정적인 효과가 나타날 것으로 전망되고 있다. 대표적으로 첫째, 도난이나 분실로 인해 야기되던 사회적인 안전성의 증가, 둘째 탈세 방지 등으로 인한 사회적인 경제의 투명성 향상, 셋째 연간 1,300억원에 달하는 화폐 발행 비용의 감소 등이다.

또한 핀테크는 개인 금융정보보호 및 고용에도 영향을 미칠 것으로 전망된다. 기존에 금융 기관들이 가지고 있던 절대적인 금융 거래 주도권이 더 이상 금융 기관들에게 있지 않고 금융 서비스 소비자들에게 이전될 것이다. 과거 인터넷이 도입되고 상거래에 활용되면서 생산자-소비자 간 직거래에 의한 유통 산업 구조의 변화가 발생했던 것처럼, 금융 거래 매개자로서의 금융 기관의 역할이 대폭 축소되기 때문이다.

2016년 고용노동부와 한국경제학회가 발표한 자료에 따르면, 정부가 지속해서 규제를 완화하고 창업지원을 강화하면 핀테크 분야 창업 증가, 해당 산업의 기술 인수합병(M&A)을 통한 신규채용 증가 등으로 2030년까지 최대 8만 8천개의 신규 일자리가 창출될 것으로 예상된다.

기업소개

| | | | | | |
|---------|--|--------|---------------------|---------------------|---------------|
| 대표자명 | 전 종 두 | | 설립일자 | 2014. 08. 01 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로8길 8, 흥은빌딩 100호 | | | | |
| 홈페이지 | www.13mile.co.kr | 이 메 일 | 13mile@13mile.co.kr | 대표번호 | 070-7436-1101 |
| 담당자 연락처 | 010-9719-1727 | | 담당자 이메일 | ychlee@13mile.co.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 11억 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 안드로이드 태블릿 기반의 결제 단말기 넥스트엠을 통한 간편결제 서비스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

13마일은 소상공인을 대상으로 모바일 간편결제 서비스를 제공하고 있다.

2014년 8월 설립한 13마일은 킬로미터로 환산하면 약 20km. 한 사람이 주거지를 기준으로 반경 약 20km내에서 대부분의 일상을 영위한다는 점에 착안해 회사명을 13마일로 정했다. 13마일은 생활 환경에서 이루어질 수 있는 다양한 서비스를 공급하겠다는 각오를 담고 있다.

2015년뱅크월렛카카오 결제를 지원하는 모바일 결제 단말기인 '넥스트엠(Next-M)'을 선보이면서 본격적인 서비스를 시작했다. 넥스트엠은 저렴하면서도 간편한 통합형 지불 결제 단말기라는 특징을 차별화 요소로 내세우고 있다.

13마일은 무엇보다 모바일 결제 서비스를 포함한 다양한 오프라인 결제 수단을 한 대의 결제 단말기를 통해 일괄적으로 제공함으로써 오프라인 결제에서 사용자의 편리를 제공한다.

한국정보통신, 제이티넷 등의 영업을 대행하는 한편 위챗페이 오프라인 결제, 알리페이와 연계해 세금환급 서비스도 선보이고 있다. 신세계페이와의 오프라인 연동을 진행했으며, KT 클럽 포인트 연동 작업도 마쳤다.

2017년 상반기 케이큐브홀딩스, 바른손, 21KM(싱가포르) 등에서 투자를 유치했다.

기업 연혁

2014. 08

13마일 설립

2015. 06

금융결제원뱅크월렛 카카오펀드 및 앱카드 업무 제휴

2015. 11

카카오펀드 온라인 영업 대행 제휴

2016. 03

위챗페이 오프라인 결제 제휴

2016. 12

알리페이&세금 환급 서비스 개시

2017. 03

신세계페이 오프라인 연동 제휴

2017. 06

넥스트엠올인원 통합 단말기 출시

제휴 기관

- **국 내** : 카카오펀드(IT 기업), 한국정보통신(IT 기업), 금융결제원(금융 특수법인), KRP(해외 결제 서비스), LG CNS(IT 솔루션), 카카오펀드(간편 송금·결제), 뱅크월렛(간편 송금·결제), 신세계페이(간편 송금·결제)
- **국 외** : 위챗페이(간편 송금·결제), 알리페이(간편 송금·결제)

주요 제품 및 서비스 소개

13마일은 넥스트엠(Next-M)이라는 모바일 결제 단말기를 통해 결제 서비스를 제공한다. 넥스트엠 서비스는 간편결제 서비스를 오프라인으로 확장해 서비스에 최적화된 결제 시스템을 제공한다.

넥스트엠 단말기 하나로 통합 결제 서비스가 이뤄진다. 실물카드는 물론 앱카드, 신세계페이, 위챗페이, 알리페이 등 대표적인 모바일 결제서비스를 지원한다. 바코드 결제 및 QR 코드 결제는 코드 인식에 최적화된 카메라 스펙을 개발해 높은 인식률과 신속한 결제가 가능하다. NFC 결제는 유심(USIM) 방식의 결제 수단을 제공한다.

상품 결제시 편리성을 높이기 위해 업종별 맞춤형 기능을 지원하며, 결제 환경에 따라 다양한 선택권을 부여하고 있다.

넥스트엠은 매장에 새로운 가치를 제공함으로써 새로운 고객을 유입하는 데 도움이 된다. 카메라를 통한 즉시 환급, 사후 환급, 의료 환급 서비스 등 다양한 부가 서비스로 확장할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|-----------------|---------------|---------------|
| 대표자명 | 유 승 훈 | | 설립일자 | 2010. 04. 26 | |
| 주 소 | 서울시 광진구 능동로 145, B1F | | | | |
| 홈페이지 | www.dbcard.kr | 이 메 일 | admin@dbcard.kr | 대표번호 | 070-8254-2182 |
| 담당자 연락처 | 010-8254-2182 | | 담당자 이메일 | ceo@dbcard.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | 1억 8,000만원 | |
| 주요 서비스 | IC-PIN, NFC서비스, 해봉 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

DB카드[®]는 실물 카드를 이용한 웹 및 앱 인증, 보안, 전자 금융, 콘텐츠 플랫폼, 서비스를 연구 개발하는 소프트웨어 업체다. 주요 사업은 인증 솔루션, 전자금융, OTP 통신보안 모듈 공급이다. DB카드[®]는 2016년에 서울시에서 진행하는 사물인터넷 실증 사업 관광상권 분야 활성화 서비스 사업에 선정됐다.

DB카드 기업부설연구소는 실물 카드를 이용한 서비스, 보안 기술 관련 연구 개발, 표준화 업무 등을 수행하고 있다. 개인 식별 매체를 이용한 통합 인증 외에 국내 총 3건의 특허를 등록했다. 인도와 미국에서도 특허를 출원했다.

기업 연혁

2010. 09

특허등록-제10-0982253호
(매체를 이용한 인증/금융 거래)

2011. 03

웹·앱 솔루션 개발사 NTROVE
인수 합병

2012. 04

특허등록-번호 제10-1137523호
(통신보안 OTP)

2012. 06

스마트-테크-코리아 스마트카드
페어 전시

2013. 12

중소기업청 2014 창업기술
개발사업 선정

2014. 12

TTA 보안인증 표준 제안
(IC칩 기반 누적표 비교 인증 메커니즘)

2016. 09

서울시 사물인터넷 실증사업 선정

제휴 기관

주요 제품 및 서비스 소개

DB카드사는 다양한 핀테크 및 사물인터넷을 위한 소프트웨어를 개발하고 있다.

실물카드 인증인 아이씨핀(IC-PIN)은 '인터넷 하이패스'라고 할 수 있는 서비스로 사용자의 재산과 주민번호를 지켜준다.

클라우드아이씨(Cloud-IC)는 가입한 전체 사이트에 자신의 정보 변경을 한 번에 동기화할 수 있도록 지원한다. STP(Save Time Password)는 공인인증서나 OTP(One-time Password)보다 보안이 더 강력한 부인 방지 서비스를 제공한다.

해봄 앱은 관리자에게는 자신만의 온라인 명함을 만들고 친구 또는 고객과 대화를 하거나 무료 출결석 시스템을 구축할 수 있도록 지원한다. 사용자에게는 가맹점 정보를 얻거나 출결석 시스템을 이용할 수 있도록 한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 조 용 찬 | | 설립일자 | 1991. 03. 22 | |
| 주 소 | 서울시 중구 퇴계로 141-7, 뉴서울빌딩 11F | | | | |
| 홈페이지 | www.ibkssystem.co.kr | 이 메 일 | smhong@ibkssystem.co.kr | 대표번호 | 02-3407-6600 |
| 담당자 연락처 | 02-3407-6666 | | 담당자 이메일 | smhong@ibkssystem.co.kr | |
| 종업원수 | 500명 | | 자 본 금 | 3억 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 금융 IT 개발 및 운영 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

IBK시스템은 기업은행 금융그룹의 IT 계열사로 1991년 3월 설립했다.

IBK시스템은 기업은행의 IT 아웃소싱, 신용카드 시스템, 방카슈랑스 시스템, 여신종합 금융 시스템 등의 경험을 토대로 은행을 포함한 금융권을 위한 업무를 개발, 운영하는 금융 IT 서비스업체다. 고객에게 최적의 시스템을 제공하는 파트너로 컨설팅에서 시스템 구축 및 운영까지 IT 전 분야에 걸친 토털 서비스를 제공하고 있다. IBK시스템은 다수의 금융 전문 IT 인력을 보유하고 있으며, 다양한 금융 업무 경험을 바탕으로 변화하는 금융 IT 환경에 능동적으로 대처할 수 있는 금융 IT 솔루션을 소개하고 있다.

기업 연혁

- 1991. 03**
법인 설립
- 2007. 05**
IBK시스템으로 회사명 변경
- 2010. 05**
국제공인품질인증 CMMI 레벨 4 획득
- 2011. 08**
국제공인품질인증 CMMI 레벨 5 획득
- 2013. 08**
도이치파이낸셜 신시스템 구축
- 2014. 05**
신한캐피탈 차세대 IT 시스템 구축
- 2015. 01**
한국투자캐피탈 IT 시스템 구축
- 2016. 04**
IBK신용정보 통합 전산 시스템 구축

제휴 기관

- **국 내** : 신한캐피탈(여신 전문 금융업체), BNK부산은행(금융기관), 중소기업진흥공단(공공기관), 신용회복위원회(특수법인), IBK기업은행(금융기관), DGB대구은행(금융기관), 한국연구재단(공공기관), 한국산학연합회(유관기관), 하이캐피탈(여신 전문 금융업체), BMW파이낸셜서비스코리아(여신 전문 금융업체)

주요 제품 및 서비스 소개

IBK시스템은 금융 IT 분야 전반에 걸쳐 종합적인 서비스를 제공하고 있다. 주요 사업 영역은 고객의 기업 경쟁력을 제고하는 입증된 금융 솔루션을 제공하고 다양한 분야의 시스템을 통합함으로써 고도화된 정보화 시스템을 구현하는 시스템 통합 업무다. 기업 정보 시스템 구축의 선진적이고 실천적인 대안을 제시하는 컨설팅 업무도 수행하고 있으며, 최적의 시스템 제안에서 납품, 유지·보수까지 일련의 활동도 진행한다. 고객 중심에서 신기술을 연구하고 새로운 가치를 발굴하는 연구개발에 집중하고 있다.

IBK시스템이 보유한 기술 역량은 모바일 개발(Native, Hybrid), 텍스트 및 이미지 분석(Spark, Tensorflow), 빅데이터 플랫폼(HDP2.5), 오픈 API 플랫폼(WSO2), 클라우드 컴퓨팅(SaaS) 등 광범위하다.

IBK시스템이 갖추고 있는 대표적인 솔루션은 디자이너 5(HTML5 지원 사용자 인터페이스 플랫폼), 원 플랫폼(원 소스 멀티디바이스 모바일 앱 플랫폼), 아이프레임워크(웹 표준 지원 및 차세대 프로젝트급 웹 애플리케이션 플랫폼) 등이 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|-----------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 곽 재 선 | | 설립일자 | 2000. 03. 17 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로 660 (삼평동, 유스페이스 1A 5층) | | | | |
| 홈페이지 | www.mobilians.co.kr | 이 메 일 | salesop@kggroup.co.kr | 대표번호 | 02-2192-2000 |
| 담당자 연락처 | 02-2192-2101 | | 담당자 이메일 | psj@kggroup.co.kr | |
| 종업원수 | 145명 | | 자 본 금 | 149억원 | |
| 주요 서비스 | 휴대폰결제서비스 (통신과금) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

KG모빌리언스는 모바일 분야 통합 결제 서비스 제공 업체이다.

2000년 설립된 이후 휴대폰 결제서비스 분야를 개척해 왔다. 2004년에는 컨설팅업체인 딜로이트가 선정한 '아시아 고속 성장기업'에 이름을 올렸다.

2011년 KG그룹으로 편입된 이후, 휴대폰 결제 시장의 선두주자의 입지를 강화하고 있다.

2016년에 1,000억원 규모의 자산유동화증권을 성공적으로 발행했다.

기업 연혁

2000. 03

회사 설립

2000. 05

모빌리언스로 상호 변경

2002. 06

휴대폰 결제 서비스 특허 등록

2004. 12

코스닥 상장

2004. 12

딜로이트 선정

'아시아 고속 성장기업 500' 수상

2011. 09

KG그룹으로 편입

2016. 11

1,000억 규모의 자산유동화증권(ABS)

발행 성공

2017. 04

케이뱅크 휴대폰 OTP 인증솔루션

공급계약 체결

제휴 기관

- **국 내** : SK텔레콤(통신사), 케이티(통신사), 엘지유플러스(통신사), 카카오(IT서비스), 11번가(전자상거래) 고도(IT서비스), 카페24(IT서비스), NHN엔터테인먼트(IT기업), 메이크샵(IT서비스)
- **국 외** : 이베이(전자상거래)

주요 제품 및 서비스 소개

KG모빌리언스는 통합 결제 솔루션을 선보이고 있다.

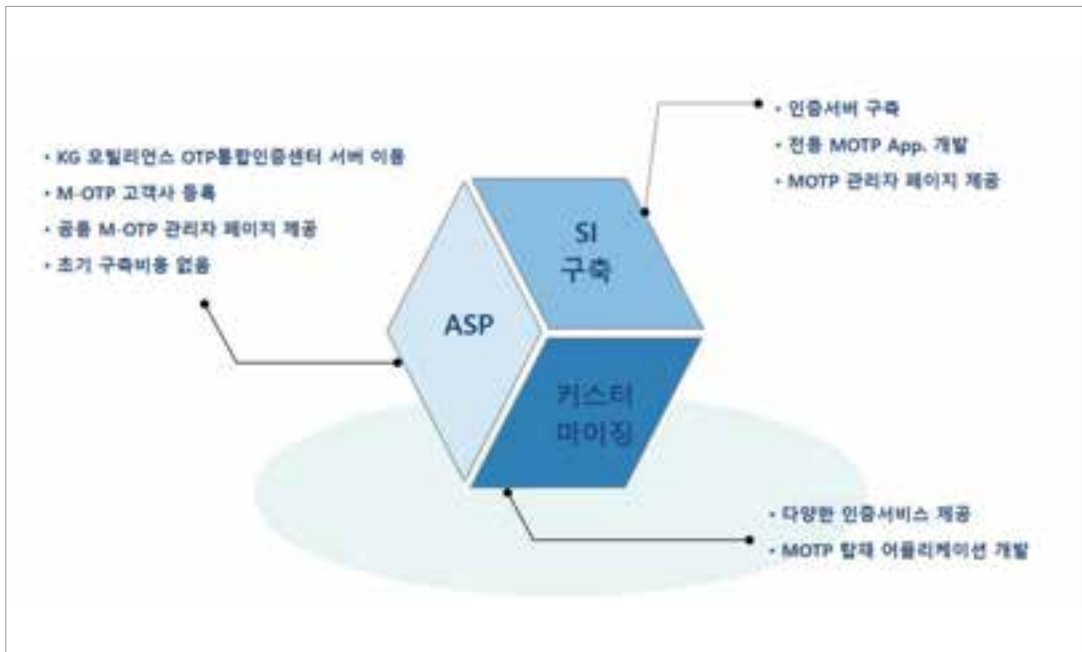
KG모빌리언스는 통신 과금 방식으로 휴대폰 결제서비스를 제공하고 있다. 휴대폰 번호와 생년월일(주민등록번호 뒤 1자리 포함), 인증번호를 이용하여 결제하고 이용 요금은 다음 달 통신 요금에 합산되어 청구되는 편리한 결제 서비스이다.

또한 온오프라인연계(O2O) 사업도 선보이고 있다. 실물카드를 이용한 오프라인 휴대폰 결제인 폰빌 카드와, 모바일 선불카드, 키오스크를 활용한 상품권 결제 서비스 등 다양한 O2O서비스를 제공한다.

KG모빌리언스는 시스템통합 구축 사업도 진행한다. 은행, 증권사, 게임사 등에 휴대폰 일회용 패스워드를 발생할 수 있는 MOTP(Mobile One Time Password) 구축 사업이다.

티머니(Tmoney) 결제를 제공한다. 티머니 충전 가맹점 또는 휴대폰 결제로 일정 금액을 티머니로 충전 후, 온·오프라인 가맹점에서 결제하는 서비스다.

KG모빌리언스에서 제공하는 휴대폰 본인확인 서비스는 정보통신망법 및 개인정보보호법에 따라 기존의 주민등록번호 기반의 본인인증을 생년월일, 성명, 휴대폰 번호 등 최소한의 정보로 실명확인 및 본인 확인이 가능한 주민등록번호 대체 인증 서비스이다. 본인 확인 기관인 SKT, KT, LG유플러스 이동통신 3사와 직접 계약을 통해 본인 확인 인증대행사의 역할을 수행한다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|-----------------|-----------------|-----------|
| 대표자명 | 윤 보 현 | | 설립일자 | 1998. 11. 03 | |
| 주 소 | 서울시 종로구 종로 33 (청진동) 그랑서울빌딩Tower1, 19층 원큐랩 | | | | |
| 홈페이지 | www.inicis.com | 이 메 일 | ir@kgroup.co.kr | 대표번호 | 1588-4954 |
| 담당자 연락처 | 1588-4954 | | 담당자 이메일 | ir@kgroup.co.kr | |
| 종업원수 | 230명 | | 자 본 금 | 139억 200만원 | |
| 주요 서비스 | 이니페이(INIpay), 케이페이(KPAY) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

KG이니시스는 페이먼트 게이트웨이(Payment Gateway) 사업을 진행하고 있으며, 국내 시장에서 35%의 점유율로 선두를 차지하고 있다.

KG이니시스는 온라인 결제 시장의 접점에서 구매자, 가맹점(쇼핑몰), 금융기관 간의 거래를 연결하는 역할을 수행한다.

1998년 설립된 KG이니시스는 2003년에 전자화폐 시장에 진입하는 등 전자결제 분야의 선도 기업이며, 전자지불(Payment Gateway) 부문에서 한국의 대표 브랜드로 확고한 위상을 확보하고 있다.

온라인 쇼핑 시장이 큰 폭으로 성장하면서 전자지불 결제 사업인 PG 시장도 동반 성장하고 있다. 특히 2015년부터 시작된 간편결제 서비스 시장의 급성장으로 시장이 확대되고 있다.

KG이니시스는 12만 개 이상의 가맹점을 확보하고 있으며, 지속적으로 증가 추세를 보이고 있다. 2016년 9월에 인수한 케이 지올렛으로 점유율 증대 효과도 거두고 있다.

PG 사업 이외에 오프라인 VAN 사업에도 진출했으며, P2P 업체인 8퍼센트와 케이뱅크에 지분을 투자하는 방식으로 사업 영역을 확장하고 있다.

기업 연혁

- 1998. 11**
회사 설립
- 2002. 12**
코스닥 상장
- 2003. 07**
전자화폐 시장 진출
- 2009. 03**
구글과 제휴 서비스 협약
- 2011. 09**
이니시스 KG그룹 편입
- 2014. 12**
동부택배 인수
- 2015. 11**
인터넷 전문 은행 K뱅크 컨소시엄 예비 인가 승인
- 2016. 04**
러시아 카자흐스탄 PG 솔루션 구축 사업 계약 체결
- 2017. 06**
러시아 법인 설립
- 2017. 10**
물류 자회사 KG로지스 매각

제휴 기관

- **국 내** : 신한카드(여신 전문 금융기관), 삼성카드(여신 전문 금융기관), KB국민카드(여신전문 금융기관), 전북은행(금융기관), 비씨카드(여신 전문 금융기관), 현대카드(여신 전문 금융기관), 카페24(전자상거래 플랫폼), 아사달(시스템 개발), 가비아(IT 솔루션), 세틀뱅크(전자금융 솔루션)

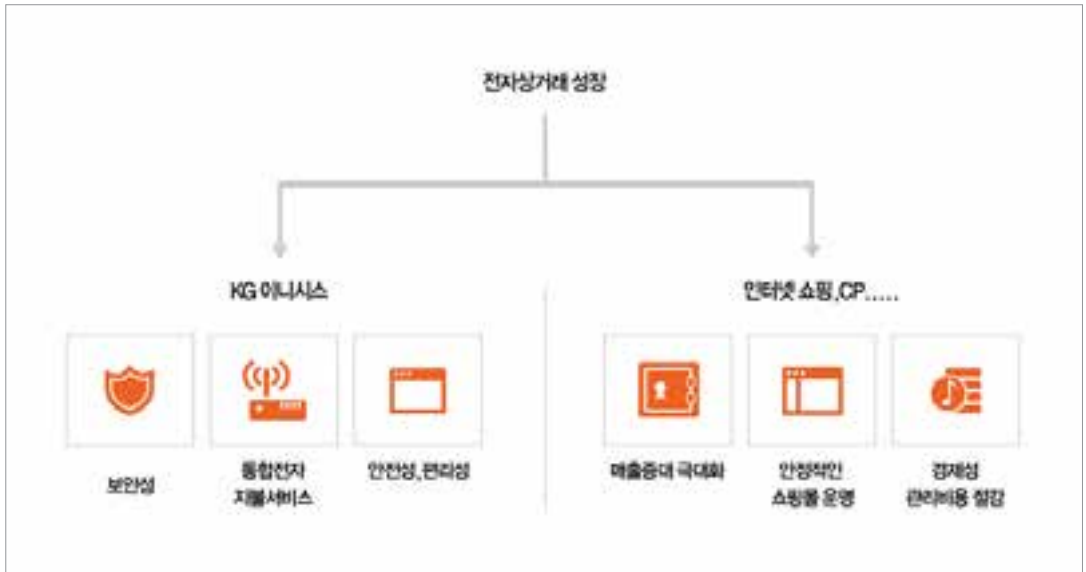
주요 제품 및 서비스 소개

KG이니시스가 제공하는 이니페이(INIpay)는 인터넷 상점에서 상품과 서비스를 판매하고 그 대금을 신용카드 및 기타 결제 수단을 이용해 편리하게 결제할 수 있도록 지원하는 인터넷 전자지불 서비스다.

신용카드 및 기타 결제 수단을 이용해 인터넷에서 편리하게 결제할 수 있도록 지원하고 가맹점의 거래 내역에 대한 다양한 정보 및 통계 자료를 제공한다. 따라서 안정적인 전자지불 서비스를 통해 구매자와 판매자, 금융기관 간 신뢰를 구축한다. 가맹점에는 매출 증대를 위해 금융기관 및 통신사의 안전한 네트워크를 지원한다.

국내 PG업계에서는 처음으로 스마트폰 모바일 결제 서비스를 선보이기도 했으며, 앱 방식과 웹 방식의 모바일 결제를 모두 지원한다. 또한 국내 최고 수준의 보안 기술을 도입해 적용하고 있다.

글로벌 시장에서는 각 국가별 현지 화폐 지불 결제를 연동하고 해외 가맹점들을 대상으로 원화 결제 서비스를 제공하고 있다. 국내 가맹점들의 해외 소비자 대상 현지 화폐 지불 서비스를 지원한다. 마스터카드, 글로벌 콜렉트(global collect), 사이버 소스, 알리페이 등 글로벌 선두 결제 서비스 기업과도 사업 제휴를 맺고 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 영 섭 | | 설립일자 | 1987. 01. 14 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 여의대로 24 (여의도동) | | | | |
| 홈페이지 | www.lgcns.co.kr | 이 메 일 | khoonpark@lgcns.com | 대표번호 | 02-2099-1439 |
| 담당자 연락처 | 02-2099-1439 | | 담당자 이메일 | khoonpark@lgcns.com | |
| 종업원 수 | 6,600 명 | | 자 본 금 | 9,382억원 | |
| 주요 서비스 | Mpay, Blockchain 기반 비상장주식 거래 플랫폼, CNSpay, Open API Platform, MDD 등 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

LG씨엔에스는 금융 IT서비스업체로 은행, 보험, 증권, 카드, 캐피탈 등 금융기관 전체 사업 영역에서 컨설팅 및 진단과 시스템 통합, 시스템 유지 관리, 솔루션 공급을 수행하고 있다. 또한 IT 전반적인 분야를 수행할 수 있는 역량을 확보하고 있다.

LG CNS는 20여 년간 금융 회사의 대형 IT 시스템을 구축하고 운영 사업을 수행해오고 있다. 포스트 차세대 시스템을 위한 혁신적 개발 방식인 MDD(Model-Driven Development)를 선보였다. 이와 함께 인터넷 전문 은행으로 대표되는 금융 회사의 '디지털 트랜스포메이션(Digital Transformation)'을 선도하고 있다.

LG CNS의 금융 솔루션은 업계의 최상례(Best Reference)로 평가받고 있으며, 국내외 다양한 금융사에 폭넓게 구축되어 금융 시스템의 변화와 혁신을 지원하고 있다.

기업 연혁

- 1987. 01**
합작법인 STM (System Technology Management) 설립
- 1989. 10**
기술연구소 설립, 과학기술처 설립 인가
- 2002. 01**
LG CNS로 사명 변경
- 2005. 12**
MDD 프레임워크 완성, 시스템 통합 프로젝트 적용
- 2013. 09**
간편결제 솔루션 엠페이(MPay)을 도입한 카카오페이 출시
- 2015. 06**
서울시, 다음카카오와 지방세 온라인 납부 양해각서 체결
- 2016. 05**
카카오뱅크 IT 시스템 구축 시작
- 2016. 11**
MDD 기반 광주은행 차세대 시스템 오픈
- 2017. 07**
ISO 9001:2015 전환 인증 획득

제휴 기관

- **국 내** : 카카오뱅크(금융기관), 신한은행(금융기관), 신한카드(여신 전문 금융기관), 메트라이프생명(보험 금융기관), PCA생명(보험 금융기관), 전북은행(금융기관), NH투자증권(증권 금융기관), 교보생명(보험 금융기관), JB우리캐피탈(여신 전문 금융기관), 현대카드(여신 전문 금융기관)

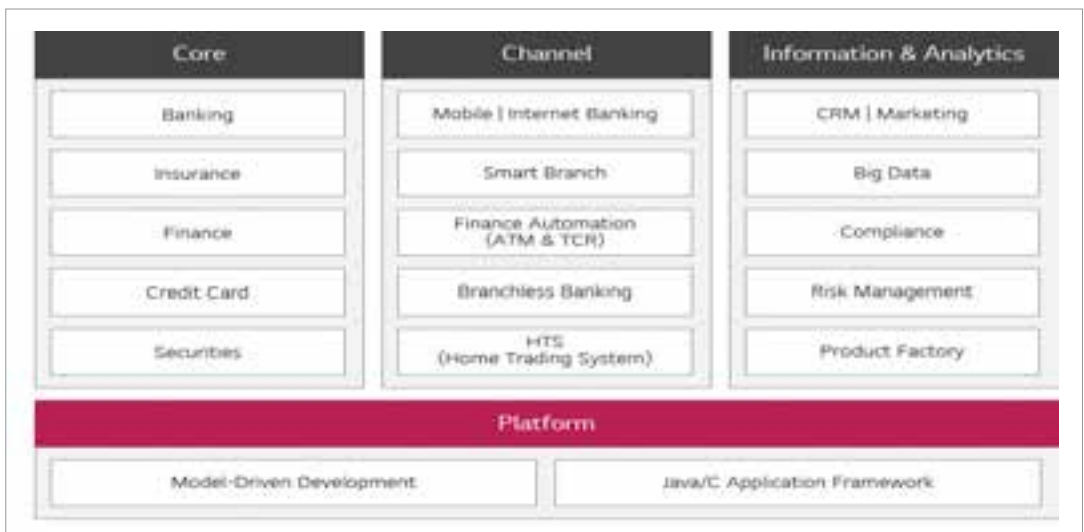
주요 제품 및 서비스 소개

LG CNS는 다양한 산업에 대한 이해와 IT 분야의 전문성을 기반으로 국내외 고객에게 컨설팅, 시스템 구축 및 운영, 아웃소싱 등의 종합 IT서비스를 제공한다. 스마트 기술 기반의 전문 솔루션을 통해 급속한 시장 변화에 대응하며, 새로운 사업 기회를 발굴해 고객에게 새로운 가치를 전달한다.

또한 LG CNS는 산업 특화 IT 서비스를 제공한다. 자체 보유한 기술과 노하우로 공공, 금융, 하이테크, 통신 등 전 산업 분야에 걸쳐 고객에게 사업 경쟁력을 창출할 수 있도록 도와준다. 차별화된 컨설팅 역량을 바탕으로 비즈니스 전략 수립, 프로세스 혁신, 최신 IT솔루션 도입 등 고객의 가치를 창출하는 다양한 컨설팅 서비스도 실시한다.

글로벌 수준의 운영 품질을 갖춘 IT서비스를 다양한 산업에 제공할 뿐 아니라, 고객 비즈니스 프로세스를 스마트 기술로 최적화한 플랫폼과 결합함으로써 고객 성공에 기여한다.

LG CNS는 고객의 중요한 정보 자산을 안전하게 보호하고, 고객의 성공적인 비즈니스 이행을 위해 세계적인 수준의 데이터센터 설비와 시스템 운영 환경을 구현해 무중단 IT서비스를 제공하고 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|--------------|--------------|--------------|
| 대표자명 | 박 준 석 | | 설립일자 | 1998. 05 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로33길 28, 우림비즈니스센터 1차 508호 | | | | |
| 홈페이지 | www.kcp.co.kr | 이메일 | hr@kcp.co.kr | 대표번호 | 02-2108-1000 |
| 담당자 연락처 | 02-2108-1000 | | 담당자 이메일 | hr@kcp.co.kr | |
| 종업원수 | 260명 | | 자 본 금 | 91억 7,200만원 | |
| 주요 서비스 | 전자결제(PG), VAN | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

NHN한국사이버결제는 전자결제 대행 사업, 온·오프라인 카드 부가가치 통신망 사업, 모바일 결제 등 통합 결제 서비스를 선보이고 있다.

1998년 BC카드, 국민카드 등 5개 신용카드사의 출자로 설립되었으며, 2014년 11월 NHN엔터테인먼트에 인수됐다. 2016년 3월부터 현재의 사명을 쓰고 있다.

NHN한국사이버결제는 온라인상에서 결제 대행 중계 업무 및 결제 대금 정산·관리 등의 각종 업무를 담당하는 PG(Payment Gateway) 사업을 비롯하여 온·오프라인 상에서 보안이 된 전용망을 이용해 신용카드사와 가맹점의 결제 데이터 정보를 중계 처리하는 통신 서비스인 VAN(Value Added Network) 사업 등을 진행하고 있다. 온·오프라인을 통합한 O2O 결제 서비스와 글로벌 전자상거래 사업을 통해 급변하는 전자결제 시장에 대응함과 동시에 해외시장 확장에 나서고 있다.

기업 연혁

1998. 05

BC, 국민 등 5개 신용카드사 출자로 설립

2005. 01

오프라인 VAN 서비스 시작

2006. 01

코스닥 상장

2011. 12

자회사 KCPI노베이션 설립

2012. 11

NFC결제 서비스 '페이온(PayOn)' 개시

2014. 11

NHN엔터테인먼트로 최대 주주 변경

2015. 07

국내 PG사 최초로 외환 업무 등록

2016. 03

NHN한국사이버결제로 사명 변경

2016. 07

알리페이 실시간 환급 서비스 개시

제휴 기관

- **국 내** : 지마켓(인터넷 쇼핑몰), 11번가(인터넷 쇼핑몰), 네이버(포털 사이트), 다음(포털 사이트), 쿠팡(인터넷 쇼핑몰), 티몬(인터넷 쇼핑몰), 위메프(인터넷 쇼핑몰), 여행박사(여행 상품 판매), 넥슨(게임), 서울특별시교육청(정부기관)

주요 제품 및 서비스 소개

NHN한국사이버결제는페이먼트 게이트웨이 사업과 부가가치 통신망 서비스 등을 제공하고 있다.

PG사업에서는 LG유플러스 및 KG이니시스와 함께 과점 시장 체계를 형성하고 있으며, VAN 사업에서는 나이스정보통신, 한국정보통신, 케이에스넷 등 13개 사업자 등이 경쟁하는 가운데 약 4%의 시장점유율을 차지하고 있다. 7만 개 이상의 PG 고객사 및 20만여 개의 오프라인 VAN 고객사를 확보하고 있다.

NHN한국사이버결제는 전자결제 서비스를 통해 인터넷 상점에서 상품과 서비스를 판매하고 고객이 이에 대한 대금을 신용카드 및 기타 결제 수단을 이용해 안전하고 편리하게 결제할 수 있도록 지원한다. 전자결제는 구매자와 판매자 그리고 금융기관 간 상호 신뢰를 구축, 금융 거래의 안전한 네트워크를 지원한다는 장점이 있다.

NHN한국사이버결제는 안전한 결제 환경을 갖추고 있다. 국내 1만 8,000여 개 가맹점에 입증된 안정된 시스템과 쉽고 빠른 결제 환경을 지원한다. 또한 승인부터 정산까지 통합 보고서를 통해 매출을 관리할 수 있도록 함으로써 효율을 높이고 있다. 마케팅 지원과 리스크 관리를 통해 매출 신장을 돕고 있다.

부가가치 통신망 사업을 통해서는 전자 지불 전 분야에서 축적된 경험과 기술력을 기반으로 온-오프라인 가맹점과 국내외 신용카드 이용 고객을 대상으로 결제 내역의 조회, 승인 서비스와 다양한 부가서비스를 제공한다. 이를 통해 편안하고 안정성 높은 전자상거래를 지원한다.

NHN한국사이버결제는 결제 수단을 미리 등록해두면 언제든지 간단하게 결제할 수 있도록 지원하는 페이코 (Payco) 서비스를 제공하고 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 용 광 | | 설립일자 | 1994. 10. 05 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 광평로 281, 수서오피스빌딩 15층 | | | | |
| 홈페이지 | www.galaxiacommunications.co.kr | 이 메 일 | njinwsole@galaxia.co.kr | 대표번호 | 02-1566-0123 |
| 담당자 연락처 | 010-3177-1536 | | 담당자 이메일 | njinwsole@galaxia.co.kr | |
| 종업원수 | 116명 | | 자 본 금 | 163억 4,600만원 | |
| 주요 서비스 | 전자결제, 모바일 커머스, 금융 플랫폼 서비스 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

갤럭시아커뮤니케이션즈는 통합 전자결제 솔루션을 위한 원천 기술을 보유하고 있는 기업으로 앞서 기술력과 차별화된 서비스 경쟁력으로 전자결제, 편의점 선불결제, 모바일상품권 및 쿠폰, 금융 플랫폼 서비스로 온·오프라인 결제 시장을 선도하고 있다.

온라인 등에서 상품과 서비스를 판매하고, 고객이 이에 대한 대금을 신용카드 및 휴대폰 결제 등 기타 결제 수단을 이용해 안전하고 편리하게 결제할 수 있도록 지원하는 전자결제 서비스를 제공하고 있다. 또한 제휴를 맺은 편의점에 설치된 POS 단말기로 발행사(제휴사)의 각종 선불카드, 상품권, 통신 선불카드 재충전을 실시간으로 제공하며 수수료를 취하는 사업을 전개하고 있다.

갤럭시아커뮤니케이션즈는 자유롭게 상품권 및 쿠폰 교환이 가능한 모바일 플랫폼인 머니트리(Money Tree) 서비스를 출시하고 머니트리캐시(Money Tree Cash)로 온·오프라인 결제, 송금 등 간편 금융 서비스를 선보이면서 종합 금융 플랫폼 서비스 전문 기업으로 성장하고 있다.

신규 사업으로는 최근 주목받는 비트코인 등 새로운 유형의 결제 수단 및 O2O 중심의 다양한 핀테크 사업을 개발, 제공하고 있다.

기업 연혁

1994. 10

갤럭시아커뮤니케이션즈 설립

2001. 03

통합 전자결제 서비스 빌게이트(BillGate) 개시

2002. 06

모바일 백화점 상품권 발행

2008. 10

효성 계열사 편입

2014. 06

비트코인 결제 전문 업체 코인플러그와 업무 협약

2014. 09

중국 텐페이와 국가 간 결제 서비스 제공 계약 체결

2017. 02

금융 플랫폼 머니트리(Money Tree) 출시

제휴 기관

- 국 내 : SK텔레콤(통신업체), LG유플러스(통신업체), KT(통신업체), 스타벅스코리아(커피전문업), GS25(유통), 삼성카드(여신 전문 금융기관), 엔씨소프트(게임 개발), 쿠팡(전자상거래)

주요 제품 및 서비스 소개

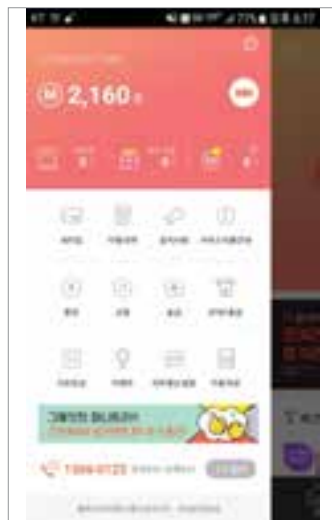
갤럭시아커뮤니케이션즈는 모바일 플랫폼인 머니트리(Money Tree)로 종합 금융 서비스를 제공하고 있다. 머니트리는 캐시, 포인트, 상품권간 교환을 기반으로 온·오프라인 간편결제, 상품 구매, 송금 등 다양한 서비스를 제공하는 모바일 금융 플랫폼이다.

고객은 자신이 보유한 여러 포인트 및 모바일 상품권을 머니트리캐시(Money Tree Cash)로 전환할 수 있으며, 캐시로 전환한 후에는 백화점 및 편의점, 카페, 외식, 게임 등 60여 종의 다양한 모바일 상품권을 구매할 수 있다.

그뿐 아니라 GS25, 세븐일레븐 등 오프라인 가맹점에서 바코드로 간편하게 결제할 수도 있다.

무엇보다 다양한 제휴와 손쉬운 캐시 전환이 차별점이며, 간편결제, 송금, 대출, ATM 출금 등 금융 서비스 포트폴리오를 확대하면서 종합 금융 서비스의 면모를 갖춰가고 있다.

또한 노틸러스효성의 ATM 인프라, 효성캐피탈의 금융 서비스, 효성ITX의 빅데이터 분석 등 효성그룹 계열사와의 시너지 효과를 통해 향후 ATM 출금, P2P 대출 등 다양한 분야로 머니트리 서비스를 확대하고 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|----------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 형 준 | | 설립일자 | 2017. 07. 08 | |
| 주 소 | 서울시 광진구 광나루로56길 85, 사무동 1801호 (구의동, 테크노마트) | | | | |
| 홈페이지 | www.gyfundng.com | 이 메 일 | contact@gyfundng.com | 대표번호 | 02-447-0045 |
| 담당자 연락처 | 02-447-0045 | | 담당자 이메일 | contact@gyfundng.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 공유펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

공유펀딩은 공유 지분 대출 전문 기업이다. 공유 물건은 하나의 물건이 한 사람의 소유가 아니라 여러 사람의 소유로 되어 있는 것을 말하는데, 그 공유 물건이 부동산이라면 등기부에 많은 사람의 소유로 각 지분 비율로 공유 등기가 되어 있는 경우다.

공유펀딩은 공유 지분을 기반으로 한 공유 부동산 금융그룹에 소속되어 있다. 공유 부동산 금융그룹은 공유 지분 대부, 공유 투자, 공유 지분, 부실채권 부문 등으로 구성되어 있다.

공유펀딩은 투자 측면에서는 균형 있는 시각에서 선별한 투자 상품을 제시하고, 대출에서는 전문가의 노하우에 기반한 부동산 공유 지분 대출에 초점을 맞추고 있다.

기업 연혁

2017. 07

공유펀딩 플랫폼 오픈

2017. 09

한국P2P 금융협회 회원사 승인

2017. 09

광주지점 개소

2017. 12

공유 10호 상품 대출 실행

주요 제품 및 서비스 소개

공유펀딩은 금융권에서 취급하지 않는 공유 지분과 관련된 1순위 담보대출을 실행하고 있다. 부동산 특수 물건의 실전 전문가들이 직접 심사를 진행한다. 공유펀딩 멤버는 수년간 부동산 특수 물건(지분경매, 법정지상권, 유치권 등)에 관한 노하우를 축적했다. 공유펀딩의 고객에 대한 운영원칙은 안전성, 수익성, 환금성에 있다. 안전성을 위해 부동산 담보대출, 투자자 보호를 위한 채권매입 전문 회사와 업무 협약을 맺고 있다. 수익성을 확보하기 위해 저금리 시대에 안정적인 중금리를 제시하고 대출 고객에게는 제2 금융권보다 낮은 이율을 제공한다. 환금성은 평균 6개월 이내의 대출 기간 설정으로 유지하고 있다. 2017년 12월 기준으로 평균 수익률 14%대를 기록하고 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|-------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 총 양 | | 설립일자 | 2015. 05. 01 | |
| 주 소 | 경기도 고양시 일산동구 무궁화로 43-55, 성우사카르타워 507호 | | | | |
| 홈페이지 | www.goodpay.kr | 이 메 일 | master@goodpay.kr | 대표번호 | 031-990-8296 |
| 담당자 연락처 | 031-990-8296 | | 담당자 이메일 | baejihwon@nate.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | Gpay희망대출, Gpay투자 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

굿페이파이낸셜대부는 온라인을 통해 개인과 개인 간의 투자 및 대출 서비스를 제공한다.

오프라인 지점 운영이나 인력 비용을 절감해 투자자에게는 은행보다 높은 수익을 보장하고, 대출자에게는 대부업보다 낮은 금리로 필요 자금을 이용할 수 있도록 지원한다. 자체적인 심사와 자동 상환 시스템을 통해 투자자의 위험을 줄임으로써 안정성을 높이고 있다.

2015년 5월에 설립되었고, 2017년 7월부터 굿페이 플랫폼을 운영하고 있다.

기업 연혁

2015. 05

법인 설립

2015. 07

지포인트(Gpoint) 사이트 오픈

2015. 07

효성 노틸러스와 제휴

2016. 02

대부업 및 대부 중개업 등록

2016. 06

금융결제원 CMS 연동

2017. 07

굿페이 플랫폼 오픈

제휴 기관

- 국 내 : 금융결제원(금융 특수법인), NICE신용평가(신용평가회사), NICE평가정보(신용정보회사), SG서울보증(보증기관), 다우기술(IT서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

굿페이파이낸셜대부는 P2P(Peer to peer) 방식으로 대출과 투자를 연결해주는 회사다. 개인이 온라인으로 파 일을 주고받는 것처럼 굿페이 플랫폼을 통해 개인끼리 자금을 빌리고 빌려줄 수 있도록 했다.

굿페이파이낸셜대부는 자체적으로 '굿페이 등급' 제도를 도입해 활용하고 있다. 신용평가업체(NICE 등) 등급과 굿페이의 대출 심사기준을 적용해 합리적인 이율로 대출하고, 안정적으로 투자할 수 있도록 활용하는 신용등급이다. 굿페이 등급은 A+~F까지 총 16개의 등급으로 구성되어 있으며, 알파벳 순서대로 A+는 우량 등급으로 불량률이 낮아 저금리 이자율로 책정하고, F 등급은 불량률이 다소 높아져 우량 등급보다는 조금 더 높은 금리의 이자율을 책정하고 있다.

굿페이파이낸셜대부는 간편한 절차로 고객의 불편을 덜어주고 있다. 대출 신청이나 추가 작성, 서류 제출 등 모든 과정을 하루에 처리할 수 있도록 지원한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-----------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 김 태 원 | | 설립일자 | 2017. 03. 17 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 도산대로8길 12, 2층 (논현동, 명화빌딩) | | | | |
| 홈페이지 | www.glosfer.com | 이 메 일 | pyk@glosfer.com | 대표번호 | 02-6478-7014 |
| 담당자 연락처 | 02-6478-7014 | | 담당자 이메일 | pyk@glosfer.com | |
| 종업원수 | 46명 | | 자 본 금 | 14억 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | 핀테크, 암호화 화폐 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

글로스퍼는 블록체인 기술에 관련한 연구와 개발을 전문으로 하고 있다.

국제 송금 서비스를 시작으로 현재 암호화폐 거래소도 운영하고 있다. 또한 다양한 블록체인 기반의 솔루션들을 구현하며 기술력과 운영 능력을 축적하고 있다.

글로스퍼는 맞춤형 솔루션을 통해 고객에게 최상의 가치를 창출할 수 있도록 지원한다는 비전을 설정하고 있다. 블록체인 원천 기술을 확보하고 블록체인 허브를 마련한 후 고객 가치 중심의 서비스를 제공한다는 구상이다.

자체 개발한 가상화폐인 하이콘(HYCON)을 기반으로 한 인피니티 프로젝트(Infinity Project)를 통해 암호화폐 생태계를 구축하기 위해 준비 중이다. 온·오프라인 암호화폐 거래소를 설립해 암호화폐의 가치를 극대화하고, 공공사업과 융합해 블록체인 기술 기반의 공정한 사회 조성에 기여하는 것이 목표다. 2017년 9월에는 서울시 노원구청이 추진하는 블록체인 기반의 지역화폐 구축 사업을 수주해 프로젝트를 진행하고 있다.

기업 연혁

2017. 03

법인 설립

2017. 05

가상화폐 국제거래소 개발

2017. 05

가상화폐 자동투자봇-V2 및
블록체인 기반 코인 개발

2017. 06

오픈소스 플랫폼 오픈

2017. 06

포스팅크 가상화폐 거래소 솔루션
공급계약 체결 및 국제 종합거래소 론칭

2017. 07

남아프리카공화국 인터사이트와
양해각서 체결

2017. 08

일본 모쿠란그룹과 국제 송금 및
노인 요양 서비스 양해각서 체결

2017. 09

서울시 노원구청'지역화폐 블록체인
시스템 구축' 계약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 포스팅크(IT솔루션), 법무법인 태평양(법률 자문), 법무법인 광장(법률 자문), 서울IR그룹(컨설팅)
- 국 외 : PRASA(철도 국영기업), MyBucks(핀테크), 스탠다드차타드은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

글로스퍼가 진행하는 ‘인피니티 프로젝트(Infinity Project)’는 실물경제에 암호화폐를 도입하기 위해 진행하는 프로젝트다. 화폐 발행기 등 블록체인 기술을 다양한 비즈니스 모델에 적용해 하이콘(HYCON) 생태계를 확대해나갈 예정이다. 하이콘은 분야별 전문가와 함께 실증 의제 연구와 실증 사업을 동시에 추진하는 실물경제형 암호화폐다. 암호화폐 거래소에서는 화폐 발행기를 통해 발행된 하이콘 기반 암호화폐 간 가치를 교환할 수 있도록 지원한다.

온라인 암호화폐 거래소인 더비트온(TheBITon)은 24시간 365일 운영되며, 오프라인 거래소인 더비트오프(TheBIToff)는 인증 및 출금 제한 등의 제약 없이 간편한 인증과 대면 거래로 이용할 수 있도록 지원한다.

블루팬(bluepan.net)은 블록체인 네트워크 기반 국제 송금 시스템을 통해 365일 언제나 기존 은행 송금 대비 저렴한 수수료로 30분 이내 외화 송금을 지원한다.

팩커스(Packuth)는 블록체인을 보급화하기 위해 개발자들이 블록체인을 쉽게 이해하고 실무 분야에 적용할 수 있도록 지원하는 오픈 플랫폼이다. 초급 개발자도 쉽게 블록체인 기술을 실제 비즈니스에 도입할 수 있도록 돕는다.



| | | | | | |
|---------|----------------------|--------|----------------------|----------------------|---------------|
| 대표자명 | 오 태 림 | | 설립일자 | 2014. 03. 14 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로2길 8, 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.gluwa.com | 이 메 일 | windk123@hanmail.net | 대표번호 | 070-7720-4775 |
| 담당자 연락처 | 010-6386-1659 | | 담당자 이메일 | windk123@hanmail.net | |
| 종업원수 | 14명 | | 자 본 금 | 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 블록체인 기반 핀테크 서비스 | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

글루와는 한국 국적의 개발자가 주축이 되어 설립한 핀테크 기업으로 독자적인 블록체인 기술을 기반으로 결제, 송금, P2P 대출, 가상화폐 관련 사업을 진행하고 있다.

2014년 한국 법인을 설립했고, 이어서 2016년에 미국 실리콘밸리에도 회사를 세웠다. 필리핀에도 법인 설립을 추진하고 있다.

글루와는 미국, 영국, 독일, 나이지리아 등 해외 은행 및 에너지 기업, 대부 기업 등과 글로벌 시장을 개척하고 있다.

2017년 미국에 설립된 나이지리아 대부 기업에서 투자를 유치했으며, 가상화폐 발행을 통해 추가적인 자금을 조달하고 있다. 크레디트콘(Creditcon)이라는 가상화폐 발행을 진행하고 있다.

기업 연혁

2014. 03

한국 법인 설립

2016. 11

미국 법인(GLUWA INC.) 설립

2017. 06

핀테크 전용 애플리케이션 출시
(iOS, 안드로이드 동시 론칭)

2017. 07

미국 법인 나이지리아 대부 기업
(Aella Credit) 해외투자 계약 완료

2017. 08

가상화폐 ICO 관련 우선 투자의향서 체결(한화 10억원 규모)

2017. 09

필리핀 법인 설립 준비
(미주 은행 공동 진행)

2017. 10

가상화폐 ‘크레디트콘(Creditcon)’
ICO 진행

제휴 기관

- 국 외 : Innogy(에너지 기업), Rubix(블록체인), Aella Credit(금융 기업), Mastercard(금융 기업), Visa(금융 기업)

주요 제품 및 서비스 소개

글루와는 일반 사용자를 위한 블록체인 결제 플랫폼을 선보이고 있다. 가상화폐의 환율이 불안정해 일반 소비자가 사용을 꺼려한다는 점에 착안, 변동성을 걱정할 필요 없이 매매 또는 결제할 수 있도록 지원한다.

글루와는 사람들이 환차손의 위험 없이 가상화폐를 사용할 수 있다는 발상에서 시작했다. 가치의 등락과 환전 비용 등의 리스크를 감수하는 비트코인 투자자와 사용자를 연결해주는 방식이다.

현재 한국과 미국에서 핀테크 전용 애플리케이션을 출시했으며, 블록체인 기반의 핀테크 서비스를 제공하고 있다. 일반 소비자를 대상으로 한 서비스와 별도로 기업용 서비스도 준비돼 있다. 기업 전용 입출금 서비스를 신한은행과 연동해서 선보였다.

미국에서는 에스프로 결제 서비스를 출시했다. 비자 및 마스터카드 결제 연동 서비스 계약을 체결했으며, 카드 발급과 관련해서는 계약 과정에 있다.

한국에서는 기업 전용 핀테크 서비스를 확대해나갈 예정이다. 각 분야별 기업을 위한 맞춤형 핀테크 서비스를 내놓는 한편 가상화폐와 연동한 P2P 대출 플랫폼도 선보일 계획이다.

독일 에너지 기업인 루빅스(Rubix)와는 독일 내 태양광발전소 생산전기 거래 서비스(전력은행) 계약을 진행 중이다. 머신러닝을 이용한 블록체인 기반의 온라인 금융 신용평가 서비스도 공동으로 개발하고 있다. 이 외에도 나이지리아와 필리핀 시장 진출을 준비 중이다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-----------------------------|---------------------------|-----------|
| 대표자명 | 오 필 중 | | 설립일자 | 2016. 06. 01 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 논현로 552 (역삼동, 문화빌딩) 201 | | | | |
| 홈페이지 | www.fridayfunding.co.kr | 이 메 일 | contact@fridayfunding.co.kr | 대표번호 | 1666-6878 |
| 담당자 연락처 | 02-6494-0131 | | 담당자 이메일 | tikim@fridayfunding.co.kr | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 대출 플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

금요일펀딩은 사업자와 투자자를 연결해주는 P2P(Peer to peer) 금융 플랫폼이다. 저금리 시대를 맞이한 금융 환경에서 투명한 자금 중개 서비스를 통해 금융 혁신을 목표로 삼고 있다. 금융 사각지대에서 혜택을 받지 못하는 이들이 새로운 금융 혜택을 받을 수 있도록 지원한다. 전문가들이 시스템 분석 및 심사를 통해 담보 채권 투자 상품을 제공하며, 체계적인 대출 관리 시스템을 도입했다. 또한 투자자를 위한 안심투자 보호정책 시스템(FISS)을 마련했다.

기업 연혁

- 2016**
금요일펀딩 법인 설립
- 2016**
금요일펀딩 P2P 금융 플랫폼 오픈
- 2016**
한국P2P금융협회 가입
- 2016**
법무법인 법정원과 투자자 보호를 위한 업무 제휴
- 2016**
신용평가기관 KCB(코리아크레딧뷰로)와 업무 협약
- 2017**
온누리평가법인과 제휴 체결
- 2017**
금요일펀딩 웹사이트 보안등급 AAA 획득

제휴 기관

- 국 내 : 페이지이트(지급/결제), 코리아크레딧뷰로(신용평가), 경매지원센터(경매지원), 법정원(법무법인)

주요 제품 및 서비스 소개

금요일펀딩은 대출자에게는 새로운 희망을, 투자자에게는 새로운 만족을 각각 제공하는 P2P 크라우드 펀딩 서비스다.

금요일펀딩은 오랜 경험과 노하우로 축적된 IT, 부동산, 금융 전문가들의 만남으로 보다 안정적인 시스템으로 서비스를 제공하고 있다.

전문가들이 추천하는 수익성 높은 투자 상품에 누구나 쉽게 투자할 수 있도록 했다. 연 10~18% 고수익 투자 상품을 엄선하고 있다. 투자자의 투자금을 안전하게 보호하기 위해 안전한 담보채권 투자 상품을 제공한다. 다수의 사람들이 모여 투자하는 방식으로 최소 10만원부터 투자할 수 있다. 투자 상품의 담보를 감정평가사의 정확한 분석에서 추출된 자료를 투명하게 공유한다.

금요일펀딩의 대출 서비스는 고객이 쉽게 서비스를 받을 수 있도록 했다. 전문 심사진의 담보 평가와 담보 설정 여부를 확인하면, 적극적인 홍보를 통해 투자자를 모집해 대출까지 이어지도록 지원한다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|------------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 박 석 준 | | 설립일자 | 2014. 10. 07 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 가산디지털1로 30, 711호 (에이스하이엔드타워 10차) | | | | |
| 홈페이지 | www.happymaku.jp/main | 이 메 일 | ohs@naraesnc.com | 대표번호 | 02-2268-3399 |
| 담당자 연락처 | 02-2268-3399 | | 담당자 이메일 | ohs@naraesnc.com | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 애드컵 외 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

나래S&C는 일본 시장에 진출하려는 기업이나 개인을 위해 기업 간(B2B) 및 개인(B2C) 전자상거래 플랫폼을 개발, 운영하고 있다. 고객이 자유롭고 간단하게 편집할 수 있는 웹사이트 플랫폼을 제공하는 한편 일본 직배송 서비스, 일본어 번역 서비스, e-메일 및 전화 응대 서비스 등을 통해 한국의 제조업체 및 기존 쇼핑몰 운영자의 일본 진출을 지원한다.

나래S&C는 2015년에 일본에 종이컵 직판 전문 사이트를 열어 시장에 진출하면서 시장 가능성을 확인했다. 현지화된 독립몰 해외 직판의 가능성을 직접 경험하고, 지원하고 있다. 제조 설비를 갖추지 않고 제조사에서 구매하여 재판매하는 불리한 조건에서도 다품종 소량생산과 신속성을 앞세워 일본에서 틈새시장을 개척하고 있다.

 기업 연혁

- 2014. 10**
법인 설립
- 2015. 04**
해외 직판 인터넷 쇼핑몰 플랫폼 서비스 출시
- 2015. 10**
adcup.jp 오픈
- 2016. 01**
일본 TPS와 업무 제휴
- 2016. 03**
일본 직배송 서비스 출시
- 2016. 05**
happymaku.jp 오픈
- 2016. 10**
happymall.jp 오픈

 제휴 기관

주요 제품 및 서비스 소개

나래S&C는 국내 기업과 개인의 일본 시장 진출을 지원하는 사업을 수행한다. 나래S&C의 해외 직판 쇼핑몰 플랫폼은 무제한 상품 업로드, 고객 리뷰, 장바구니 기능을 갖추고 있으며, 웹 콘텐츠 및 상품 사진 등은 고객사가 자유롭게 편집할 수 있도록 하였다. 기성품부터 주문 제작 상품까지 다양한 상품으로 구성할 수 있도록 개발했다.

2015년 개설된 종이컵 직판 전문 사이트인 애드컵은 일본 시장에서 다품종 소량생산을 통해 고객에게 주문을 받은 후, 제작 판매하는 방식을 채택해 성공한 사례다. 도메인에서부터 언어, 결제 및 배송 시스템까지 일본 쇼핑몰과 구분되지 않도록 쇼핑몰을 구축하는 방식을 취했다. 철저한 현지화를 위해 결제, 배송, 반품 등에서 일본 현지 쇼핑몰과 전혀 구분되지 않는 서비스를 지원하는 티쿤 플랫폼을 이용하고 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|------------------------|------------------------|-----------|
| 대표자명 | 박 순 욱 | | 설립일자 | 2016. 11. 01 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 201 (아주빌딩), 17층 | | | | |
| 홈페이지 | www.nextfunding.co.kr | 이 메 일 | info@nextfunding.co.kr | 대표번호 | 1800-9872 |
| 담당자 연락처 | 010-2872-1634 | | 담당자 이메일 | info@nextfunding.co.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 부동산NPL 투자 전문 P2P펀딩 플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

넥스트핀테크는 부동산 부실채권(Non Performing Loan)에 전문적으로 투자하는 P2P(Peer to peer) 펀딩 플랫폼인 넥스트펀딩을 운영하고 있다. 넥스트핀테크는 국내 선두 컨설팅업체 출신으로 국내외 금융 시스템 설계 및 운영 노하우를 보유한 CEO와 금융사 및 부동산 부실채권 경매 전문가 출신 임직원으로 구성돼 있다. 넥스트핀테크는 부실채권에 대한 정확한 위험 평가와 보수적 투자 관점을 통해 고객과 회사의 성공적인 투자를 지원한다.

기업 연혁

- 2016. 11**
회사 설립
- 2016. 12**
넥스트펀딩 서비스 출시
- 2016**
피델리스자산운용과 양해각서 체결
- 2017. 04**
'2017 미래금융포럼' 스타트업 전시 부스 참여
- 2017. 12**
5호 NPL 상환

제휴 기관

- 국 내 : IBK기업은행(금융기관), 부국증권(금융기관), 하나F&I(금융기관), NH투자증권(금융기관)
- 국 외 : 알리안츠(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

넥스트펀딩은 부동산 부실채권 투자 전문 P2P 플랫폼인 넥스트펀딩을 선보이고 있다. 넥스트 펀딩은 안정성을 제공하기 위해 PG 가상계좌 시스템을 이용한 정보 보호 기반을 구축했다.

은행 API 연동으로 실시간 입출금 처리를 지원하고, 나이스(NICE) 세이프 키를 통한 본인 인증 및 신용정보 조회를 지원한다. 투자 및 대출 전 과정을 온라인으로 확인할 수 있도록 했고 공인인증서를 사용하지 않아 편의성을 높였다.

부동산 담보부 부실채권의 간접투자가 가능하도록 부실채권 전문 투자 회사와 개인 및 법인 투자자를 연결해주는 부동산 부실채권 전문 P2P 서비스를 제공한다. 저금리 시대에 안정적인 수익률 투자처가 부족한 현실에서, 안정성과 수익성을 모두 확보한 담보부 부실채권에 간접투자 가능한 P2P 플랫폼 서비스다. 개인의 부실채권 매입 제한을 간접투자를 통해 가능하게 한다.

금융기관에서 매각하는 담보채권 중 경매 낙찰 예상 가격이 우수한 부동산 부실채권 투자 상품만을 제공하고 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|----------------------|-----------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 천 식 | | 설립일자 | 2014. 10. 15 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 역삼로63길 19, 4층 (우회빌딩) | | | | |
| 홈페이지 | www.shareat.me | 이 메 일 | support@nuvent.co.kr | 대표번호 | 070-7730-3119 |
| 담당자 연락처 | 010-9031-5657 | | 담당자 이메일 | cyum5657@nuvent.co.kr | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 3억 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | 쉐어엣 | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

누벳트는 네이버, LG CNS, 한국스마트카드, 티켓몬스터 등에서 10년 이상 경력을 쌓은 전문가들이 모여 2014년 설립한 스타트업이다.

광고 등 특정한 목적을 둔 정보를 일컫는 ‘인스턴트 정보’에서의 해방을 서비스 비전으로 제시하고, 차별화된 정보를 제공하고 있다.

오프라인에서 상점 이용 정보를 실시간으로 공급하며, 매장 과 고객이 서로 상생할 수 있는 구조를 만들어나가고 있다. 다양한 분야에서 수많은 서비스를 경험한 구성원들이 머리를 맞대어 보다 검증되고, 신뢰성 있는 정보를 제공하기 위해 힘을 모으고 있다.

고객의 매장 이용 정보를 활용해 객관적인 정보를 공유하고, 고유의 결제 시스템을 통해 별도의 개발, 운영 작업 없이 고객 쉽게 결제할 수 있도록 서비스를 선보이고 있다. 또한 결제한 고객 및 매장의 다양한 정보를 통해 금융권에서 활용 가능한 리스크 매니지먼트 서비스와 마케팅 및 주요 인사이트를 제공한다.

기업 연혁

- 2014. 10**
법인 설립
- 2015. 02**
벤처기업 인증(기술보증기금),
통신판매업 등록, 연구 전담부서 인증
- 2015. 06**
투자 유치(다음카카오 청년창업펀드 4억, 동문파트너즈) 및 자본 증자
- 2015. 09**
서울산업진흥원 ‘비즈니스 서비스 모델 개발 지원 사업 2단계’ 사업 선정
- 2015. 08**
대한민국 모바일앱 어워드 2015 ‘이달의 앱 선정’
- 2016. 08**
2차 투자 유치(삼성벤처투자, 서울산업진흥원) 및 자본 증자
- 2017. 04**
3차 투자 유치(핀플웍스) 및 자본 증자

제휴 기관

- 국 내 : 웰컴저축은행(금융기관), KB국민카드(금융기관), 이디야커피(프랜차이즈 카페), 간부치킨(요식업), 불고기브라더스(요식업), 설빙(디저트 커피 프랜차이즈), 토다이(요식업), 드롭탑(프랜차이즈 카페), 마노핀카페(프랜차이즈 카페), 핀플웍스(O2O플랫폼)

주요 제품 및 서비스 소개

누벳트가 제공하는 쉐어엣(Share@)은 가맹점의 결제 정보를 이용해 매장이나 메뉴 또는 관련 리뷰 등의 실시간 정보를 고객에게 전달하고 고객 유치와 관리를 자동화한 서비스다.

간편결제 기능을 탑재해 사용자가 편리하게 결제할 수 있도록 지원한다. 특히 상시적으로 5% 이상의 할인 혜택을 제공한다.

간편결제 카드를 등록할 경우 기본 할인 혜택은 물론 ‘더치페이’ 시에도 동등하게 할인해주는 기능도 준비 중이다. 파트너를 위한 부가 서비스로 리스크 매니지먼트와 매출 관리 및 소셜 네트워크 서비스 평판 분석 서비스도 제공한다.

리스크 매니지먼트 모듈은 매장 POS(Point-of-Sale)의 영수증 매출 데이터를 실시간 수집, 분석할 수 있는 소프트웨어다. 이를 통해 매장의 영업 여부 및 매출 추이를 모니터링하고 대출 부실 발생 가능성을 탐지하며, 즉시 알려주는 자동화 시스템이다.

매출 관리 및 소셜 네트워크 서비스 평판 분석 모듈은 이미 운영 중인 쉐어엣 서비스의 가맹점을 활용해 서비스를 제공할 예정이다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|-------------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 윤 이 | | 설립일자 | 2012. 12. 10 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, 서울국제금융센터 Three IFC 18층 | | | | |
| 홈페이지 | www.neuroacs.com | 이 메 일 | consulting@neuroacs.com | 대표번호 | 02-6297-2013 |
| 담당자 연락처 | 02-6297-2013 | | 담당자 이메일 | consulting@neuroacs.com | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 데이터 시각화UX개발 데이터 분석 교육 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

뉴로어소시에이츠는 혁신적인 디지털 전략과 데이터 활용 기술로 기업의 글로벌 성장과 임팩트의 실현을 지원한다.

고객사의 데이터 분석과 사업 개선을 위한 컨설팅으로 사업을 시작한 뉴로어소시에이츠는 2013년 실시간 반응형 동적 인포그래픽 (Interactive Real-time Motion Infographics) 카테고리를 창안하는 등 데이터 디자인 분야를 선도하고 있다.

‘인간 중심의 디지털 사회 구축’이라는 임무와 ‘글로벌 수준의 혁신과 실천으로 디지털 성장 극대화’라는 비전을 세워냈다.

주요 사업 분야는 디지털 전략 컨설팅, 데이터 소프트웨어 개발 및 공급, 시각 및 웹 디자인 제작, 디지털 교육 등이다. 특히 정부기관과 기업의 성공적인 디지털 트랜스포메이션 지원에 앞장서고 있으며, 최근에는 인공지능 컨설팅 부문을 강화하고 있다.

기업 연혁

2012. 12

뉴로어소시에이츠 설립

2015. 07

법인 전환- 뉴로어소시에이츠

2015. 08

엘로금융그룹(현 데일리금융그룹)

자회사로 편입

2017. 01

데일리금융그룹에서 데일리인텔리전스 자회사로 변경

제휴 기관

- 국 외 : IBM(기술 컨설팅)

주요 제품 및 서비스 소개

뉴로어소시에이츠에서 제공하는 데이터 시각화 서비스인 '실시간 반응형 동적 인포그래픽(Interactive Real-time Motion Infographics)'은 실시간으로 업데이트되는 자료를 기반으로 사용자에게 다양한 인터랙티브 콘텐츠를 공급하는 웹 기반의 인포그래픽 기술이다. 기획 방향과 구현 방식, 소비 채널에 최적화된 데이터 시각화를 제공한다.

데이터 기반 컨설팅을 통해서 기관과 기업이 직면한 문제를 미래지향적 관점으로 해결할 수 있도록 돕고 있다. 새로운 사업에서부터 마케팅 프로모션, 교육, 컨퍼런스 운영까지 다양한 목표를 위한 구체적인 방법을 제시한다. 또한 데이터 관련 사업 경험을 바탕으로 전문 인력을 양성하는 교육 사업도 진행하고 있다.

한국정보화진흥원과 서울산업진흥원 등을 대상으로 커리큘럼 제작부터 실제 교육까지 모든 과정을 수행했다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|--------------------------|--------------------------|--------------|
| 대표자명 | 문 홍 집, 문 경 록 | | 설립일자 | 2011. 06. 13 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, 서울국제금융센터 Three IFC 19층 | | | | |
| 홈페이지 | www.newsystock.com | 이 메 일 | Ryan.moon@newsystock.com | 대표번호 | 02-3775-0128 |
| 담당자 연락처 | 010-8884-1909 | | 담당자 이메일 | Ryan.moon@newsystock.com | |
| 종업원수 | 17명 | | 자 본 금 | 2억 9,000만원 | |
| 주요 서비스 | GenPort | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

뉴지스탁은 로보어드바이저 서비스를 제공하는 기업으로, 2012년 첫 서비스를 선보였다. 개인도 금융 투자로 수익을 낼 수 있는 환경을 만들고 자국내 및 중화권 경험이 많은 금융 IT 인력이 모여, 알고리즘 기반의 투자 서비스를 제공하고 있다.

뉴지스탁은 쉽고, 안전한 투자 방법을 제시한다. 계량적인 분석 기법과 투자자들의 집단 지성을 통해 보다 현명한 의사 결정을 하고 이를 통해 성공적인 주식 투자를 할 수 있는 환경을 조성한다.

기업 연혁

- 2011. 06**
법인 설립
- 2011. 11**
뉴지스탁으로 사명 변경
- 2012. 04**
뉴지랭크 서비스 개시
- 2014**
키움증권, 이베스트증권 서비스 제휴
- 2015. 02**
데일리금융그룹(구엘로금융그룹)과 합병
- 2017. 01**
젠포트2.0 서비스 론칭
- 2017. 01**
영국 테크 불리온(Tech Bullion) 선정, '한국의 핀테크 기업 톱 10' 선정
- 2017. 09**
홍콩 핀테크 뉴스(Fintech News) 선정 '한국의 톱 10 핀테크 스타트업' 선정

제휴 기관

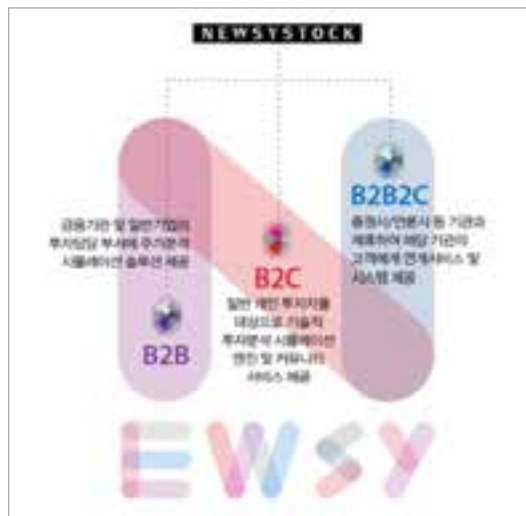
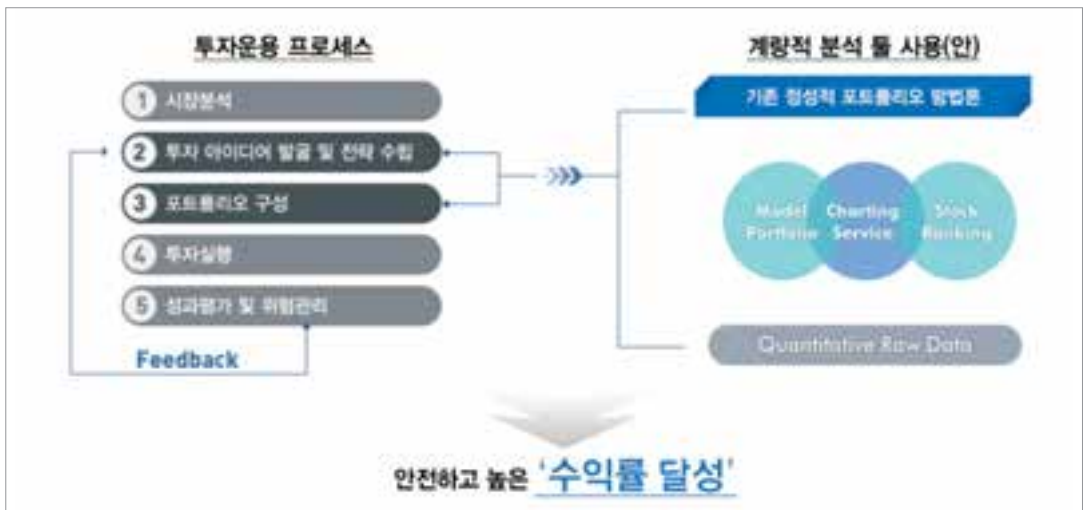
- 국 내 : 한국투자증권(금융기관), 키움증권(금융기관), KB투자증권(금융기관), 대신증권(금융기관), 이베스트증권(금융기관), 하이투자증권(금융기관), 유진투자증권(금융기관), 코인원(가상화폐 거래소), 코스콤(금융기관), 데일리금융그룹(핀테크업체)

주요 제품 및 서비스 소개

뉴지스탁은 로보어드바이저 서비스인 '젠포트(GenPort)'를 선보이고 있다. 젠포트는 고객의 투자 성향을 파악한 후 성향에 맞는 포트폴리오 전략을 맵핑해 각 고객에게 개인화와 자동화 측면에서 최적화된 서비스를 제공한다.

공격형의 경우(주식형)은 알고리즘 생성기인 젠포트를 통해 개인화된 알고리즘을 설정해 개인화 및 자동화된 포트폴리오를 운영한다. 안정형(ETF형)은 국내 ETF를 사용하는 자산 배분 서비스로 구성한다. 복합형의 경우 투자 성향에 따라 ETF와 주식 비중을 나눈 후, ETF 자산 배분과 젠포트를 순차적으로 사용해 각각의 포트폴리오를 운영한다.

알고리즘 시뮬레이션 도구인 젠포트는 사용자가 직접 본인의 전략을 알고리즘화할 수 있는 시뮬레이션 엔진과 만들어진 알고리즘을 비교·유통할 수 있는 알고리즘 마켓인 젠마켓으로 구성되어 있다. ETF 자산 배분 서비스인 제나(Gen.AA)는 고객의 투자 성향을 파악한 후 리스크 정도에 따라 ETF 배분 비율을 달리해 안정적인 투자를 할 수 있도록 지원한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 최 병 우 | | 설립일자 | 1997. 07. 04 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 분당로 55, 분당 퍼스트타워 9층 | | | | |
| 홈페이지 | www.danal.co.kr | 이 메 일 | salesinfo@danal.co.kr | 대표번호 | 031-697-1004 |
| 담당자 연락처 | 031-697-1019 | | 담당자 이메일 | jinrongyi@danal.co.kr | |
| 종업원수 | 167명 | | 자 본 금 | 212억원 | |
| 주요 서비스 | PG, 온오프라인 결제 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

다날은 1997년 설립된 휴대폰 결제 서비스 제공 업체이다.

다날은 국내 뿐만 아니라 해외에서도 결제 및 인증사업을 진행하고 있으며, 온라인 휴대폰 결제를 비롯하여, 오프라인 바코드 결제등의 사업을 진행하고 있다.

다날은 국내 시장에서의 성공을 바탕으로 미국과 유럽, 중국 등 전 세계로 사업 영역을 확대하고 있다. 전세계 모바일 및 온라인 거래를 위한 국가간 휴대폰 결제 시스템을 개발해 글로벌 휴대폰 결제 서비스를 제공하고 있다.

다날은 2017년 기준 국내 휴대폰 결제 시장 점유율 1위를 기록했다.

 기업 연혁

- 1997. 07**
회사 설립
- 2004. 07**
코스닥 상장
- 2011. 02**
미국 스프린트와 휴대폰 결제 계약
- 2011. 03**
스마트폰 바코드 결제 '바통' 개발
- 2013. 09**
지문인식 결제서비스 출시
- 2014. 03**
중국 텐센트와 국가간 결제서비스 계약 체결
- 2015. 01**
사용자 인증 가상 키보드 보안 특허 취득
- 2016. 10**
QR코드 스캔결제 등 특허취득
- 2017. 03**
MWC 모바일 인증 최고상 수상
- 2017. 06**
오렌지텔레콤 및 방콕은행으로부터 600만 달러 투자 유치 (미국 법인)

 제휴 기관

- 국 내 : SK텔레콤(통신사), KT(통신사), LG유플러스(통신사)
- 국 외 : AT&T(통신서비스), Verizon Wireless(통신서비스), China Mobile(통신서비스), Tenpay(간편 송금·결제), Chunghwa Telecom(통신서비스), Taiwan Mobile(통신서비스), WebMoney(간편 송금·결제)

주요 제품 및 서비스 소개

다날은 국내 휴대폰 결제 서비스 시장을 개척해 온 전문 업체이다.

다날에서 제공하는 휴대폰 결제 서비스는 유무선 인터넷상에서 사용자의 휴대폰 가입 정보를 입력해 결제하고 이용 요금은 다음달 휴대폰 요금에 합산청구되는 결제방식으로, 2000년 7월 세계 최초로 개발하고 상용화했다.

휴대폰번호와 주민등록번호, SMS 인증번호 입력을 통해 누구나 편리하고 안전하게 사용할 수 있으며, 게임을 비롯한 디지털 콘텐츠업체와 온라인 쇼핑몰 등 13,000여 개의 기업과 기관에서 다날 휴대폰 결제를 사용하고 있다.

스마트폰 바코드 결제 서비스인 바통(BarTong)은 2011년 3월 첫 선을 보였다. 오프라인 매장에서 바코드 하나로 간편하고 안전하게 사용하는 모바일결제 서비스다. 초기 1회의 인증 후 결제 시마다 바통(BarTong) 앱에서 일회용 바코드를 생성해 바코드 리더기로 읽어 결제한다.

스마트폰으로 전송된 SMS를 통해 오프라인에서도 시간과 장소의 제약 없이 요금을 결제할 수 있는 휴대폰 소액결제 서비스인 메시지빌(페이온플러스)을 제공하고 있다.

이외에 ARS결제, 상품권 결제, 실시간 계좌이체 등의 서비스도 선보이고 있다.

휴대폰 본인 확인 서비스는 이용자가 유무선 인터넷 웹사이트 및 스마트폰 앱 등에서 본인 명의로 개통한 휴대폰을 이용하여 본인확인 정보를 입력하는 인증 절차를 통해 본인 여부를 확인하는 서비스이다. 주민등록번호 수집 없이 실명 확인, 성인 인증, 회원가입 여부를 확인할 수 있다.

| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|---------------------|-------------------|---------------|
| 대표자명 | 배 수 진, 문 상 욱 | | 설립일자 | 2016. 06. 13 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영등포로 200, 우리은행 2층 위비핀테크랩 | | | | |
| 홈페이지 | www.sarada.kr | 이 메 일 | daoomsoft@gmail.com | 대표번호 | 070-8670-3077 |
| 담당자 연락처 | 010-9959-1979 | | 담당자 이메일 | B79jini@gmail.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 사라다 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

다움소프트는 해외 유명 온라인 쇼핑몰에서 취합한 정보를 정형화해 확장이 용이한 '확장형 플랫폼(Extend Platform)'형태의 솔루션을 개발해, 확장형 플랫폼을 활용한 해외 직접 구매 애플리케이션인 '사라다(Sarada)'를 선보이고 고객의 해외 직구 구매에 대한 요구 사항에 맞춰 다양한 해외 상품 정보를 신속하게 제공하고 있다.

기업 연혁

- 2016. 06**
회사 설립
- 2016. 07**
미국 아마존 어소시에이츠와 계약
- 2017. 01**
사라다' 정식 서비스 개시
- 2017. 04**
독일 및 영국 아마존 어소시에이츠와 계약
- 2017. 10**
미국 이베이 서비스 개시
- 2017. 11**
TV 배송(캘리포니아) 서비스 시작

제휴 기관

- 국 외 : 이베이(전자상거래), 아마존(전자상거래)

주요 제품 및 서비스 소개

다움소프트가 내놓은 사라다(Sarada)는 해외 대표 인터넷 쇼핑몰의 다양한 상품을 간편하게 구매할 수 있는 해외 직구용 앱이다.

사라다는 무엇보다 사용하기 쉽다는 것이 장점이다. ‘올인원(All-in-One)’ 서비스를 제공하는 사라다앱 하나만 있으면 구매부터 배송까지 한 번에 진행할 수 있다. 저렴한 것도 차별성이다. 배송비가 저렴할 뿐만 아니라 구매한 상품에 따라 현금 전환이 가능한 사라다 캐시(캐쉬백)를 제공한다. 최대 10건의 주문까지 취합 배송 수수료가 무료이며, 미국 물류센터 보관 서비스는 최장 30일까지 무료다.

사라다에서는 모든 상품에 대해 제품명, 사이즈, 색상, 상품 불량(눈에 띄는 오염 등)을 체크하는 정밀 검수 시스템을 기본으로 제공한다. 또한 경유가 없고 안전한 대한민국 국적기로 배송된다.

입고 당일 출고가 진행되며, 우체국택배를 통해 국내 배송이 진행된다.



| | | | | | |
|---------|---------------------|--------|---------------------|-------------------------|---------------|
| 대표자명 | 이 상 화 | | 설립일자 | 2016. 07 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 사평대로 373 | | | | |
| 홈페이지 | www.darcmat-ter.com | 이 메 일 | sang@darkmatter.com | 대표번호 | 010-4250-2103 |
| 담당자 연락처 | 010-9413-6506 | | 담당자 이메일 | jin.song@darkmatter.com | |
| 종업원수 | 2명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 금융, 대체 펀드 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

다크매터는 대체 투자 중개 플랫폼 제공 업체다. 미국 뉴욕에 본사가 있으며 투자자와 사모펀드 및 벤처캐피탈 등을 이어주는 중간 역할을 수행한다. 국내에서는 투자 기회를 찾는 기업의 투자 지원을 돕고, 회사 간 네트워킹을 위해 세계 각국의 대체 투자 전문가를 연결하는 기능을 한다. 인공지능을 활용해 접근하기 어려운 대체 투자 분야를 발굴해 투자자에게 최상의 상품을 찾아서 제공한다.

기업 연혁

- 2014. 09**
다크매터 설립
- 2015. 02**
다크매터 플랫폼 서비스 출시
- 2016. 07**
다크매터 한국 설립
- 2016. 09**
한화생명, 한화자산운용과 양해각서 체결
- 2017. 01**
‘최고 성장 단계 스타트업(Best Growth Stage Startup)’ 수상, 넥스트머니 홍콩 (Next Money Hong Kong)
- 2017. 02**
‘소형 기업 및 스타트업 펀드를 위한 최고 핀테크 솔루션(Best Fintech Solution for Small & Startup Funds)’ 수상
- 2017. 09**
다크매터 대체 투자 컨퍼런스 2017 (DMAC 2017) 주최, 콘래드 서울

제휴 기관

- 국 내 : 한화생명(금융기관), 한화자산운용(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

다크매터는 자산 관리자를 위한 자본 확충 프로세스를 간소화하고 투자자와 자산 관리자에게 자금 조달 및 투자 과정을 효율적으로 만드는 도구를 제공한다.

투자자는 쉽게 플랫폼에 등록해 모든 투자 기회를 효율적으로 검색하고 강력한 투자 선택 도구를 활용해 새로운 투자 기회를 발견하는 데 도움을 받을 수 있다. 공인된 자산 관리자에게는 다양한 도구가 제공되며 자산 관리자 대시보드는 모든 펀드에 대한 투자 관심을 즉시 업데이트한다.

핵심 차별화 요소인 플랫폼 기술 외에도 미국, 홍콩, 상하이 및 한국 시장에서 투자자에게 접근할 수 있는 기회를 제공한다.

다크매터가 다루는 사항은 대체 투자 내에서의 투명성 부족 문제다. 금융 기술 플랫폼을 통해 투명하고 효율적인 과정을 만드는 동시에 투자 기회에 직접 접근할 수 있는 금융 시장에 준수한 기술 솔루션을 지속적으로 만들 수 있다. 다크매터는 전 세계 펀드 매니저와 투자자에게 접근성과 투명성을 제공하는데 중점을 두고 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|--------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 경 준 | | 설립일자 | 2016. 05. 12 | |
| 주 소 | 서울시 중구 삼일대로 343, 대신파이낸스센터 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.theloop.co.kr | 이 메 일 | info@theloop.co.kr | 대표번호 | 02-6105-7039 |
| 담당자 연락처 | 02-6105-7039 | | 담당자 이메일 | info@theloop.co.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 8,300만원 | |
| 주요 서비스 | Loopchain-프라이빗 블록체인 솔루션 Loopcoin-디지털 화폐 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

더루프는 데일리금융그룹의 금융혁신인프라 부문인 '데일리인텔리전스(DAYLI Intelligence)'의 자회사다. 자체적으로 보유한 분산원장 기술을 기반으로 금융 거래 및 디지털 화폐부터 사물인터넷까지 블록체인 인프라를 통해 고도로 연결된 사회(Hyper-connected Society)를 추구하고 있다.

더루프는 블록체인 솔루션인 루프체인(loopchain)을 공급하며, 디지털 화폐인 루프코인(loopcoin) 플랫폼 비즈니스를 전개하고 있다. 블록체인 기반 디지털 화폐 플랫폼 서비스를 출시하기 위해 준비 중이다.

현재 금융투자업권 블록체인 컨소시엄, 교보생명 컨소시엄, P-HIS 컨소시엄에 기술 파트너로 참여하고 있다.

기업 연혁

2016. 05

법인 설립

2016. 06

블록체인 기반 비상장주식 및 채권 거래 플랫폼 개념 증명 완료

2016. 08

서강대학교에서 블록체인 기반 디지털 화폐 '서강코인' 개념 증명 완료

2016. 10

교육 세미나
'금융혁신전문가과정 블록체인' 개최

2016. 11

고려대학교기술지주(주)와 디지털 화폐 사업 양해각서 체결

2016. 12

'금융투자업권 블록체인 컨소시엄' 기술 파트너사로 참여

2017. 08

우리은행, 데일리인텔리전스와 블록체인 및 디지털 화폐 사업 업무 협약

제휴 기관

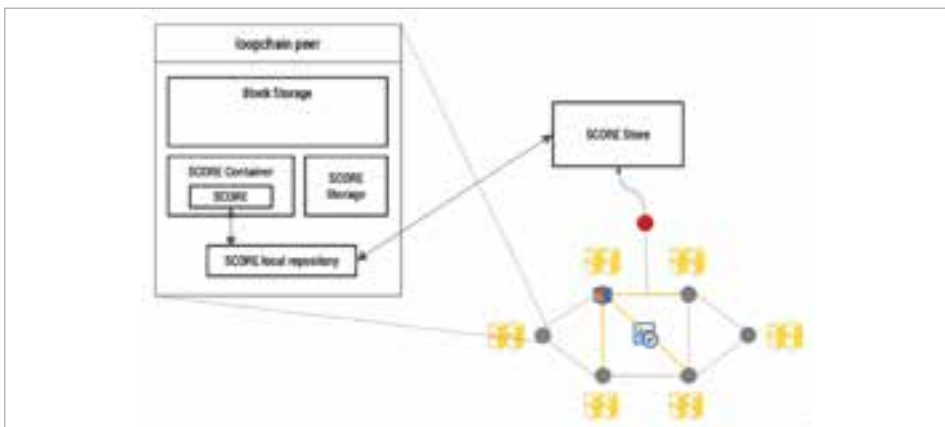
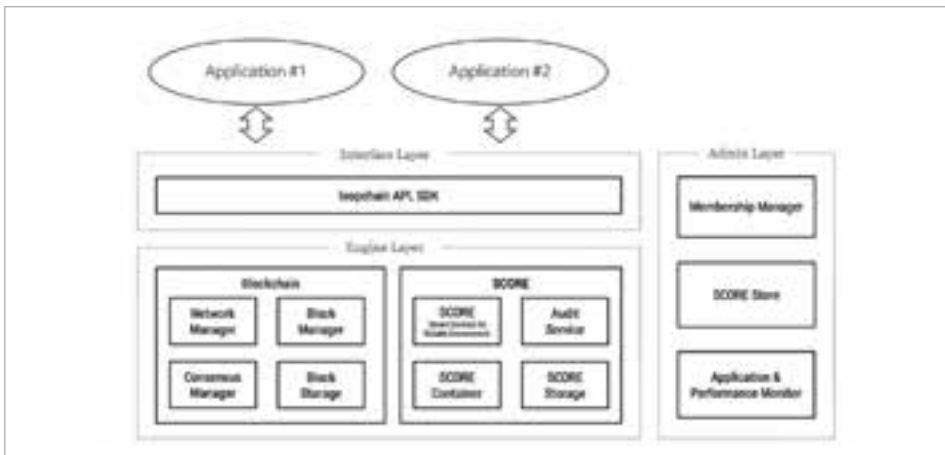
- 국 내 : 금융투자협회(금융기관), 교보증권(금융기관), 삼성증권(금융기관), 신한금융투자(금융기관), 하나금융투자(금융기관), KB증권(금융기관) KTB투자증권(금융기관), SK증권(금융기관), 서강대학교(교육기관)

주요 제품 및 서비스 소개

더루프가 자체 개발한 블록체인 솔루션인 루프체인(loopchain)은 프라이빗 블록체인 엔진이다. 금융 거래를 지원하는 것을 목적으로 개발되었으며, 추후 사물인터넷 환경 등 블록체인을 적용할 수 있는 다양한 서비스에 이용할 수 있는 엔진을 개발하는 것을 목표로 삼고 있다.

루프체인은 하이퍼레저 패브릭(Hyperledger Fabric)이나 R3 코다(Corda)에 비해 블록체인의 기본에 더욱 충실한 구조를 채택하고 있다. 하이퍼레저 패브릭의 컨센서스 서비스나 공증인처럼 중앙에 트랜잭션 순서를 정해주는 무엇인가가 있고 체인은 이 내용을 검증해주는 구조와 달리, 기본 비트코인 블록체인처럼 이해관계자들 트랜잭션 순서를 합의 보증하는 방식으로 순서를 정해주고 있다.

더루프는 금융권의 요구 사항을 만족하면서 새로운 요구 사항에 맞게 시스템을 변화하기 위해 루프체인을 유연한 구조로 만들려고 한다. 루프체인 모듈에서 관리자 계층은 주로 블록체인 네트워크 관리를 위해 노드의 장애 상황을 감독할 뿐 아니라, 스마트 계약(Smart Contract on Reliable Environment, SCORE)의 버전을 관리하고, 각 노드의 권한을 감독한다. 엔진 레이어는 블록체인 노드의 주 역할인 분산합의, 원장저장, 스마트 계약 실행을 담당한다. 분산합의를 위한 엔진 모듈인 블록체인과 실제 블록체인에 올라가는 서비스와 실행 환경인 SCORE가 분리돼 있다. 인터페이스 레이어는 다른 비즈니스 애플리케이션이 블록체인 네트워크에 접속할 수 있는 환경을 만들어준다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|---------------------------|---------------------------|---------------|
| 대표자명 | 황진솔 | | 설립일자 | 2014. 02. 01 | |
| 주소 | 서울시 중구 을지로39길 40, 1층 | | | | |
| 홈페이지 | www.thebridgetogether.com | 이메일 | tbi@thebridgetogether.com | 대표번호 | 070-4063-8767 |
| 담당자 연락처 | 070-4063-8767 | | 담당자 이메일 | tbi@thebridgetogether.com | |
| 종업원수 | - | | 자본금 | - | |
| 주요 서비스 | 임팩트 기부 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

더 브릿지는 개발도상국의 사회문제를 지속 가능하게 해결하기 위해 2014년에 설립한 단체다. 문제의식을 가진 개발도상국의 사회적 기업가를 발굴·육성하고, 그들과 연대해 개발도상국 현지인 중심으로 사회문제를 해결하는 방식을 취하고 있다. 자본의 가치로 평가돼 왜곡되어 있는 인간의 존엄성을 회복하는 것을 기관 활동의 목적으로 삼고 있다.

기업 연혁

- 2014. 02**
더 브릿지 비영리 민간단체 설립
- 2015. 05**
비영리 민간단체에서 사단법인으로 전환
- 2015. 08**
더 브릿지 미국 법인 설립
- 2015. 09**
지정 기부금 단체 선정
- 2016. 05**
자립 프로젝트 14건 진행 완료
- 2016. 05**
국내외 70개 유관 단체와 협업을 위한 양해각서 체결
- 2017. 01**
UN DPI 협력 NGO 가입 승인

제휴 기관

- **국 내** : 열매나눔재단(후원), 한국사회적기업진흥원(기업 설립 운영 지원), 나눔과기술(후원),
- **국 외** : Goelcommunity(사회적기업), Hana MFI(마이크로파이낸스),
Coopco comicoka(마이크로파이낸스), Foundation Builder Enterprise(협동조합)

주요 제품 및 서비스 소개

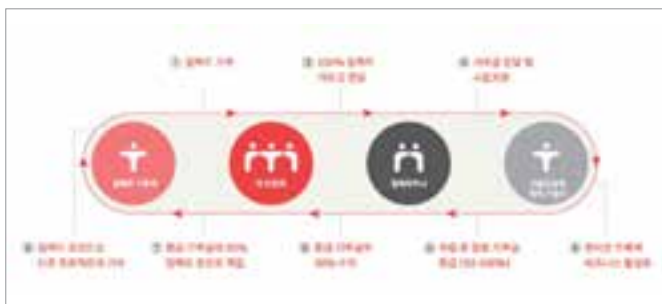
더 브릿지는 현지 기업가가 자립하지 못하면 생존할 수 없는 비즈니스 모델을 통해 개발도상국 현지인의 자립과 수익을 연계해 공존과 상생을 모색하고 있다.

‘임팩트 기부(Impact Donation)’를 통해 개발도상국 현지 기업가의 주체적 자립을 돕는 플랫폼으로서, 참된 공존과 상생의 가치를 추구한다. 임팩트 기부는 재무적 투자와 기부가 결합된 개념으로 사회적 가치 창출과 함께 기부금의 일정 부분을 환급받는 새로운 형태의 기부다.

더 브릿지는 운영 수수료, 임팩트 분석을 무료로 제공한다. 개발도상국 현지 기업가의 자립 시에만 자발적 환급금의 50%를 더 브릿지 운영자금으로 사용하고, 50%는 임팩트 기부자에게 포인트로 제공한다.

또한 크라우드 펀딩을 통해 모아진 기부금을 현지 협력 파트너에게 100% 전달한다. 현지 기업가는 비즈니스를 통해 창출된 수익으로 제공받은 기부금의 일부를 더 브릿지에 환급(50~100%)한다. 환급의 50%는 더 브릿지의 수익으로, 나머지 50%는 기부자들에게 임팩트 포인트로 지급된다.

환급률이 높을수록 현지 비즈니스는 안정적으로 운영된다. 이는 곧 현지인의 자립도가 높아지고 있다는 것을 의미한다. 환급률에 대한 도덕적 해이가 발생하지 않도록 인센티브 및 페널티를 부여해 100% 환급을 위한 제도적 장치를 도입했고, 모든 제휴 기관의 신용 정보를 투명하게 공개한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-----------------------|----------------------------|---------------|
| 대표자명 | 전 삼 구 | | 설립일자 | 2014. 04. 01 | |
| 주 소 | 서울시 중구 퇴계로 272, 아도라타워 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.doublechain.co.kr | 이 메 일 | sam@doublechain.co.kr | 대표번호 | 010-6277-3939 |
| 담당자 연락처 | 010-8753-9909 | | 담당자 이메일 | seoul1st@doublechain.co.kr | |
| 종업원수 | 36명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 소프트웨어 개발 공급 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

더블체인은 블록체인 기반의 'P2P 분산원장' 및 '다중 분산형 인증체계', '수학 알고리즘에 의한 암호화' 등을 중점적으로 연구 개발하고 있다.

더블체인은 블록체인 기술을 기반으로 한 더블체인 플랫폼을 보유하고 있다. 더블체인 플랫폼은 결제, 금융, 자산 관리 등을 지원하는 차세대 금융 플랫폼으로 각종 금융 데이터를 통합한다. 디지털 화폐가 사용 내용을 스스로 저장, 궁극적으로 이를 빅데이터로 활용할 수 있도록 플랫폼을 꾸몄다.

더블체인은 블록체인을 기반으로 고도의 신용 사회 구현에 기여하는 것이 궁극의 목표다.

'블록체인 기반 P2P 펀딩 시스템 및 그 방법'을 비롯해 3건의 블록체인 특허를 출원 중이다.

기업 연혁

2014. 04

법인 설립

2014. 12

비트코인 엑스포 참가

경기도 일산 킨텍스

2016. 11

미래창조과학부 장관상 수상

(전자화폐 거래 플랫폼 개발)

2016. 11

특허등록(블록체인 인증을 이용하는

사물인터넷 기반 사물 관리 시스템 및 방법)

2016. 12

현대BS&C와 '현대페이' 양해각서 체결

(현대페이 제휴 및 디지털 에셋 시스템 계획)

2017. 08

영국 런던 핀테크 워크에서 Hdac

백서 발표

2017. 10

Hdac ICO 진행

제휴 기관

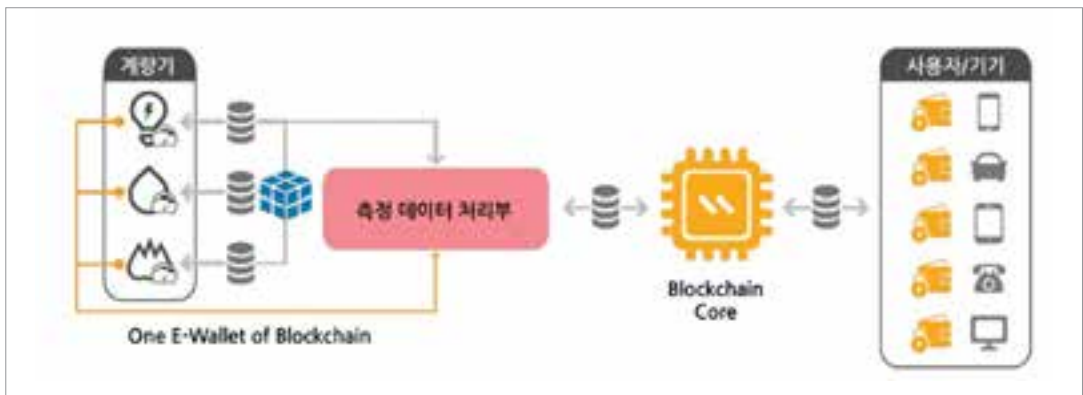
- **국 내** : 블로코(블록체인 플랫폼), 블록체인랩(블록체인), 현대BS&C(IT서비스), 금융감독원(정부기관), 과학기술정보통신부(정부기관), 엔조이웍스(웹 디자인), 특허청(정부기관), 코빗(블록체인), KOTRA(정부기관)

주요 제품 및 서비스 소개

더블체인이 선보인 Hdac은 스마트 시티와 스마트 라이프를 실현하기 위한 도구로서의 디지털 화폐로, 통신 인프라와 인터넷을 결합해 빅데이터를 통해 디바이스 스스로 진화하는 '하이퍼 사물인터넷(Hyper Internet of Things)' 플랫폼을 기반으로 구현된다. Hdac은 단순한 가치 교환을 넘어 코인의 용도에 따라 사용을 제한할 수 있고 연결된 모든 디바이스를 제어해 스마트 시티 및 스마트 라이프를 실현한다. 3요소 인증(3-Factor Authentication) 및 주소 체계 변경을 통해 보안성을 높였고, M2M(Machine to Machine) 네트워크를 구축해 모든 것이 연결된 사회(Connected Society)에서의 디지털 자산 시대를 개척한다.

Hdac은 안전한 인증, 높은 신뢰성, 다양한 가용성에 기초한 사물인터넷 디바이스 간 상호 인증 체계를 조성한다. 이를 기반으로 한 여러 형태의 사물인터넷 계약을 실행할 수 있는 결제 서비스를 제공할 계획이다.

사물인터넷 블록체인 네트워크는 인증된 블록체인 노드, 사용자, 디바이스, 게이트웨이들을 속도 측면에서 유리한 프라이빗 블록체인에서 운용할 수 있으며, 사용자는 권한이 부여된 게이트웨이 혹은 디바이스를 제어하기 위해 사물인터넷 계약을 암호화해 전송한다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|----------------------|----------------------|-----------|
| 대표자명 | 이 민 희 | | 설립일자 | 2017. 04. 10 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 백제고분로 172, JK빌딩 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.thezonefund.com | 이 메 일 | info@thezonefund.com | 대표번호 | 1600-2472 |
| 담당자 연락처 | 1600-2472 | | 담당자 이메일 | info@thezonefund.com | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 클라우드 펀딩 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

더좋은펀드는 수요와 공급이라는 시장 경제 원리에 맞춰 중소기업 및 서민 경제에 원활한 자금 흐름을 지원하기 위한 부동산 및 유무형의 담보물 기반 크라우드 펀딩 플랫폼을 운영하고 있다.

금융 환경이 급변하면서 수요자 중심의 혁신형 금융 시스템과 금융 소외 계층에 대한 사회적 대응을 요구하고 있는 가운데, 더좋은펀드는 투자자에게는 매력적이고 대출자에게는 따뜻한 금융이 되기 위해 출범했다. 집단 지성의 총아인 크라우드 펀딩은 수요자와 참여자 모두 윈-윈(win-win)하는 금융 투자 플랫폼이다.

더좋은펀드는 투자 고객과 여신 고객의 상품 안전성을 확보하기 위해 공신력 있는 제휴사 및 법무법인 등과 협력을 맺고 있다.

기업 연혁

2017. 04

더좋은 핀테크 설립(플랫폼 부문), 더좋은대부(여신 부문)

2017. 04

페이게이트와 기술교류 양해각서 체결

2017. 06

알토스비즈니스그룹과 사업 협력 체결

2017. 06

한국P2P 금융협회 정식 가입

2017. 08

피델리스자산운용과 업무 협약 체결

2017. 08

한국소비자만족지수 1위 (고객만족 브랜드 부문 1위) 선정

2017. 11

누적투자금액 100억원 돌파

제휴 기관

- **국 내** : 국제자산신탁(부동산 전문), 미래신용정보(신용정보), 법무법인세훈 (법무법인), 페이게이트(금융IT), 하나회계법인(회계법인), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

더좋은펀드는 금융과 부동산 분야 전문가들의 노하우를 P2P 사업에 담았다. 1조원 규모 이상의 투자 및 여신을 취급한 경험이 있는 전문가들이 심의하며 고객의 자금에 대한 안심 계좌 운영 및 보안 관리를 실행하고 있다.

더좋은펀드는 핵심 가치로 세 가지를 정했다. 투자의 본질인 수익 극대화, 즉 수익성이 첫째다. 둘째, 안전성으로 다중의 심사와 투자 보호 시스템으로 투자자의 자산을 거의 완벽한 수준으로 관리, 보호한다. 셋째, 인본성으로 따뜻하고 공정한 금융으로 왜곡 없는 금융 혜택을 더 많은 사람이 받을 수 있도록 노력하고 있다.

준법감시인 제도를 적용해 자금 흐름과 내부 운영 시스템의 부조리를 사전에 차단하는 한편 감사를 통해 안전하고 투명한 기업으로서 투명성을 최우선으로 한다.

더좋은펀드에서는 ‘내가 투자한 투자 상품은 내가 지킨다!’는 투자자 지킴이 제도를 운영하고 있다. 온라인 플랫폼을 이용해야만 하는 핀테크 회사의 특성상 공개할 수 있는 정보가 제한적일 수밖에 없기 때문에 단점을 보완하기 위한 제도다. 더좋은펀드의 개별 상품 사외 준법감시인이 되어 객관적이고 투명하게 상품을 확인하는 역할을 수행한다.

투자자 지킴이는 자신이 투자한 상품에 대한 서류 원본 전체를 열람할 수 있고, 투자 상품 진행 사항에 대해 그 내역을 즉시 이메일 또는 전화로 상황을 보고받을 수 있다. 이 외에 원금 상환 시 지킴이 활동 내역을 기반으로 상품권을 지급받는다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|---------------------|---------------------|-----------|
| 대표자명 | 홍 승 옥 | | 설립일자 | 2014. 03. 01 | |
| 주 소 | 서울시 동작구 사당로 272, 2층 삼보빌딩 | | | | |
| 홈페이지 | www.zoomfund.co.kr | 이 메 일 | ryan@zoomfund.co.kr | 대표번호 | 1600-8227 |
| 담당자 연락처 | 02-6276-0403 | | 담당자 이메일 | ryan@zoomfund.co.kr | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | 쥬펀드 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

더중자산관리는 P2P 금융 서비스를 제공하는 업체다. 더중자산관리는 예금보험공사와 한국자산관리공사의 채권 관리 및 추심 업무를 담당해온 KTB신용정보가 100% 출자한 KTB금융그룹의 일원이다. 핀테크(Fintech) 금융 플랫폼인 쥬펀드는 대출자의 금융 및 비금융 거래 정보를 빅데이터 기반으로 분석해 신용평가에 활용하는 모델을 갖춘 것이 특징이다. P2P 금융은 일반 금융기관과 달리 디지털과 핀테크를 활용해 자금의 공급자와 수요자를 효율적으로 연결해주는 역할을 한다. 그러나 이에 성공하려면 우량 여신을 발굴하기 위해 딜소싱 기능과 이를 투자자에게 안정적으로 연결하기 위한 신용평가와 리스크 관리가 중요하다.

기업 연혁

- 2014. 01**
더중자산관리 변경
- 2016. 10**
쥬펀드 서비스 오픈(P2P 금융 플랫폼)
- 2017. 04**
홍승옥 대표 취임
(전 다우키움그룹 상무)
- 2017. 05**
JB금융지주 광주은행과 P2P대출 원리금 수취권 매입형 모델 공동개발 업무협약 체결

제휴 기관

- **국 내** : KTB신용정보(금융기관), 삼정KPMG(회계법인), 법무법인 두현(법무법인), FINTECH (신용평가모델), 제일감정평가법인(감정평가), 피노텍(핀테크 플랫폼), WEIN TECHNOLOGY (IT 솔루션)

주요 제품 및 서비스 소개

줌펀드는 KTB신용정보가 100% 출자한 KTB금융그룹 산하 기업이다.

줌펀드는 대출 실행 후 정상 채권 상환 관리, 연체 채권 사후 관리 등 투자자에게 필요한 원스톱 서비스가 가능한 전문 인력을 보유한 회사다.

줌펀드는 지금까지 200개 이상 상품을 출시하며 평균 수익률 12.8%를 기록했으며, P2P금융 서비스 사로서는 단 한 건의 부실 및 연체 없이 누적 대출액 100억원을 돌파했다.

최근 P2P 금융이 각광받기 시작하 면서 줌펀드는 전북은행과 업무협약을 체결하고 자금관리 서비스를 개발하기로 결정했다.

주요 서비스는 직장인 신용 대출, 개인사업자 신용 대출, 전환 대출, 담보 대출 등이 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-------------------------|----------------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 화 량 | | 설립일자 | 2012. 03. 14 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로26길 72, 베르디타워 503호 | | | | |
| 홈페이지 | www.thecheat.co.kr | 이 메 일 | thecheat@thecheat.co.kr | 대표번호 | 1661-1431 |
| 담당자 연락처 | 0507-1278-0000 | | 담당자 이메일 | partnership@thecheat.co.kr | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 6,100만원 | |
| 주요 서비스 | 더치트 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

더치트는 2006년 1월 국내 최초의 사기피해 정보공유 사이트를 개설해 사기피해 사례를 공유함으로써 사기 피해의 재발을 방지하고 피해자 간 공동 대응을 목적으로 운영되고 있다.

50% 이상의 금융사기 피해를 방지하는 것을 목표로 하고 있으며, 금융사기 방지를 위한 사회적 플랫폼 구축을 위해 마켓, 통신사, 금융사와 함께 금융사기 방지 서비스를 확대 하고 있다. 2011년에는 사기 방지 공로를 인정받아 경찰청 장 감사장을 수상했다.

2012년에 법인 설립했고, 같은 해 서울시에서 개최한 청년 창업경진대회에서 대상을 수상했다. 프라이머, 디쓰리쥬빌리, 루트임팩트 등으로부터 투자를 유치했다.

현재 기업은행 등 금융 회사와 SK텔레콤 등 통신업체에 금융사기 방지 서비스를 제공하고 있다.

기업 연혁

2012. 03

법인 설립

2012. 03

프라이머로부터 투자 유치

2012. 11

서울시 청년창업경진대회 대상 수상

2014. 11

디쓰리쥬빌리, 루트임팩트 투자 유치

2015. 05

기업은행, 우리은행과 사기 방지 업무 양해각서 체결

2015. 12

SK텔레콤에 금융사기 방지 서비스 제공

2016. 08

기업은행에 금융사기 방지 서비스 제공

제휴 기관

- **국 내** : 네이버(IT서비스), SK텔레콤(통신사), IBK기업은행(금융기관), TOSS(핀테크 플랫폼), 아이템베이(게임 아이템 거래), 아이엠아이(인터넷 게임), 퀵켓(전자상거래), 터크앤컴퍼니(전자상거래), 핀크(금융IT), 핑거(금융 솔루션)

주요 제품 및 서비스 소개

더치트는 실제 금융사기 피해 정보를 기반으로 2차 피해를 예방하는 데 일조하고 있다. 매년 증가하던 인터넷 사기 피해는 더치트의 등장과 함께 4분의 1정도 감소되는 효과가 있었다. 2017년 12월 현재 누적사기 예방 건수는 100만 건을 넘었다.

2015년 통계에 따르면 피해 사례 접수 건수는 4만 1,000건을 상회했고, 범죄에 사용된 휴대폰 번호는 1만 5,000개에 육박했다. 피해 금액은 115억원 규모로 직전 연도에 비해 2억 4,000만원 가량이 늘었다. 하지만 더치트를 통해 120만 건 이상의 금융사기 피해를 예방할 수 있었다. 직전 연도보다 30만 건가량의 피해를 더 예방하는 효과를 거뒀다.

더치트가 집계한 내용에 따르면 피해 금액은 5만원 미만의 소액의 경우가 가장 많은 것으로 파악됐다.

피해자는 남성이 72%로 여성에 비해 많았고, 연령대별로는 20대가 39%, 30대가 35%로 가장 높은 비중을 차지했다.

더치트는 현재 해당 계좌번호가 정상 거래 가능한 상태인지 확인해볼 수 있는 계좌 유효성 확인을 비롯해 자기앞수표 조회, 관할 경찰서 찾기, 상대방 본인 확인 등 더욱더 면밀하게 사기 피해를 막을 수 있는 다양한 서비스를 추가로 선보이고 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------|--------|-----------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 박 행 운 | | 설립일자 | 2016. 08. 17 | |
| 주 소 | 경기도 파주시 회동길 508 | | | | |
| 홈페이지 | www.thecoder.co.kr | 이 메 일 | dazzji@thecoder.co.kr | 대표번호 | 031-949-0907 |
| 담당자 연락처 | 010-6294-8510 | | 담당자 이메일 | dazzji@thecoder.co.kr | |
| 종업원수 | 22명 | | 자 본 금 | 15억원 | |
| 주요 서비스 | 사물 데이터 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

더코더는 사물인터넷을 넘어 모든 사물과 소리에 보다 유연하며, 저렴하고 신속하게 데이터를 적용하는 사물데이터(Data of Things, DoT) 솔루션을 제공한다. 사물데이터는 눈에 보이지 않고 들리지 않는 디지털 스마트 이미지, 사운드, 보안, 웹 솔루션, 핀테크 등 다양한 사업 분야에 적용할 수 있는 차세대 기술이다.

더코더는 소프트웨어 기업으로 객체의 표면이나 사운드 등에 데이터를 삽입하는 전문성을 보유하고 있다. 더코드의 기술은 검증이나 미디어 콘텐츠 등 모든 유형의 정보통신 분야에 적용될 수 있다.

현대건설의 문서 관리 시스템 고도화 작업을 수주했으며, 중국의 초산과기와 빅데이터 사업을 위한 양해각서를 체결했다.

2017년 7월에는 우리은행의 핀테크 액셀러레이터 프로그램인 '위비핀테크랩'의 2기에 선정됐다.

기업 연혁

2016. 08

법인 설립

2017. 01

기업 부설연구소 인정(미래창조과학부)

2017. 01

세광전자유한공사와 이미지 및

인식 기술을 활용한 O2O

사업 계약 체결

2017. 03

경향신문, 코리아헤럴드와 CMS 유지·

보수 계약 체결

2017. 04

우리은행 주관 위비핀테크랩 2기선정

2017. 05

중국 초산과기 빅데이터 사업

양해각서 체결

2017. 09

현대건설과 현장 도면 및 문서 관리

시스템 고도화 계약 체결

제휴 기관

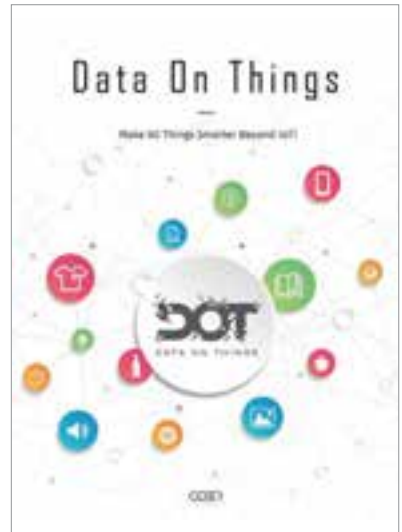
- **국 내** : 아모레퍼시픽(화장품 제조), LG씨엔에스(정보솔루션), 포스코ICT(IT서비스), 포항공과대학교(교육기관), 브레인코어(가상화폐), 우리은행(금융기관), 해양수산부(정부기관)
- **국 외** : Midea(가전), Tagtime(브랜드 아이덴티티)

주요 제품 및 서비스 소개

더코더는 세상의 모든 사물을 스캔할 수 있는 더코더 스캐너를 통해 해당 사물에 대한 정보를 손쉽게 얻을 수 있도록 지원한다. 스캔 기술을 활용해 결제, 정품 인증, 광고, 주문 등 다양한 영역에서 활용할 수 있다. 모든 사물에 데이터 삽입이 가능하며, 특수 잉크나 특수 장비가 필요하지 않아 생산 공정에 들어가는 비용은 없다.

더코더의 이미지 코드는 QR코드와 달리 이미지를 복제해도 복사되지 않는다. 따라서 정품 확인이나 보안 강화 측면에서 효율적이다. 모바일 애플리케이션을 통해 암호화된 코드를 읽으면, 특정한 기능을 수행하는 방식이다. 다양한 용도로 활용할 수 있어, 사용 또한 편리하다. 암호화된 코드에 지정된 기능은 관리 도구를 이용해 재정의할 수도 있어 이에 따른 추가 비용이 발생하지 않는다.

사운드 코딩 기술은 사운드에 어떤 손상도 입히지 않으면서 가청 범위 내에서 사운드 인코딩을 실행한다. 이 같은 기술의 차별성으로 사운드 코딩은 스피커 스펙이나 주위의 소음에 상관없이 공중 브로드캐스팅에서도 적용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|----------------|--------------------|-------------|
| 대표자명 | 조 병 찬 | | 설립일자 | 2013. 03. 01 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로 464, 6층 601호 | | | | |
| 홈페이지 | www.thepay.kr | 이 메 일 | help@thepay.kr | 대표번호 | 02-753-0103 |
| 담당자 연락처 | 010-3565-7829 | | 담당자 이메일 | twinbong@thepay.kr | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | 5억 9,400만원 | |
| 주요 서비스 | 문자 알림 결제 테이블페이 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

더페이는 가맹점에는 보다 낮은 수수료로 수납 업무 부담을 덜어주고, 고객에게는 좀 더 유용한 방식으로 결제 편의를 제공하는 모바일 간편결제 서비스 사업자다. 2013년 더피엘씨라는 사명으로 설립했으며, 2017년 1월 더페이로 개명했다.

더페이는 대표이사를 포함해 팀원 대부분이 카드 회사에서 근무한 경험이 있는 지급·결제 분야 전문가들로 구성됐다. '핀테크의 시작은 '금융나눔'이라는 철학을 기반으로 카드, 결제 및 전자금융 전문가들이 시장친화적인 O2O(Online-to-Offline) 결제와 멤버십 서비스를 제공하고 있다. KB금융그룹에서 운영하는 'KB 스타터스밸리(KB Starters Valley) 육성 기업으로 선정된 바 있고, 2017년 9월부터 핀테크 육성 공간인 'KB 이노베이션허브'에 입주해 지원을 받고 있다.

기업 연혁

- 2013. 03**
법인 설립
- 2014. 06**
결제 겸용 멤버십 카드 출시
- 2014. 11**
한국 벤처기업 인증
- 2016. 03**
오픈트레이드 클라우드 펀딩 투자 유치
- 2016. 11**
학원비 및 여행 경비 문자 알림 결제 개시
- 2017. 01**
사명 변경(더피엘씨→더페이)
- 2017. 03**
내일투어 및 대명투어몰과 여행 경비 문자 알림 결제 계약 체결
- 2017. 08**
한국벤처투자에서 엔젤투자 매칭펀드 투자 유치

제휴 기관

- 국 내 : 신한카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), KB국민카드(금융기관), 전북은행(금융기관), 비씨카드(금융기관), 현대카드(금융기관), 오케이포스(POS사업), 내일투어(관광업)

주요 제품 및 서비스 소개

더페이에서 제공하는 문자 알림 결제 서비스는 결제 장소에서 떨어져 있어도 문자로 내용을 전송받아 곧바로 결제할 수 있도록 지원하는 서비스다. 예를 들어 학원비나 여행 경비 결제 시 편리하고 안전하게 활용할 수 있다.

결제 프로세스는 '청구서 문자 알림→내역 확인 약관 동의→APP 카드 결제하기→결제 비밀번호 입력→결제 완료'로 이뤄진다. 앱을 설치할 필요 없고, 회원 가입도 요구하지 않는다. 무엇보다 공인인증서가 없어도 결제할 수 있어 아주 편리하다. 여기에 안전성도 높였다. 신용카드를 맡기거나 전화로 카드 정보를 불러줄 필요 없이 본인에게 전송된 문자 알림을 통해 결제를 진행하면 된다. 경제성도 장점이다. 혜택이 많은 카드를 즉시 발급받아 결제할 수 있다.

테이블페이는 계산대에서 줄을 서지 않고 테이블에 앉아 결제할 수 있도록 지원한다. 더치페이 시에도 한 번에 결제할 수 있다. 결제 과정은 '앱카드 QR 읽기→내역 확인 인원수 세팅→동의하고 결제하기→앱카드 결제하기→결제 완료 영수증 받기'로 이뤄진다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|----------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 홍 병 진 | | 설립일자 | 2002. 07. 23 | |
| 주 소 | 대구광역시 남구 명덕로 104 ICT Park, 1관 5층 505호 | | | | |
| 홈페이지 | www.idatabank.com | 이 메 일 | kiuk.kwon@emonhc.com | 대표번호 | 02-6404-8977 |
| 담당자 연락처 | 010-8277-1733 | | 담당자 이메일 | kiuk.kwon@lemonhc.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | 1억 6,500만원 | |
| 주요 서비스 | M-Care(엠케어) | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

데이터뱅크시스템즈는 스마트 헬스케어 플랫폼인 엠케어(M-Care)를 주요 병원에 제공하고 있다. 엠케어는 데이터뱅크시스템즈의 모바일 구축 경험과 프레임워크를 적용해 병원 환경에 맞도록 개발한 스마트 헬스용 서비스다. 주요 상급 종합병원을 포함한 30여 개 병원에 엠케어 서비스를 구축하는 게 목표다.

향후 전자처방전 약국 전송 및 실손보험 청구 서비스까지 선보일 예정으로 스마트 헬스케어 관련 종합 솔루션을 제공할 방침이다.

데이터뱅크시스템즈는 오라클 데이터베이스 관련 기술 컨설팅 전문 서비스 회사로 2002년 7월에 대구에서 설립됐다.

창업 첫해 매출이 1억원도 채 되지 않았지만, 매년 100%씩 급성장해 창립 9년 만에 매출 100억원을 돌파했다. 현재는 하드웨어 시스템에서 애플리케이션에 이르는 전체 IT 분야에 대한 수직 계열화 형태의 일관된 기술 컨설팅 서비스를 제공하는 종합 IT 컨설팅 서비스 전문 업체로 거듭났다.

기업 연혁

2002. 07

회사 설립

2004. 09

재해복구 솔루션 아크(Ark) 제품군 출시

2012. 06

병원 안내 시스템 및 병원 안내 서비스 제공 방법 특허 등록

2016. 03

스마트 헬스케어 관리 시스템 및 방법 특허 등록

2017. 04

미래창조과학부 주관 신소프트웨어 대상 수상

2017. 05

온라인 환경 기반 보험금 청구 시스템 및 방법 특허 등록

제휴 기관

- 국 내 : 경북대학교병원(의료기관), 부산대학교병원(의료병원), 한양대학교병원(의료기관), 강남세브란스병원(의료기관), 대구가톨릭대학교병원(의료기관), 대구파티마병원(의료기관), 서울성모병원(의료기관)

주요 제품 및 서비스 소개

데이터뱅크시스템즈에서 선보인 스마트 헬스케어 서비스인 엠케어(M-Care)는 스마트폰 앱을 통해 진료 예약부터 진료비 수납까지 모든 과정을 맞춤형 메시지로 안내한다. 엠케어는 환자의 위치 정보와 병원의 진행 방향을 연결한 양방향 서비스로, 직관적이고 한 눈에 보기 편한 사용자 인터페이스와 사용자 경험에 기반을 둔 디자인을 적용했다. 간편결제를 지원하며, 지속적인 서비스 확장고 고도화가 보장되는 플랫폼 기반 솔루션이다.

엠케어에서 제공하는 환자 내원 서비스는 병원 로그인으로 모바일 진료카드 및 진료 예약을 비롯해 모바일 번호표 발급 시 진료 대기 순서를 모바일로 조회할 수 있다. 진료비 내역을 조회하고 모바일 결제를 지원하다. 특히 사용자가 간단한 입력으로 결제할 수 있도록 꾸며냈다.

스마트 알림 도우미 기능도 제공한다. 예약 내역 및 병원 내 환자의 동선과 진료 데이터를 인지해 각 단계별 맞춤 서비스를 자동으로 알려준다. 문자 서비스를 대체해 문자 발송 비용을 절감할 수 있다.

| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|--------------|-----------------|----------------|
| 대표자명 | 김 경 수 | | 설립일자 | 2015. 09. 16 | |
| 주 소 | 경기도 용인시 기흥구 신구로54번길 5-4, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.dna.uno | 이 메 일 | info@dna.uno | 대표번호 | 031-282-1357~9 |
| 담당자 연락처 | 010-9206-1215 | | 담당자 이메일 | me.jeon@dna.uno | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | FASST | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

데이터앤애널리틱스는 자체 개발한 머신러닝을 엔진으로 활용해 금융 상품 데이터를 분석하고, 이를 활용한 로보어드바이저 서비스를 제공하고 있다. 자체 개발한 빅데이터 분석 엔진을 이용해 많은 사람이 무의미하다고 생각한 데이터를 사용 가능한, 유의미한 정보로 만들어내는 일을 수행한다.

데이터앤애널리틱스 고유의 공학적 접근으로 금융 상품을 새로운 시각에서 분석한다. 세분화된 고객 성향과 독특한 금융 상품 분석을 통해 차별화된 자산 관리 서비스를 제공한다.

2015년 설립된 데이터앤애널리틱스는 코스콤, SK증권 등과 협력을 체결하는 한편 신한은행, 신한금융투자 등에서 서비스를 보급하고 있다.

2017년3월부터는 미국 시장을 겨냥해 로보어드바이저 서비스를 선보였다.

금융위원회가 마련한 로보어드바이저 테스트베드에도 참여하고 있다.

기업 연혁

2015. 09

회사 설립

2015.12

코스콤과 양해각서 체결

2016. 04

스위스 헤지펀드사MAHRBERG와
협업 시작

2016. 04

SK증권과 양해각서 체결

2016. 04

신한은행S로보플러스 서비스 론칭

2016. 06

신한은행에서5억원 투자 유치

2016. 11

신한금융투자와 앰폴리오 서비스 론칭

2016. 11

JB금융그룹 글로벌 해커톤 입상

2017. 03

미국 시장 대상 로보어드바이저 베타
서비스 론칭

2017. 04

금융위 소관2차 로보어드바이저
테스트베드 참가

제휴 기관

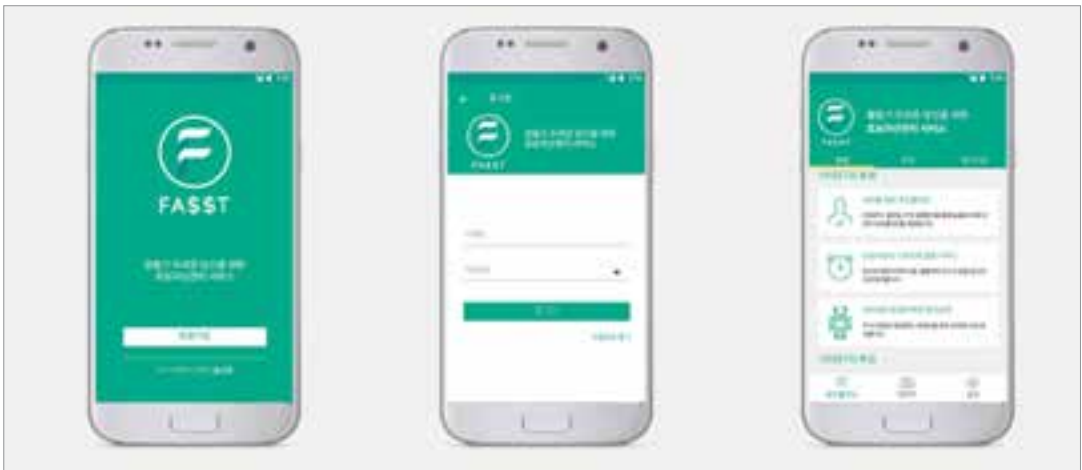
- 국 내 : 신한은행(금융기관), 신한금융투자(금융기관), 한국펀드평가(펀드 평가)
- 국 외 : MAHRBERG(투자 회사)

주요 제품 및 서비스 소개

데이터앤애널리틱스의 자체 브랜드인FA\$\$T(Financial AI a\$\$et allocation Technology)는 기존 금융 서비스의 불편을 개선하고자 개발된 로보어드바이저 서비스다. FA\$\$T는 2017년11월 기준으로 한국, 미국, 중국3개 시장의 전체 금융 상품(주식, 펀드, ETF/ETN 등)에 대한 포트폴리오를 제공한다. 글로벌 시장의 금융 상품을 포트폴리오로 제공하기 위한 데이터 연산 및 학습 과정을 마쳤으며, 다양한 시장 간 금융 상품을 결합한 포트폴리오도 제공할 수 있다.

최대 40개의 세분화된 고객 성향별 최적화된 포트폴리오를 공급한다. 기존 5~6개의 고객 성향에서 더욱 세분화된 성향 분석으로 타사 대비 좀 더 정밀하게 고객의 성향을 분석할 수 있다. 일괄 리밸런싱이 가능하며, 증권사와 계좌 잔고를 연동해 기존 보유 상품에 대한 리밸런싱을 진행할 수도 있다.

3분마다 한 번씩 전체 금융 상품에 대한 학습 및 연산이 가능하다. 이를 통해 실시간 데이터를 기반으로 한 금융 상품 포트폴리오를 제공할 수 있다. 실시간 데이터를 기반으로 한 연산으로 고객에게 좀 더 안정적인 포트폴리오를 공급할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|---------------------------|---------------------------|--------------|
| 대표자명 | 신 승 현 | | 설립일자 | 2015. 02. 10 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, 서울국제금융센터 Three IFC 18층 | | | | |
| 홈페이지 | www.daylifg.com | 이 메 일 | communication@daylifg.com | 대표번호 | 02-6105-7000 |
| 담당자 연락처 | 02-6105-7025 | | 담당자 이메일 | communication@daylifg.com | |
| 종업원수 | 450명 | | 자 본 금 | 7억 7,900만원 | |
| 주요 서비스 | 다빈치, 루프체인, 쿼터백 로보어드바이저, 코인원, 브로콜리, 레몬클럽 등 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

데일리금융그룹은 2015년 2월에 설립된 종합 핀테크 기업이다. 인공지능 및 블록체인, 로보어드바이저, 금융 플랫폼, 암호화폐 등이 핵심 사업 부문이다. 금융혁신에 필요한 기술 및 서비스 역량을 바탕으로 고객의 일상이 풍요로워지는 금융을 전세계에 제공하는 것을 목표로 한다.

기업 연혁

2015. 02

데일리금융그룹(前 옐로금융그룹) 법인 설립

2015. 08

데일리금융그룹, 623억원 투자 유치

2016. 07

쿼터백자산운용, 국내 최초 전문 투자형 사모펀드 운용사 등록

2016. 11

데일리금융그룹, 438억원 투자 유치

2016. 12

금융투자협회 주관 '블록체인 컨소시엄' 기술 파트너사 선정

2017. 04

데일리인텔리전스·디레몬·더루프, 정부 주도 '2017년 사물인터넷 활성화 기반 조성 블록체인 시범 사업' 선정

2017. 06

데일리금융그룹, 삼성증권과 포괄적 업무 제휴 협약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 신한은행(금융기관), 삼성카드(금융기관), 웰컴저축은행(금융기관), 메리츠화재(금융기관), 부산은행(금융기관), 우리은행(금융기관), KB캐피탈(금융기관), 나이스평가정보(신용평가), 현대캐피탈(금융기관)
- 국 외 : 티피뱅크(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

데일리금융그룹은 종합 핀테크 기업을 표방하며, 주요 자회사로 데일리인텔리전스, 더루프, 쿼터백자산운용, 코인원, 디레몬 등을 두고 있다.

데일리인텔리전스는 금융권에 특화된 실용 인공지능 솔루션인 다빈치(DAVinCI)를 공급하고 컨설팅 서비스도 제공하고 있다. 다빈치랩스는 금융기관의 리스크 평가의 정확도를 제고해 실제 손익에 기여하고, 다빈치 애널리스트 및 다빈치봇은 금융기관의 단순 업무 자동화를 구현한다. 다빈치 빅데이터는 프로젝트를 통해 통합 DB 솔루션으로 진화하고 있다.

더루프는 자체 개발한 블록체인 엔진인 루프체인(loopchain)을 기반으로 다양한 애플리케이션을 공급하고 있다. 금융투자협회와 국내 25개 증권사가 참여하는 블록체인 컨소시엄을 주도하고 있다.

쿼터백은 머신러닝 기반 로보어드바이저 서비스와 자산관리 플랫폼 서비스를 제공한다.

코인원은 암호화폐 거래소를 운영하며, 암호화폐 생태계를 조성하고 있다.

브로콜리는 개인 자산관리에 대한 일체화된 서비스를 제공하고 데이터 기반 개인화 사업 모델을 확보했다. 디레몬은 고객 데이터 분석에 기반을 둔 보험 조회, 비교, 추천, 분석 서비스를 일괄 제공한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|---------------------------|---------------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 해 우 | | 설립일자 | 2017. 05. 29 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 충민로 66, 가든파이브 라이프L 7061~4호 | | | | |
| 홈페이지 | www.daily-funding.com | 이 메 일 | contact@daily-funding.com | 대표번호 | 02-2157-2505 |
| 담당자 연락처 | 02-2157-2505 | | 담당자 이메일 | contact@daily-funding.com | |
| 종업원 수 | 6명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | P2P금융, PF, 건축자금 대출, 브릿지자금 대출, 신용대출 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

데일리펀딩은 정보 기술을 활용해 투자자에게는 안정적인 수익률을 보장하고 대출자에게는 합리적인 중금리 대출을 가능하게 하는 P2P(peer to peer) 금융 플랫폼 회사다. 데일리펀딩은 소액으로도 투자에 참여할 수 있도록 꾸며졌으며, 전문가 그룹의 협업을 통해 안정적인 채권관리를 수행하고 있다. 투자자의 투자금을 보호하기 위해 SC제일은 행을 통한 에스크로 기능을 제공한다. 전문 보안 솔루션업체와 계약을 체결해 안정적인 보안을 유지하고 있다. 데일리펀딩은 투자 유치를 통해 안정적으로 경영할 수 있는 여건을 마련했다.

기업 연혁

- 2017. 05**
회사 설립
- 2017. 08**
티앤비감정평가법인과 양해각서 체결
- 2017. 08**
데일리펀딩 서비스 개시
- 2017. 09**
부동산 P2P 1호 상품 출시
- 2017. 11**
데일리펀딩 누적투자금액 70억원 돌파
- 2017. 12**
법무법인현과 법률자문 계약
- 2017. 12**
피델리스자산운용과 양해각서 체결

제휴 기관

- **국 내** : 나이스평가정보(신용평가), 페이지트(결제), 세주세무회계(세무회계), 티앤비감정평가법인(감정평가), 안세회계법인(회계법인)
- **국 외** : 스탠다드차타드SC제일은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

데일리펀딩은 P2P 금융 서비스를 제공하고 있다. '데일리펀딩에 투자하면 마음이 놓인다'는 슬로건에 맞게 안심할 수 있는 장치를 마련해놓고 있다. 데일리펀딩이 채택한 '데일리 안심플랜'은 고객이 투자한 채권에 부실이 발생할 경우 일부를 보전할 수 있는 제도다. 데일리펀딩이 우선 3억원을 출자해 적립하며, 0.2%를 지속적으로 적립한다. 채권 부실 발생 시 적립금 범위 내에서 미상환 원금의 90%까지 손실을 보전하게 된다. 데일리펀딩은 금융, 회계, 건축, 감정평가 등 각 분야 전문가들과 협업해 투자자의 투자금을 관리한다. 투자자의 투자금을 보호하기 위해 대출이 진행되는 모든 상품에는 담보(근저당, 신탁등기)를 설정하고 있다. 데일리펀딩은 대출자에게는 자금이 필요할 때 간편한 대출을, 투자자에게는 고수익률을 실현시킴으로써 동반 상승 효과를 지향한다. 데일리펀딩의 노하우와 엄격한 심사를 거쳐 만들어진 시그너처 상품만을 투자자들에게 제공한다.



데일리 펀딩 투자금액 확인

데일리펀딩 투자 수익률은 연 18% 기준입니다.

500만원 ▼

3개월 ▼

투자상품 보기

투자 시 예상 총 이자금액

| | |
|----------|------|
| 대출액 | 23만원 |
| 3개월 이자 | 16만원 |
| 수수료 | 8만원 |
| 보증료(보증) | 2만원 |
| 보증 금액 부담 | 2만원 |

P2P평균이자 평균 : 13.17% | KOSPI 평균 : 6.4% | 미국채(단년형) 평균 : 1.43% | 채권평균이자 평균 : 1.45%

기준 : 2017년 9월

| | | | | | |
|---------|-------------------------------------|--------|------------------|------------------|---------------|
| 대표자명 | 진 영 운 | | 설립일자 | 2016. 01. 01 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 서부샛길 606, 대성디폴리스 B동 2006-1호 | | | | |
| 홈페이지 | www.dadais.kr | 이 메 일 | gifox@doore.link | 대표번호 | 070-4327-7680 |
| 담당자 연락처 | 070-4327-7680 | | 담당자 이메일 | gifox@doore.link | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | 다다익선 안전빵 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

두리는 보험 핀테크 전문 기업이다. 보험 본연의 사회적 기능을 장점으로 선진국에서는 각광받는 금융 상품이 국내에서는 기피 대상이 된 현실을 바로잡겠다는 목표를 세웠다.

현재의 보험 상품은 단절되고 왜곡된 정보, 혼탁한 마케팅 때문에 기피 대상이 되고 있다는 문제의식에 기반을 두고 이를 해소할 수 있는 서비스를 선보이고 있다.

두리는 정보의 눈높이와 진입 장벽을 낮춰 누구나 쉽게 정보를 얻고 이해할 수 있도록 하고, 올바르지 않게 편취하는 이익을 소비자에게 돌려주는 것을 사명으로 삼고 있다.

2016년 1월에 설립된 두리는 1년 만인 2017년 1월에 첫 번째 보험 상품을 내놓으면서 본격적으로 P2P 보험 서비스를 확장하고 있다. 기존 보험 채널이 이미 정해놓은 가격 비교를 통한 상품 추천에만 집중하는 반면, 두리가 선보인 다다익선은 집단 구매력을 내세워 보험 회사가 소비자를 위한 상품을 내놓게 하는 것이다.

기업 연혁

- 2015. 12**
밸류시스템투자자문으로부터 2억원 투자 유치
- 2016. 01**
두리 설립
- 2017. 01**
다다익선 '뽕보험' 출시
- 2017. 02**
한국애견연맹과 애견 보험 활성화를 위한 협력 체결
- 2017. 04**
자동차보험 자기부담금 지원 서비스 론칭

제휴 기관

- **국 내** : 현대해상(금융기관), DB손해보험(금융기관), 롯데손해보험(금융기관), 메리츠화재(금융기관), MG손해보험(금융기관), 서초구(정부기관)
- **국 외** : 약사다이렉트(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

두리에서 제공하는 ‘다다익선’은 소비자 중심의 P2P 보험 서비스다. P2P 보험은 동일한 위험 보장을 원하는 사람들이 보험그룹을 형성하고 그룹에서 얻는 혜택을 구성원이 함께 공유하는 보험이다. 지인이나 공동 관심사를 지닌 사람들이 함께 가입하는 보험이므로 보험 내용과 해당 관심사의 정보는 물론 보험료 할인 등의 혜택도 누릴 수 있다. 소비자 개개인만 보험 회사와 협상하기 어렵지만, 여럿이 모여 집단 구매력을 갖추면 보험 회사가 소비자를 위한 상품을 만들 수 있기 때문에 가능한 서비스다.

다다익선이 롯데손해보험과 제휴를 맺고 선보인 반려동물의 위험과 병원비 등을 보장하는 펫보험에는 2,000여 명 이상의 회원이 참여해 기존 펫보험보다 보험료 할인 폭이 컸다.

‘안전빵’은 보험가입 정보 큐레이션 서비스로, 보험이 어려울 때나 자신이 보험을 제대로 들었는지 의심될 때 요긴한 서비스를 제공한다. 600만 보험계약 빅데이터를 기반으로 적합한 보험 플랜을 제안하고, 실시간으로 최적의 보험 상품을 찾아 제시한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------|--------|------------------|----------------------------|--------------|
| 대표자명 | 천 영 록 | | 설립일자 | 2015. 09. 30 | |
| 주 소 | 서울시 중구 동호로24길 27-9, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.boolio.co.kr | 이 메 일 | ask@boolio.co.kr | 대표번호 | 02-6015-4301 |
| 담당자 연락처 | 02-6015-4301 | | 담당자 이메일 | hongminwoo@doomoolmori.com | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 6,100만원 | |
| 주요 서비스 | 블리오 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

두물머리는 ‘금융과 정보 기술의 접목’이라는 의미를 담아 두물머리라는 지명을 회사명으로 정했다. ‘양수리’라고도 불리는 두물머리는 남한강과 북한강이 만나는 곳을 일컫는다.

일반인이 받기 어려웠던 전문 투자자문 및 자산관리 서비스를 정보 기술을 활용해 제공함으로써 고객의 삶을 변화시킬 수 있는 금융 혜택을 제공하겠다는 목표를 가지고 있다.

두물머리는 로보어드바이저인 ‘블리오(Boolio)’를 개발, 운영하고 있다. 바쁜 현대인을 위해 마려한 펀드 코치 서비스인 블리오는 인공지능 기술 기반으로 펀드를 추천하고 관리하는 투자자문 서비스다.

고객에게 직접 제공하는 B2C 방식의 로보어드바이저 서비스를 지향한다.

블리오는 어디에 왜 투자하는지 이해하지 못하고 투자하는 ‘묻지마투자’가 될 수밖에 없다는 생각으로 투자 전략을 투명하게 공개한다. 고객 신뢰를 기반으로 종합 자산관리 서비스로 성장해나가고 있다.

또한 ELS투자자에게 필수 정보를 전달하는 ELS리서치 서비스를 제공하고 있다.

기업 연혁

2015. 09

법인 설립

2016. 07

주가연계증권 비교분석 서비스 ELS리서치 출시

2017. 01

로보어드바이저 블리오 출시

2017. 01

신한금융그룹 퓨처스랩(Future's Lab) 선정

2017. 04

더터닝포인트 등 기관 투자 유치

2017. 07

키움증권×블리오 서비스 출시

2017. 08

동부증권과 양해각서 체결

2017. 09

고려대학교인텔리전스랩과 양해각서 체결

제휴 기관

- 국 내 : 펀드슈퍼마켓(펀드 플랫폼), 키움증권(금융기관), 미래에셋대우(금융기관), 동부증권(금융기관), 신한금융투자(금융기관), 신한퓨처스랩(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

두물머리가 핵심 서비스로 제공하는 펀드 추천 및 관리 서비스인 불리오에는 연 8%의 수익을 달성하는 '안전한 로보어드바이저 서비스'를 표방한다. 어디에 투자할지, 언제까지 투자하고 언제 나올지를 알려준다. 따라서 가장 합리적인 펀드를 선별, 제시한다.

불리오 사용자 10명 중 9명은 불리오의 서비스를 만족하고, 이 중 3명은 불리오로 인해 미래에 대한 생각이 바뀌었다고 말한다. 불리오는 트레이더 출신의 금융인과, 인공지능 및 통계 전문가들이 고객을 위해 함께 만들어 가는 새로운 금융 서비스다.

ELS리서치 서비스는 ELS 정보를 신속하고 정확하게 분석한다. ELS를 비교하고 점수화해 보여줄 뿐 아니라 ELS의 포트폴리오 관리 툴도 제공한다.

ELS 시장의 성장에 따라 판매량은 급증하고 있지만 정확한 가격 산정과 확률 계산, 비교 분석해주는 곳이 없다는 판단 아래 선보이게 된 차별화 서비스다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|------------------|------------------|---------------|
| 대표자명 | 이 강 남 | | 설립일자 | 2012. 02. 01 | |
| 주 소 | 경기도 수원시 팔달구 효원로193번길 5 (인계동, 2층) | | | | |
| 홈페이지 | www.dreampay.kr | 이 메 일 | addtel@empas.com | 대표번호 | 070-4384-2239 |
| 담당자 연락처 | 010-7920-0001 | | 담당자 이메일 | addtel@empas.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | 3억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 드림페이 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

드림페이는 전자결제 플랫폼 사업을 통해 전자결제 중계 서비스를 제공하며, 전자결제 애플리케이션 서비스도 지원한다. 전자상품권과 전자쿠폰 등의 발행과 유통도 진행한다.

가맹점을 위한 전자결제 사업 부문에서는 가맹점 전자결제 서비스에서부터 드림페이 앱 서비스, 멤버십 카드 및 전자쿠폰 서비스를 지원한다.

품앗이 대리운전의 경우 10%를 적립해주고, 품앗이 꽃배달은 20% 적립하는 식이다.

서비스 유통 사업도 펼치고 있다. 신용카드 단말기 및 POS 설치에서부터 각종 전자 기기 렌탈 및 유통을 진행한다.

온라인 쇼핑물을 통해서서는 중소상공업자의 제품을 판매하고 있다.

기업 연혁

2012. 02

드림페이 설립

2012. 05

영화예매 서비스 계약

2012. 06

다울캐시 서비스 계약

2013. 02

다울캐시 앱 개발 서비스

2013. 05

드림페이 앱 개발 서비스

2013. 08

전국 품앗이 꽃배달 서비스

2013. 10

가맹점 500여 곳, 회원 8만 명 서비스 중

제휴 기관

- **국 내** : 우리은행(금융기관), KT(통신사), 가비아(IT서비스), 스마트로(금융IT), LG유플러스(통신사), 솔비포스(POS전문), 웹브릿지(앱 개발), SK텔링크(기술 솔루션)
- **국 외** : 스탠다드차타드SC제일은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

드림페이는 유통과 서비스 산업에 새로운 대안을 제시하고 고객과 자영업자가 상호 윈-윈(win-win)하는 NFC 전자결제 통합 플랫폼을 개발해 선보이고 있다. 또한 자영업자가 이익을 창출할 수 있도록 지원하기 위해 힘쓰고 있다.

드림페이는 ‘모두 하나로 해결되는 결제 서비스, 포인트는 현금이다’라는 슬로건을 앞세운 통합 플랫폼이다. 고객에게는 직접적인 혜택을 주고, 가맹 사업자에게는 업소 홍보를 통해 고객을 유치할 수 있도록 해주는 프로세스를 제공한다. 전자결제, 전자상품권, 전자쿠폰, 포인트 멤버십 서비스 등을 제공한다.

드림페이는 사용자의 이름과 휴대폰 번호만으로 회원에 가입할 수 있도록 함으로써 개인정보 제공을 최소화했다. 지정 아이디와 패스워드만으로 모든 결제와 적립을 할 수 있다.

공인인증 없이 결제하고 간편하게 적립하도록 꾸며졌다. 현금 같은 포인트를 실현해 10원부터 바로 결제에 사용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-------------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 명 기 준, 신 승 현 | | 설립일자 | 2015. 05. 13 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, 국제금융센터 18층 | | | | |
| 홈페이지 | www.lemonclip.co.kr | 이 메 일 | lemon-clip@dlemon.co.kr | 대표번호 | 02-1670-3045 |
| 담당자 연락처 | 02-6105-7085 | | 담당자 이메일 | yjkim@dlemon.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 레몬클립(B2C), 레몬브릿지(B2B) | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

디레몬은 공급자 중심의 보험 시장을 소비자 중심으로 변화시키고 현재의 보험 산업을 혁신하겠다는 목표를 세우고 보험업계 출신의 인력들이 2015년 5월에 설립한 인슈어테크(insurtech) 스타트업이다.

디레몬 사명에 포함된 'd'는 맛있다는 뜻의 영어 단어 '딜리셔스(delicious)'의 이니셜로 보험 소비자에게 맛있고 유익한 '레몬(보험)'을 전달하겠다는 의미를 담고 있다. 디레몬은 '디지털 보험 매니저'라는 슬로건에 맞춰 레몬클립 애플리케이션을 론칭했다. 보험 소비자가 레몬브릿지가 탑재된 앱을 다운로드해 설치하면 보험 통합조회 엔진이 40여 개의 국내 모든 보험사를 확인해 보험료, 보장 내역, 보험 기간, 납입 기간 등 가입한 보험의 상세 내역을 한 번에 조회할 수 있다.

2017년 4월에는 교보생명 등과 컨소시엄을 이뤄 미래창조과학부가 주관하고 한국정보화진흥원이 시행하는 사물인터넷 활성화 기반 조성 시범 사업 중 보험업권 시범 사업자로 선정됐다. 시범 사업에서 디레몬은 사물인터넷 간편 인증과 블록체인, 스마트 보험 조회 엔진 등을 융합해 '개인 맞춤형 보험 서비스' 제공을 위한 플랫폼을 구현했다.

기업 연혁

- 2015. 05**
회사 설립
- 2016. 11**
레몬클립 앱 및 웹 론칭
- 2017. 02**
레몬브릿지 솔루션 출시
- 2017. 04**
사물인터넷 국책 과제 시범 사업자 선정 (교보생명과 컨소시엄)
- 2017. 07**
타임와이즈인베스트먼트 등으로부터 11억원 투자 유치
- 2017. 08**
매경 핀테크 어워드 대상 수상
- 2017. 09**
벤처기업 인증 획득
- 2017. 09**
서울혁신챌린지 지원 기업 선정

제휴 기관

- 국 내 : 데일리금융그룹(핀테크플랫폼), 회남(핀테크 서비스), 리비(빅데이터 분석), 교보생명(금융기관), 한국정보화진흥원(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

레몬클립은 일반 고객을 대상으로 한 B2C 서비스로, 소비자가 보험을 합리적으로 구매하고 쉽게 활용할 수 있도록 도움을 준다. 뷰어(viewer), 어드바이저(advisor), 몰(mall) 등 세 가지 서비스로 이뤄져 있다. '레몬클립 뷰어'에서는 가입한 모든 보험 내역을 확인할 수 있다. 레몬클립 보험 조회 엔진이 국내 모든 보험사를 조회해 가입한 보험을 찾아주고 자세한 보험 내역을 보여준다. 또한 보험금 청구에 활용하도록 병원 이용 내역도 보여주고 바로 보험금을 청구할 수 있다.

'레몬클립 어드바이저'는 가입한 보험을 진단해주는 서비스다. 현재는 디레몬의 분석 담당자가 진단 신청자의 보험을 직접 확인하고 진단하지만, 머지않아 인공지능 로봇을 적용한 고도화된 진단 서비스를 선보일 예정이다. '레몬클립 몰'을 통해서도 보험을 객관적으로 비교하고 원하는 보험을 선택해 가입할 수 있도록 꾸몄다.

보험사를 대상으로 한 B2B 서비스인 레몬브릿지는 담당 설계사의 안내를 받아 고객이 자신의 휴대전화에 설치하는 방식의 앱이다. 보험계약 통합 조회, 병원 이용내역 조회, 보험금 청구 등의 기능을 제공한다.

보험계약 통합조회는 레몬브릿지를 설치한 고객이 가입중인 보험 내역을 찾아주는 기능이다. 디레몬이 개발한 보험 조회 엔진이 40여 개 국내 모든 보험사를 조회해 보험료·보장 내역·보험 기간·납입 기간 등의 보험 정보를 찾아 보여준다. 해당 정보는 고객의 동의를 얻어 담당 설계사도 확인할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-------------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 배현기 | | 설립일자 | 2000. 05. 20 | |
| 주소 | 서울시 서초구 사임당로 26, 신영빌딩 9층 | | | | |
| 홈페이지 | www.direa.co.kr | 이메일 | hkbae@direa.co.kr | 대표번호 | 02-562-7132 |
| 담당자 연락처 | 02-562-7133 | | 담당자 이메일 | smgoo@direa.co.kr | |
| 종업원수 | 52명 | | 자본금 | 5억원 | |
| 주요 서비스 | 소프트웨어 개발 자문 공급 | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

디리아는 2000년 5월에 설립된 채널 연계 및 금융 솔루션 전문 기업이다.

부설 연구소를 중심으로 개발한 10개의 자체 솔루션(대내외 MCA, EAI, ACH솔루션, 지급결제, 프레임워크, 펌뱅킹 솔루션, 전문 기반 시뮬레이터, TP-Monitor 등)을 보유하고 있다.

최근에는 채널 로그 분석을 통해 장애 예측, 이상 거래 탐지 등 가치 창출을 위한 연구 개발에 적극 나서고 있다. 지급결제 분야에서는 베트남, 캄보디아 등 글로벌 진출이 가시적인 성과를 내고 있다.

주요 금융권 고객사는 농협, 부산은행, 경남은행, 수협, 롯데카드, 메리츠화재, 신한캐피탈 등이다.

기업 연혁

2000

법인 설립

2005

CruzTP v1.0 TP-Monitor 솔루션 출시

2006

CruzTP 1.0 소프트웨어 품질인증 획득 (GS인증)

2007

국제 IT 표준인증 CMMI Maturity Level 2 획득

2012

품질경영인증 (ISO9001) 획득 및 IBK시스템과 '푸시형 모바일 결제 업무' 제휴

2013

중소기업청 주관 '2013년 구매조건부 신제품 개발 사업' 선정

2014

모로코 IT 컨설팅 기업 '2WLS'와 양해각서 체결

2017

미래창조과학부 GCS (Global Creative Software) 사업 선정

제휴 기관

- **국 내** : NH농협은행(금융기관), 수협(금융기관), 롯데카드(금융기관), 행정자치부(정부기관), 경기도(정부기관), 한국철도공사(정부기관), 미래에셋증권(금융기관)
- **국 외** : 교통은행(금융기관), 스탠다드차타드SC제일은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

디리아는 자체 개발한 연계 솔루션으로 다양한 고객의 시스템 채널 연계를 담당하는 전문 기업이다. 크루즈링크(CruzLink)는 서로 다른 채널과 시스템별로 중복 구축되어 복잡하게 얽혀 있는 업무 프로세스를 인터페이스 방식, 데이터 형태의 표준화를 통해 통합 환경을 구축해주는 옴니채널 환경 구현을 지원한다. 지급결제 프레임워크인 크루즈FW(CruzFW)는 애플리케이션을 구축하는 데 표준화된 개발 환경을 제공한다. 비즈니스 업무 프로세스 개선과 동시에 통합관리 방안을 통해 기업 전략을 신속하게 실현할 수 있도록 돕는다. 펌뱅킹 솔루션인 크루즈펌(CruzFirm)은 대외 기관과 코어뱅킹 시스템 간 대량 이체 데이터를 처리함으로써 기업의 자금 수납 및 지급 업무를 간편하게 처리할 수 있는 환경을 조성한다. 전문 기반 시뮬레이터인 크루즈심(CruzSim)은 다양한 테스트 케이스를 통해 언제든지 실제 운영 시와 동일한 환경에서 중단 간 테스트가 가능하도록 지원한다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|-----------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 정 인 영 | | 설립일자 | 2013. 8. 19 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 509, 엔씨타워 15층 | | | | |
| 홈페이지 | www.dco.com | 이 메 일 | inquiry@dco.com | 대표번호 | 02-6959-2820 |
| 담당자 연락처 | 070-4337-3884 | | 담당자 이메일 | sm.seong@dco.com | |
| 종업원수 | 18명 | | 자 본 금 | 95억원 | |
| 주요 서비스 | 로보어드바이저 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

디셈버앤컴퍼니는 ‘기술을 통해 금융의 변화와 혁신을 이끌어간다’는 비전 아래 정보 기술 및 금융 출신 인력들이 2013년 8월 설립한 로보어드바이저 회사다. 디셈버앤컴퍼니의 로보어드바이저 서비스는 고객의 심리적·물리적 어려움을 덜어주는 쉬운 금융 투자 서비스를 모바일과 PC를 통해 제공함으로써 금융 투자의 대중화를 선도한다. 디셈버앤컴퍼니는 인공지능 및 머신러닝을 활용하는 자산 배분 엔진과 자산운용 플랫폼을 자체 개발해 투자자별 성향에 맞는 투자 일임, 투자 자문 및 자산관리 솔루션을 제공한다.

기업 연혁

- 2013. 08**
디셈버앤컴퍼니 설립
- 2016. 03**
금융위원회 투자 자문업/
투자 일임업 등록
- 2016. 03**
자체 로보어드바이저 엔진을 활용한
투자 일임 상품 출시(미래에셋대우 등)
- 2016. 09**
NH·아문디자산운용 글로벌
로보어드바이저 공모펀드(자문) 출시
- 2016. 11**
신한은행 로보어드바이저
자산관리 앱 M폴리오 서비스 시작
- 2017. 04**
로보어드바이저 테스트베드 통과

제휴 기관

- 국 내 : 신한은행(금융기관), NH·Amundi자산운용(금융기관), 미래에셋대우(금융기관), NH투자증권(금융기관), 삼성증권(금융기관)

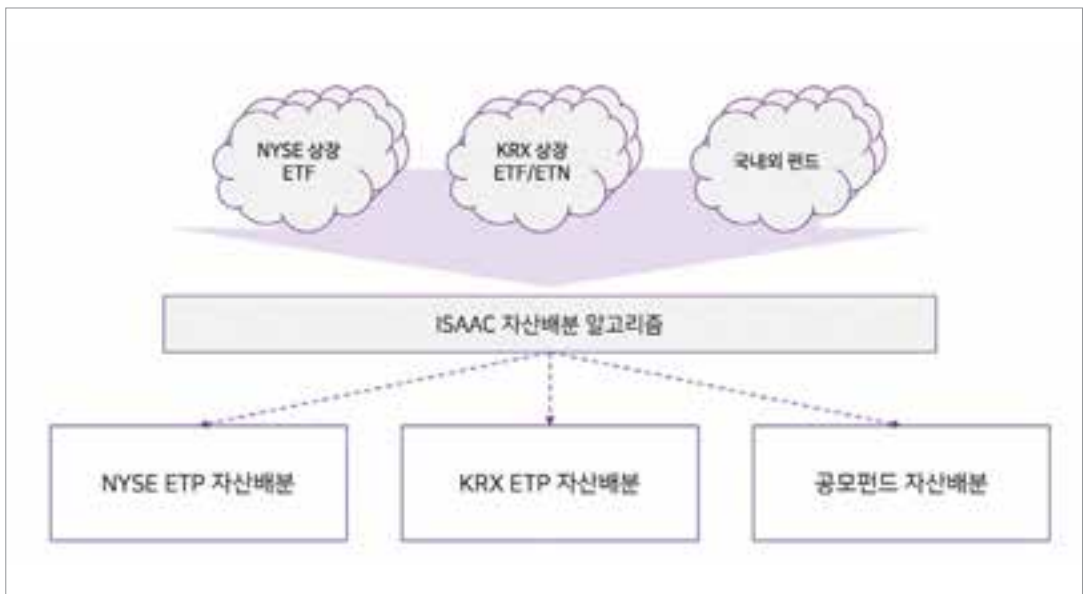
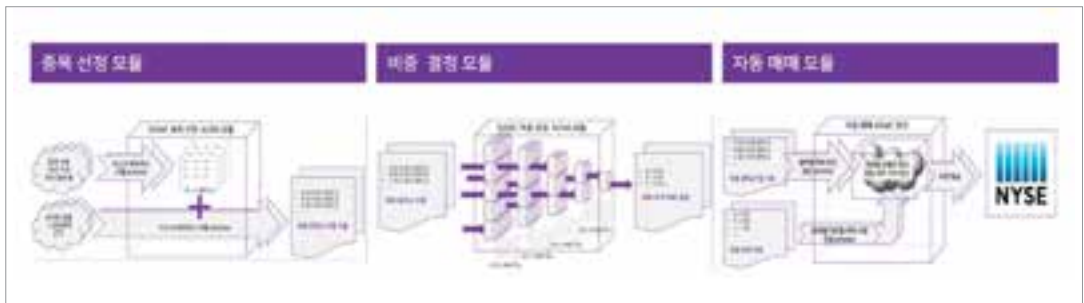
주요 제품 및 서비스 소개

디셈버앤컴퍼니는 고객의 자산에 대한 자문업과 일임업을 수행하는 투자 자문사다.

자체 개발한 운용 플랫폼 및 로보어드바이저 엔진을 보유하고 있다. 최근 2년간 실거래 운용 테스트를 진행해 플랫폼 안정성을 확인했다. 모니터링 시스템을 통해 계좌에서 발생 가능한 문제 상황을 예방하고, 인공지능 엔진 개발 중 여러 오류나 미래 참조 이슈를 철저히 배제한다.

디셈버앤컴퍼니 고유 플랫폼인 PREFACE(Prediction Runtime Environments For Automated Computing Engine)는 기술 기반의 데이터 활용 및 예측을 통한 운용이 실제로 진행되는 플랫폼이다.

디셈버앤컴퍼니의 아이작(Intelligent Strategic Asset Allocation Core)은 인공지능 및 머신러닝 기술의 집약체로 정보 기술을 바탕으로 수많은 금융 관련 데이터를 해석함으로써 금융 시장 전체의 움직임을 이해하며, 이를 기반으로 더 나은 투자 성과를 거두도록 설계됐다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|-----------------------|----------------------|-----------|
| 대표자명 | 양 승 화 | | 설립일자 | 2015. 12. 14 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로86길 14, 윤천빌딩 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.vitapay.co.kr | 이 메 일 | vitapay@vitapay.co.kr | 대표번호 | 1688-7155 |
| 담당자 연락처 | 070-7835-5217 | | 담당자 이메일 | shkang@vitapay.co.kr | |
| 종업원수 | 16명 | | 자 본 금 | 30억원 | |
| 주요 서비스 | 선정산 서비스 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

디에스솔루션즈는 온라인 소상공인을 위한 매출 대금 선정산 서비스를 제공하는 정산 솔루션 업체다. 정확하고 안전한 정산 서비스를 제공하기 위해 금융사별 통합 정산 프로그램을 개발하고 있다. 온라인 판매자들은 디에스솔루션즈의 선정산 서비스를 통해 신속하게 자금을 조달함으로써 원활한 상품 판매에 집중할 수 있다. 온라인 소상공인의 편리한 판매 환경을 조성하기 위해 다양한 소상공인 지원 정책도 준비 중이다.

기업 연혁

- 2015. 12**
법인 설립
- 2015. 12**
'비타페이' 서비스 개시
- 2016. 05**
SC제일은행 계약 체결
- 2016. 05**
애큐온캐피탈 계약 체결
- 2016. 05**
SK 엠앤서비스 11번가 서비스 계약 체결
- 2017. 02**
웰컴저축은행 비타페이 서비스 계약 체결
- 2017. 02**
인터파크 비즈마켓 선정산 서비스 제휴
- 2017. 05**
'2017 대한민국 우수기업대상' 핀테크 대상 수상

제휴 기관

- **국 내** : SK엠앤서비스(상생 플랫폼), 인터파크 비즈마켓(전자상거래), 애큐온(금융IT), 웰컴저축은행(금융기관)
- **국 외** : 스탠다드차타드SC제일은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

디에스솔루션즈는 통합 정산관리 서비스인 '비타페이(VitaPay)'를 제공하고 있다. 비타페이를 통해 지원되는 선정산 서비스는 온라인 판매자를 위한 정산일 조정 서비스다. 선정산 서비스는 당장 현금을 확보해야 하는 경우, 상품 매입이나 잔금 결제가 필요한 경우, 대금 결제일이 임박한 경우, 특히 높은 매출에도 금융기관을 이용하기 어려운 경우 등 다양하다. 비타페이 서비스를 이용하면 오픈마켓의 정산일과는 관계없이 상품 판매 다음 날 정산액을 지급받을 수 있으며, 대출과 무관해 기존 신용도에 영향을 주지 않는다. 디에스솔루션즈의 선정산 서비스는 전자상거래와 관련한 노하우를 바탕으로 개발한 자체 솔루션과 독보적인 기술력으로 확산되고 있다. 또한 실시간 모니터링을 통해 만일의 리스크에 대비하고 있어 안심하고 이용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|----------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 임 선 규 | | 설립일자 | 2016. 01. 28 | |
| 주 소 | 대구광역시 북구 칠곡중앙대로 180, 303호 (태전동, 대구스마트콘텐츠상용화지원센터) | | | | |
| 홈페이지 | www.lifeguide.kr | 이 메 일 | limseonkyu@gmail.com | 대표번호 | 053-216-2586 |
| 담당자 연락처 | 010-6685-4988 | | 담당자 이메일 | limseonkyu@gmail.com | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | 금융 상담, 자문 플랫폼 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저/ 자산관리 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

라이프가이드는 개인이 올바른 금융 소비 습관을 형성할 수 있도록 개인 재무관리용 소프트웨어를 개발, 공급하는 업체다.

개인의 재무 정보를 자동으로 수집, 분류, 분석해 재무설계, 상품 추천, 투자관리 등의 기능을 제공하는 금융 상담을 지원하고 자문 플랫폼을 구축하고 있다.

저성장, 저금리 환경에서 잘못된 재테크로 가계 파산 위험에 몰리거나, 노후 대비 부족으로 고통받는 중산층 이하의 국민을 주요 고객으로 삼고 있다.

개인 재무관리용 스마트폰 애플리케이션과 웹 서비스를 개발해 사용자가 재무설계와 가계부 기록을 스스로 할 수 있도록 함으로써 개인 재무설계의 대중화와 생활화를 지원한다.

기업 연혁

2016. 01

법인 전환

2016. 07

쿠콘과 스크래핑 API 이용 협약 체결

2016. 07

어니컴의 빅데이터 분석 기술 인수

2016. 07

NIPA 지원 사업
(소프트웨어 자산 재개발) 선정

2017. 01

아이리마인즈와 인공지능 기술제휴 체결

2017. 02

KISA 클라우드 보안 실증 지원 사업 선정

2017. 09

중소기업 창업성장기술개발 지원 사업 선정

2017. 09

코스콤 테스트베드 입주 업체 선정

제휴 기관

- 국 내 : 어니컴(빅데이터 분석), 쿠콘(스크래핑API), 코스콤(금융기관), KTB솔루션(스마트 사인), 삼성전자(IT 제조), 스틸리언(앱 위변조 방지), 안랩(보안 컨설팅), SK인포섹(IT컨설팅)

주요 제품 및 서비스 소개

라이프가이드는 ‘개인 재무관리 서비스의 대중화’를 목표로 세운 소프트웨어 업체로 편리한 재무관리 서비스를 제공한다. 고객이 보유한 자산을 편리하게 관리할 수 있으며 진단을 통해 최적의 금융 상품을 추천한다. 모바일로 자산관리를 진행할 수 있도록 돕는다. 모바일에서도 쉽게 자산관리를 시작할 수 있도록 지원하고, 재무 진단 결과에 맞는 최적의 금융 상품을 제시한다.

라이프가이드의 재무관리팀은 고객의 재무 상태에 맞춰 정확한 진단과 분석을 토대로 상담 및 조언을 해준다. 라이프가이드의 파이낸셜 매니저는 개인의 현명한 금융 소비 습관을 형성하고 금융 회사들의 비대면 영업을 지원하는 O2O 플랫폼 서비스다.

또한 한 번의 클릭으로 자동적으로 재무설계가 이뤄지는 웹 서비스인 리치 라이프 서비스도 제공한다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-------------------|-------------------|---------------|
| 대표자명 | 조 용 현 | | 설립일자 | 2014. 01. 17 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 신반포로45길 74, 화신빌딩 503호 | | | | |
| 홈페이지 | www.linewalks.com | 이 메 일 | web@linewalks.com | 대표번호 | 070-7702-3044 |
| 담당자 연락처 | 010-9283-8183 | | 담당자 이메일 | web@linewalks.com | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 4,000만원 | |
| 주요 서비스 | MDwalks | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

라인웍스는 의료, 금융, 광고 등의 분야에 중요한 결정을 지원하는 데이터를 제공하는 빅데이터 전문 업체다.

의료 분야를 위한 헬스케어 데이터는 수억 건의 의료명세서 데이터를 분석해 질병 분포와 의료 수요 정보를 추출하고 있다. 머신러닝으로 질병에서부터 의료 행위, 의약품, 치료 재료까지 연결해 분석하고 새롭게 확장된 데이터와 인포그래픽을 전달한다.

금융 분야를 위한 금융데이터는 자산운용 데이터, 신용평가 데이터, 산업 데이터를 한 단계 더 높은 수준으로 개발하고 있다. 대상 집단에 최적화된 신용평가 모델을 개발하고 고객 집단의 금융 이용 행태 분석, 산업 흐름 분석을 실시한다.

광고 분야에는 수익을 올릴 수 있는 사용자 타겟 머신러닝 엔진을 제공한다.

기업 연혁

2014. 01

법인 설립

2014. 04

건강보험심사평가원 공공데이터 분석 협력업체

2014. 11

한국전자통신연구원 기술사업화 기업 등록

2015. 06

의료명세서 빅데이터 서비스 엠디웍스(MDwalks) 론칭

2016. 04

중소기업청 TIPS 사업 선정. 의료 데이터 사업을 위한 빅데이터 레이크 개발

2016. 05

KB금융지주 KB스타터스 기업 선정

2016. 12

건강보험심사평가원 지능 정보기술 활용 정보화 전략 사업 수행

2017. 08

인공지능 시스템 기업부설연구소 설립

제휴 기관

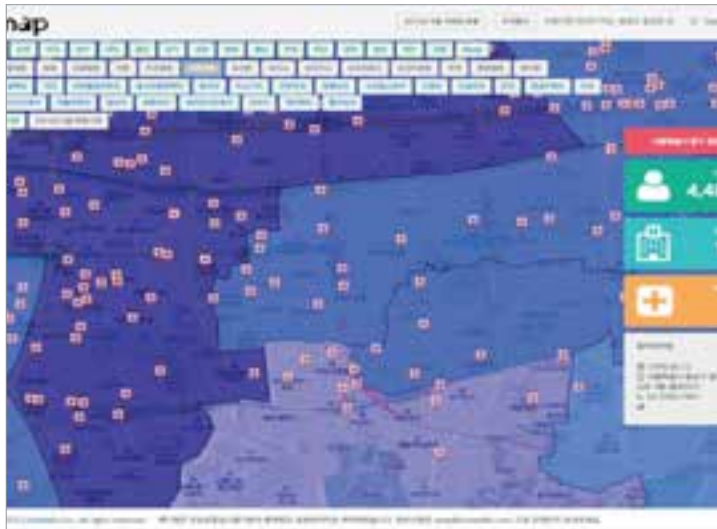
- 국 내 : 건강보험심사평가원(공공기관), 한국전자통신연구원(공공기관), 한국정보화진흥원(공공기관), 한국인터넷진흥원(공공기관), 한국데이터진흥원(공공기관), 코리아크레딧뷰로(신용평가), 한국존슨앤드존슨(제약 회사), KB금융지주(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

라인웍스는 빅데이터 시스템 개발 기업으로 라인웍스 애널리틱스 서비스를 통해 헬스케어, 금융, 인구 데이터를 연결하고 추출한 정보를 직관적인 그래프로 표현해 전달한다. 라인웍스의 빅데이터 시스템인 라인워커는 끊임없이 데이터를 모으고, 분해하고, 조립하고, 분석하고, 생성한다.

의료비용(Medical Cost) 빅데이터를 헬스케어 기업에 제공한다. 의료기관에서 특정 질병 환자에게 제공한 의료 행위와 그에 따라 처방한 의약품 및 치료 재료에 대한 비용 분석 데이터 서비스다.

헬스케어 기업(제약 회사, 의료 기기 회사)의 제품 리스트를 추출하고 사용량을 분석해 분류별, 연도별, 지역별, 진료과목별 등 다양한 관점으로 기업의 시장 분석 데이터를 제공한다. 특정 의약품 사용 데이터를 분석해 시장 크기, 복합 처방 패턴, 환자 수요 분석 데이터도 내놓는다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|-----------------------|----------------------|---------------|
| 대표자명 | 최 명 규 | | 설립일자 | 2013. 09. 16 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 판교역로 225-18, 이룸빌딩 101호 | | | | |
| 홈페이지 | www.lockincomp.com | 이 메 일 | lockin@lockincomp.com | 대표번호 | 070-4369-2213 |
| 담당자 연락처 | 010-9420-2190 | | 담당자 이메일 | cwson@lockincomp.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 7억 6,000만원 | |
| 주요 서비스 | 리애플 (LIAPP-Mobile App Protect) | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

락인컴퍼니는 모바일 보안 솔루션 제공 업체로 모바일 애플리케이션 보안 솔루션인 리애플(Lockin App Protector, LIAPP)을 공급하고 있다.

락인컴퍼니는 모든 것이 손안에서 이루어지는 모바일 시대로 변화하는 현 상황에서 애플리케이션의 중요성은 점차 커지는 가운데, 모바일 보안의 새로운 가치를 창조하는 데 주력하고 있다.

스마트폰이나 태블릿 등에 설치되는 모든 앱을 보호하고, 현재는 안드로이드 운영체제에 설치된 앱들만 보호하고 있으며, 추후에는 iOS용 앱의 보호 기능도 지원할 예정이다.

기업 연혁

2013. 03

모바일 솔루션 LIMO 개발 시작

2013. 09

락인컴퍼니 법인 설립

2014. 10

소스코드 암호화 솔루션 출시

2015. 06

앱 통합 보안 솔루션 LIAPP

비즈니스 출시

2015. 10

산업은행 투자 유치

2016. 05

KB스타터스 밸리 선정

2016. 12

경기도 '넥스트 스타트업 어워드'

대상 수상

제휴 기관

- 국 내 : KB국민은행(금융기관), SK텔레콤(통신업), LG씨엔에스(IT서비스), 넷마블(게임 플랫폼), 금융결제원(정부기관), 호텔나우(여행 상품 플랫폼), 후지쯔(IT관련 서비스), 한국수력원자력(공공기관), 인터페이(결제)

주요 제품 및 서비스 소개

락인컴퍼니가 제공하는 앱 보호 솔루션인 리애플(LIAPP)은 한 번의 업로드만으로 보안 솔루션 적용을 완료할 수 있는 간편성을 특징으로 한다.

리애플은 '가장 안전한 모바일'을 목표로 모바일에 적합한 보안 기술을 제공하기 위해 고안된 것으로 모바일에 특화된 기술을 적용해 모바일 앱을 겨냥한 모든 악의적인 해킹을 차단한다. 따라서 편리하고 차별화된 기술을 바탕으로 고객의 가치를 극대화한다.

리애플은 특히 앱의 소스코드를 보호하는 데 초점을 두고 있다.

앱의 핵심 정보가 담겨 있는 소스코드를 전체 암호화해 기술 유출을 방지함은 물론 앱 실행 중에는 안티디버깅, 해킹 툴 탐지, 메모리 보호, 위조 및 변조를 실시간으로 차단한다. 앱이 실행되지 않은 상태에서도 라이브러리 보호, 게임 엔진 보호, 리퍼키징 차단 등 해킹 시도를 사전에 막는다.



| | | | | | |
|---------|----------------------|--------|-----------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 나 종 현 | | 설립일자 | 2014. 06. 09 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 도산대로165, 신사힐 | | | | |
| 홈페이지 | www.fundlang.com | 이 메 일 | customer@fundlang.com | 대표번호 | 02-6219-0325 |
| 담당자 연락처 | 02-6219-0325 | | 담당자 이메일 | customer@fundlang.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 펀드랑 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

랑파트너스는 펀드랑(Fundlang)이라는 이름으로 부동산 전문 P2P(Peer to Peer) 플랫폼을 운영하고 있다. 부동산은 한정된 토지를 기초로 하기 때문에 안정 자산으로 인식되지만, 거래되는 금액이 크고 부동산 고유의 복잡한 특성으로 정보 교환이 제한적이고 투자 분석에 전문성을 요구한다. 랑파트너스는 국내 최대 부동산 자산운용사 이지스자산운용에서 투자를 담당할 경험이 있는 CEO를 포함해 국내 주요 자산운용사 대체투자운용 총괄임원, 시중 은행 대체투자 담당, 건축사 등의 부동산 전문 인력으로 구성되었다. 랑파트너스는 대체투자 전문 피델리스자산운용과 전략적 업무협약을 체결하고 투자를 유치했다.

기업 연혁

- 2014. 06**
법인 설립
- 2017. 04**
한국P2P협회 회원 등록
- 2017. 06**
NH농협은행과 제3자예치금 분리 보관 시스템 완료
- 2017. 07**
DDoS 사이버 대피소 사전 등록 완료
- 2017. 11**
피델리스자산운용과 양해각서 체결

제휴 기관

- 국 내 : 피델리스자산운용(P2P금융)

주요 제품 및 서비스 소개

랑파트너스는 부동산 전문 P2P 금융 전문 업체로 주택 프로젝트 파이낸싱 외에도 다양한 부동산 상품을 선보이고 있다.

클라우드 펀딩의 힘으로 개인 투자자의 역량을 하나로 모으고, 머신러닝에 기반을 둔 인공지능 매물평가 시스템을 통해 개인 투자자의 부동산 투자 시장 참여를 이끌고 있다.

부동산 금융을 전문으로 하는 펀드랑 서비스의 구성원들이 우량 물건을 발굴하고 투자 타당성을 검토해 최상의 서비스를 제공한다. 건축학을 전공한 펀드랑의 구성원들이 건축 계획적으로 숨어 있는 가치를 찾아내고 투자 기간 중 사후관리에서도 최상의 서비스를 전달한다.

랑파트너스는 금융감독원의 P2P 가이드라인에 적합한 NH농협은행의 제3자 예치금관리 시스템을 도입하는 한편 부동산 전문 법무법인 일헌과 투자자를 보호하기 위한 '원리금 수취 권리 대항' 협약도 체결했다.

1호 상품의 경우 부실률과 연체율 모두 0%의 안정적인 운영 능력을 기록했다.

투자상품 : 검색상품보기

| | | |
|---|---|---|
|  <p>이자상환중</p> <p>투자 상세 정보</p> <p>[RE2017-013] 화곡시장 재건 축경비사업 문건자금 2차</p> <p>수익률 투자기간 목표금액 19.9% 2개월 10억</p> <p>투자오존일 : 2017년 12월 18일</p> |  <p>이자상환중</p> <p>투자 상세 정보</p> <p>[RE2017-012] 화곡시장 재건 축경비사업 문건자금 1차</p> <p>수익률 투자기간 목표금액 19.9% 2개월 10억</p> <p>투자오존일 : 2017년 12월 15일</p> |  <p>이자상환중</p> <p>투자 상세 정보</p> <p>[RE2017-011] 풍가신규(전월) 마을경비조합 대지조성사업 4차</p> <p>수익률 투자기간 목표금액 19.9% 3개월 1억</p> <p>투자오존일 : 2017년 12월 07일</p> |
|---|---|---|



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 익 혁 | | 설립일자 | 2016. 08. 03 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서초중앙로22길 22-7, 2층 201호 | | | | |
| 홈페이지 | www.ladderfunding.com | 이 메 일 | admin@ladderfunding.com | 대표번호 | 02-723-9292 |
| 담당자 연락처 | 02-723-9292 | | 담당자 이메일 | admin@ladderfunding.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 1억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | P2P부동산 금융 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

래더펀딩은 P2P방식의 부동산 금융 전문 플랫폼 회사다. 회사명은 고객의 금융에 '사다리를 놓아준다'는 의미를 담고 있다.

신한은행지점장 출신들이 설립한 래더펀딩은 2021년까지 누적액 1,000억원 달성, 상위 5위권 내에 진입하는 것을 목표로 세웠다.

부동산 개발 및 기업 금융 전문가를 주축으로 부동산 대출 관련 전문가 집단(투자 자문, 자산운용, 건축, 개발, IT, 법무 등)과의 네트워크 조직을 구축해 대출 서비스의 본질에 충실하게 임하고 있다.

기업 연혁

2016. 08

법인 설립

2017. 03

1호 P2P 부동산 담보 대출 출시

2017. 06

한국P2P금융협회 가입

2017. 08

DDoS 사이버 대피소 사전 등록 완료

제휴 기관

- 국 내 : 유니에셋(투자 자문), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

래더펀딩은 부동산에 초점을 맞춘 P2P 금융 플랫폼이다.

기존 금융권의 여신 심사 규정을 충족하지 못하면 자금을 구하기 위해 고금리의 사설 자금을 변동해야 하는 경우가 있다. 그러나 P2P 대출 상품을 이용할 경우에는 신속한 절차와 넉넉한 필요 자금 그리고 대출 일정이 좀 더 융통성 있어 자금 계획을 효율적으로 세울 수 있다.

래더펀딩은 위험 부담을 낮추기 위해 50억원 안팎의 소규모 건축 자금 위주로 상품을 구성한다. 투자 금액도 공사 진행 상황에 따라 2억원, 4억원씩 나눠서 모집한다. 투자자들의 위험 부담을 경감하고 건축주의 이자 부담을 덜어주기 위해서다

래더펀딩이 제공하는 주요 상품은 사업 규모가 20억원에서 30억원, 건축 기간 10개월 내외의 수도권역 빌라, 도시형 생활주택, 아파트단지 내 상가의 건축비 대출이다. 역에서 도보로 10분 이내의 역세권 건축 사업으로 투자의 안정성을 높였다.





Social Responsibility



Growth Leader



Fair Valuation

| | |
|---|--|
|  |  |
| <p>과다 4호 김포동부 오성프라자</p> <p>이자 18.0% 수익률 4.2% 만기 6개월</p> <p>투자금 35,000만원 회수금 33,000만원</p> | <p>과다 3호 파주 아담의빌라 2차</p> <p>이자 17.0% 수익률 3.1% 만기 6개월</p> <p>투자금 20,000만원 회수금 20,000만원</p> |

| | | | | | |
|---------|----------------------|--------|----------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 성 준 | | 설립일자 | 2015. 03. 23 | |
| 주 소 | 서울시 중구 을지로5길 19, 18F | | | | |
| 홈페이지 | www.lendit.co.kr | 이 메 일 | Contact@lendit.co.kr | 대표번호 | 02-761-5054 |
| 담당자 연락처 | 02-761-5054 | | 담당자 이메일 | kkonal@lendit.co.kr | |
| 종업원수 | 45명 | | 자 본 금 | 15억원 | |
| 주요 서비스 | 렌딧 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

렌딧은 2015년 3월 설립된 P2P 금융 서비스 기업이다. '기술에 금융을 담는다'는 비전 아래 모든 서비스를 비대면 온라인 서비스로 개발해 제공하고 있다. 렌딧은 자체 개발한 심사평가 모델(Lendit Scoring System)을 기반으로 모든 대출자에게 개인화된 적정 금리를 산출해 최저 4.5%, 평균 10% 안팎의 중금리로 대출해준다. 대출자와 투자자를 매칭하기 위해 정교한 빅데이터 분석을 토대로 실시간 분산 투자 추천 시스템을 선보이고 있다. 렌딧의 누적 대출 금액은 2017년 10월 기준 732억원으로 P2P 금융 기업 중 개인 신용대출 부문 1위다.

기업 연혁

- 2015. 03**
법인 설립
- 2015. 05**
대출 서비스 개시
- 2016. 08**
실시간 분산 투자 추천 시스템 '포트폴리오 2.0' 공개
- 2017. 02**
iF 디자인 어워드 2017, 커뮤니케이션 디자인 (기업 아이덴티티, 브랜딩 부문) 수상
- 2017. 04**
BNP파리바 카디프생명과 제휴
- 2017. 05**
렌딧 데일리 자동 투자 서비스 시작
- 2017. 05**
신한은행과 제휴, 시리즈 B 투자 유치
- 2017. 10**
한국 P2P금융 개인 신용대출 1위 기록

제휴 기관

- 국 내 : 나이스평가정보(신용평가), 신한은행(금융기관), BNP파리바 카디프생명(금융업)

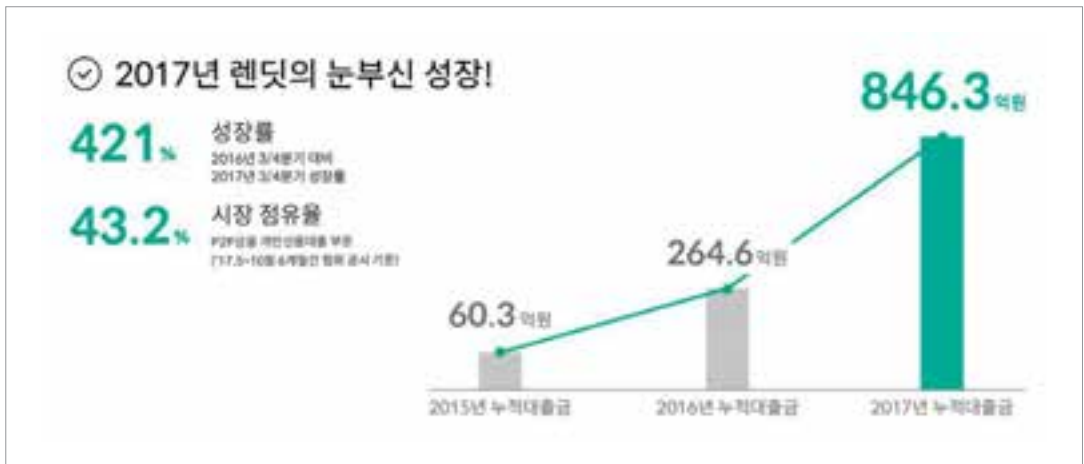
주요 제품 및 서비스 소개

렌딧은 개인 간 거래 방식으로 대출과 투자를 연결해주는 회사다. 개인이 온라인으로 파일을 주고받는 것처럼 렌딧을 통해 다른 사람에게 자금을 빌리고, 빌려줄 수 있다.

렌딧은 모든 사람의 성격과 상황이 다르듯 각자에게 필요한 금융도 다르다는 인식 아래 대중을 대상으로 한 금융 상품이 아닌, 한 사람 한 사람에게 최적화된 금융 서비스를 제공한다. 각 대출 고객의 금융 데이터와 행동 패턴을 분석해 합리적으로 산정된 금리를 제시한다. 투자자에게는 투자 성향과 금액에 맞는 포트폴리오를 제안한다.

렌딧은 고객에게 영향을 줄 수 있는 모든 정보를 투명하게 공개한다. 대출 고객에게 월 상환액과 금리 산정 방식 등 계약과 관련된 중요한 사항을 꼼꼼히 알려준다. 투자자에게는 포장된 수익률이 아닌 세금 예상 손실률 등이 빠진 '실질수익률'을 보여주고, 투자 후엔 관련 진행 사항을 신속하게 공유한다.

또한 고객이 최소한의 시간과 노력만으로 원하는 결과를 얻을 수 있도록 지원한다. 렌딧 대출 고객은 대출 신청 즉시 승인 결과를 확인할 수 있다. 투자자는 한 번의 클릭으로 자신에게 맞는 수십 개의 채권에 분산 투자해 안정적인 수익을 얻을 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|------------------|--------------------|-----------|
| 대표자명 | 류 준 우 | | 설립일자 | 2015. 11. 23 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 63로 50, 한화생명 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.bomapp.co.kr | 이 메 일 | abc@bomapp.co.kr | 대표번호 | 1544-2947 |
| 담당자 연락처 | 010-7207-2947 | | 담당자 이메일 | okkim@bomapp.co.kr | |
| 종업원수 | 17명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 보맵 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

레드벨벳벤처스는 인슈어테크(Insurtech) 전문 업체로 보험 가입자에게 부족한 정보를 전달하고 보험에 대한 만족도와 신뢰도를 높이기 위해 새로운 플랫폼인 보맵(Bomapp)을 서비스하고 있다.

통합 보험관리 애플리케이션인 보맵은 흩어져 있는 자신의 보험을 한곳에서 관리할 수 있도록 꾸며졌다. 보맵을 통해 생명보험, 손해보험, 자동차보험 등 각 보험사별 가입 내역과 보장 내용을 확인할 수 있으며, 항목별 보장 내용과 보상 금액도 파악할 수 있다.

레드벨벳벤처스는 2016년 서울창조경제혁신센터의 플랫폼 사업에 선정됐으며, 2017년 대한민국 디지털경영혁신대상에서 중소벤처기업부 장관상을 수상했다.

레드벨벳벤처스는 보맵에서 중립적인 서비스를 제공하기 위해 특정 보험을 판매하지 않는다. 수익화를 위해 2017년 7월부터 보험 설계사를 대상으로 유료 서비스를 개시했다.

기업 연혁

- 2015. 11**
법인 설립
- 2016. 04**
레드박스 출시(보맵 MVP 모델)
- 2016. 08**
선도 벤처 연계 창업지원사업 선정
- 2016. 09**
드림플러스 63 한화생명 핀테크센터 입주 기업 선정
- 2016. 11**
서울창조경제혁신센터 6개월 챌린지 플랫폼 사업 선정
- 2017. 04**
모바일 어워드 코리아 금융 분야 보험관리부문 대상 수상
- 2017. 07**
보맵 설계 사용 유료 서비스 시작
- 2017. 09**
대한민국 디지털경영혁신대상 중소벤처기업부 장관상 수상

제휴 기관

- 국 내 : 한화손해보험(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

레드벨벳벤처스는 개인이 가입한 모든 보험을 한곳에 모아서 보여주는 통합 보험관리 애플리케이션인 보맵을 선보이고 있다.

보맵은 한 번의 휴대폰 인증 절차만으로 가입한 모든 보험을 확인할 수 있도록 지원한다. 모바일로 보험 중복 가입 건수, 과보장 항목 확인, 보유 계약, 월납 보험료, 각 보험별 보장 내용, 특약 내용, 해지 환급금 등 보험 관련 정보와 통계 자료를 한눈에 볼 수 있다.

보맵의 보상 전문가는 각 보험사의 상품별 약관 데이터, 고객 진단·분석 데이터, 발병률 등 데이터 기반의 통계 수치를 바탕으로 객관적인 진단과 분석을 제공한다. 모바일에서 손쉽게 보험금을 청구하는 기능도 갖췄다. 인적 사항, 사고 사항, 서명 후 필요한 서류를 첨부한 후 작성된 보험금 청구서를 확인하고 팩스 전송을 누르면 보험금 청구가 간편하게 완료되는 방식이다.

앱을 통해 24시간 연결이 가능하며 보험 권리 행사 시 곧바로 도움을 요청할 수 있다. 보험과 관련된 모든 질문에 대해 보맵과 전문 설계사들이 응답해주는 서비스도 지원한다.

이 외에 보맵은 보험 진단과 분석, 보험 관련 문의 데이터를 기반으로 고객이 궁금해하는 보험 상식을 카드 뉴스로 전달하고 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 태 훈 | 설립일자 | 2012. 06. 30 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 선릉로107길 13, 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.rainist.com | 이 메 일 | rainist@rainist.com | 대표번호 | 02-3453-9300 |
| 담당자 연락처 | 02-3453-9322 | | 담당자 이메일 | ahyoung@rainist.com | |
| 종업원수 | 31명 | | 자 본 금 | 4,800만원 | |
| 주요 서비스 | 뱅크샐러드 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저/ 자산관리 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

레이니스트는 금융의 정보 비대칭성을 해결하는 핀테크 서비스를 제공하는 업체다.

데이터와 알고리즘 등 정보 기술을 활용해 개인 맞춤형 금융 상품을 추천하고, 통합 자산 관리를 제공하는 등 개인 금융 전 영역을 책임지는 자산 관리 서비스인 뱅크샐러드(Banksalad)를 선보이고있다.

2014년 개인 맞춤 카드 추천 서비스로 시작한 뱅크샐러드는 국내 최대 규모의 금융 데이터를 분석해 자신의 금융 생활을 관리하는 금융 서비스로 진화했다.

2015년 코스콤이 주최한 핀테크 챌린지에서 사업부문 대상을 수상했으며, 2016년에는 구글이 선정한 '올해를 빛낸 혁신적인 앱'으로 이름을 올렸다.

기업 연혁

2012. 06

회사 설립

2014. 06

개인 맞춤 카드 추천 서비스
뱅크샐러드 웹 출시

2014. 12

IBK기업은행 카드 추천 솔루션 계약 체결

2015. 04

코스콤 핀테크 챌린지 사업부문
대상 수상

2015. 06

KT 모바일 월렛 앱 클립(Clip)
서비스 공동 개발

2016. 12

구글 선정 '2016년 올해를 빛낸
혁신적인 앱'

2017. 09

뱅크샐러드 웹 추천 상품 카테고리 투
자, 대출, 보험, 연금 등으로 확장

제휴 기관

- 국 내 : 현대카드(금융기관), KB국민카드(금융기관), NH농협카드(금융기관), 롯데카드(금융기관),
우리카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), 신한카드(금융기관), IBK기업은행(금융기관), KT(통신사)
- 국 외 : 시티은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

레이니스트는 자산 관리 서비스인 뱅크샐러드(Banksalad)를 제공하고 있다.

뱅크샐러드는 금융 상품의 선택부터 관리까지, 사용자의 개인 금융을 책임지는 개인 금융 관리 서비스다. 국내 최대 규모의 금융 상품 데이터를 기반으로 정교한 추천을 진행하고 카드 혜택 분석부터 소득공제 관리까지, 카드를 사용하는 사용자 모두가 합리적인 소비 생활을 할 수 있도록 돕는 지출 관리 모바일 앱 서비스를 전달한다.

뱅크샐러드는 3,400여 개 카드, 1,100여 개의 예금 및 적금 상품의 혜택과 조건을 직접 수집·분석해 계산 가능한 형태로 데이터화했다. 복잡한 금융 상품의 조건과 제한을 정확하게 계산해 1원 단위까지 계량화 할 수 있는 추천 엔진인 '셰프(Chef)'를 탑재해, 지속적으로 고도화하고 있다.

이를 통해 뱅크샐러드는 정교한 금융 상품을 추함으로써 사용자에게 실질적인 금전 혜택을 선사한다. 뱅크샐러드를 통해 카드를 발급받은 사용자는 월평균 소비액의 4%를 추가로 절약할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 갑 영 | | 설립일자 | 2016. 06. 01 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 20, 율촌빌딩 10층 | | | | |
| 홈페이지 | www.lensa.co.kr | 이 메 일 | lensa@lensa.co.kr | 대표번호 | 02-2088-1331 |
| 담당자 연락처 | 02-2088-1331 | | 담당자 이메일 | lensa@lensa.co.kr | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 아폴론11 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

렌딩사이언스는 P2P플랫폼 업체다.

렌딩사이언스 대출은 금융기관이 아닌 일반 개인이나 법인 투자자, 대출자를 연결해주는 방식으로 진행된다. 대출자는 렌딩사이언스를 통해 연결된 투자자에게서 자금을 빌리고, 투자자는 연결된 대출자를 통해 원리금을 받는다.

렌딩사이언스는 금융 리스크 및 마케팅 분야에서의 풍부한 경험, 비재무 데이터를 반영한 신용평가 모델 개발, 빅데이터 수집 기술과 자동심사 시스템 등을 통해 새로운 데이터 알고리즘을 실현하고 있다.

인터넷과 모바일 뱅킹 플랫폼 솔루션 및 핀테크업체인 핑거의 자회사로 핑거의 기술 지원을 바탕으로 모바일, 무서류, 즉시 지급을 특징으로 하는 중금리 신용대출 상품인 아폴론 11(Apolloan11)을 개발했다.

기업 연혁

2016. 06

법인 설립

2016. 10

P2P 대출 상품 ‘아폴론11’ 출시

2016. 11

애쿠온캐피탈과 양해각서 체결

2017. 03

에스엠신용정보와 업무제휴

2017. 05

신한은행과 신탁 관리 협약

2017. 07

DDoS 사이버 대피소 사전 등록 완료

2017. 09

부동산 담보 대출 투자 상품 출시

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 애쿠온(금융기관), 에스엠신용정보(신용정보), 신한은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

렌딩사이언스는 P2P 방식으로 대출과 투자를 지원한다. 렌딩사이언스의 투자 상품으로는 부동산 담보대출 투자와 개인 신용대출 투자 상품이 마련돼 있다.

대출 상품은 대표적으로 아폴론11이 있다. 아폴론11은 ‘무서류, 비대면, 즉시 지급’ 프로세스를 구현했다. 기존 금융사와 타사의 경우 대출 신청은 모바일과 웹으로 가능하지만, 실제 대출을 받기 위해서는 구비 서류를 팩스 등으로 금융사에 전달해야 하며 심사 인력들이 제출 서류의 진위 여부, 고객의 신용 상태 및 상환 여력을 검토하는 대출 심사 단계를 필수로 거치는 경우가 대부분이다.

이에 비해 렌딩사이언스의 아폴론11은 일련의 과정이 자동 처리된다. 리스크 관리의 핵심이라 할 수 있는 대출 심사 단계도 시스템화했다.

부동산 담보대출 상품인 아폴론A는 시중 금융기관보다 높은 담보 인정비율로 이용할 수 있는 아파트 담보 위주 상품이다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-----------------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 성 민 | | 설립일자 | 2015. 08. 31 | |
| 주 소 | 서울시 마포구 매봉산로 37, DMC산학협력연구센터 7층 | | | | |
| 홈페이지 | www.lendingtalk.com | 이 메 일 | lendingtalk@lendingtalk.com | 대표번호 | 02-6933-1010 |
| 담당자 연락처 | 02-6933-1010 | | 담당자 이메일 | hhcho@lendingtalk.com | |
| 종업원 수 | 6명 | | 자 본 금 | 1억 3,500만원 | |
| 주요 서비스 | 온라인 대출 정보 중개 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

렌딩톡은 금융 실무 경험이 풍부한 전문가들이 모여 만든 P2P 플랫폼 회사다. 고객의 시간과 비용을 줄이고 좀 더 낮은 금리와 합리적인 한도, 수익률을 어떻게 안정적으로 제공할 것인지에 대한 답을 찾는다.

온라인 대출 시장에서 모두를 위한 더 나은 거래와 서비스 환경을 제공함으로써 많은 사람을 이롭게 하는 것이 렌딩톡이 지향하는 목표다. 렌딩톡은 법적 규정을 준수하고, 투명한 정보 공시로 안전하고 신뢰할 수 있는 P2P 금융 회사로 성장하고 있다.

P2P 플랫폼 사업자로 대출 상품을 이용하는 고객에게 여신 관련 서비스를 제공하기 위해 대부업체인 '렌딩톡대부'를 자회사로 두고 있다. 렌딩톡대부는 일반 대부 관련 사업은 하지 않으며, 렌딩톡 고객을 대상으로 여신을 실행하는 업무만 수행한다.

기업 연혁

2015. 08

렌딩톡 설립

2016. 08

서울산업진흥원 지원 기업으로 선정

2017. 04

렌딩톡 플랫폼 시스템 개발 완료

2017. 01

렌딩톡대부 설립

2017. 11

렌딩톡 서비스 개시

제휴 기관

- 국 내 : 서울산업진흥원(정부기관), 신한은행(금융기관), NH농협은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

렌딩톡은 고객의 이익과 경험을 최고의 가치로 생각하는 P2P 플랫폼 회사로 ‘안전한 투자’와 ‘합리적인 금리’를 제공한다.

렌딩톡 대출은 중금리 담보대출, 닥터론, 판론, 건축자금 대출로 기존 금융 회사에서 대출 실행 시 거치는 과정 중 일부를 온라인 시스템으로 자동화함으로써 차별화, 저비용을 실현했다. 금융 경력이 풍부한 리스크 관리 능력을 바탕으로 안정적인 수익을 지향한다.

렌딩톡의 투자 상품은 원금이 보장되지 않지만 자동 분산 투자와 단계별 합리적 리스크 정책을 통해 투자 상품의 리스크를 낮추기 위해 책임을 다하고 있다. 손실률을 최소화해 기대수익률의 변동성을 최소화할 수 있도록 노력하고 있다.

특히 차별화된 리스크 관리로 리스크 정책에 반하는 것과는 타협하지 않는다. 또한 고객 선택에 영향을 줄 수 있는 모든 정보를 투명하게 제공한다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|----------------------|--------------------|-----------|
| 대표자명 | 곽 권 일 | | 설립일자 | 2015. 11. 13 | |
| 주 소 | 서울시 마포구 성암로 189, 중소기업 DMC 타워 16층 1605호 | | | | |
| 홈페이지 | www.rencar.co.kr | 이 메 일 | develop@rencar.co.kr | 대표번호 | 1600-8348 |
| 담당자 연락처 | 010-2574-9524 | | 담당자 이메일 | kimsw@rencar.co.kr | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | 4억 7,000만원 | |
| 주요 서비스 | 렌카 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

렌카는 렌터카 O2O 중개 플랫폼을 개발, 서비스하고 있다.

보험대차(사고대차) 중개 사업을 시작으로 자동차 애프터마켓과 일반 단기 렌트 분야까지 확장하고 있다.

영업력이 부족한 중소형 렌터카업체와 보험대차(사고대차)가 필요한 이용자를 역경매 방식으로 모바일 및 웹 방식으로 이어주는 가교가 되고 있다.

2016년 보험대차 직거래 플랫폼인 렌카를 처음 내놔으며, 전국버스공제조합과 협력을 체결했다. 악사(AXA) 손해보험과 메리츠화재와도 파트너십을 맺었다. 보험개발원과는 자동차 이력 정보 제공 계약을 체결했다.

기업 연혁

2015. 11

회사 설립

2016. 04

보험대차 직거래 플랫폼 ‘렌카’ 출시

2016. 06

전국버스공제조합 파트너십 계약

2016. 09

핀테크 데모데이 발표(금융감독원 주관)

2017. 01

삼성화재 초기보상팀 파일럿 테스트 진행

2017. 03

AXA 손해보험, 메리츠화재 파트너십 계약 체결

2017. 05

보험개발원, 자동차 이력 정보 제공 계약 체결

제휴 기관

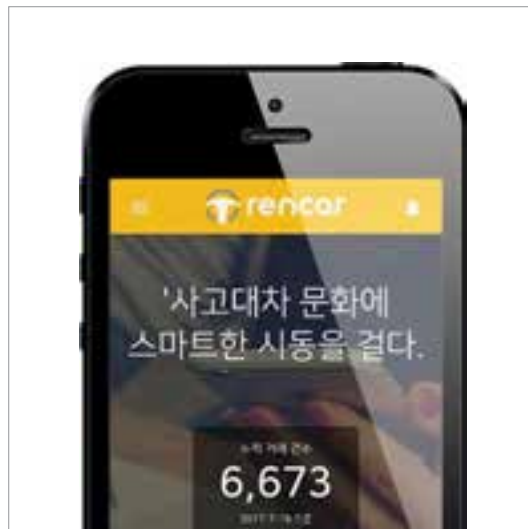
- 국 내 : 전국버스공제조합(조합), 전국택시공제조합(조합), 메리츠화재(금융기관)
- 국 외 : 악사다이렉트(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

렌카는 사고 후 렌터카가 필요한 상황에 초점을 맞춰 중개 플랫폼 서비스를 제공하고 있다.

전국 150여 개의 검증된 렌터카업체만 선별해 입점, 신뢰도를 높였다. 이들 150여 개의 렌터카 업체에서 경차부터 고가의 수입차까지 1만 대 이상의 차종을 소개하고 있다. 역경매 방식의 가격 입찰 시스템을 도입해 공급자 중심의 단순 가격 정보 전달이 아닌 사용자 중심의 가격 경매 방식을 통해 다양한 차종과 서비스를 제공한다. 사고대차(보험대차)를 구하기 위해 평균 20~30분 걸리던 것이 클릭 한 번으로 맞춤 제안부터 차량 선택까지 약 5분 안에 완료할 수 있다.

렌터 요청과 렌터 제안을 실시간 알림으로 즉각 전달하고 무료 픽업 및 딜리버리 서비스를 제공한다. 렌카 입점 업체의 전 차량은 자차 보험에 가입되어 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|-----------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 박 승 현 | | 설립일자 | 2016. 01. 11 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로30길 28, 마리오타워 819호 (구로3동) | | | | |
| 홈페이지 | www.logintalk.kr | 이 메 일 | info@roumit.com | 대표번호 | 02-1544-0998 |
| 담당자 연락처 | 02-1544-0998 | | 담당자 이메일 | logintalk@roumit.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 핀테크, 로그인/보안 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

로움아이티는 로그인 관련 플랫폼을 개발하는 업체이다.

로움아이티는 안전하면서 편리한 로그인을 만들어 고객의 불편을 해소하기 위한 솔루션을 제시하고 있다. 매번 잊어버리는 아이디와 비밀번호를 찾고 관리하는 불편함과 기업에서 소요되는 비용의 낭비를 줄일 수 있도록 지원한다.

로움아이티는 ‘로그인 인증 서버 및 그 동작 방법’, ‘가상키패드 국내 특허 및 메신저 서비스 PCT’ 등의 특허를 출원했다. 2018년 1월 로그인톡 1.0 정식 버전을 선보였다.

기업 연혁

- 2016. 01**
회사 설립
- 2017. 02**
SVI 벤처기업협회 서울벤처인큐베이터 참여
- 2017. 02**
로그인톡 관련 특허 출원
- 2017. 08**
2017년 벤처썸머포럼 제17회 준우승
- 2017. 08**
IP나래 특허 우수기술기업 선정
- 2017. 09**
기업부설연구소 설립
- 2017. 11**
특허 등록 (컴퓨터 보안공유 방법)
- 2017. 11**
로그인톡 상표 등록
- 2017. 11**
가상키패드 등 특허 및 상표 출원 (5건)
- 2018. 01**
로그인톡 1.0 정식 상품 출시

제휴 기관

- **국 내** : 쿠팡(금융기관), 소프트자이온(CRM 솔루션, 기업마케팅 제휴),
갤럭시아커뮤니케이션즈(PG 및 결제), 세종텔레콤(통신), 르호봇(인큐베이팅) 등

주요 제품 및 서비스 소개

로움아이티는 보다 간편하고 안전한 로그인을 지원하는 서비스 제공업체이다.

로움아이티가 선보인 '로그인톡'은 휴대폰 번호만으로 간편하게 스마트폰으로 편리하게 별도의 프로그램 설치 없이 로그인을 지원한다. 복합 인증과 암호화를 통해 안전성을 보장한다.

일반 사용자가 로그인톡을 이용하는 절차는 간단하다. 로그인 화면에서 로그인톡에 휴대폰 번호를 입력하고 로그인을 클릭한다. 메시지로 보내진 내용을 확인하고 승인하기를 클릭한다. 본인이 설정한 보안방식으로 승인 (간편 비밀번호 등)한다. 이후에는 웹서비스 자동 로그인이 완료된다.

기존 소셜로그인의 경우에도 아이디/비밀번호를 사용하는 점과 해당 아이디와 비밀번호의 노출만으로 모든 서비스의 보안이 위협하다는 한계가 존재한다. 하지만 로그인톡은 아이디/비밀번호를 사용하지 않으면서도 더욱 안전하고 간편하게 관리가 가능한 방법을 제시한다.

로움아이티는 기업들에게 웹사이트 및 앱에서 복잡하고 불편한 로그인 시스템의 개발 없이 간편하게 API 만으로 로그인 및 회원관리가 가능하도록 지원한다. 다양한 회사에서 쉽고 간편하게 서비스를 연동할 수 있는 온라인 채널을 만들어서 제공함으로써 짧은 시간 내에 도입할 수 있도록 편의성을 제공한다.

| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 광 현, 조 규 택 | | 설립일자 | 2016. 08. 19 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서초대로48길 108, 301호 | | | | |
| 홈페이지 | www.loanpoint.co.kr | 이 메 일 | admin@loanpoint.co.kr | 대표번호 | 02-716-5500 |
| 담당자 연락처 | 02-716-5500 | | 담당자 이메일 | admin@loanpoint.co.kr | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | P2P담보대출 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

론포인트는 부동산 클라우드 펀딩 플랫폼으로 부동산 지식이 없는 소액 투자자들도 안전하게 수익을 창출할 수 있도록 도와준다.

론포인트의 모든 투자 상품은 담보성 투자 상품이며, 부동산과 부실채권 상품군만 취급한다. 부실 시 론포인트의 자체적인 부실 프로세스에 따라 제 3의 채권매입 회사에 매각하거나 경공매 환가 절차를 통해 투자금을 보호한다.

론포인트는 부동산, 경매, 감정평가 등 부동산 전문가들이 자체 개발한 심사평가 시스템을 이용해 안전성, 수익성, 환급성을 체계적으로 분석하고, 검증된 투자 상품만 엄선해 제공한다.

론포인트를 통해 투자한 투자금은 세이퍼트와 SC제일은행에서 관리하며, 론포인트 리스크 관리팀의 체계적인 관리로 투자금 집행부터 상환까지 사후 관리를 함께 진행한다.

기업 연혁

2016. 08

법인 설립

2016. 11

론포인트 3호, 4호 출시

2017. 02

미드레이트와 전략적 업무제휴 체결

2017. 06

DDoS 사이버 대피소 사전 등록 완료

2017. 07

피델리스자산운용 투자협약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 미드레이트(P2P대출), 피델리스자산운용(컨설팅업체)

주요 제품 및 서비스 소개

론포인트는 부동산 부실채권 전문가와 함께하는 안전한 투자, 합리적인 대출 서비스를 제공한다. 대출 신청자가 론포인트에 대출을 신청하면 자체 평가 시스템으로 평가 등급을 산정한 후, 다시 한번 채권매입 보증 회사의 담보평가 시스템을 거친 후 담보에 안전이 확보된다고 판단될 경우 대출이 진행된다. 만일 부실이 발생할 경우 매입 보증 회사는 원리금 전체 금액으로 채권을 매입하고, 그 매입 대금은 투자자에게 전부 배당된다.

론포인트는 담보부 부동산에 투자한다. 경락 잔금, 부실채권 매입 대금, 부동산 1~2순위 등 안전이 담보되는 부동산 담보부채권에 투자한다. 연체 발생 시 매입 보증 회사에서 채권을 매입하고, 론포인트에서는 매입 보증 회사에서 받은 채권 매입 대금을 투자자들에게 배분한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|-----------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 민 총 기 | | 설립일자 | 2015. 10. 01 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 봉은사로 108, 글라스톤빌딩 13층 | | | | |
| 홈페이지 | www.rooffunding.com | 이 메 일 | ntact@rooffunding.com | 대표번호 | 02-2088-8698 |
| 담당자 연락처 | 02-2088-8698 | | 담당자 이메일 | contact@rooffunding.com | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 3억 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 루프펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

루프펀딩은 부동산 개발 등에 초점을 맞춘 P2P(Peer to peer) 플랫폼으로 사업자와 투자 희망 고객을 대상으로 자본 및 투자 기회를 제공한다.

2015년 골드만 삭스와 LG전자 출신의 각 분야 전문가가 힘을 합쳐 설립했으며, 글로벌 금융 시장의 다양한 분야에서 풍부한 경험을 보유한 금융 전문가 및 국내 최고 법률 자문사 중 하나인 김&장 법률사무소의 시니어 파트너와 긴밀한 관계를 구축하고 있다.

루프펀딩의 부동산 투자 상품은 평균 18%에 달하는 고수익을 내고 있으며, 2017년까지 부실률은 0%로 안전하다. 루프펀딩은 그만큼 손실을 입는 투자자가 없도록 안전한 상품 관리를 위해 힘쓰고 있다. 또 투자자는 자산가들의 전용 물이라는 고정관념을 깬으로써 10만원부터 가능한 소액 투자로 누구나 부담 없이 우량 상품에 투자할 수 있도록 지원한다.

기업 연혁

- 2015. 10**
회사 설립
- 2016. 09**
자본금 2,300만원으로 증자
- 2016. 10**
자본금 30억100만원으로 증자
- 2016. 09**
국민일보 주최 '고객선호브랜드지수' 서비스혁신브랜드 부문 1위 수상
- 2016. 10**
한국투자파트너스, 케이벤처그룹 등으로부터 50억원 투자 유치
- 2017. 07**
제1호 스피드 스마트폰 투자 출시
- 2017. 09**
누적투자액 1,400억원 돌파

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

루프펀딩은 차별화된 다양한 프로젝트에 투자함으로써 고객에게 높은 수익을 제공하는 P2P 금융 플랫폼 업체다. 주요 프로젝트 중에는 '10만원부터 투자하는 고수익 부동산 펀딩'이 있다. 빌라, 다세대 주택, 오피스텔 등 중소형 규모 건물의 건축 자금을 다수의 투자자로부터 모집한다. 이를 통해 연 18%의 수익률을 거둘 수 있으며, 해당 건물에 대한 근저당권을 설정하기 때문에 비교적 안전한 담보부 투자가 가능하다.

또 다른 프로젝트로 '스피드 스마트폰 펀딩'도 진행한다. 휴대폰 대리점의 스마트폰 매입 자금을 투자하는 것으로, 대리점은 스마트폰 매입 대금을 45일 안에 통신사로부터 정산받기 때문에 투자자는 2개월 만에 원금을 회수할 수 있다.

만기 2개월의 초단타 중고차 펀딩도 소개한다. 중고차 유통업체의 중고차 매입 자금을 투자하는 것으로, 중고차는 환금성이 좋기 때문에 38일 안에 대부분 재고 소진이 가능하고, 투자자는 2개월 만에 원금 회수가 가능하다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|---------------------|---------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 성 환, 박 수 환 | | 설립일자 | 2013. 11. 21 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, Three IFC 19층 | | | | |
| 홈페이지 | www.leevi.co.kr | 이 메 일 | contact@leevi.co.kr | 대표번호 | 070-4530-5786 |
| 담당자 연락처 | 070-4530-5786 | | 담당자 이메일 | contact@leevi.co.kr | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 5,500만원 | |
| 주요 서비스 | 캐치닷컴, 미디어렌즈 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

리비는 온라인상에서 수집한 비정형 데이터를 자체 개발한 텍스트 마이닝 솔루션을 활용해 분석하는 빅데이터 분석 기업으로, 2014년 온라인 데이터 사이언티스트가 모여 설립했다. 설립 첫해에 미래창조과학부 글로벌 ICT 유망 기술 사업에 선정되었으며, 현재 온라인 여론 분석 서비스인 '캐치닷컴'과 '미디어렌즈'를 선보이고 있다.

언론, 공공, 제조, 금융 등 다양한 산업군을 대상으로 데이터 분석을 진행했으며, 각종 정책 분석, 여론 조사, 마케팅 리서치, 신용평가 등 목적에 맞는 분석 정보를 제공하고 있다.

사람의 말을 해석하고 말하는 것처럼 언어를 구사하는 자연어 처리 기술을 바탕으로 한 지능형 챗봇 서비스도 선보였다.

기업 연혁

2013. 11

회사 설립, 미래창조과학부 글로벌 ICT 유망 기술 사업 선정

2014. 05

선거 캠프 대상 온라인 여론 분석 서비스 '캐치닷컴' 출시

2014. 07

기업 대상 온라인 여론 분석 서비스 '미디어렌즈' 출시

2016. 05

온라인 빅데이터 기반 리서치 상품 출시

2016. 07

분당경찰서 112신고센터 데이터 분석 업무 협약

2016. 09

신용평가 보고서 자동 작성 시스템 구축

2016. 11

지능형 챗봇 플랫폼 구축

제휴 기관

- 국 내 : 분당경찰서(정부기관)

주요 제품 및 서비스 소개

리비는 빅데이터 분석 기업으로 사람과 양질의 정보를 연결해주는 역할을 한다. 기업들이 브랜드를 관리하고 타깃 마케팅을 수행할 수 있도록 ‘캐치댓글’과 ‘미디어렌즈’를 제공하고, 인공지능 챗봇을 통해 로봇 기반의 자동 응답 상담과 대화창을 통한 상담 서비스를 지원한다.

캐치댓글은 빅데이터 크롤러를 통해 여러 채널에서 끊임없이 생산되는 데이터를 수집한다. 이로써 기업에서 관리하는 브랜드 및 상품과 관련한 온라인 반응을 실시간으로 모니터링할 수 있다. 자연어 분석을 통해 분류된 확산 글, 빅 이슈, 부정적 글을 확인할 수 있고, 유의해야 할 게시글은 스크랩하고 지속적으로 관리도 할 수 있다.

미디어렌즈는 브랜드에 대한 심층 분석 보고서를 제공한다. 이를 통해 온라인 빅데이터 기반의 SWOT분석, 긍·부정 지수 분석, 여론 분석 결과물을 확인할 수 있다. 데이터를 기반으로 고객과 채널을 분류하고 타깃 마케팅을 지원한다. 과거 유사한 데이터를 기반으로 가설을 설정하고 브랜드 리스크를 최소화할 수 있도록 도우며, 목적에 따라 여러 차원으로 분석 도출된 인사이트를 차후 전략에 적극 반영할 수 있게 한다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|----------------------|----------------------|---------------|
| 대표자명 | 이 섬 규 | | 설립일자 | 2014. 05. 13 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 가산디지털1로 212, 코오롱디지털타워에스턴 304-2호 | | | | |
| 홈페이지 | www.realidentity.kr | 이 메 일 | master@hanyang.ac.kr | 대표번호 | 010-9066-7550 |
| 담당자 연락처 | 010-9066-7550 | | 담당자 이메일 | master@hanyang.ac.kr | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 2억 8,000만원 | |
| 주요 서비스 | 위조 생체 판별 솔루션 (SW,HW) | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

리얼아이덴티티는 생체 인증 기술 전문 업체다.

살아 있는 생체 조직만이 생체땀(Micro Sweat)을 발현한다는 생체 특성을 이용해 지문 센서가 장착된 스마트폰, 워치, 밴드, 노트,패드 등의 스마트 디바이스와 지문 센서가 장착된 ID 카드, 신용카드 등의 위조 지문에 취약하던 보안 기능을 강화하는 기술을 보유하고 있다.

위조 생체 판별 소프트웨어 알고리즘 기술과 하드웨어 기술을 모두 갖춘 리얼아이덴티티는 40여 건의 특허와 신기술 인증을 받은 순수 토종 기술 개발 기업으로, 한국과학기술원과 공동으로 미세 땀을 발생하도록 유도하는 기술과 이를 사람이 보유한 생체 특징에 매치해 검출하는 특허를 출원했다.

현대자동차와 삼성전자 스마트폰에 생체 인증 기술을 제공했으며, 애플 아이폰과 화웨이 스마트폰에도 기술을 탑재하기 위한 프로젝트를 추진 중이다.

기업 연혁

2014. 05

회사 설립

2015. 03

생체 지문 인증 1단계 특허 출원

2015. 05

신한퓨처스랩 1기 선정

2016. 01

기업부설연구소 인정

2016. 11

생체 인증 RFID 카드 개발 완료

2017. 03

포스코 투자기업 선정 및 TIPS 최종 선정

2017. 06

차세대 기술인 EIS 센서(설계) 기술 국내 특허 출원 완료

제휴 기관

- **국 내** : 신한카드(금융기관), 신한은행(금융기관), 삼성전자(IT 제조), 현대자동차(자동차생산판매업), 포스코(철강업), 드림텍(전자제품 제조)
- **국 외** : Egis Technology(보안)

주요 제품 및 서비스 소개

리얼아이덴티티는 생체 인증 기술 업체로 하드웨어 및 소프트웨어 관련 기술을 모두 보유하고 있다. Micro Sweat은 유체 인식 생체 인증을 위한 소프트웨어 기술로, 미세한 땀의 유체 특성을 인식해 생체 인증을 수행한다. 기존에 사용하던 지문 센서를 변경하지 않고 그대로 사용하면서도 간단한 펌웨어 업그레이드를 통해 적용할 수 있다. 적용 분야는 스마트폰, 출입 통제 장치, 출입 통제용 ID카드, 금융 IC카드, 자물쇠 등 거의 모든 지문 센서 탑재 제품이다. 해외 제조사가 출시하는 휴대폰에도 이 기술을 탑재하고 있으며, 국내 제조업체와도 기술 탑재를 위한 협의를 진행하고 있다.

하드웨어인 EIS 센서는 해당 센서에 닿는 물질의 종류를 판별한다. 센서에 닿은 물질이 손가락(피부)인지, 위조 지문 재료(고무찰흙, 플레이 도우, 실리콘, 목공 본드 등)인지 판별해 위조 지문을 이용한 해킹 위협으로부터 제품을 보호한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|----------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 병 수 | | 설립일자 | 2015. 02. 05 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서운로 160, 팔레스빌딩 902호 | | | | |
| 홈페이지 | www.realfun.co.kr | 이 메 일 | master@hanyang.ac.kr | 대표번호 | 02-535-3476 |
| 담당자 연락처 | 02-535-3476 | | 담당자 이메일 | master@hanyang.ac.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | P2P금융 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

리얼펀딩은 P2P(Peer to peer) 방식의 금융 플랫폼 업체다.

전문적인 금융 지식을 바탕으로 안정적인 투자와 대출을 제공하는 기업으로, 기존 금융회사의 어려운 대출 조건을 간편화하고 불필요한 요소를 간소화해서 신속한 자금 대출을 지원한다.

은행 예금 금리 1%대의 저금리 시대에 새로운 고수익 투자를 할 수 있는 P2P 금융 플랫폼으로 부동산, 신용, 담보 등의 프로젝트에 대출 형태로 투자해 연 12% 이상의 수익을 창출한다.

리얼펀딩은 투자의 안정성을 위해 부동산 등 투자 대상에 근저당권 설정, 소유권 이전 가등기, 채권자 대위 등기 등 다양한 방법으로 안전 장치를 마련하고 있다. 철저한 여신 관리를 진행하고, 투자한 프로젝트에 차질이 생길 경우 경매 절차 등을 통해 원금을 보호하는 시스템도 갖추고 있다.

기업 연혁

2015. 02

회사 설립

2017. 05

P2P 금융 플랫폼 개발

2017. 06

서비스 개시

주요 제품 및 서비스 소개

리얼펀딩은 P2P 금융을 제공한다. 투자자를 위해서는 리스크가 낮은 담보 투자를 지원하고, 사업 자금이 필요하지만 은행에서 대출을 받기 어려운 고객에게는 중금리로 대출을 제공한다. 또 저금리 환경에서 여유 자금이 있는 투자자에게는 보다 높은 수익을 얻을 수 있는 투자 기회를 제공한다.

리얼펀딩은 그 어떤 회사보다 투자자의 안정성을 고려함으로써 금융 중개를 진행한다. 과거 투자 실적과 높은 수익률을 제시하며 투자자를 유혹하는 행위는 배제한다. 고수익인 만큼 리스크가 걱정될 수밖에 없지만 리얼펀딩은 투자자의 원금 손실이 발생하지 않도록 신중하게 투자처를 발굴하고, 만일의 경우에 대비해 확실한 채권 보전 조치를 취해 투자자를 보호하고 있다.

리얼펀딩은 기업의 정확한 재무 진단을 위해 'FAD(Financial Analysis & Doctoring) 시스템'을 개발해 활용하고 있다. 향후 기업 컨설팅 전문가들이 현장에서 활용할 수 있도록 하고 회계감사 및 기업 신용평가 기관, 금융기관 등이 기업 신용평가 시 기업이 작성 제출한 재무제표의 고의적인 분식회계를 발견하는 데도 활용할 수 있도록 지원할 예정이다.

| | | |
|--|--|---|
| | | |
| <p>전문인력구성</p> | <p>다양한 대출상품</p> | <p>높은 수익률</p> |
| <p>투자관련 노하우와 정확한 분석력을 바탕으로 신뢰를 드립니다.</p> | <p>다양한 대출상품으로 폭넓은 서비스를 이용할 수 있습니다.</p> | <p>투자의 리스크를 줄이고 높고 안정적인 수익률을 제공합니다.</p> |



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 한 승 표 | | 설립일자 | 2006. 02. 20 | |
| 주 소 | 서울시 중구 세종대로9길 41, 퍼시픽타워 3~8층 | | | | |
| 홈페이지 | www.richnco.co.kr | 이 메 일 | brand@richnco.kr | 대표번호 | 02-6288-5000 |
| 담당자 연락처 | 010-9403-0833 | | 담당자 이메일 | raypark@richnco.kr | |
| 종업원수 | 2,500명 | | 자 본 금 | 1억 8,000만원 | |
| 주요 서비스 | 보험 비교 및 판매 서비스 (보험대리점) | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

리치앤코는 보험 관련 서비스에 초점을 맞추고 있는 인슈어테크 업체다.

보험 통합 관리 서비스인 ‘굿리치 앱’을 중심으로 다이렉트 자동차 보험 비교 서비스인 ‘굿리치 카다이렉트’ 앱 등의 서비스를 제공하고 있다.

2016년 9월 출시된 ‘굿리치 앱’은 모든 보험 가입 상품을 한눈에 보고 관리할 수 있으며, ‘현명하고 올바른 보험 생활을 선도한다’는 슬로건에 부합하는 다양한 마케팅 캠페인을 통해 보험 생활의 혜택과 올바른 가입 정보 등을 제공한다.

‘굿리치 앱’ 리뉴얼을 중심으로 ‘굿리치’ 통합 브랜딩 활동을 확대하고 있으며, 일반 보험 통합 관리 등 빅데이터와 기술 제휴를 통한 다양한 서비스를 제공할 예정이다.

기업 연혁

2006. 02

회사 설립

2006. 05

온라인 보험 비교 판매 사업 시작

2015. 03

대한민국 고객만족 브랜드 대상 수상

2016. 06

굿리치플랜20 재테크 서비스 정식 출시

2016. 09

굿리치 보험금 청구 서비스 정식 출시

2017. 05

O2O 보험 서비스 라운지

‘굿리치라운지 강남 1호점’ 오픈

2017. 07

굿리치 카다이렉트 자동차 보험 비교 앱 오픈

제휴 기관

- 국 내 : JTBC(방송사), OBS(방송사), SBS SNBC(방송사), 카카오(IT서비스), 줌인터넷(검색 엔진), NHN엔터테인먼트(IT기업), 비바리퍼블리카(핀테크 플랫폼), 마이리얼플랜(O2O서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

리치앤코는 정보 기술을 접목해 다양한 보험 관련 서비스를 제공하고 있다.

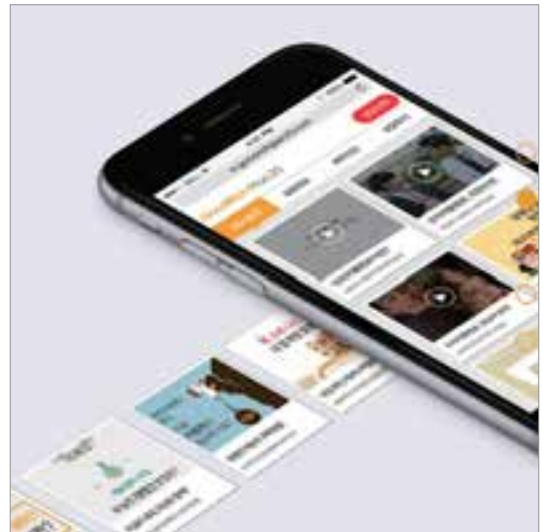
자동차 보험 비교 서비스인 ‘굿리치 카다이렉트’는 자동차를 구매하기 전 보험료가 얼마일지 미리 파악할 수 있도록 꾸며졌다. 운전자 범위, 차량 모델, 담보 내용 등 다양한 조건에 따라 달라지는 보험료를 알아서 계산해준다.

보험 통합 관리 서비스인 ‘굿리치 앱’은 보험사별 보험금 청구 접수를 간편하게 지원한다. 보험금 청구서를 작성하고 영수증, 진단서 등 증빙 서류만 올리면 접수 대행이 완료된다. 보험 계약 현황을 한눈에 확인하고 관리할 수 있다. 리치앤코에서 가입한 보험이 아니더라도 보험 증권 등록을 통해 통합적으로 관리되며, 보험금 청구도 가능하다.

리치앤코는 보험 비교 사이트도 운영한다. 200여 개 보험을 합리적으로 비교한 뒤 가입까지 할 수 있다.

정확한 보험 정보와 효율적인 보험 설계로 고객에게 가장 유리한 보험을 추천한다. 429명의 보험 비교 전문가 ‘리치매니저’가 30여 개 보험사, 500여 개 상품을 비교해 고객이 최상의 선택을 할 수 있는 자료를 제시한다.

오프라인 금융 서비스 ‘굿리치 라운지’도 갖췄다. 재무·은퇴 설계 전용 공간으로 전문가가 재무 및 재테크 컨설팅을 맞춤 제공한다. 다양한 주제의 금융 교육 및 세미나도 진행한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|------------------------|----------------------------|-----------|
| 대표자명 | 황 춘 일 | | 설립일자 | 2014. 04. 25 | |
| 주 소 | 서울시 마포구 백범로31길 21, 서울창업허브 804호 | | | | |
| 홈페이지 | www.ripple4y.com | 이 메 일 | Support@ripple4y.co.kr | 대표번호 | 1644-2817 |
| 담당자 연락처 | 010-3721-5182 | | 담당자 이메일 | Deokhee.han@ripple4y.co.kr | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 8억 9,500만원 | |
| 주요 서비스 | 리플 거래소 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

리플포유는 2014년 4월 설립한 기업으로, 가상화폐인 리플(Ripple)을 위한 거래소를 운영한다. 국내외 최고 기술진이 지원을 담당하고 있으며, 글로벌 리플 거래소로 성장하기 위해 매진하고 있다.

글로벌 기술 리더인 구글, IBM 등 유수의 기업과 협력하고 있는 리플은 불과 2~3초 내에 신속한 송금이 가능한 블록체인 기술이다. 리플이 결제 시장에까지 진출하면 가상화폐 멀티 거래소, 해외 송금 서비스, O2O 결제 플랫폼을 갖춘 블록체인 토털 서비스가 가능해진다.

리플포유는 2016년 벤처기업 인증을 획득했으며, 2017년 대한민국 프론티어 대상을 수상했다.

2017년에 크라우드 펀딩 방식으로 2억 5,000만원의 자금을 유치했다.

기업 연혁

2014. 04

회사 설립

2015. 03

리플 거래소 서비스 시작

2015. 06

국제리플협회 공식 등록

2015. 11

국제 e-비즈니스학회 기술혁신대상 수상

2016. 02

벤처기업 인증

2016. 11

서울시 창업박람회경진대회 대상 수상

2017. 02

2017 대한민국 프론티어 대상 수상

2017. 05

크라우드 펀딩으로 2억 5,000만원 유치

제휴 기관

- 국 외 : 리플(가상화폐)

주요 제품 및 서비스 소개

리플포유는 가상화폐인 리플을 위한 거래소를 운영하고 있다.

국제 송금 서비스 분야에서 차별성을 확보한 리플은 전 세계 어느 지역의 사람에게도 해당 국가의 화폐를 사용해 단 몇 초 내로 송금할 수 있다. 리플을 이용하면 자금을 신속하게 전송·거래·결제할 수 있으며, 모든 화폐와의 환전도 가능하다.

리플지갑을 통해 강력하고 안전하게 리플 코인의 관리 및 보관을 지원함으로써 언제 어디서든 빠르고 간편하게 송금 처리를 진행할 수 있다.

리플은 강력한 보안과 암호화를 통해 글로벌 핀테크의 리더로 성장하고 있다. 미국, 독일, 유럽 등 전 세계 유명 은행에서도 리플 결제 시스템을 도입하는 등 리플을 발 빠르게 도입하고 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 양 성 흥 | | 설립일자 | 2015. 11. 10 | |
| 주 소 | 경기도 용인시 기흥구 흥덕1로 13, 태워동 1207-4호 | | | | |
| 홈페이지 | www.motherteran.com | 이 메 일 | Lonestar33@nate.com | 대표번호 | 031-896-5555 |
| 담당자 연락처 | 010-8691-3365 | | 담당자 이메일 | Lonestar33@nate.com | |
| 종업원수 | 3명 | | 자 본 금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | NFC 결제 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

마더테란은 근거리 무선통신(NFC)을 활용한 결제 서비스를 제공하는 기업으로, 'NFC를 통해 모든 상점을 온라인에 연결하자'라는 목표를 세워놓고 소비자와 소상공인 모두에게 새로운 가치를 제공할 수 있는 스마트 스토어의 구현을 지원한다. 오프라인 상점을 온라인에 연결해 새로운 가치를 창출하고 스마트한 상점이 되도록 돕고 있다. 마더테란은 NFC를 이용한 결제 서비스에 관한 특허를 보유하고 있으며, 소상공인에게는 더 낮은 수수료를 적용해 이익을 높여주고 서비스를 이용하는 소비자에게는 보다 간편하고 쉽게 다가갈 수 있는 서비스를 제공하고자 한다. 마더테란의 솔루션은 NFC 단말기 한 대로 모든 결제 서비스를 사용할 수 있도록 지원하는 것으로, 현재 10만 개의 NFC 단말기를 설치했으며, 저가용 NFC 단말기 보급에도 박차를 가하고 있다.

기업 연혁

- 2015. 11**
회사 설립
- 2016. 03**
통화 중 간편결제 서비스 개발
- 2016. 05**
LG 페이나우와 통화 중 간편결제 서비스 테스트 개시
- 2016. 11**
앱을 실행하지 않고 결제하는 NFC 결제 방법 특허 등록
- 2017. 06**
국내 싸인패드 1위 기업과 공동 사업 계약
- 2017. 10**
앱 실행 없는 통신사 간편결제 솔루션 개발 착수

제휴 기관

- 국 내 : 신세계(종합소매업체), GS슈퍼마켓(유통업), CU(유통업), 신세계면세(면세점), 토니모리(화장품), BNK부산은행(금융기관), 에버랜드(놀이공원), 이마트(유통업), 미샤(화장품), 스킨푸드(화장품)

주요 제품 및 서비스 소개

마더테란은 남녀노소 누구나 쉽게 스마트한 결제 서비스를 이용할 수 있는 플랫폼 ‘이젠터치’를 선보이고 있다. 이젠터치는 스마트폰으로 플라스틱 카드를 완벽하게 대체할 수 있는 특허 기술을 적용한 전자지갑이다. 별도의 애플리케이션을 실행할 필요가 없으며, 바코드나 QR코드가 아닌 터치 한 번으로 결제를 할 수 있다. 포인트 적립이나 사용도 가능하다. 이미 출시된 모든 종류의페이 서비스나 포인트 카드 등과 연동되며, 소액 결제도 지원한다.

3만원 이하 소액 결제의 경우 NFC 단말기에 터치하는 것만으로 결제가 되고, 3만원 이상 결제할 때는 푸시 메시지를 전송 받아 앱을 실행해 결제를 완료한다.

이젠터치는 보안에도 철저하게 대응하고 있다. 패턴이나 지문 등의 추가 보안으로 휴대폰을 분실해도 부정 사용이 어렵고, 단말기에 터치할 때마다 암호화 작업이 자동으로 이뤄지므로 기존 카드보다 높은 보안성을 자랑한다.



| | | | | | |
|---------|-------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 고 용 | | 설립일자 | 2014. 11. 12 | |
| 주 소 | 서울시 중구 퇴계로36길 2 | | | | |
| 홈페이지 | www.mibank.me | 이 메 일 | contact@mibank.me | 대표번호 | 02-2273-1375 |
| 담당자 연락처 | 02-2273-1375 | | 담당자 이메일 | contact@mibank.me | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | O2O공항환전, 여행자보험 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

마이뱅크는 '불편한 금융을 쉽고 편리하게'를 모토로 소비자들이 금융을 편리하게 이용할 수 있는 플랫폼을 선보인다.

마이뱅크 구성원들은 국내 유수의 금융 그룹에서 쌓은 경험을 토대로 불투명하고 불편하게 느껴지는 금융을 새로운 시각으로 재해석하고, 고객 입장에서 재구성해 새로운 금융 서비스를 지원한다. 해외 여행객을 위해 출시한 여행자보험은 국내 판매 1위를 기록하고 있다.

글로벌 송금 및 환전 플랫폼 관련 특허를 등록했으며, 국내 외에 22건의 특허를 출원했다.

기업 연혁

2014. 11

회사 설립

2015. 01

실시간 환율 비교 플랫폼 출시

2015. 08

O2O 공항 환전 서비스 출시

2015. 08

공인인증서 필요 없는 여행자보험 출시

2015. 10

환전 및 플랫폼 기반의 글로벌 송금

특허 등록

2017. 05

특허출원 22건 (국내 18건, 해외 4건)

2017. 07

지정 환율 환전 플랫폼 특허 등록

제휴 기관

- **국 내** : 신한은행(금융기관), BNK부산은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), 전북은행(금융기관), 수협(금융기관), KDB산업은행(금융기관), IBK기업은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), 우리은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

마이뱅크는 쉽고 편리한 금융을 위해 환율 관련 서비스를 시작으로 다양한 금융 상품을 순차적으로 선보이고 있다. 금융의 각 분야를 누구나 쉽게 이용할 수 있도록 한다는 방침 아래, 우선 '환율' 서비스를 내놨다. 이어 예금, 대출, P2P(Peer to Peer) 등으로 제공 서비스 분야를 늘려가고 있다.

환율 비교 플랫폼은 국내 모든 은행의 환율과 주요 환전소 환율을 실시간으로 비교해준다. 인천공항으로 외화를 직접 전달해주는 O2O 공항 환전 서비스는 취급 외화를 확대하면서 해외 여행객에게 편리하고 저렴한 환율 혜택을 제공하고 있다.

은행부터 지역 신탁까지 망라하는 예금 및 대출 금리 비교 서비스도 출시했으며, 단기 투자로 안정적이고 수익성 높은 P2P 투자와 다급한 소액 대출자를 위한 P2P 비상금 대출 서비스도 제공한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|-------------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 임진규 | | 설립일자 | 2015. 08 | |
| 주소 | 대전광역시 유성구 대덕대로512번길20 | | | | |
| 홈페이지 | www.mannercar.com | 이메일 | mannercar@mannercar.com | 대표번호 | 02-1800-8129 |
| 담당자 연락처 | 010-9411-8118 | | 담당자 이메일 | jingyuni@naver.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자본금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 신차 구입 직거래 서비스 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

매너카는 자동차 금융 상품을 이용하는 과정에서 발생하는 비대칭 정보를 해결해주는 서비스를 제공한다. 자동차 애프터 마켓은 이해 관계자 간 복잡한 리베이트 문제가 얽혀 있기 때문에 복잡한 유통 과정을 해소하는 것에서부터 투명한 자동차 거래가 가능해진다는 점에서 출발했다. 매너카는 차량 구입 정보, 신용 정보, 할인 정보를 비대면으로 결합해 차량 상품 온디맨드 서비스를 하고 있다. 매너카는 자동차 딜러 간 경쟁 입찰을 통해 차량 가격의 거품을 줄이고, 고객과 딜러 모두에게 거래 수수료를 받지 않음으로써 투명한 자동차 거래 문화를 조성하고 있다.

기업 연혁

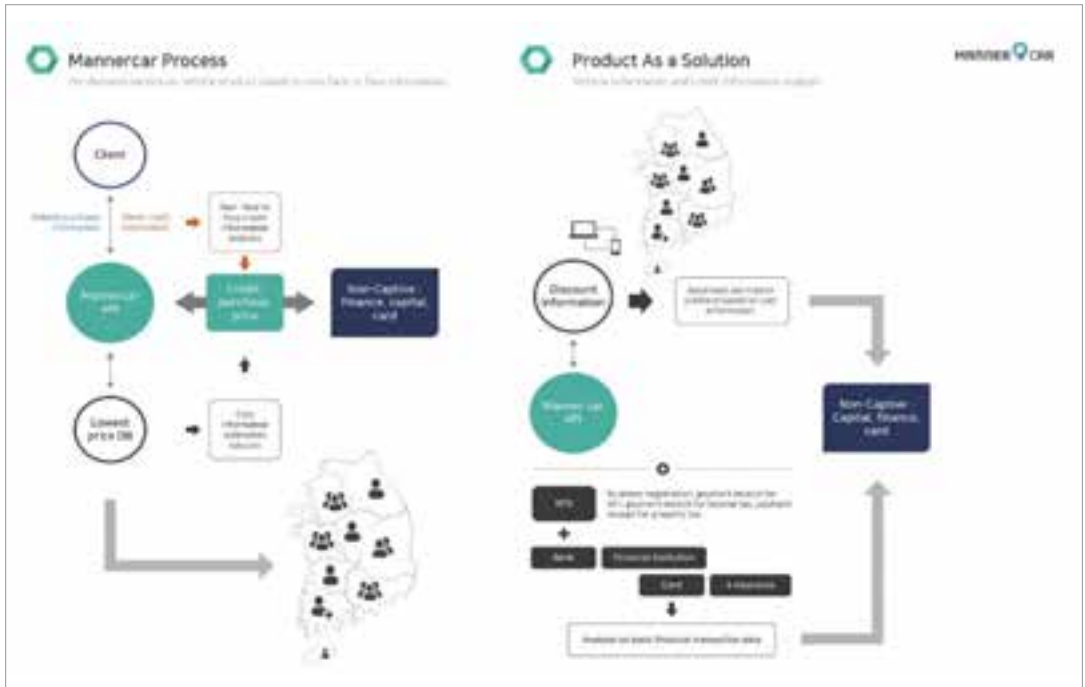
- 2015. 08**
회사 설립
- 2016. 08**
우리은행 위비핀테크랩 1기 선정
- 2016. 11**
창업 맞춤형 지원사업 선정
- 2017. 02**
신규 수출기업화 사업 선정(KOTRA)
- 2017. 04**
BNK 크리에이티브랩 1기 선정,
양해각서 체결
- 2017. 05**
점프업(Jump-Up) 지원사업 선정
- 2017. 06**
법인 전환

제휴 기관

- **국 내** : BNK금융지주(금융기관), BNK캐피탈(금융기관), 메리츠화재(금융기관), 중소기업청(정부기관), 대전정보문화산업진흥원(공공기관), 우리은행(금융기관), 스마트벤처창업학교(벤처창업지원)
- **국 외** : BNP파리바 카디프생명(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

매너카는 고객과 딜러가 대면 과정에 발생하는 가격 정보와 금융 정보에 대한 비대칭을 견적 솔루션과 신용 정보 분석을 바탕으로 해결하고, 고객이 원하는 상품을 직접 선택할 수 있는 직거래 서비스 업체다. 매너카 직거래 서비스는 딜러 경쟁 입찰 무료 서비스 방식으로 이루어지면, 신차 구입 요청 시 딜러 간 가격 경쟁을 통해 최저가 견적을 산출해준다. 매칭 견적 서비스를 통해 신차 구입과 '내 차 팔기'를 동시에 진행하면 매칭 그룹(신차 딜러와 중고차 딜러) 간 비교 경쟁을 통해 신차 구입은 최저가로, '내 차 팔기'는 최고가로 거래할 수 있도록 지원한다. 매칭 견적 시 신차 딜러는 차량을 판매해야 하고, 중고차 딜러는 차량을 매입해야 하기 때문에 두 딜러 간 이해 관계로 인해 고객은 최적의 조건으로 차량을 거래할 수 있다는 점에 착안했다. 특별 할인 차량 제공 서비스도 제공한다. 각 판매사별 재고 현황 및 할인 혜택을 실시간으로 공개해 고객이 차량을 보다 계획적으로 구입할 수 있도록 도와준다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|---------------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 이 주 민 | | 설립일자 | 2015. 02. 03 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 115, 서림빌딩 8층 | | | | |
| 홈페이지 | www.madup.com | 이 메 일 | webmaster@madup.com | 대표번호 | 02-1522-1060 |
| 담당자 연락처 | 010-6338-1041 | | 담당자 이메일 | edgar@madup.com | |
| 종업원수 | 43명 | | 자 본 금 | 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 마케팅, 데이터 분석, 챗봇 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

매드업은 2011년 설립된 폰플을 모태로 한 마케팅 전문 업체다. 정확한 효과 측정을 바탕으로 최적의 핵심 성과 지표 달성을 지원한다. 챗봇 및 인공지능 기술을 기반으로 금융 의사결정 지원을 위한 솔루션을 개발하고 있으며, 빅데이터와 인공지능 기술을 결합함으로써 광고 최적화 솔루션을 선보인다. 다양한 애널리틱스 도구를 활용해 고객의 데이터도 정밀하게 분석한다.

매드업은 모바일 금융 서비스인 '핀켓'을 자체 개발해 사용자들에게는 잠금화면으로 신뢰성 있는 금융 기사와 포인트 통합 그리고 편리한 멤버십 적립과 개인 금융 서비스를, 광고주에게는 타깃 금융 광고 플랫폼을 제공한다.

기업 연혁

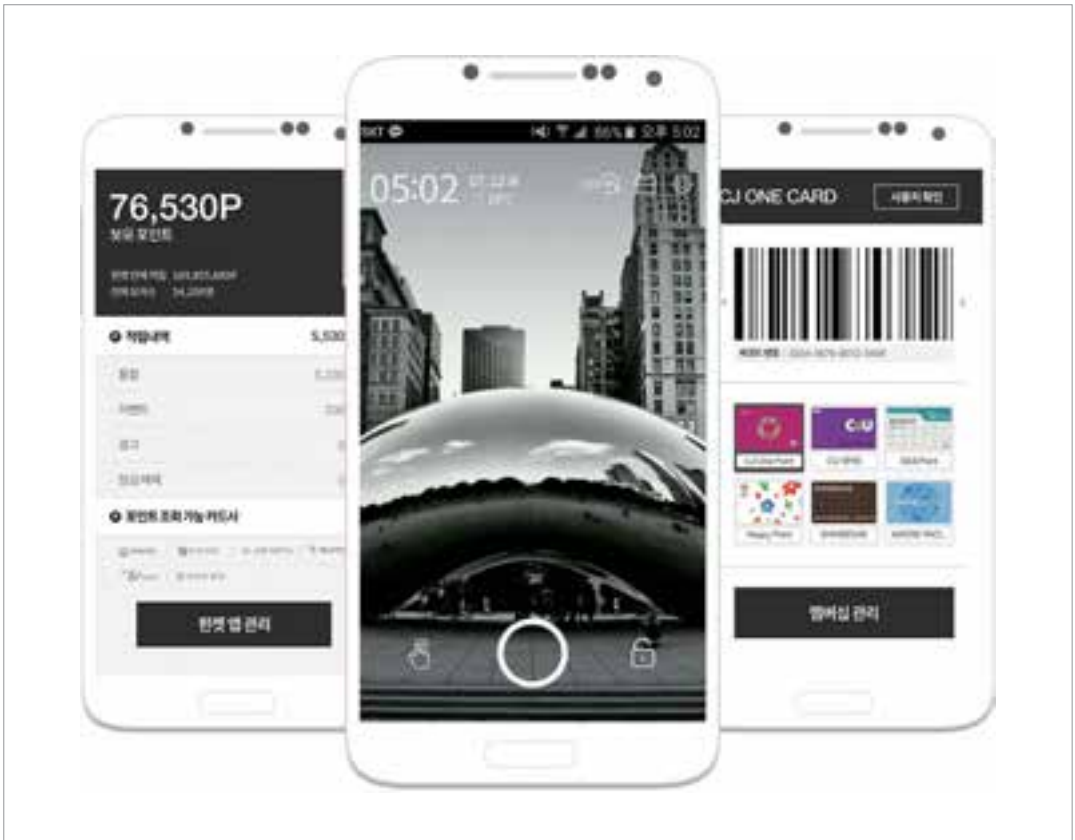
- 2015. 02**
회사 설립
- 2015. 11**
광고 서비스 개시
- 2015. 11**
잠금화면 기반 신용카드 포인트 통합 앱 론칭
- 2016. 11**
핀켓 자체 챗봇 서비스 개발
- 2016. 12**
하나멤버스와 포인트 전환 계약
- 2017. 08**
챗봇 시스템 통합 사업 수주

제휴 기관

- 국 내 : 하나멤버스(멤버십)

주요 제품 및 서비스 소개

매드업은 금융 및 광고 분야를 겨냥한 솔루션을 개발하는 업체다. 금융과 광고 포인트를 기반으로 개인 금융 큐레이션 플랫폼을 선보이고 있다. 개인의 신용카드 포인트와 잠금화면에서 발생하는 각종 광고 포인트를 통합해 다양한 상품을 제공한다. 마이크로소프트와 협업해 인공지능을 기반으로 한 고객 응대 챗봇 서비스인 '킷봇'을 개발했다. 핀켓 사용자 마케팅 및 행동을 기반으로 한 데이터로 비즈니스 애널리틱 및 데이터 사이언티스트, 엔지니어와 머신 러닝을 활용한 신규 금융 큐레이션 플랫폼을 구축하고 있다. 챗봇 시스템 통합 영역에서는 헬스 케어 전문 업체인 줘비스의 프로젝트를 수주해 가망 고객 및 밀착 고객 관리 시스템의 기획 및 개발을 진행하고 있다. 매드업은 모바일 마케팅 기술을 보유하고 있으며, 분석 경험이 풍부하다. 금융권 앱 다운로드와 비대면 카드 발급 등의 KPI 기반 마케팅을 전문적으로 수행한다. 금융권 앱 리뷰, 별점, 다운로드, 회원가입 등의 모바일 마케팅 빅데이터 분석도 제공한다. 금융권에 걸맞은 광고 네트워크 및 매체를 발굴해 광고비 대비 최적의 경로를 구성하는 역할도 하고 있다. 또한 O2O 마케팅도 진행한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|---------------------|------------------------|-------------|
| 대표자명 | 장 세 영 | | 설립일자 | 2016. 07. 01 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 남부순환로289길 5, 삼영빌딩 1층 | | | | |
| 홈페이지 | www.moneybrain.ai | 이 메 일 | sales@moneybrain.ai | 대표번호 | 02-858-5683 |
| 담당자 연락처 | 010-6662-4995 | | 담당자 이메일 | com2best@moneybrain.ai | |
| 종업원 수 | 3명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 아테나, 플레이챗, 배달봇 암암 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

머니브레인은 인공지능을 활용한 챗봇 서비스를 개발, 제공하는 전문 업체다.

머니브레인은 기업용 챗봇 플랫폼인 아테나(Athena)와 일반 사용자용 플랫폼인 플레이챗(Playchat) 서비스를 선보였다.

금융기관뿐 아니라 쇼핑, 의료, 공공 등의 분야에 기업용 챗봇을 구축해주고 있다.

2016년 7월 설립된 머니브레인은 농협과 신한카드 등에 챗봇 서비스를 제공하는 등 금융권에서 레퍼런스를 늘려 나가고 있다. 2017년에는 엘앤에스벤처캐피탈 등으로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

2016. 07

회사 설립

2016. 10

농협 금융봇 서비스 개시

2016. 11

인공지능 배달 챗봇 '암암' 서비스 출시

2017. 04

플레이챗 플랫폼 공개

2017. 07

신한카드 챗봇 서비스 개시

2017. 07

엘앤에스벤처캐피탈로부터

15억원 투자 유치

2017. 08

동훈인베스트먼트로부터 5억원

투자 유치

주요 제품 및 서비스 소개

머니브레인은 자체 개발한 챗봇을 통해 다양한 서비스를 제공하고 있다.

머니브레인의 챗봇은 자연스러운 대화에 기반한 서비스를 구현했다. 명령어가 아닌 자연스러운 언어로 질문 하면 업무 처리를 지원한다. 복잡한 메뉴를 찾을 필요 없이 인공지능 비서가 서비스를 제공한다. 인공지능 기술을 활용해 지속적으로 대화를 학습하는 방식을 취하고 있다. 단순한 패턴 매칭 기반의 챗봇 서비스와 달리 인공지능 학습을 통해 서비스를 지속할수록 대화의 품질이 향상 되는 기술을 적용했다.

또 기존 시스템과 연동해 업무를 처리한다. 다양한 적용 사례를 바탕으로 업무 기반 챗봇을 구축한 것이다. 한 번의 챗봇 시나리오 구성으로 카카오톡, 라인, 페이스북 등 여러 메시지 플랫폼에 적용할 수 있으며, 자체 앱에도 적용할 수 있는 API를 제공한다.

머니브레인은 챗봇 서비스를 통해 대화형 업무 서비스, 상품 추천, 고객 응대 등을 지원한다.

기존에 온라인이나 앱을 통해 제공하던 조회, 주문, 예약 등의 업무를 챗봇을 통해 제공한다. 단순한 안내가 아닌 업무 처리에 사용되는 인공지능 서비스 에이전트로 활용도가 높다. 상품 추천의 경우 기존에 전문 상담사가 하던 상품 안내 업무를 챗봇이 실행하고, 추가 안내가 필요한 경우 전화 상담이나 앱을 연결해 후속 진행을 이어간다. 또한 24시간 실시간 자동 응답을 통해 기본적인 안내부터 복잡한 내용의 고객 응대까지 자동화된 응대를 제공한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|--------------------|--------------------|-----------|
| 대표자명 | 양 용 석 | | 설립일자 | 2015. 08. 28 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 20, 율촌빌딩 11층 | | | | |
| 홈페이지 | www.moneytag.net | 이 메 일 | swcho@moneytag.net | 대표번호 | 1544-9350 |
| 담당자 연락처 | 010-6239-6913 | | 담당자 이메일 | swcho@moneytag.net | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 5억원 | |
| 주요 서비스 | ReLe Transfer | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

머니택은 글로벌 송금 서비스 제공 업체다.

금융 IT 전문 기업인 핑거의 사내 벤처로 시작해 2015년 8월 독립 법인이 되었으며, 블록체인 기술 기반의 해외 송금, 가상 계좌 등 전자 금융 사업, 세금 환급, 개인 간 전자 상거래 등 다양한 서비스를 국내외 시장에 제공하고 있다. 머니택이 현재 주력하는 분야는 글로벌 송금 사업으로, 은행이 없는 저개발 국가 사람들도 쉽고, 빠르고, 안전한 국제 송금 서비스를 이용할 수 있도록 지원하는 데 힘쓰고 있다. 2017년 10월 베트남 송금 서비스를 개시했다.

기업 연혁

- 2015. 08**
회사 설립
- 2015. 08**
농협은행 핀테크멘토링 체결
- 2015. 11**
유니타스와 국제 금융 업무 제휴 체결
- 2016. 11**
플라이하이와 블록체인 전문 업체 '익스체인' 공동 설립
- 2017. 01**
돈세탁 방지 등 안전한 서비스 구현을 위해 GRC랩과 양해각서 체결
- 2017. 09**
해외 송금 앱 '렐레 트랜스퍼 (ReLe Transfer)' 개발
- 2017. 10**
렐레 트랜스퍼를 통한 베트남 송금 서비스 개시

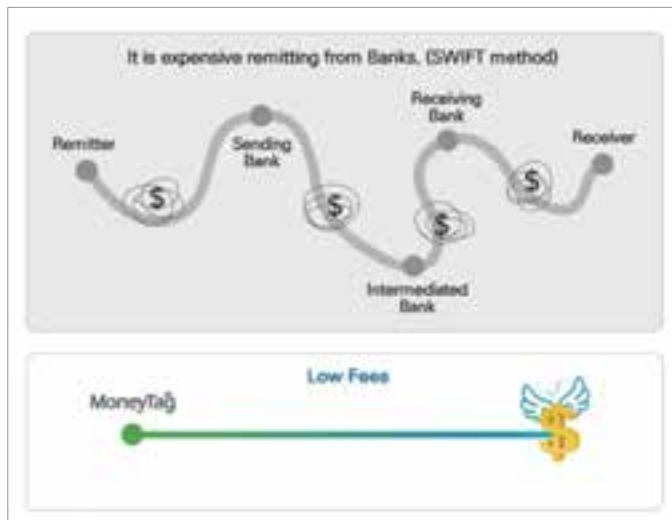
제휴 기관

- 국 내 : 핑거(금융 솔루션), NH농협은행(금융기관), 유니타스(IT 기업)

주요 제품 및 서비스 소개

머니택은 글로벌 송금 서비스를 제공한다. 해외 송금 서비스인 '렐레 트랜스퍼(ReLe Transfer)'를 통해 은행에 방문하지 않고 언제 어디서나 스마트폰으로 간편하고 저렴하게 소액 해외 송금 업무를 처리해준다. 렐레 트랜스퍼는 외국환거래법에 따라 정부의 정식 허가를 받은 안전한 해외 송금 서비스로, 첫 번째 해외 송금 국가는 베트남이다.

머니택은 금융 소외 계층을 대상으로 해외 송금 서비스를 진행하고 있다. 아직도 많은 국가의 사람이 은행을 이용하지 못하고 있기 때문이다. 렐레 트랜스퍼는 수취인이 은행 계좌를 가지고 있지 않아도 송금할 수 있다. 모회사인 핑거가 지난 15년간 은행의 다양한 금융 서비스를 제공하면서 축적한 은행 수준의 보안 준수 역량을 활용한다. 또한 자금 세탁 방지(Anti Money Laundering) 및 공중 협박 자금 조달 금지에 관한 금융 위험 및 준법 지원(Risk & Compliance)을 지키기 위해 유니타스 GRC 랩의 솔루션을 이용한다. 글로벌 은행 수준의 위험 및 준법 지원에 따르고 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|---------------------|----------------|--------------|
| 대표자명 | 김 재 면 | | 설립일자 | 2015. 01. 01 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 306, 카이트타워 8층 | | | | |
| 홈페이지 | www.makestar.co | 이 메 일 | contact@makestar.co | 대표번호 | 02-6959-2076 |
| 담당자 연락처 | 010-9280-1013 | | 담당자 이메일 | oh@makestar.co | |
| 종업원수 | 20명 | | 자 본 금 | 1,200만원 | |
| 주요 서비스 | 메이크스타 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

메이크스타는 엔터테인먼트 분야에 초점을 맞춘 리워드형 클라우드 펀딩 서비스를 제공한다.

메이크스타는 전 세계 사용자를 대상으로 서비스되는 한류 전문 글로벌 클라우드 펀딩 플랫폼으로 참여자가 다양한 스타 프로젝트를 성공시키고, 한류 스타와 함께 특별한 추억도 만들도록 지원한다.

메이크스타에는 전 세계 200여 개국의 참여자가 방문하고 있으며, 91개국에서 실제 결제하고 있는 글로벌 서비스로 성장하고 있다. 고객에게는 새로운 경험을 제공하고, 사업자에게는 새로운 자금 유통의 창구 역할과 글로벌 마케팅 툴을 제공함으로써 엔터테인먼트 생태계를 변화시키는 역할을 수행하고 있다.

국내 콘텐츠 제작사 및 기획사와의 긴밀한 협조를 통해 스타와 팬이 함께 목표를 이룰 수 있는 특별한 프로젝트를 지속적으로 내놓고 있다.

중소기업청의 글로벌 창업 활성화 사업에 선정되었으며, ES 인베스터 등으로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

2015. 01

회사 설립

2015. 02

쿨리지코너인베스트먼트로부터 시드 투자(6억원) 유치

2015. 05

글로벌 창업 활성화 사업 선정 (중소기업청)

2015. 08

벤처기업 인증

2015. 12

글로벌 엔터테인먼트 클라우드 펀딩 플랫폼 론칭

2016. 12

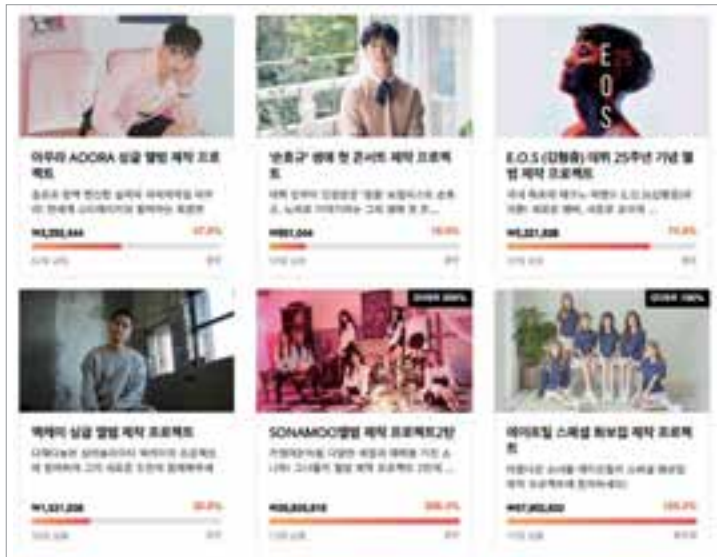
ES인베스터로부터 10억원 투자 유치

제휴 기관

- **국 내** : 한국연예제작자협회(연예제작자지원), 한국연예매니저협회(연예매니저지원), DSP엔터테인먼트(연예기획사), SM엔터테인먼트(연예기획사), YG엔터테인먼트(연예기획사), 코엔스타즈(연예기획사), 웰메이드(연예기획사), 제이제이홀릭미디어(연예기획사), 사이더스(연예기획사), 큐브(연예기획사)

주요 제품 및 서비스 소개

메이크스타는 사용자들이 직접 참여해 콘텐츠 프로젝트를 진행하는 크라우드 펀딩 서비스를 선보이고 있다. 문화 콘텐츠 전문 크라우드 펀딩 서비스로 참여자가 직접 스타를 만드는 전 과정을 함께할 수 있도록 꾸며졌다. 스타 메이커를 위한 프로젝트는 메이크스타 홈페이지에서 이뤄지는 다양한 펀딩 프로젝트 중 마음에 드는 프로젝트를 선정하는 것으로 시작된다. 자신이 좋아하는 스타의 명예 제작자가 되기 위해 자신이 받고 싶은 리워드를 결정하고 프로젝트 기간 중 프로젝트 참여를 완료하는 방식으로 진행된다. 참여 프로젝트를 성공시키기 위해 SNS 공유 등을 통해 지인들에게 프로젝트를 널리 알려 참여를 추천하고, 전체 펀딩 목표액을 달성하면 프로젝트가 성공하는 것이다. 프로젝트가 진행되는 동안 참여자는 명예 제작자로 다양한 영상이나 사진, 소식 등 풍성한 콘텐츠를 받아 볼 수 있다. 메이크스타의 콘텐츠 참여형 크라우드 펀딩은 고객들이 직접 콘텐츠와 상품 기획에도 참여하는 방식으로 운영됨으로써 전 세계에서 호응을 얻고 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------|--------|-------------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 걸 우, 박 훈 준 | | 설립일자 | 2011. 01. 20 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 남부순환로 2183 | | | | |
| 홈페이지 | www.zummaslide.com | 이 메 일 | gwlee@mobitle.com | 대표번호 | 02-583-7739 |
| 담당자 연락처 | 02-583-7739 | | 담당자 이메일 | gwlee@mobitle.com | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 4억 6,000만원 | |
| 주요 서비스 | zummaslide | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

모비틀은 소상공인과 주변 아파트 거주민을 연결해주는 서비스를 제공한다.

모비틀에서 선보인 모바일 애플리케이션 ‘zummaslide’를 통해 소상공인에게는 매출 증대를, 회원에게는 아파트 관리비 차감 등의 혜택을 제공한다.

zummaslide는 선순환 구조의 지역 광고 플랫폼으로 아파트 관리비 고지서와 연계해 차감 적용된 관리비를 자동 이체 하는 방안도 모색하고 있다. 또한 지역 소상공인과 연계한 판매, 광고, 간편결제 등 전자금융 서비스를 통한 생활 밀착형 핀테크를 확대하고 있다.

KB국민은행, KB국민카드, 신한카드 등과 양해각서를 체결하고 다각적인 협력을 이어가고 있으며, 2017년에는 창업진흥원의 사업화 패키지에 선정됐다.

기업 연혁

2011. 01

회사 설립

2012

앱 제작 플랫폼 일본 판매

2013

리스트형 앱 광고 플랫폼 서비스 시작

2015

KB국민은행과 양해각서 체결,
전국 아파트 연합회 양해각서 체결

2016

KB국민카드와 양해각서 체결,
신한카드와 양해각서 체결

2017

코나아이와 제휴 체결, 코닥과 전략적
제휴 체결, 창업진흥원 사업화 패키지
사업에 선정

제휴 기관

- 국 내 : KB국민은행(금융기관), 신한카드(금융기관), OK캐쉬백(서비스), 코나아이(IT 기업),
창업진흥원(공공기관), 하나멤버스(멤버십)

주요 제품 및 서비스 소개

모바일에서 개발한 줌마슬라이드는 아파트를 중심으로 주민과 지역 상권을 이어주는 가교 역할을 한다. 줌마슬라이드 애플리케이션의 첫 화면에 제시되는 선착순 쿠폰은 고객과의 양방향 커뮤니케이션 활성화에 기여한다. 지역 소상공인은 매출을 향상시킬 수 있고, 이를 이용하는 회원은 적립금을 통해 아파트 관리비를 절감하는 효과를 거둔다.

아파트 관리비를 절감하기 위한 적립금은 주부는 물론 온 가족이 참여할 수 있도록 꾸며냈다.

줌마슬라이드는 앱을 오픈하면 밀어서 잠금해제 하고 줌머니를 적립하는 방식이며, 동네 상가 정보도 얻고 동네 맛집, 마트 혜택, 이벤트 정보 등도 받을 수 있다. 제휴 매장을 이용하면 줌머니를 적립할 수 있고, 별도로 마련된 줌마쇼핑 코너에서는 할인 가격으로 제품을 구입할 수 있다.

모바일은 제휴 신용카드를 통해 가스비 자동이체, 지역 특화 마케팅, 등록된 카드를 통한 결제 서비스 등을 지원하며, 추후에는 체크카드부터 주택담보 대출, 계좌 이체 등 다양한 금융 업무로 서비스를 확장해나갈 계획이다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|----------------|----------------|--------------|
| 대표자명 | 전 지 선 | | 설립일자 | 2016. 06. 09 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 논현로85길 22, 동경빌딩 602호 | | | | |
| 홈페이지 | www.mouda.kr | 이 메 일 | hello@mouda.kr | 대표번호 | 02-6012-1955 |
| 담당자 연락처 | 02-6012-1955 | | 담당자 이메일 | hello@mouda.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 메디컬 전문 P2P 금융 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

 기업 소개

모우다는 메디컬 분야에 특화된 P2P(Peer to peer) 금융 플랫폼이다. 데이터 분석, IT 전문가, 금융 및 법률 전문가가 함께한다. P2P 플랫폼은 동적협상론, 정보비대칭 이론 같은 게임 이론과 시뮬레이션, 여론 조사 분석 등의 통계를 기반으로 자체 개발했다. 대출이 승인된 데이터보다 10배 이상 많은 거절된 데이터를 토대로 모우다 고유의 머신러닝 기법을 더해 고도화된 알고리즘을 만들어가고 있다. 모우다는 의사와 병원을 대상으로 대출을 진행하고 이를 투자 상품으로 구성한다. 병원 컨설팅을 전문으로 하는 모우다의 주주 업체와 연계해 병원 네트워크를 구축하고 의료 업계 최초이자 대표 P2P 플랫폼으로 확장을 지속하고 있다. 2016년 12월 우리동네주치의 1호 상품을 공개한 후 동네 병의원에 대출하는 우리동네주치의, 의료법인에 대출하는 의료법인 상품을 꾸준히 선보이고 있다. 2016년에는 대한민국 베스트브랜드 대상을 수상했다.

 기업 연혁

- 2016. 06**
회사 설립
- 2016. 09**
한국P2P금융협회 가입
- 2016. 10**
대한민국 베스트브랜드 대상 수상
- 2017. 06**
NH농협은행에 P2P 금융 투자예치금 자금 관리 API 적용
- 2017. 07**
미드레이트와 업무 제휴 체결

 제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 미드레이트(P2P대출)

주요 제품 및 서비스 소개

국내 최초 메디컬 전문 P2P 플랫폼으로 누구나 투자 및 대출을 할 수 있도록 지원하는 모우다는 의사 및 병의원을 대상으로 한 신뢰도 높은 투자 상품만을 엄선해 제공한다.

현금 흐름이 좋고 긴밀한 네트워크 내에 있는 의사들의 단기적인 자금 수요를 바탕으로 대출 및 투자 상품을 구성해 자금이 필요한 의사의 경우 손쉽게 단기 자금을 융통할 수 있도록 지원하고, 중위험 중수익을 추구하는 투자자에게는 보다 안전하게 투자할 수 있도록 지원한다.

모우다의 서비스는 누구나 이용할 수 있지만 특히 의사에게 최적화된 대출 상품을 설계한다. 개원의, 봉직의 등 다수의 의사와 지속적으로 교류하며 보다 현실적이고 실리적인 상품이 무엇인지 연구한다. 보다 쉽고 안전한 프로그램으로 투자 및 대출 프로세스를 제공하기 위해 힘쓰고 있다. 급변하는 금융 환경에 맞춰 혁신적인 정보 기술을 활용해 언제 어디서나 즉시 투자 및 대출이 가능하도록 지원한다.

모우다는 의료산업, 데이터 분석, 금융, 법률 등 각 분야 전문가가 철저히 분석하여 확실한 투자 상품을 선보인다. 저금리 시대에 소액 및 단기간으로 안전하게 투자할 수 있는 다양한 P2P 상품으로 맞춤형 투자를 제공하고 있다. 무엇보다 대출자와 투자자 모두 만족할 수 있는 금융 상품을 구성하고자 노력하고 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|------------------|--------------------------|---------------|
| 대표자명 | 서 일 석 | | 설립일자 | 2016. 03. 21 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서초대로78길 22, 홍우2빌딩 613호 | | | | |
| 홈페이지 | www.themoin.com | 이 메 일 | info@themoin.com | 대표번호 | 070-5089-2017 |
| 담당자 연락처 | 010-5382-5878 | | 담당자 이메일 | sunghyun.hur@themoin.com | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 7,400만원 | |
| 주요 서비스 | 모인 해외 송금 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

모인은 기존 해외 송금 서비스의 문제점을 해결하는 서비스를 제공하기 위해 설립했다. 모인은 블록체인 기술을 기반으로 자동화된 해외 송금 시스템을 개발해 신속하고 안전하며 저렴한 서비스를 선보인다. 송금 구조가 투명하고 단순해 고객이 쉽게 송금 이동 경로를 알 수 있을 뿐 아니라 웹과 모바일 플랫폼을 함께 제공함으로써 고객이 더욱 편리하게 언제 어디서든 서비스를 이용할 수 있다. 향후 아시아 전역으로 서비스를 확장하고, 수학적으로 최적화된 해외 송금 알고리즘을 개발해 차별화해 나갈 계획이다. '2016 금융개혁! 창업·일자리박람회 경진대회'에서 금융감독원장상을 수상했으며, 2017년 '한경 핀테크 대상 해외 송금 부문 최우수상'을 수상했다.

기업 연혁

- 2016. 02**
은행권 청년창업재단 데모데이 우승
- 2016. 03**
회사 설립
- 2016. 11**
웹 서밋 2016 참가, G-스타트업 월드와이드 서울 톱 15 선정
- 2017. 01**
안드로이드 앱 출시, 모바일 웹 오픈
- 2017. 03**
2017 FIBC (Financial Innovation Business Conference) 참가
- 2017. 05**
iOS 앱 출시
- 2017. 10**
한경 핀테크 대상 해외 송금 부문 최우수상 수상

제휴 기관

- **국내** : D.CAMP(은행권 청년창업), 캡스톤파트너스(벤처캐피탈), 보광창업투자(창업투자), 데일리금융그룹(금융기관)
- **국외** : 스트롱벤처스(벤처기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

모인은 해외 송금에 특화된 서비스를 선보인다. 모인 해외 송금 서비스의 차별성은 빠르고, 저렴하고, 쉽고, 간편하다는 점이다. 해외 송금 수수료는 기존 은행의 서비스에 비해 최대 80% 저렴하며, 송금 속도 역시 평균 1일 이내로 빠르다.

기존 은행의 송금 프로세스는 중계 은행을 너무 많이 거쳐 시간도 오래 걸리고 수수료도 높았다. 하지만 모인의 해외 송금은 중계 은행을 거치지 않기 때문에 송금 시간이 빠르고 수수료가 저렴한 것이 장점이다.

은행에 직접 가지 않아도 온라인으로 언제 어디서든 송금할 수 있다. 모인 서비스는 사용자 인터페이스와 사용자 경험에서도 경쟁력을 지녔다. 온라인과 모바일에 최적화된 서비스를 제공하며, 신청 절차도 간편하다. 또한 정확한 수취 금액을 사전에 공개해 투명성을 유지한다.

송금인과 수취자 모두 안심할 수 있도록 수취 계좌에 돈이 입금되면 알림 메시지를 전달한다. 철저한 보안 시스템도 갖췄다.

안전성이 보장된 블록체인 기술을 기반으로 하며, 모든 정보는 암호화해 신뢰도를 높였다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|-----------------------|--------------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 승 행 | | 설립일자 | 2016. 02. 26 | |
| 주 소 | 서울시 중구 을지로 66, 하나금융그룹 14층 | | | | |
| 홈페이지 | www.midrate.co.kr | 이 메 일 | contact@midrate.co.kr | 대표번호 | 02-546-4076 |
| 담당자 연락처 | 010-3465-3656 | | 담당자 이메일 | edwardshin@midrate.co.kr | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | P2P대출-투자 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

미드레이트는 개인과 개인을 연결하는 P2P(Peer to peer) 금융 플랫폼 운영 사업자다.

저금리와 금리 절벽으로 양극화된 금융 시장에서 정보 기술과 P2P 비즈니스 모델을 결합, 중금리 금융 서비스를 제공한다. 차입자에게는 중금리 대출 상품을, 투자자에게는 저금리 시대의 대안 투자 상품을 선보인다.

2016년 P2P 플랫폼 사업자 중 처음으로 오픈 API를 도입했으며, 2017년에는 제3자 자금 관리 API를 개발해 적용했다.

신한카드와 업무 제휴를 하고 대출 탈락 고객을 연계하고 있으며, 한국플랫폼연합자산대부와 부동산 부실채권 매입을 위한 법인을 공동 설립했다.

기업 연혁

2016. 02

회사 설립

2016. 04

P2P 금융 오픈 API 도입

2017. 02

신한카드 업무 제휴(대출 탈락 고객 연계)

2017. 04

P2P 제3자 자금 관리 API 공동 개발 완료

2017. 06

부동산 NPL 매입법인 공동 설립(한국플랫폼연합자산대부)

2017. 08

P2P 통합 일정 관리 시스템, 바이올렛 출시

2017. 09

P2P 리워드 마켓, 라벤더 출시

제휴 기관

- 국 내 : NH농협은행(금융기관), 신한카드(금융기관), 코리아크레딧뷰로(신용평가), NICE신용평가(신용평가), 웰컴저축은행(금융기관), 한국핀테크산업협회(핀테크기업 지원), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 기술보증기금(공공기관), 핀다(P2P대출), 한국벤처기업협회(벤처기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

미드레이트는 P2P 금융 서비스를 통해 대출과 투자 서비스를 모두 제공한다.

다양한 상품과 수익률을 제시해 고객의 성향에 따라 원하는 상품과 수익률을 선택할 수 있도록 지원한다.

미드레이트는 합리적인 심사 알고리즘을 도입하고 있다. 나이스(NICE) 신용평가사의 기본 신용 정보 신용 등급 및 연체 정보를 통해 대출 가능 여부 및 가승인 조건을 산출하고, 미드레이트 알고리즘에 따른 21개의 세분화된 신용평가 등급으로 좀 더 합리적인 최종 대출 금리 및 조건을 제시한다. 개인이나 개인사업자, 소상공인 및 부동산 대출의 경우 대출 장벽을 낮추고 누구나 쉽게 접근할 수 있는 금리 조건을 제공하며, 대출 상품과 투자자의 빅데이터를 매칭해 더 저렴한 금리 혜택 및 합리적 투자 수익을 얻을 수 있도록 지원한다.

흩어져 있는 P2P 상환 일정을 통합 관리하는 ‘바이올렛(ByAllRate)’, P2P상품 리워드 전용 오픈 마켓인 ‘리벤더’ 시스템을 제공하여 이용자의 편의를 향상시키고 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 종 원 | | 설립일자 | 2016. 05. 23 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로 456, 한석타워 13층 | | | | |
| 홈페이지 | www.barofunding.com | 이 메 일 | baro-funding@daum.net | 대표번호 | 02-3448-8289 |
| 담당자 연락처 | 02-3448-8289 | | 담당자 이메일 | baro-funding@daum.net | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 온라인 소액투자 중개업 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

바로펀딩은 P2P(Peer to peer) 방식의 금융 서비스를 제공한다.

투자자 중심의 펀딩 플랫폼을 지향하는 만큼 현 시대에 맞는 다양한 투자가 가능한 새로운 투자 시스템으로 포지셔닝하고 있다.

바로펀딩은 투자자들이 투자에만 집중할 수 있도록 투자에 적합한 최고 위치에서 최상의 서비스를 제공한다는 방침으로 운영함으로써 투자자들에게 간편하고 안심할 수 있는 부동산 투자 환경을 제공하고 있다. 또한 자금이 필요한 이들에게는 신속하고 합리적인 금리로 대출을 지원한다.

모든 투자 상품은 담보 설정이 기본이지만 담보력보다 상환 능력을 더 중시하는 엄격한 대출 심사 시스템과 포트폴리오 투자를 통한 위험 분산 시스템으로 안전하고 합리적인 미래 금융 서비스를 제공하는 것이 목표다.

기업 연혁

2016. 05

회사 설립

2016. 06

P2P 펀딩 서비스 론칭

2017. 05

DDos 사이버 대피소 사전 등록

제휴 기관

- 국 내 : 페이지게이트(전자결제), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

바로펀딩은 P2P 플랫폼을 통해 누구나, 언제, 어디서나 손쉽게 부동산 투자를 할 수 있도록 지원한다. 최고의 전문 인력, 축적된 경험 및 전문 기술을 바탕으로 전문화된 서비스를 제공하며, 부동산 등 담보를 통해 투자자들의 투자금 보호에 최선을 다하고 있다. 은행 예금 1%대 시대에 고수익 투자처와 부동산 물건에 대출 형태로 투자해 연 10%의 수익을 실현하고 있다.

또 부동산 투자 시 각종 구비 서류 등 복잡한 절차를 대행해 누구나 간편하고 빠르게 부동산 투자를 할 수 있도록 지원하고 있다.

투자 상담, 심사, 평가, 승인 전 과정에서 투자자의 현재 자금 흐름 등 모든 상태를 감안해 자금 상환 능력 검증에 최선의 노력을 다하고, 투자 실행 이후에는 완벽한 사후 관리 시스템으로 연체 및 부실 징후를 조기에 포착해 선제 대응함으로써 연체율 '0%'를 유지하기 위해 힘쓰고 있다.

투자자의 자산인 고객 예치금을 바로펀딩이 단독으로 인출할 수 없도록 제도적 안전 장치도 마련했다. 페이지트의 '세이프트 시스템'을 도입, 바로펀딩의 계약을 통해 최종 인출 지시가 있을 경우에만 예치금 인출이 가능하도록 하는 안심 계좌 시스템을 채택하고 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|---------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 양 군 필 | | 설립일자 | 2016. 11. 03 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로34길 21-6, 벤엘빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.barunfund.com | 이 메 일 | barunfund@gmail.com | 대표번호 | 02-529-7967 |
| 담당자 연락처 | 02-529-7967 | | 담당자 이메일 | barunfund@gmail.com | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | P2P금융 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

바른핀테크는 P2P(Peer to peer) 금융 플랫폼인 바른펀드(BarunFund)를 운영하고 있다.

금융 유통 구조를 개선한 틈새시장을 통해 안정적이고 높은 수익률을 얻을 수 있는 다양한 금융 상품을 제공하고 있다. 기존 금융회사 중심의 금융과 달리 이용자인 고객, 즉 투자자와 대출자 모두를 위한 금융을 실천하는 것이 목표다.

금융 환경의 급격한 변화 속에서 소비자 중심의 금융을 위해 금융(Finance), 기술(Technology), 네트워크(Network), 투자(Investment) 및 인재(Manpower)의 다섯 가지 핵심 역량을 갖췄다. 이를 통해 사람과 산업을 연결하고 국내외 금융을 아우르는 신금융 생태계를 만들어 가고 있다.

페이게이트와 SC제일은행 등과 협력해 예치금 관리 서비스를 시행하고 있다. 법무법인 율촌, 삼창 감정평가법인 등과는 상품 심사를 포함한 개발 업무를 함께 수행하고 있다. 바른핀테크는 P2P 클라우드 플랫폼 사업 외에 사모투자펀드 운용, 투자 은행 업무, NPL 운용 사업 및 자산 운용사를 설립해 각 계열사 간 시너지 효과를 높이고 있다.

기업 연혁

2016. 11

바른핀테크(BarunFintech) 설립

2016. 12

P2P금융 서비스

‘바른펀드(BarunFund)’서비스 시작

2017. 01

닥터아파트와 상품 개발과 소개에 관한 업무 협약

2017. 06

페이게이트, SC제일은행을 통한 예치금 관리 서비스 시행

2017. 07

삼창 감정평가법인 등과 상품 심사 및 개발 업무 제휴

2017. 08

법무법인 율촌과 상품 심사 및 개발 업무 제휴

제휴 기관

- **국 내** : 삼창감정평가법인(감정 평가), 법무법인 율촌(법률 서비스), 법무법인 세움(법률 서비스), 피델리스자산운용(컨설팅업체), 메리츠자산운용(컨설팅업체), 노블홀딩스(부실채권 매입/관리), 금융감독원(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

바른핀테크는 P2P 금융 플랫폼인 바른펀드를 선보이고 있다.

바른펀드는 온라인을 통해 모든 대출 과정을 자동화해 지점 운영 비용, 인건비, 대출 영업 비용 등의 불필요한 경비 지출을 최소화해 대출자에게는 보다 낮은 금리를, 투자자에게는 보다 높은 수익을 제공한다.

바른펀드는 현재 부동산 금융 상품을 주로 출시하고 있다. 부동산 프로젝트 파이낸싱이 주를 이루고 있으며, 향후 부동산 분야뿐 아니라 기업 금융 분야의 상품도 출시할 예정이다.

정보 기술과 금융 업무 능력을 지닌 바른핀테크를 중심으로 부동산 개발 및 관리, 국내외 유통과 무역, 고급 코즈메틱, O2O 서비스 및 IT 솔루션 서비스 등 산업 분야 계열사들의 노하우를 공유하는 온라인 금융 플랫폼을 지향한다.

올바른 금융 상품을 제공하기 위해 자체 인력과 외부 전문 업체를 통한 철저한 심사 및 평가 절차를 시행하고 담보 및 안전 장치를 설정해 상품 리스크 '제로(zero)'를 목표로 하고 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|---------------------|--------------------------|--------------|
| 대표자명 | 최 영 우 | | 설립일자 | 2013. 09. 24 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 방아로 8, 매송빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.paperlot.co.kr | 이 메 일 | help@waldlust.co.kr | 대표번호 | 031-781-4531 |
| 담당자 연락처 | 010-6302-5545 | | 담당자 이메일 | stevechoi@waldlust.co.kr | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 500만원 | |
| 주요 서비스 | 오너앱 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

발트루스트는 스마트폰용 스탬프 카드 애플리케이션 플랫폼인 '페이퍼랏(Paperlot)'을 개발해 선보이고 있다. 발트루스트는 숲(Wald)과 즐거움(Lust)의 합성어로 독일 프랑크푸르트 근교의 숲으로 들어가는 지역명이기도 하다. 숲과 사람의 관계가 이어지기를 바라는 의미를 담고 있다.

발트루스트가 첫 번째 선보인 페이퍼랏 애플리케이션 플랫폼은 자연과 기술이 어우러진 것에 대한 산물이다. 발트루스트는 개별 매장의 멤버십 서비스 애플리케이션을 제작해주는 '오너앱(Owner's App)'을 제공한다.

기업 연혁

- 2013. 09**
회사 설립
- 2016. 09**
터치 스탬프 사업 개시



주요 제품 및 서비스 소개

발트루스트는 매장용 스탬프카드 개발 플랫폼인 페이퍼랏을 통해 '오너앱' 서비스를 제공한다. 개별 매장만의 멤버십 서비스 애플리케이션을 맞춤형으로 저렴하게 개발하는 서비스를 내놓고 있다. 오너앱은 고객 관리의 편리성을 높였다. 별도의 전화번호를 입력할 필요 없이 앱을 실행하는 즉시 적립된다. 앱 내에 단독으로 홍보 채널을 운영할 수도 있도록 지원한다. 신메뉴 출시나 기간 한정 무료 증정 이벤트 등의 홍보 채널로 활용할 수 있다. 포인트 적립 및 모바일 선불카드 시스템도 갖췄다. 기존 POS 시스템에 간단한 프로그램만 설치하면 포인트 추가 적립 및 선불 충전이 가능하다. 도입 매장의 입장에서는 초기에 앱 제작 비용은 물론 가입비나 설치비가 없어 비용 부담이 없다. 매달 고객 유형 분석 및 경영 보고서를 제공한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|--------------------------|--------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 재 열 | | 설립일자 | 2016. 06. 01 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로33길 28, 우림이비지센터 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.funfunding.co.kr | 이 메 일 | contact@funfunding.co.kr | 대표번호 | 02-2108-1313 |
| 담당자 연락처 | 02-2108-1313 | | 담당자 이메일 | contact@funfunding.co.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 온라인 소액투자 중개업 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

베네핏소셜은 P2P(Peer to peer) 방식으로 대출과 투자를 지원하는 '펀펀딩(FunFunding)'을 운영하고 있다. 펀펀딩은 '즐거운 금융'을 표방한다. 기관과 자산가 중심의 금융을 주변에서 흔히 볼 수 있는 보통 사람 중심으로 바뀌어나가겠다는 목표를 세우고 있다.

펀펀딩은 투자의 문턱을 낮추고 보다 안전하고 수익률 높은 상품을 편리하게 연결하는 금융 서비스를 지향한다. 바쁜 일상에서 부담 없이 투자가 가능하도록 지원한다.

펀펀딩은 공공기관 채권 전문 P2P 금융으로 짧은 투자 기간, 높은 누적 상환율의 차별화된 특징을 자랑한다.

기업 연혁

2016. 09

펀펀딩 론칭

2016. 09

1호 투자 상품 오픈

2017. 07

한국P2P금융협회 회원 가입

2018. 01

232호 투자 상품 오픈

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

펀펀딩은 전문 지식과 고액 자산이 필요했던 투자 프로젝트를 전문가들이 심사, 평가해 전문 지식이 없는 소액 투자자도 안전하게 수익을 창출할 수 있도록 도와주는 P2P 투자 플랫폼이다.

기존 금융권에서 대출이 어려워 고금리의 민간 자금을 이용했던 대출자에게 10%대의 중금리로 대출 서비스를 진행하고 있다.

투자의 경우 부담 없이 소액으로 투자할 수 있는 기회를 제공하기 위해 투자 금액은 최소 10만원으로 설정하고 있다.

펀펀딩은 다년간의 투자 노하우로 담보 가치, 전문 기관 신용 등급, 담보 비율, 담보 종류, 환금성, 차주의 상환 능력을 현실적으로 분석해 중금리 대출을 쉽게 이용할 수 있도록 돕는다.

펀펀딩은 투자자의 편의를 위해 중도 인출이 가능하도록 설계되어 있다. 또한 투자자에게 빠른 상환을 위한 단기 투자 기간을 제시하고 있다.



| 상환중 (0/3 상환) | 상환중 (1/3 상환) | 상환중 (1/4 상환) |
|---|---|--|
| OO부대 탄약고 공공기관 채권 담보 1차 투자기간: 3개월 연수익률: 14% 대출구분: 공공기관 모집금액: 15,000 / 15,000만원 100% 진행률 채230호 상환률 | OO동 건축공사 공공기관 채권 담보 9차 투자기간: 2개월 연수익률: 13% 대출구분: 공공기관 모집금액: 8,130 / 8,130만원 100% 진행률 채201호 상환률 | OO동 도로공사 공공기관 채권 담보 투자기간: 3개월 연수익률: 14% 대출구분: 공공기관 모집금액: 16,010 / 16,010만원 100% 진행률 채230호 상환률 |

| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|------------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 종 일 | | 설립일자 | 2013. 02. 26 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로33길 12, 우림이비지센터 2차 1001호 | | | | |
| 홈페이지 | www.bellsoft.co.kr | 이 메 일 | contact@bellsoft.co.kr | 대표번호 | 02-6925-6473 |
| 담당자 연락처 | 070-4858-0352 | | 담당자 이메일 | yhkim@bellsoft.co.kr | |
| 종업원수 | 17명 | | 자 본 금 | 30억원 | |
| 주요 서비스 | 아이러브코인 폰로그인 | 핀테크 분야 | 송금(해외) | 사업형태 | B2C |

기업 소개

벨소프트는 소액 해외 송금 서비스와 온라인 인증 서비스를 제공하는 정보 기술 업체다. 중국 등 외국의 모바일 전자지갑 서비스 제공 업체나 해외 송금 사업자와 제휴 및 연동해 서비스를 선보이고 있다.

휴대폰 번호로 간편 로그인 하는 등 다수의 특허를 등록했다. 2016년 대한민국 우수기업대상 기술대상 핀테크 부문을 수상하기도 했다.

2016년 4월 삼호그린인베스트먼트로부터 투자를 유치했고, 2017년 12월 한국투자파트너스와 삼호그린인베스트먼트로부터 30억원의 자금을 추가 확보했다.

기업 연혁

2013. 02

회사 설립

2013. 12

휴대폰 본인인증 도용방지 관련 특허 등록

2015. 11

폰로그인(간편 로그인) 서비스 개시

2016. 05

2016 대한민국 우수기업대상 기술대상 핀테크 부문 수상

2016. 06

요우커 대상의 모바일 전자지갑 연동 핀테크 서비스 개발

2016. 07

폰로그인(간편 로그인) 솔루션 KB카드 공급 계약

2017. 06

아이러브코인 키오스크 시제품 출시

2017. 12

한국투자파트너스, 삼호그린인베스트먼트 등으로부터 30억원 투자 유치

제휴 기관

- **국 내** : IBK기업은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), KB국민카드(금융기관), EBS(교육방송)
- **국 외** : DowJones(금융연론 서비스), Tencent(IT 기업)

주요 제품 및 서비스 소개

벨소프트는 소액 해외 송금 서비스인 '아이러브코인'과 간편 로그인 서비스인 '폰로그인' 등을 선보이고 있다. 아이러브코인은 한국을 방문하는 중국 관광객들이 여행 중 사용하고 남은 한국 화폐를 자국의 전자화폐로 충전할 수 있도록 지원한다. 그런 만큼 주로 요우커를 대상으로 서비스하며, 키오스크 기반의 서비스도 제공한다.

동영상 광고와 공중 계정 및 앱 연동 쿠폰 서비스도 선보이고 있다.

폰로그인은 휴대폰 번호와 앱 푸시로 전송되는 일회용 비밀번호로 로그인하는 인증 서비스다. 번거롭게 아이디와 비밀번호를 관리하지 않아도 스마트폰을 이용해 편리하게 로그인 할 수 있다. 안드로이드 및 iOS 운영체제 모두 지원한다.

향후 지문 인증 등으로 지원해 일회용 비밀번호를 입력하지 않고도 자동 검증해 로그인하는 업그레이드 버전을 선보일 예정이다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|--------------------|--------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 상 범 | | 설립일자 | 1976. 03 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로33길 12. 우림이비즈센터 2차 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.voimtech.com | 이 메 일 | sbkim@voimtech.com | 대표번호 | 02-890-7000 |
| 담당자 연락처 | 010-8912-7310 | | 담당자 이메일 | sbkim@voimtech.com | |
| 종업원수 | 36명 | | 자 본 금 | 22억원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 신분증 인식 SI개발 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

보임테크놀러지는 1976년부터 금융 및 공공 분야의 스캔 기반 이미징 시스템을 제공하고 있는 전문 업체다. 금융 및 전산 사무기기 분야와 이미징 솔루션 그리고 수표 및 신분증 정보 인식 분야에서 업계 선두를 차지하고 있다. 보임테크놀러지는 스캔 이미징, OCR 문자 인식을 주요 서비스로 제공한다. 스캔한 이미지의 정보 인식부터 위·변조 판별을 주요 기술로 보유하고 있으며, 모바일 신분증 촬영을 통한 정보 인식, 본인 인증, 개인 정보 마스킹 기술을 바탕으로 모바일 본인 인증 서비스를 선보이며 ‘이미징 기반 본인 인증 전문 기업’으로 자리매김하고 있다. 2016년 모바일 신분증 본인 인증 및 모바일 문서 인식 서비스를 출시했다.

기업 연혁

- 1976. 03**
회사 설립
- 1976. 03**
캐논 마이크로 이미징 및 디지털 이미징 한국 독점 총판 계약
- 1994. 02**
이스트만 코닥 마이크로 이미징 및 디지털 이미징 한국 독점 총판 계약
- 2005. 06**
행정자치부 본인 인증용 주민등록증 감별기 사업자 선정
- 2010. 11**
행정자치부 금융 서비스용 본인 인증 신분증 스캐너 사업자 선정
- 2013. 09**
중앙선거관리위원회 사전 투표 본인 확인기 사업자 선정
- 2016. 10**
모바일 신분증 본인 인증,
모바일 문서 인식,
개인 정보 마스킹 서비스 출시

제휴 기관

- **국 내** : 광주은행(금융기관), SK텔레콤(통신사), KT(통신사), LG유플러스(통신사), 신한은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), IBK기업은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), KDB산업은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

보임테크놀러지는 각종 이미징 솔루션과 신분증 정보 인식 관련 솔루션을 제공한다. 보임테크놀러지에서 선보인 '프라이버시 지킴이'는 개인 정보를 보호하기 위해 온라인으로 전송하거나 팩스로 송신하는 주민등록증, 운전면허증 등 각종 신원 증명 서류와 같은 개인 정보가 포함돼 있는 이미지 파일을 알고리즘으로 인식하여 불필요한 개인 정보 항목을 블랙 영역으로 감추거나 제거함으로써 개인 정보를 보호하는 솔루션이다. 신분증 및 비정형 문서 개인 정보를 마스킹하거나 지문 같은 생체 정보를 마스킹 처리한다. 보임테크놀러지는 개인 정보 유출 사전 예방 및 고객 정보 보호 등 대외 정책 대응, 각종 법규 및 권고 사항에 의거한 고객 정보 보안 그리고 대외 신뢰도 향상을 통해 고객 만족도를 높이고자 하는 노력을 기울이고 있다. 이를 통해 고객들은 내부적으로는 보안 사고 예방을 통한 경영 리스크를 줄일 수 있고, 보안 강화 및 시스템 적용에 따른 대외 신뢰도를 향상시킬 수 있다. 법적·제도적 측면에서는 개인정보보호법 등 각종 법규나 제도의 시행과 변경에 대처할 수 있고, 보안 취약점을 개선해 고객 정보 유출 등의 사고를 사전에 대비할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|----------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 태 진 | 설립일자 | 2013. 03. 29 | | |
| 주 소 | 서울시 송파구 법원로 114, 엠스테이트빌딩 A동 512호 | | | | |
| 홈페이지 | www.brandom.co.kr | 이 메 일 | Ares65@brandom.co.kr | 대표번호 | 02-521-2629 |
| 담당자 연락처 | 010-4019-0226 | | 담당자 이메일 | kcllee@brandom.co.kr | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1억 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | 레일머니, 모바일HCE교통카드 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

브랜덤은 근거리 무선통신(NFC) 태그를 이용한 정품 인증 및 거래 시스템을 제공하는 모바일 솔루션 제공 업체다. 모바일 결제에 필요한 HCE(Host Card Emulation)를 이용한 교통카드 서비스를 개발, NFC를 이용한 교통카드 충전 서비스를 선보이고 있다. 중소기업청의 연구 개발 사업에 선정돼 NFC를 이용한 정품 인증 확인 서비스를 위한 기반을 확보했다. 2016년에는 서울산업통상진흥원에서 진행한 엑셀러레이팅 기업에 선정됐다. 2015년 코레일 레일플러스 교통카드 모바일 충전 서비스를 제공했고, 2017년에는 신한카드의 모바일 교통카드 서비스를 개시했다.

 기업 연혁

- 2013. 06**
NFC 정품 인증 앱
'브랜덤 시큐리티(Brand Security)' 개발
- 2014. 08**
중소기업청 정부 과제 기업 서비스
연구 개발 사업 선정
(NFC를 이용한 정품 인증 확인)
- 2015. 03**
코레일 레일플러스 교통카드 모바일
충전 서비스 오픈
- 2015. 10**
'성수 수제화 정품 인증 시스템' 납품
(서울산업진흥원)
- 2015. 11**
중소기업청 창업 맞춤형 사업화 지원
사업 선정
- 2016. 10**
서울산업통상진흥원 엑셀러레이팅
기업 선정
- 2017. 09**
신한카드 판(FAN) 모바일 교통카드
서비스 개시

 제휴 기관

- 국 내 : 신한카드(금융기관), 신한금융그룹(금융기관), 신한데이터시스템(IT솔루션), 현대카드(금융기관), 한국철도공사(공공기관), 코레일네트웍스(공공기관), KSNET(결제 솔루션), 다날(휴대폰 결제)

주요 제품 및 서비스 소개

NFC 기반 정품 인증 서비스인 ‘브랜드 시큐리티’는 브랜드 제품의 정품 인증과 더불어 소유권 등록 기능을 제공하는 NFC 기반 모바일 서비스다.

레일 머니(Rail Money)는 코레일 전국호환 교통카드, 레일플러스 모바일 충전 서비스다. 스마트폰의 NFC 기능을 이용해 코레일 전국 호환 교통카드인 레일플러스 교통카드의 잔액과 지불 내역을 확인하고 손쉽게 요금을 충전할 수 있다. 레일머니 사용자는 스마트폰의 NFC 기능을 켜고 자신의 레일플러스 교통카드를 스마트폰 뒤에 접촉해 교통카드의 잔액과 충전 및 지불 내역을 볼 수 있다. 레일머니는 티머니, 캐시비 등 타 교통카드의 잔액 및 거래 내역 조회 기능도 제공한다. 다른 교통카드를 쓰는 사람도 카드 잔액을 손쉽게 확인할 수 있다.

NFC 스마트 인식표를 기반 반려 동물 정보 관리 서비스인 ‘펫북’도 제공한다. ‘펫북’은 스마트 인식표를 통해 반려 동물의 프로필, 다이어리, 사진, 물품 등의 정보 관리 서비스를 제공하는 온·오프 통합 모바일 애플리케이션이다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|----------------------|---------------------------|--------------|
| 대표자명 | 배재훈 | | 설립일자 | 2012. 04. 01 | |
| 주소 | 경기도 성남시 분당구 판교로 331, ABN빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.brilliantts.com | 이메일 | info@brilliantts.com | 대표번호 | 031-606-5210 |
| 담당자 연락처 | 010-3436-4724 | | 담당자 이메일 | claud.kim@brilliantts.com | |
| 종업원수 | 28명 | | 자본금 | 8억 6,000원 | |
| 주요 서비스 | 스마트 멀티카드 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

브릴리언츠는 통합형 결제 수단인 스마트 멀티카드를 개발한 업체다.

2013년 스마트 멀티카드 개발을 시작, 2014년 한국의 신용카드 회사 및 글로벌 대형 전자 제품 회사와 함께 2개의 스마트 멀티카드 개발 프로젝트를 진행했다.

2016년 스마트 멀티카드 기술을 적용해 제작한 ‘퓨즈카드 (Fuze Card)’로 미국 크라우드 펀딩 플랫폼 인디고고 (Indiegogo)를 통해 220만 달러 매출을 기록했다.

2015년에는 KTB네트워크, LB인베스트먼트, KDB산업은행 등으로부터 투자를 유치했다. 또 앞선 기술력을 인정받아 산업통상자원부로부터 산업융합 선도기업으로 선정됐다. 코스콤이 주최한 핀테크 코리아 챌린지에서 우수상을 수상했다.

브릴리언츠는 카드 이용 문화를 고려해 미국 등의 글로벌 시장에서 우선 성공 사례를 만든 뒤 국내로 역진출하겠다는 계획이다.

기업 연혁

2012. 04

법인 설립

2012. 11

KC 인증(한국화학융합시험연구원) 및 KCC 인증(국립전파연구원)

2013. 01

브릴리언츠, 다음TV 인사이드 스마트 TV출시

2014. 02

불스원과 모바일 결제 시스템 개발 및 소프트웨어 공급 계약 체결

2014. 04

LG유플러스 협력사 등록, 스마트 멀티카드 프로토타입 개발 계약 체결

2015. 04

코스콤 핀테크 코리아 챌린지 우수상 수상

2016. 05

창조경제 밸리 혁신 기술 개발 사업 선정(미래창조과학부)

2017. 09

프루프와 가상통화 결제 플랫폼 사업 협력

제휴 기관

- 국 외 : MAS Holdings(기타), GSM(기타)

주요 제품 및 서비스 소개

브릴리언츠는 스마트 멀티카드 '퓨즈카드'로 글로벌 시장을 개척하고 있는 기술 업체다.

퓨즈카드는 신용카드, 체크카드, 현금카드 등 사용자 결제 정보를 모두 수록한 통합형 결제 수단이다.

브릴리언츠는 카드 하나에 MS, IC, 마그네틱, 바코드 등 30여 가지 기능을 담은 기술과 반도체 부품, 통신 칩, 배터리 등을 얇게 패키징하는 기술을 고루 갖추고 있다. 퓨즈카드는 카드 외관(ISO/IEC 780,7816) 및 마그네틱 카드의 트랙 규정(ISO/IEC7813) 등 카드 규격을 따른 만큼 실질적인 신용카드 표준인 EMV와 호환되는 다기능 복합 멀티카드다.

브릴리언츠는 암호화폐를 현실 세계에서 사용할 수 있는 플랫폼을 개발하고 있다. '퓨즈X 카드(Fuze X Card)'를 통해 일반 신용카드나 체크카드처럼 비트코인이나 이더리움 같은 암호화폐를 사용할 수 있도록 지원할 예정이다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|------------------------|-----------------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 상 훈, 이 성 근 | | 설립일자 | 2016. 03. 25 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 봉은사로37길 5, 태양빌딩 502호 | | | | |
| 홈페이지 | www.bridgefunding.co.kr | 이 메 일 | cs@bridgefunding.co.kr | 대표번호 | 02-6203-1234 |
| 담당자 연락처 | 02-6203-4474 | | 담당자 이메일 | sh.kwon@bridgefunding.co.kr | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | P2P플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

브릿지펀딩은 P2P(Peer to peer) 방식으로 투자 및 대출을 지원하는 온라인 플랫폼 업체다.

‘더 나은 세상으로 향하는 금융의 다리’가 되겠다는 목표로 고객과 만나고 있다. P2P 펀딩을 통해 투자자와 대출자 모두에게 가장 합리적인 금융 솔루션을 제공한다는 계획이다.

브릿지펀딩은 자동차 전문 P2P 플랫폼이다. 자동차 소유 주라면 누구나 8%대 금리로 대출을 받을 수 있다. 제조사, 차종, 연식, 취득가액 등을 입력하면 대출 가능 금액을 알 수 있다.

브릿지펀딩은 개인 신용도를 비롯한 여러 가지 팩터를 분석해 채무 이행 요건을 갖춘 대상을 엄격히 선발하고, 담보물인 자동차에 대한 저당권을 설정함으로써 투자자의 리스크를 줄이고 있다.

또 상환 및 연체 관리 등 지속적인 관리를 통해 금융 사고를 예방하고 있으며, 자체 등급 산출 알고리즘 개발 등 기술 고도화를 위한 개발을 진행하고 있다.

기업 연혁

2016. 03

회사 설립

2016. 11

서비스 출시

2017. 05

기술보증기금 투자 유치 및 벤처기업 선정

제휴 기관

- 국 내 : NICE신용정보(신용평가), 페이게이트(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

브릿지펀딩은 국내 처음으로 자동차 담보 전문 P2P 금융 서비스를 선보였다.

기존 금융권의 자동차 담보 대출은 고금리로 인해 비용 부담이 컸다. 하지만 브릿지펀딩은 자동차 소유주라면 누구나 10%대의 합리적인 금리로 부담 없이 대출을 받을 수 있다.

또 브릿지펀딩은 저금리가 계속되는 가운데 10% 수준의 투자 수익률을 기대할 수 있는 새로운 투자처를 제시한다. 자동차를 담보로 하는 대출에 투자하기 때문에 채무 불이행에 따른 리스크가 적다.

브릿지펀딩은 쉽고 간단하지만 안전한 서비스를 제공한다. 웹과 모바일을 통해 언제든지 대출과 투자가 이뤄진다. 모든 거래는 페이지트의 가상계좌 시스템을 통해 안전하게 이뤄진다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|-------------------|-----------------|---------------|
| 대표자명 | 김 원 범 | | 설립일자 | 2014. 12. 01 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 성남대로331번길 8, 킨스타워 902호 | | | | |
| 홈페이지 | www.blocko.io | 이 메 일 | support@blocko.io | 대표번호 | 031-8016-6253 |
| 담당자 연락처 | 031-8016-6253 | | 담당자 이메일 | ymlee@blocko.io | |
| 종업원수 | 29명 | | 자 본 금 | 5,700만원 | |
| 주요 서비스 | 블록체인 플랫폼 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

블로코는 기업용 블록체인 플랫폼인 코인스택 (CoinStack)을 개발, 제공하고 있는 스타트업이다.

2015년 7월 출시된 코인스택은 여러 산업 분야에서 블록체인 기반 서비스와 애플리케이션을 구축할 때보다 쉽게 응용하도록 돕는 미들웨어로 소프트웨어 개발 도구와 통합 블록 체인 기술 스택을 제공한다.

블로코는 블록체인 기술로 ISO 국제표준 인증과 국산 소프트웨어 품질을 증명하는 국가 인증 제도인 GS인증을 획득했다.

삼성벤처투자를 비롯해 인터베스트, 원익투자파트너스, 대성창업투자 등으로부터 연속으로 투자를 유치했다.

기업 연혁

2014. 12

법인 설립 블록체인 검색 엔진 '워치' 출시

2015

한국인터넷진흥원 지원 회사로 선정

2015

BaaS(Blockchain-as-a-Service) 솔루션 '코인스택' 출시

2016

블록체인 GS인증 획득 (ISO 국제표준 인증)

2016

KISA 인터넷 대상 2016 특별상 수상

2016

삼성 벤처투자로부터 시리즈 A펀딩 유치(15억원 규모)

2016

인터베스트, 원익투자파트너스, 대성창업투자로부터 30억원 투자 유치

제휴 기관

- 국 내 : 한국거래소(유가증권거래소), 전북은행(금융기관), 롯데카드(금융기관), 페이게이트(전자결제), 삼성카드(금융기관), 신한데이터시스템(금융기관), 현대카드(금융기관), 현대오토에버(IT 기업), LGCNS(IT 기업)
- 국 외 : Cisco(정보통신)

주요 제품 및 서비스 소개

블로코는 블록체인 솔루션인 코인스택으로 기업들의 기술 도입과 활용을 지원한다.

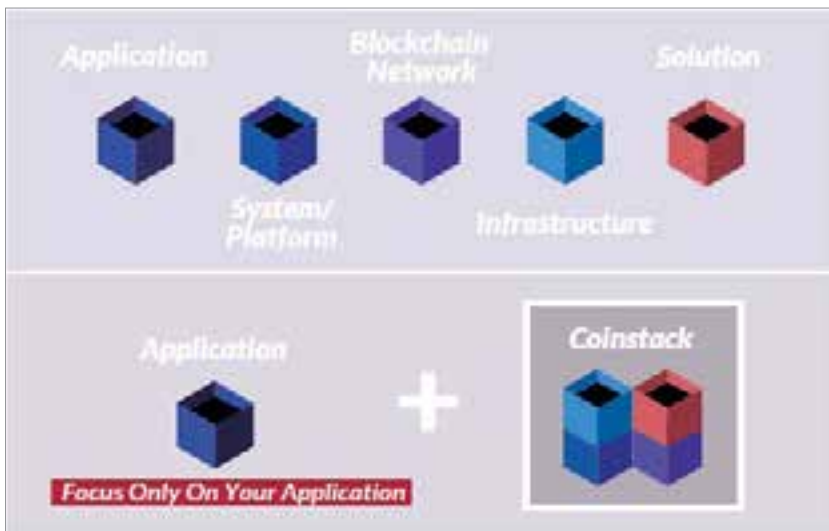
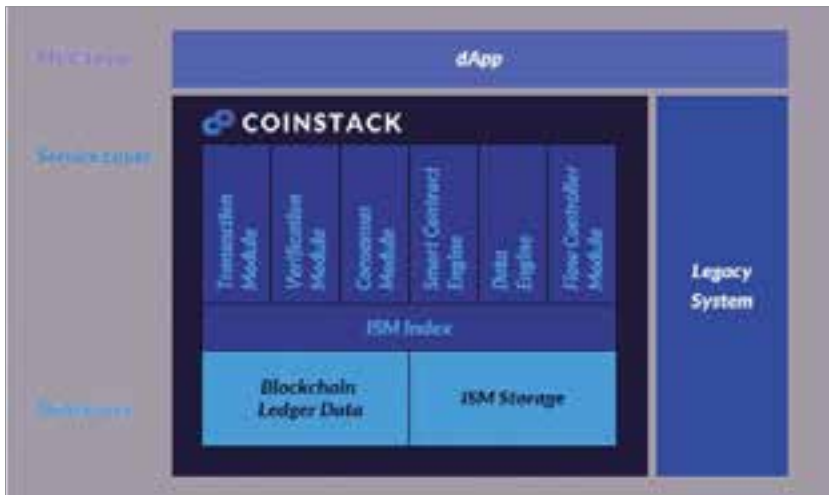
코인스택(Coinstack)은 비트코인을 기반으로 엔터프라이즈 환경의 범용 분산 원장으로서의 기능과 성능을 강화한 프라이빗 블록체인이다.

코인스택 엔터프라이즈(Coinstack Enterprise)는 퍼블릭, 프라이빗, 컨소시엄 블록체인 환경을 구축하거나 연동할 때 필요한 SDK, 매뉴얼 등 개발, 관리, 모니터링 도구를 제공한다.

사물인터넷 환경을 구축하기 위한 스마트 계약 기반의 디바이스 식별, 인증 및 제어 솔루션을 갖추고 있으며, 재화의 생산, 가공, 유통, 이력 추적 등의 기능을 제공하는 공급망 솔루션도 마련해놓고 있다.

분산 원장 기술 기반의 분산 파일 시스템으로 분산 데이터베이스와 데이터 분석 솔루션을 선보이고 있다.

주식, 암호화폐, 부동산, 에너지 등 다양한 자산 등록 및 거래의 중개 플랫폼과 스마트 계약 기능이 탑재된 디지털 투표 솔루션, 개인 인증 및 전자 문서 인증 등을 지원하는 솔루션도 제공한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|----------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 문 정 곤 | | 설립일자 | 2017. 07. 22 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, 22층 (여의도동, 2아이에프씨) | | | | |
| 홈페이지 | www.blockbank.co.kr | 이 메 일 | info@blockbank.co.kr | 대표번호 | 02-782-2070 |
| 담당자 연락처 | 02-782-2070 | | 담당자 이메일 | info@blockbank.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 핀테크, 가상화폐거래소, 분산화거래소 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

블록뱅크는 블록체인 기술 연구개발 업체이다. 블록뱅크는 블록체인 산업 그리고 가상화폐 시장을 분석하고, 현행 금융 시스템을 가상화폐 시장에 적용하는 프로젝트를 진행하고 있다. 블록뱅크는 링커코인의 주요 파트너 개발사로 국내외 가상화폐 거래소와 블록체인내 P2P 방식의 분산화거래소 (Decentralized Exchange)를 개발해 전세계 가상화폐들을 연결한다는 비전을 내세우는 링커 코인 프로젝트 (Linker Coin Project)를 주요 사업으로 진행하고 있다. 2017년 10월에는 울산과학기술원 그리고 조선대학교와 블록체인 연구 협약을 체결했다.

기업 연혁

- 2017. 07**
회사 설립
- 2017. 10**
이더리움 링커(Linker) 오픈소스 공개
- 2017. 10**
코인엑스(CoinX) 한국 거래소 스펙 공개
- 2017. 11**
링커 코인 (Linker Coin) 발행
- 2017. 12**
비트나루 (Bitnaru) 국제 거래소 스펙 공개
- 2017. 12**
비트나루 국제 거래소 개발
- 2017. 12**
코인엑스 베타 오픈

제휴 기관

- **국 내** : 울산과학기술연구원(교육기관), 조선대학교(교육기관)
- **국 외** : MITO(친환경 사업 펀딩 플랫폼), UTRUST(가상화폐 전자 지불 시스템), SkyCoin(차세대 가상화폐), Aeron(블록체인 기반 항법 정보 시스템), Ambrosus(식품 & 의약품 유통 시스템), UniKoin Gold(eSports 관중 참여 플랫폼), HOQU(블록체인 기반 비즈니스/마케팅 제휴 플랫폼), Achain (대체 자산 교환 플랫폼)

주요 제품 및 서비스 소개

블록뱅크는 ‘전세계 가상화폐를 연결한다’는 링커 코인 프로젝트의 개발업체이다. 또한 국내 가상화폐 거래소인 코인엑스를 개설하기 위해 준비하고 있다.

블록뱅크가 개발한 국제 가상화폐 거래소인 비트나루는 각국의 화폐로 거래 가능한 멀티 플랫폼 거래소로, 초당 100만건 이상의 동시 주문처리가 가능하다. 마켓메이커팀을 두고 거래소 유동성 공급을 한다. 비트나루는 고객 정보를 포함한 거래소의 모든 내역을 암호화하며 여러 단계로 나누어진 관리자 승인 레벨 시스템으로 내부보안을 강화했다. 내부 보안뿐만 아니라 독립된 보안업체로부터 주기적인 거래소 보안 점검을 통해 외부보안을 강화하여 해킹공격으로부터 안전한 보안 시스템을 구축했다. 가상화폐 거래소 이용이 어려운 초보 이용자를 위한 ‘이지 트레이딩(Easy Trading)’과 트레이딩 전문가를 위한 20종류 이상의 주문이 가능한 전문 거래 플랫폼을 탑재된 비트나루는 공식 런칭을 앞두고 있다.

블록뱅크는 국내외 가상화폐 거래소뿐만 아니라, 분산화 거래소(DEX)를 개발 중이며, 조만간 세계 모든 가상화폐를 연결하는 글로벌 가상화폐 네트워크를 구축할 예정이다.

| | | | | | |
|---------|-------------------|--------|--------------------|-----------------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 인 환 | | 설립일자 | 2015. 11. 01 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 논현로98길 28 | | | | |
| 홈페이지 | www.boscoin.io | 이 메 일 | contact@boscoin.io | 대표번호 | 02-545-2846 |
| 담당자 연락처 | 010-5052-8500 | | 담당자 이메일 | Dongsu.kim@blockchainos.org | |
| 종업원수 | 28명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 암호화폐 플랫폼 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

블록체인오에스는 암호화폐 플랫폼인 보스코인(BOScoin)을 개발한 블록체인 전문 업체다.

보스코인은 신뢰 계약(Trust Contracts)에 기반해 자기 진화하는 암호화폐 플랫폼이다. 신뢰 계약은 스마트 계약(Smart Contract)과 유사하게 블록체인 위에서 자동 실행되는 프로그램으로 전문 기술자가 아닌 일반 사용자도 블록체인 위에서 해킹당하지 않는 안전한 자기 진화 시스템을 만들 수 있게 해주는 기술이다.

블록체인오에스가 자기 진화하는 암호화폐 플랫폼을 개발한 이유는 미래를 예측하는 것이 사실상 불가능하다는 판단에 따른 것이다. 또한 보스코인은 환경 변화에 지속적으로 적응하기 위해 의사결정 기구인 의회 네트워크(Congress Network)를 갖추고 있다.

블록체인오에스는 2017년 6월 보스코인을 앞세워 코인 신규 발행(ICO) 방식으로 전 세계에서 자금을 조달했다.

기업 연혁

2015. 11

회사 설립

2017. 04

보스코인 프로젝트, EYC3와 협력 체결

2017. 05

코스모스와 전략적 파트너십 체결

2017. 06

ICO로 자금 조달 성공

제휴 기관

- **국 내** : EY(재무 자문 서비스), K스타트업밸리(스타트업 소식 매체),
- **국 외** : Yahoo(IT 기업), 코스모스(블록체인), Marketwatch(경제 종합 미디어 그룹), Finet(기타), Intel-lasia(기타), Business Wire(연론사), Blockchainnews(연론사)

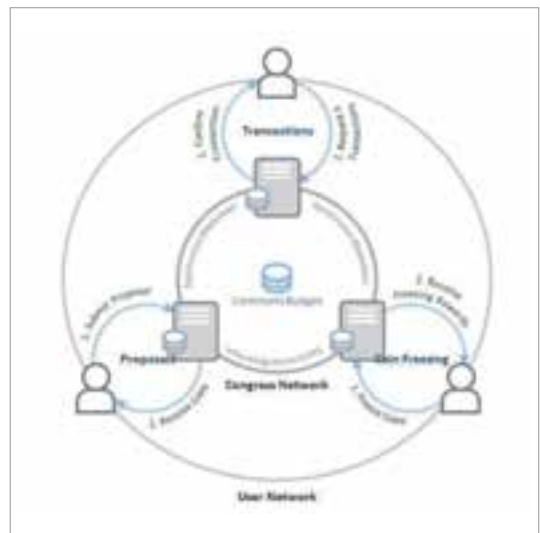
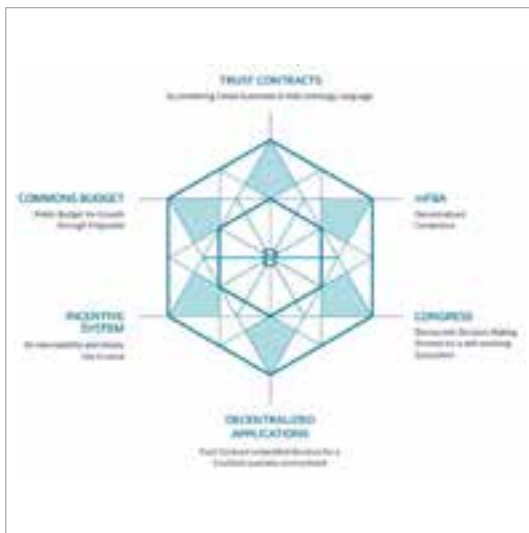
주요 제품 및 서비스 소개

블록체인오에스는 자기 진화 방식의 암호화폐 플랫폼인 보스코인을 개발, 이를 통해 전 세계에서 자금을 조달했다. 보스코인이 채택한 신뢰 계약은 아울체인(Owlchain)이라고 불리는 결정가능성(decidability)을 갖춘 프로그래밍 프레임워크를 기반으로 안전하게 실행되는 계약이다. 아울체인은 신뢰 계약의 안전한 실행을 보장하며, 기존 스마트 계약의 결정 불가능성(undecidability)으로부터 발생하는 문제를 극복한다.

의회 네트워크(Congress Network)를 채택해 분산형 조직에서 발생하는 거버넌스 문제를 개선하고, 시스템이 보다 탄탄한 생태계로 계속 진화하도록 설계됐다.

블록체인오에스는 유명한 인기 예측 시장인 스타닥(Stardaq)을 운영한다. 유명 인사의 인기가 지수로 표시되며, 사용자는 유명 인사의 인기가 상승 또는 하락할지 여부에 배팅할 수 있도록 꾸며냈다. 배팅은 오직 보스코인으로만 가능하다.

보스코인에는 시민 정책 플랫폼인 델리크라시(Delicracy)가 적용된다. 델리크라시는 어느 조직이나 적용될 수 있는 집단 의사결정 시스템이다. 사용자들은 제시된 안에 배팅함으로써 의사결정 과정에 참여할 수 있다. 가장 많은 배팅을 받은 제안이 선정되는 방식이다. 이를 통해 크고 작은 조직에서 의사결정 과정의 투명성과 참여를 증대시킬 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 황 용 국, 정 우 진 | | 설립일자 | 2016. 08. 26 | |
| 주 소 | 부산광역시 강서구 과학산단2로20번길 91, 101-2502 | | | | |
| 홈페이지 | www.highbuff.com | 이 메 일 | help@bluevisor.kr | 대표번호 | 051-931-1558 |
| 담당자 연락처 | 051-931-1558 | | 담당자 이메일 | help@bluevisor.kr | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 핀테크, 로보어드바이저 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

블루바이저는 빅데이터와 머신러닝 기반 로보어드바이저 플랫폼을 개발, 공급하는 핀테크 기업이다. 블루바이저는 2016년 ‘클라우드 서버 기반 로보어드바이저’특허를 출원했으며, 2017년 부산시 지역인재 양성사업에 선정되어 유망 스타트업으로 지정되었다. 블루바이저에서 개발한 로보어드바이저인 ‘하이버프(Highbuff)’는 2017년 진행된 제 2회 코스콤 로보어드바이저 테스트베드에서 수익률 16%, 회전률 1,400%를 달성하면서 모든 투자 유형에서 대형 자산운용사의 로보어드바이저 알고리즘을 제치고 1위를 차지했다.

기업 연혁

- 2016. 08**
회사 설립
- 2016. 11**
‘클라우드 서버 기반 로보어드바이저’ 특허 출원
- 2017. 04**
코스콤 로보어드바이저 테스트베드 참여
- 2017. 07**
핀테크 사업화 지원팀으로 선정 (부산시 글로벌핀테크산업진흥센터)
- 2017. 11**
투자 유치 및 주식회사로 전환
- 2017. 12**
코스콤 로보어드바이저 테스트베드 인증
- 2018. 01**
코스콤 로보어드바이저 테스트베드 3회차 참여 (2개 알고리즘)

제휴 기관

- **국 내** : 코스콤(금융기관), 이베스트투자증권(증권사), 한국예탁결제원(공공기관), 글로벌핀테크산업진흥원 (비영리법인)
- **국 외** : 르네상스 테크놀로지(헤지펀드)

주요 제품 및 서비스 소개

블루바이저는 로보어드바이저 플랫폼 제공업체이다.

블루바이저에서 선보인 로보어드바이저 서비스인 '하이버프'는 사람의 개입이 전혀 필요 없는 완전 자동화된 일임형 로보어드바이저 시스템이다.

세계적인 수학자이자 시스템 트레이딩 전문가 제임스 사이먼스가 운용한 메달리온 펀드를 벤치마킹하고, 클라우드 시스템을 통해 금융 빅데이터를 수집하고 군집화하여 수십만번의 백테스팅을 통해 도출된 가치를 CNN 기법을 통해 급변하는 금융시장을 예측하고 리밸런싱하는 알고리즘으로 구성되어 있다.

운용하는 자산은 국내 주식, 채권, ETF, 해외선물 등이다. 투자 유형에 따라 안정형은 주식 30%, 위험 중립형은 50%, 적극 투자형은 70%으로 구성되어 있다.

하이버프와 다른 로보어드바이저와 가장 큰 차별성은 급변하는 시장을 대응할 수 있는 실시간 시장 대응 시스템과 H.F.T 시스템이다. 짧은 리밸런싱 주기와 높은 회전률을 기록하고 테스트베드를 통해 신뢰할 수 있는 높은 수익률을 올린다.

국내에서 로보어드바이저의 적합성을 인정해주는 코스콤 로보어드바이저 테스트베드에서 높은 수익률(16%)과 회전률(1,400%)을 기록했다.

블루바이저는 로보어드바이저 비대면 계약이 허용될 경우 적은 투자 금액(100만원 이상)으로 누구나 쉽게 온라인에서 로보어드바이저 서비스를 신청하고 이용할 수 있는 플랫폼을 제공할 계획이다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|-----------------|-----------------|-------------|
| 대표자명 | 서 동 욱, 안 찬 수 | | 설립일자 | 2015. 05. 16 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 강남대로 581, 푸른빌딩 6층 | | | | |
| 홈페이지 | www.bluepan.net | 이 메 일 | sdw@bluepan.net | 대표번호 | 02-544-7055 |
| 담당자 연락처 | 010-3727-8180 | | 담당자 이메일 | sdw@bluepan.net | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 10억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 페이필, 페이86 | 핀테크 분야 | 송금(해외) | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

블루팬넷은 블록체인 기술을 기반으로 한 해외 송금 업체다.

블루팬넷은 최근 2년 동안 약 15만 건의 해외 송금을 처리했다. 2017년 7월 기준으로 누적 송금액 800억원을 달성했다. 기존 은행에서의 해외 송금보다 최대 90% 낮은 수수료로 이용 가능하며, 길게는 일주일 이상 소요되던 해외 송금 시간을 10분으로 단축했다.

블루팬넷은 2015년 5월 필리핀을 대상으로 한 해외 송금을 시작으로 2016년 4월 중국, 2017년 3월 베트남으로 지원 국가를 확대하고 있다. 2017년 2월에는 일본에서 한국 인바운드 송금 서비스를 시작했다.

2017년 8월에는 전 세계 송금 업체가 블루팬넷을 중계 기관으로 활용해 송금할 수 있는 플랫폼을 선보였다. 블루팬넷은 해외 송금뿐 아니라 암호화폐 거래소 및 기타 블록체인 관련 사업을 준비하고 있다.

기업 연혁

2015. 05

회사 설립, 필리핀 송금 서비스 시작

2016. 04

페이86(pay86.net) 중국 송금 서비스 론칭

2016. 10

전 세계 어디서든 한국으로 송금 가능한 페이코리아 론칭

2017. 02

일본에서 한국 인바운드 송금 실시

2017. 03

페이베트남, 베트남 송금 서비스 론칭

2017. 08

블루팬넷 블록체인 네트워크 사업 개시

2017. 08

전 세계 송금 업체가 블루팬넷을 중계 기관으로 송금할 수 있는 플랫폼 론칭

제휴 기관

- 국 내 : IBK기업은행(금융기관), 광주은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

블루팬넷은 필리핀, 중국, 베트남 등의 국가에 초점을 맞춰 해외 송금 서비스를 제공하고 있다. 필리핀 송금 서비스인 페이필(Payphil)은 송금에 소요되는 시간이 짧게는 10분, 늦어도 당일 처리된다. 송금 수수료는 1.88%로 은행의 경우 5% 이상이 것과 비교해 절반 이하로 저렴하다. 최대 1/10 수준으로 수수료가 낮다. 서비스를 365일, 24시간 내내 이용 가능한 것도 은행과의 차별점이다. 해외 송금 시 이용할 수 있는 채널은 은행, 알리페이, 위챗페이, 페이팔, 라인페이 등이다. 송금 신청은 데스크톱PC는 물론이고 모바일 웹으로도 가능하다.

블루팬넷은 액티브X(Active-X)나 공인인증서 등을 요구하지 않는다. 원 클릭으로 송금을 신청할 수 있고, 실시간으로 송금 진행 상황을 확인할 수 있다. 실시간 환율은 홈페이지를 통해 제공된다.

블루팬넷 서비스 페이지의 실시간 환율 표시 페이지

Send/Flow Remittance Pay-Among Service Provider
www.bluepan.net

| 종류 | 비율 | 최소 금액 |
|------------|-------|----------|
| Remittance | 2.88% | 100,000원 |
| Withdrawal | 2.88% | 100,000원 |
| Transfer | 2.88% | 100,000원 |

- 송금 소요 시간: 10분, 최대 당일 처리
- 송금 수수료: 은행 대비 최대 1/10 수준
- 서비스 이용 시간: 24/7, 365일
- 송금 가능 채널: 은행, 알리페이, 위챗페이, 페이팔, 라인페이, Facebook(24일 이용)
- 송금 가능 국가: 필리핀, 중국, 호주, 일본, 베트남, 홍콩 등
- 송금 신청 방법: 데스크톱 및 모바일에서 모바일 앱으로 신청 가능
- 기타 기능:
 - Active-X, 공인인증서 없이 원클릭 송금 가능
 - 실시간으로 송금 진행 상태 확인 가능
 - 실시간 환율을 홈페이지를 통해 확인 가능

| | PHP ↔ KRW | | CNY ↔ KRW | |
|-----------|-----------------|----|-----------------|---------|
| | BluepanNet Rate | VS | Bank Rate | |
| | 1.88% | | 5%+α | |
| | | | BluepanNet Rate | VS |
| | | | 2.58% | VS |
| | | | Bank Rate | 4.72%+α |
| KRW ↔ PHP | | | | |
| | BluepanNet Rate | VS | Bank Rate | |
| | 2.98% | | 5.24%+α | |
| KRW ↔ CNY | | | | |
| | BluepanNet Rate | VS | Bank Rate | |
| | 4.68% | | 4.72%+α | |
| | | | BluepanNet Rate | VS |
| | | | 1.88% | VS |
| | | | Bank Rate | 5%+α |

| | | | | | |
|---------|--|--------|-----------------|--------------------|-----------|
| 대표자명 | 이 승 건 | | 설립일자 | 2013. 04. 23 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 142, 캐피털타워 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.toss.im | 이 메 일 | support@toss.im | 대표번호 | 1599-4905 |
| 담당자 연락처 | 1599-4905 | | 담당자 이메일 | Kylie.yoon@toss.im | |
| 종업원 수 | 105명 | | 자 본 금 | 112억원 | |
| 주요 서비스 | 간편 송금, 통합계좌 조회 서비스, 신용등급 무료 조회, 투자/대출 중개 등 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

비바리퍼블리카는 2015년 공인인증서 없이 송금할 수 있는 간편 송금 서비스인 ‘토스(Toss)’를 선보였다.

국내에서 간편 송금 서비스 시장을 사실상 개척한 토스는 2017년 12월 기준으로 누적 다운로드 1,300만 건, 누적 송금액 10조원을 돌파하며 시장을 선도하고 있다. 간편 송금에서 시작한 토스는 입출금 계좌 통합 조회, 신용 등급 조회 및 관리, CMA 연계 계좌, 부동산 소액 투자 서비스 등 소비자가 필요로 하는 다양한 금융 서비스를 지속적으로 선보이고 있다.

비바리퍼블리카는 토스를 통해 기존에 경험하지 못한 획기적인 금융 서비스를 제공하며 금융 플랫폼으로 성장시키고 있다.

2017년 3월페이팔, 베세머벤처스파트너스, 굿워터캐피탈, 알토스벤처스, 파테크벤처스 등으로부터 4,800만 달러(약 550억원) 투자를 유치했다.

글로벌 컨설팅 업체 KPMG인터내셔널과 핀테크 벤처 투자 기관 H2벤처스는 2017년 11월 비바리퍼블리카를 ‘글로벌 50대 리딩 핀테크 기업’ 중 한곳으로 선정했다.

기업 연혁

2015. 02

간편 송금 서비스 ‘토스’ 출시

2017. 10

토스 앱 누적 다운로드 1,100만 건

2016. 09

입출금 계좌 통합 조회 서비스 오픈

2016. 12

구글플레이 ‘2016 올해의 베스트 앱’ 대상 선정

2017. 02

신용 등급 무료 조회/관리 서비스 오픈

2017. 07

CMA 연계 토스 주계좌 플러스 오픈

2017. 06

부동산 소액 투자 서비스 오픈

2017. 03

페이팔 등으로부터 4,800만 달러 투자 유치

2017. 11

전 세계 100대 핀테크 기업 35위 선정

제휴 기관

- 국 내 : 신한은행(금융기관), BNK부산은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), 전북은행(금융기관), 수협(금융기관), KDB산업은행(금융기관), IBK기업은행(금융기관), NH농협은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

비바리퍼블리카에서 선보인 간편 송금 서비스인 토스는 공인인증서가 필요 없는 간편한 송금 서비스 시장을 개척했고, 쉽고 편리한 사용 경험을 통해 단기간에 폭넓은 지지를 얻고 있다.

토스는 은행 계좌를 등록해두면 공인인증서 없이 수초 만에 송금할 수 있는 서비스다. 계좌 간편 복사, 더치페이, 자동이체 등으로 간편성을 극대화했다. 계좌 관리 시에도 간편 지문 입력만으로 여러 계좌를 한 번에 조회하고 관리할 수 있도록 꾸며냈다.

토스는 간편 송금뿐 아니라 금융 서비스 전반을 바꿔나가고 있다. 토스는 계좌 통합 조회, 신용 조회와 관리, CMA 연계 계좌 및 체크카드, 펀드와 부동산 소액 투자, 비트코인 거래 등 고객이 필요로 하는 금융 서비스를 계속 발굴하고 있다. 고객이 쉽고 안전하게 금융을 접하고, 최고의 사용 경험을 느낄 수 있는 종합 금융 플랫폼 제공을 목표로 한다.

편의점에서 토스로 결제하고, 카드 없이도 ATM으로 출금할 수 있도록 지원함으로써 지갑이 없어도 불편하지 않은 생활을 가능하게 하고 있다. 결제 시에도 토스 암호만으로 간편하고 신속하게 처리한다.

토스 서비스 개시 이후 현재까지 단 한 차례의 보안 사고도 없이 안전하게 서비스를 제공하고 있다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|------------------|------------------|---------------|
| 대표자명 | 김민경 | | 설립일자 | 2015. 07. 28 | |
| 주소 | 경기도 성남시 분당구 판교로289번길 20, 판교테크노밸리 스타트업 캠퍼스 3동 205호 | | | | |
| 홈페이지 | www.bicube.co.kr | 이메일 | ceo@bicube.co.kr | 대표번호 | 070-7568-1166 |
| 담당자 연락처 | 070-7568-1166 | | 담당자 이메일 | ceo@bicube.co.kr | |
| 종업원수 | 6명 | | 자본금 | 7,000만원 | |
| 주요 서비스 | FDS | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

비아이큐브(Bicube)는 금융 분야에 초점을 맞춰 빅데이터 및 머신러닝 플랫폼을 운영하는 전문 업체다. 5년 간 개발을 통해 빅데이터 기반 분석 솔루션인 ‘비아이큐브’를 내놓고 시장 개척에 나서고 있다. 소프트웨어 분야에서는 자체 기술력과 제휴를 통해 신속한 서비스를 제공하고 있으며, 빅데이터 통합 분야에서는 머신러닝 인프라와 지능형 자산 관리를 통해 지능형 자산 운용 서비스 플랫폼을 확보하고 있다. 비아이큐브는 자체 보유한 소프트웨어 및 빅데이터 통합 역량을 융합해 금융 시장의 O2O시장 등을 집중 공략하고 있다. 이상 금융 거래를 탐지하기 위한 솔루션으로 리카온-에프(Lycaon-F)와 뉴얼스트림-FDS(NeuralStream-FDS)를 선보이고 있다.

기업 연혁

- 2005. 01**
VAN사 즉시 결제 및 회원제 포인트 시스템 구축
- 2008. 08**
신용카드 즉시 결제 시스템
- 2010. 02**
국가 기록DB 메타데이터 사업 계획 수립
- 2015. 07**
비아이큐브 설립
- 2015. 06**
정보화진흥원-빅데이터 학회 주관, 제2회 코리아 빅데이터 어워드 기술 부문 우수상 수상

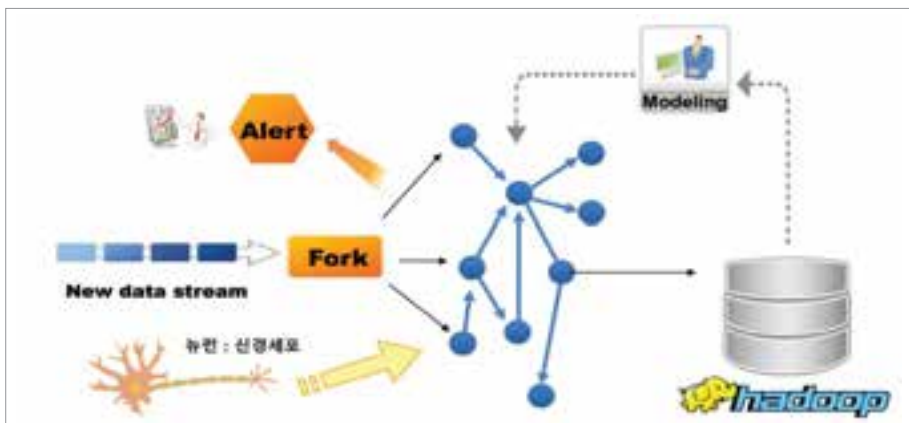
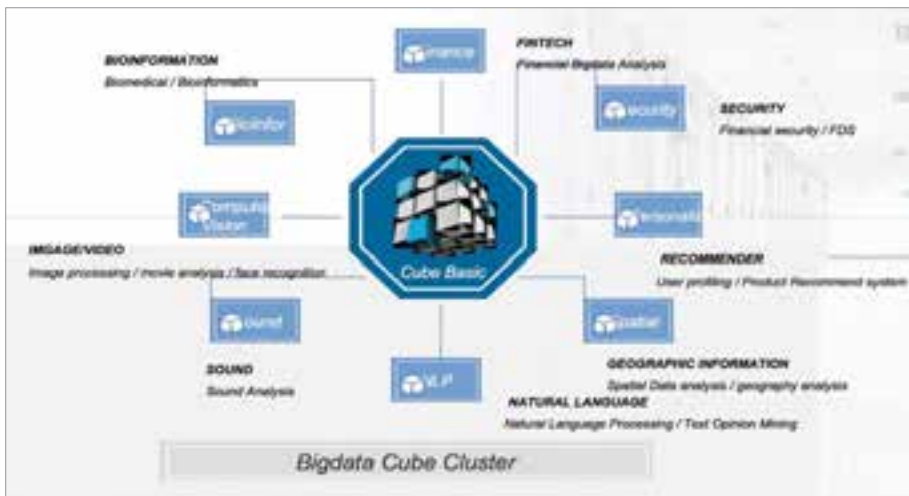
주요 제품 및 서비스 소개

비아이큐브는 빅데이터 및 머신러닝 플랫폼으로 금융 기업에 이상 거래 탐지 솔루션을 제공하고 있다. 기존에는 이상 거래를 탐지하기 위해 개별 고객 3,000만 명에 대한 모델링이 필요했고, 이를 위해 수많은 컴퓨팅 자원과 시간이 요구됐지만 비아이큐브는 이를 효율적으로 해결할 수 있도록 지원한다.

뉴럴스트림-FD는 뇌신경이 동작하는 방식에 착안해 개발됐다. 초당 최대 200만 메시지를 처리하며, 프로그래밍 언어 방식의 코딩이 아닌 뉴런을 서로 이어서 원하는 동작을 구현하도록 설계됐다. 분산 처리를 지원하며, 뉴런 구성을 한눈에 파악할 수 있는 가독성도 제공한다. 일정 기간 모든 사용자의 거래 프로파일, 고객 속성 프로파일, 기기 정보 프로파일을 메모리에 유지하면서 실시간 분석을 수행한다.

비아이큐브가 선보인 리카온-에프는 침입 방지 시스템 어플라이언스(FDS Appliance)다. 뉴럴스트림-FDS가 구현된 전용 서버로 머신러닝 플랫폼인 비아이큐브를 탑재하고 있다. 고객 프로파일링과 온라인 러닝을 위한 안정적인 인메모리(In-memory) 연산 기능을 제공한다.

기존의 침입 탐지 시스템과 비교해 튜닝 없이 10배 이상 빠른 성능을 갖추고 있으며, 초기 도입 비용과 운영 비용 측면에서 총소유 비용을 크게 절감할 수 있다. 물리적 설계가 별도로 필요 없어 장비 반입 후 일주일 이내에 설치하고 스탠바이를 완료할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|------------------|------------------|-------------|
| 대표자명 | 윤 준 석 | | 설립일자 | 2015. 12 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 송파대로 567, 상가동 2층 205-나호 | | | | |
| 홈페이지 | www.bf365.co.kr | 이 메 일 | bf-365@naver.com | 대표번호 | 02-241-2400 |
| 담당자 연락처 | 02-241-2400 | | 담당자 이메일 | bf-365@naver.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 온라인 소액투자 중개업 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

BF365는 온라인 플랫폼을 통해 투자자와 대출자를 연결해 자금을 빌려주고 수익을 함께 돌려받는 P2P (Peer to peer) 플랫폼 서비스 사업자다.

은행 대출을 받기 어려운 개인이나 회사, 소상공인이 자금을 마련하고 투자자에게는 저금리 시대에 더 높은 수익을 얻을 수 있도록 한다.

BF365는 P2P 사업에 진입하는 사업자에게는 불필요한 시간을 줄일 수 있도록 BF365의 시스템을 지원한다. 플랫폼 이용 수익금의 10%를 스타트업 및 스토리텔링 채권, 장학금, 구제 사업 등에 후원한다.

기업 연혁

2015. 12

회사 설립

2016. 02

신용평가기관 KCB(코리아 크레딧뷰로) 업무협약

2016. 04

전자금융 서비스 페이게이트와 세이퍼트 시스템 업무협약

2016. 06

한국P2P금융협회 회원 가입

2016. 08

전자등기 시스템 피노텍과 업무협약

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 페이게이트(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

BF365는 은행권에서 다년간 여러 형태의 여신을 다룬 경험이 풍부한 금융 전문가가 투명한 대출 심사 시스템을 통해 우량한 중금리 채권 상품을 선별해 출시하고 있다.

다양한 맞춤 채권으로 안전한 투자를 구성하고 있다. 부동산 담보의 경우 일반 부동산 관련 담보 및 토지에 더해 건축 공사비도 담보로 인정한다. 특수 담보로는 교회, 어린이집, 신축 및 증축 공사비와 구입 자금 등이 있다. 기타 담보로는 유가증권 및 수익권 담보, 채권 담보, 양도 담보 등을 포함한다.

채권의 보안을 위해 BF365는 블록체인 기술을 기반으로 한 세이프र्ट 시스템의 가상 계좌를 통해 안전한 투자 환경을 제공하며, SSL 보안 프로토콜을 통해 세션 데이터를 암호화하고 있다.

BF365는 제도권 금융이 상위 20%에 집중하는 것과 달리 중위 60%에 초점을 맞춘 서비스를 내놓는다는 전략을 실천하고 있다. 또한 제도권 금융이 출시하기 어려운 새로운 형태의 대출을 출시하여 투자자에게 소개한다. 이 벤트 대출, 스토리텔링 대출, 스타트업 대출 등 다양한 상품을 선보인다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|------------------|------------------|---------------|
| 대표자명 | 최요석 | | 설립일자 | 2014. 05. 28 | |
| 주소 | 서울시 노원구 초안산로 12, 인덕대학교 제1공학관 527호 | | | | |
| 홈페이지 | www.bmitech.co.kr | 이메일 | yosebi@naver.com | 대표번호 | 070-4193-5803 |
| 담당자 연락처 | 010-7271-5803 | | 담당자 이메일 | yosebi@naver.com | |
| 종업원수 | 3명 | | 자본금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 보이스피싱 방지 솔루션, 위치 기반 휴대폰 인증 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

비엠아이텍은 금융 거래 및 전자 상거래 과정에서 안전한 서비스를 제공하기 위해 위치 정보를 이용한 계약 인증 플랫폼을 개발하고 있다.

금융권의 모든 계약 때 적용되는 ‘위치 기반을 이용한 본인 인증 및 자필 서명 인증 서비스’를 개발했다. 기존에는 양 당사자가 동일한 장소에서 계약을 체결했는지 알 수 없었지만 비엠아이텍이 개발한 시스템을 적용하면 대면 계약 시 허위 계약을 차단할 수 있고, 고객의 대리 서명 등을 원격 차단할 수 있다.

비엠아이텍은 여러 금융기관 및 IT 기업과 협력해 사물인터넷 기반 스마트 콘텐츠를 개발 중이며, 온·오프라인을 연계하는 서비스 및 솔루션을 제공하고 있다.

SK텔레콤이 중·장년층을 대상으로 시작한 창업 지원 프로그램 ‘브라보 리스타트’에 참여해 투자를 유치했다.

기업 연혁

- 2014. 01**
미래창조과학부 추천 아이디어(특허)로 선정
- 2014. 04**
SK텔레콤 ICT 공모전 수상
- 2014. 05**
회사 설립
- 2015. 03**
신한데이터시스템 양해각서 체결
- 2015. 08**
핀테크 보안 부문 선정 데모데이 참가

제휴 기관

- 국 내 : 신한데이터시스템(IT솔루션)

주요 제품 및 서비스 소개

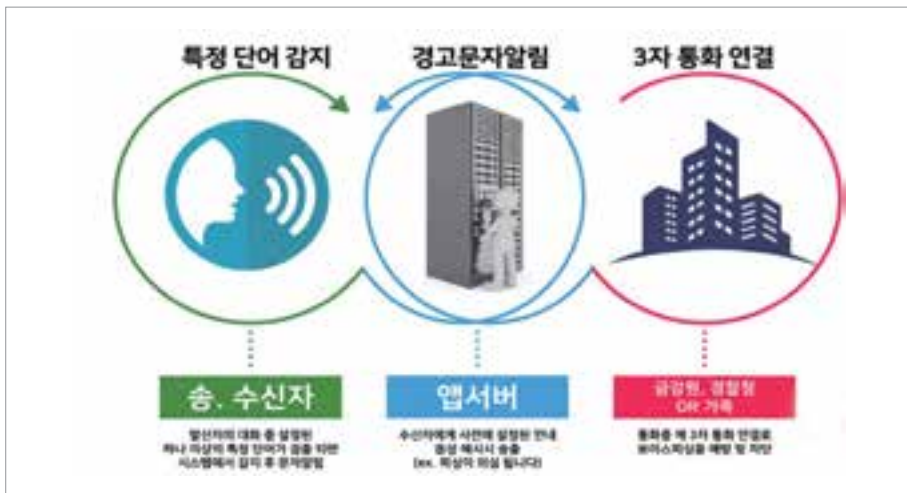
비엠아이텍은 위치에 기반한 휴대폰 인증 시스템을 개발, 공급하고 있다.

위치 기반 인증 보완 솔루션은 금융 회사와의 계약 체결 시 금융 사기 및 분쟁을 예방하는 부인 방지 기능을 제공한다. 본인 인증이 필요한 부동산, 금융, 중고차 등 모든 계약에 적용할 수 있다. 비엠아이텍은 관련 특허 2건을 등록했다.

비콘(Beacon) 택배 서비스는 애플리케이션과 블루투스가 활성화된 고객의 스마트폰이 근처의 비콘 신호를 받으면 해당 비콘에 설정된 콘텐츠를 전송, 고객의 실제 번호에 매핑된 안심 번호를 활용해 고객이 안심하고 택배 물품을 수령할 수 있도록 고안됐다. 안전하게 택배를 수령할 수 있고, 배송 현황을 간편하게 확인할 수 있다. 택배 기사의 근로 환경을 개선하는 효과도 있다.

음성 인식 시스템과 제3자 통화를 이용한 피싱(Phishing) 방지 솔루션도 제공한다.

통화 내용 중 설정된 특정 단어를 감지해 검출 후 보이스피싱이 의심된다는 문자를 전송하며, 필요 시 금융감독원이나 경찰청 또는 가족 등 제 3자에게 통화 중 자동으로 통화 연결을 진행하는 방식으로 보이스피싱을 방지한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|----------------------|---------------|-----------|
| 대표자명 | 서준섭 | | 설립일자 | 2015. 10. 01 | |
| 주소 | 서울시 강남구 봉은사로37길 5, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.beyondfund.co.kr | 이메일 | ask@beyondfund.co.kr | 대표번호 | 1661-0301 |
| 담당자 연락처 | 070-4699-2458 | | 담당자 이메일 | hmh@30cut.com | |
| 종업원수 | 14명 | | 자본금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | 비욘드펀드 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

비욘드펀드는 사모펀드, 자산운용사, 투자은행 등 제도권 금융기관에서 취급하던 자산 유동화 대출(Asset Backed Loan) 등 부동산 구조화 대출 채권에 누구나 소액으로 투자할 수 있는 P2P 플랫폼이다.

컨설팅 및 회계법인, 은행 및 캐피탈, 대기업 출신의 전략, 재무, 회계, 금융, 여신, 마케팅 분야에서 다년간 경험을 쌓은 전문가로 구성되어 있다

비욘드펀드는 기업의 수익 극대화라는 전통적인 금융의 본질에서 벗어나 대출자와 투자자 중심의 새로운 금융 생태계를 만들겠다는 비전을 세웠다. P2P 금융을 시작으로 범금융 핀테크 금융 기업으로 성장한다는 목표다.

기관 투자자를 위한 P2P 금융 플랫폼 ‘써티컷(30CUT)’을 운영하고 있다. 써티컷은 NH농협은행과 공동으로 개발했다.

기업 연혁

2015. 10

비욘드 플랫폼 서비스 창업

2015. 12

빅데이터 기반 신용카드 대한 신용평가 모형 개발

2016. 02

써티컷-NH론 공동 개발을 위한 업무협약 체결(NH농협은행)

2016. 04

비욘드 플랫폼 서비스 자본금 증자

2016. 11

농협은행 제휴 P2P 대출 상품 NH 써티컷론 약관 승인(금융감독원)

2017. 02

비욘드펀드 론칭

2017. 09

아람자산운용과 자산유동화대출(ABL) 투 상품 공동 개발을 위한 제휴

제휴 기관

- **국 내** : NH농협은행(금융기관), 아람자산운용(컨설팅업체), 서강대학교(교육기관)

주요 제품 및 서비스 소개

비욘드펀드는 자산유동화대출(ABL) 투자 상품에 초점을 맞추고 있는 P2P 금융 플랫폼이다.

비욘드펀드가 선보인 자산 유동화 대출 투자 상품은 분양 대금, 공사 대금, 매출 채권 등 현금 흐름을 예측할 수 있는 자산을 근거로 실행하는 대출이다. 구조화된 안전 장치를 통해 차주의 부도 리스크, 기타 채무자 등으로부터 자산 소유권을 단절해 투자자의 권리를 안전하게 보호한다. 비욘드펀드의 내부 금융 전문가들이 직접 대출 상품의 구조를 설계하고 심사해 자산 유동화 대출 채권을 P2P 투자 상품으로 구성했다.

비욘드펀드의 자산 유동화 대출 투자 상품에는 기관 투자자도 투자하고 있다. 저금리 기조가 장기화되고 수익성이 떨어지면서 수익처 발굴에 어려움을 겪는 기관 투자자들은 기존 제도권 금융기관에서 취급하던 자산 유동화 대출 상품 투자에 관심을 보이고 있다. 비욘드펀드는 기관 투자자와 함께함으로써 양사 심사역의 이중 투자 심사를 통해 리스크를 면밀히 검토하고 투자 상품의 안전성을 높였다.

비욘드펀드는 투자 손실의 일부분을 보전할 수 있는 '세이프가드 90'을 운영한다. 회사의 자본금으로 3억원을 초기 선납입하며, 투자자 수익의 일부분을 계속 적립하여 채권 부실이 발생할 경우 적립금 범위 내에서 미상환 원금의 90%까지 손실을 보전해준다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|------------------------|------------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 준 영 | | 설립일자 | 2002. 02. 18 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 여의대방로67길 11, 6층 | | | | |
| 홈페이지 | www.bizworks.co.kr | 이 메 일 | contact@bizworks.co.kr | 대표번호 | 02-780-2328 |
| 담당자 연락처 | 070-7090-7061 | | 담당자 이메일 | contact@bizworks.co.kr | |
| 종업원수 | 20명 | | 자 본 금 | 5억원 | |
| 주요 서비스 | GT-Pay | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

비즈웍스는 복제나 위·변조 방지 관련 원천 기술을 바탕으로 정품 인증 솔루션과 유통 이력 추적 솔루션 등을 제공하고 있다.

스마트 주문과 결제, POS 시스템과 자동 연동을 구현했고, 비대면 주문과 결제도 지원한다.

신세계에 모바일 상품권 재사용 방지 솔루션을 공급했으며, 다산 씨엔텍에 유통 이력 관리 솔루션을 제공했다. 삼성카드가 진행하는 핀테크 멘토링 기업에 선정됐다.

2016대한민국 ICT 이노베이션 대상에서 미래창조과학부장관 표창을 받았다.

기업 연혁

2002. 02

회사 설립

2015. 02

비즈웍스 기업부설연구소 설립

2015. 03

캘러웨이, 허벌라이프, 메리케이, 대상 등 10개사 정품 인증-유통 이력 솔루션 공급

2015. 07

신세계 모바일 상품권 재사용 방지 솔루션 개발 및 공급

2016. 04

2016 대한민국 ICT 이노베이션 대상-미래창조과학부장관 표창

2017. 06

삼성카드 핀테크 멘토링 기업 선정

2017. 07

다산 씨엔텍 유통 이력 관리 솔루션 공급

2017. 08

코트라 2017~2019 IKMP 사업 선정

제휴 기관

- **국 내** : 신한카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), 비씨카드(금융기관), 우리은행(금융기관), 신한은행(금융기관), 핀테크지원센터(정부유관기관), 대한무역투자진흥공사(무역회사지원)
- **국 외** : ACB은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

비즈웍스는 결제 서비스인 GT-페이(GT-Pay)와 사무 환경 개선을 위한 자동화 솔루션 그리고 강화된 QR코드 서비스 등을 제공한다.

GT-페이는 비대면 주문 및 결제 서비스다. 오프라인 매장의 테이블에 GT-Code 라벨을 부착해 비대면으로 주문과 결제를 진행하는 방식이다. 아이폰과 안드로이드폰에서 모두 지원한다. 결제용 QR코드의 복제나 큐싱의 위험성을 제거한 안전한 결제 솔루션으로, 비즈웍스의 원천 기술이 적용됐다.

오피스 AI(OFFICE AI)는 고비용이 소요되는 전산 연동 소프트웨어를 개발하는 대신 인공지능 알고리즘에 의하여 소프트웨어는 물론 PC나 OA 기기 등의 하드웨어까지 모니터링한다. 데이터를 추출, 가공하고 이종 전산을 직접 제어해 처리 속도를 향상시키며 오류와 업무 부하를 줄여준다.

가변 QR코드는 QR코드를 캡처하여 전송하거나 CCTV에 의한 원격 스틸을 통한 대금 갈취를 방지하는 솔루션이다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 석 창 규 | | 설립일자 | 2014. 12. 01 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영신로 220, KnK디지털타워 19층 | | | | |
| 홈페이지 | www.bizplay.co.kr | 이 메 일 | ideajjang@bizplay.co.kr | 대표번호 | 02-3779-4987 |
| 담당자 연락처 | 02-3779-4987 | | 담당자 이메일 | ideajjang@bizplay.co.kr | |
| 종업원수 | 55명 | | 자 본 금 | 88억원 | |
| 주요 서비스 | 경비 지출 관리 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

비즈플레이는 무증빙 경비 지출 관리 솔루션 전문 기업이다.

2014년 6월 금융 솔루션 업체인 웹케시의 사내 벤처로 출범한 비즈플레이는 '좀 더 쉽고 재미있는 비즈니스 환경을 만들자'라는 취지로 독자 비즈니스를 추진하기 위해 별도 법인으로 분사했다.

비즈플레이는 기업 비즈니스에 필요한 다양한 업무 및 협업 애플리케이션을 선보이고 있다.

2016년 9월 비즈플레이는 '무증빙 경비 지출 관리 솔루션' 전문 기업으로 새롭게 출범했다. 법인 카드는 물론 개인 카드 및 해외 발급 카드까지 실물 영수증이 필요 없는 전자 경비 지출 관리를 구현하고, 기업 전체 경비 지출 현황을 투명하게 파악할 수 있는 서비스를 제공하고 있다.

기업 연혁

2014. 06

웹케시 사내 벤처 설립

2014. 12

비즈플레이 법인 설립

2016. 08

비즈플레이 경비 지출 관리 서비스 출시

2016. 09

매경 핀테크 어워드, 우수상 수상

2016. 09

2016 대한민국 소프트웨어대전 '소프트웨어브 2016' 대상 수상

2016. 11

2016 대한민국 모바일 어워드, 장려상 수상

2016. 12

2016 총결산 히트 상품 마케팅 부문 수상

2017. 10

종이 영수증 전자 문서화 및 공인 전자 문서 저장소 보관 서비스 출시

제휴 기관

- 국 내 : 신한카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), KB국민카드(금융기관), 전북은행(금융기관), 비씨카드(금융기관), 현대카드(금융기관), 롯데카드(금융기관), 하나카드(금융기관), 우리카드(금융기관), NH농협카드(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

비즈플레이는 투명하고 편리한 경비 지출 관리를 위한 서비스를 제공하고 있다.

비즈플레이가 선보인 '비즈플레이 경비 지출 관리 솔루션'은 법인카드 경비 처리와 관련한 모든 업무를 기존 문서 중심에서 스마트 기반으로 혁신한 경비 지출 관리 솔루션이다.

국내 전 카드사와 직접 연동되었으며 스크래핑 기술을 통해 경비 사용 데이터를 자동으로 가져와 실시간 사용 내역 확인, 모바일 영수증 제출, 모바일 지출 결의 등을 통해 무증빙 경비 지출 관리 서비스를 지원한다.

영림원소프트랩, 아이퀘스트, 포렌 등 국내 전자 사원 관리(ERP) 기업들과 업무 협약을 체결, ERP와 비즈플레이를 연동해 고객에게 비즈플레이 서비스를 제공하고 있다.

비즈플레이는 카드사로부터 직접 데이터를 수신하기 때문에 전자 영수증이 법적 증빙 효력을 보유해 따로 종이 영수증을 보관하지 않아도 된다. 이와 함께 카드 영수증을 촬영해 공인 전자 문서 저장소에 보관하는 서비스도 개발해 개인 카드를 통한 경비 지출 내역에 대한 영수증 보관 문제까지 해결했다.

| | | | |
|--|---|---|---|
| | | | |
| <p>① 사용내역 알림 법인카드를 사용하면 스캐러프론으로 카드 사용내역을 확인 할 수 있습니다.</p> | <p>② 영수증 제출 음도화 내역 가져와고 모바일 결제 화면에 촬영영수증 제출 완료합니다.</p> | <p>③ 지출결의 포터알에서 작성한 영수증을 지출 결의에 일체요청 할 수 있습니다.</p> | <p>④ 보고서 사용자가 사용한 사용 내역을 간단한 보고서로 제공합니다.</p> |

| 국내 전 카드사 | 카드사 연계 API 목록 | 모바일 앱 서비스 |
|----------|---|-----------|
| | <ul style="list-style-type: none"> 카드목록조회 API 카드잔액조회 API 카드송입내역 API 카드 약입(사원) 내역 조회 API 카드 청구 정보 조회 API 주위(항공/호텔 등) 상세내역 조회 API | |

| | | | | | |
|---------|--|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 종 덕 | | 설립일자 | 2009. 12. 04 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로31길 20, 에이스테크노타워 5차 706-707호 | | | | |
| 홈페이지 | www.bgfnetworks.com | 이 메 일 | c971239@bgf.co.kr | 대표번호 | 02-6347-6920 |
| 담당자 연락처 | 02-6347-6921 | | 담당자 이메일 | c971239@bgf.co.kr | |
| 종업원수 | 22명 | | 자 본 금 | 80억원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 상품권, 메시징 서비스, DS광고 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

BGF네트웍스는 정보 기술 기반의 마케팅 회사로 디지털 사이니지(Digital Signage), 전자상품권 기업 메시징 서비스, 현금영수증 사업 등을 수행하고 있다. BGF네트웍스는 2013년 말부터 모바일 상품권 서비스를 시작했다. 전국 CU 매장에서 자유롭게 사용 가능한 모바일 상품권을 발행, 판매, 운영하고 있다. 전국 CU 매장 및 제휴처에서 자유롭게 현금처럼 사용할 수 있는 선불카드 방식의 카드형 상품권인 기프트 카드도 발행, 판매한다. 2016년 BGF디에스넷을 흡수 합병하면서 디지털 사이니지 사업을 통합했다. CD/ATM사업은 물적 분할한 뒤 자회사인 BGF핀링크를 설립해 이관했다.

기업 연혁

- 2009. 12**
BGF리테일 지분 참여
(훼미리뱅크 설립)
- 2012. 07**
BGF캐시넷으로 상호명 변경
- 2013. 12**
모바일 상품권 서비스 대시
- 2014. 03**
메시징 서비스 개시
- 2015. 03**
현금영수증 중계 사업 진출
- 2016. 02**
BGF디에스넷 흡수 합병
(디지털 사이니지 사업 통합)
- 2016. 02**
BGF네트웍스로 상호명 변경

제휴 기관

- 국 내 : 삼성증권(금융기관), 미래에셋생명(금융기관), 삼성에스원(보안), 중앙일보(언론사), 전국경제인연합회(상업분석), E1(LPG수출입), 에이디티캡스(보안), 메가박스(영화관)

주요 제품 및 서비스 소개

비이에프네트웍스는 모바일 상품권을 판매하며, B2B·B2C 메시징 발송 대행, 디지털 사이니지 기반의 광고 및 홍보 서비스, 현금영수증 중계 등의 사업을 진행하고 있다.

모바일 상품권은 일상과 가까운 곳에서 사용처를 찾을 수 있고 높은 리워드를 제공한다. 국내 프랜차이즈 중 최대 매장 수를 확보하고 있다. 'CU 모바일 상품권'은 목적에 따라 금액권, 교환권, 할인권과 기프트 카드를 선택하여 구매 또는 발행할 수 있다. CU 매장 내 각종 상품을 현금과 동일하게 구매할 수 있다.

CU 모바일 상품권은 소비자에게 친숙한 브랜드로 다양한 속성의 프로모션과 이벤트에 적합하다. 상품 지정, 금액 조정, 할인 등 다양한 옵션으로 커스터마이징이 가능하다. 사용 내역을 조회할 수 있는 관리자 시스템을 제공한다.

디지털 사이니지 부문은 CU 편의점을 기반으로 편의점 주 이용 고객이자 핵심 목표 고객인 20~40대에 반 복적으로 노출함으로써 효과적으로 광고를 전달한다. 방문자가 많고, 매출 실적이 높은 점포를 위주로 설치 되어 구매력이 높은 소비자를 대상으로 한 커뮤니케이션을 진행할 수 있다. CU 편의점 방문 소비자의 매장 동선에 맞춰 디스플레이 2대를 설치해 최적의 노출 환경을 구현했다.

이 외에 기업이 고객에게 제품 홍보나 서비스 알림 등을 위하여 단체로 보내는 문자 발송 서비스인 메시징 서비스와 현금영수증 가맹점의 거래 내역을 국세청에 통보해 소비자에게는 소득공제를, 가맹점에는 세액 공제 혜택을 제공하는 현금영수증 서비스도 제공한다.

일상과 가까운 곳에서 언제나 찾을 수 있는,
**사용할수록 만족하는 리워드 "CU 모바일 상품권" 목적에 따라
 금액권, 교환권, 할인권과 기프트카드를 선택하여 구매 및 발행 할 수 있습니다.**









고객이 만족하는 선택 'CU 모바일 상품권'

- 소비자에게 친숙한 브랜드 (Daily Life Platform)
- 다양한 속성의 프로모션과 이벤트의 소화 가능
- 상품 지정, 금액 조정, 할인 등 다양한 옵션으로 커스터마이징 가능
- 사용내역 조회가 가능한 관리자 시스템 제공

이용자가 만족하는 리워드 'CU 모바일 상품권'

- CU 매장 내 각종 상품을 현금과 동일하게 구매
- 국내 프랜차이즈 중 최대 매장 수 보유 (전국 각지역 매장 운영)
- 백종원 도시락 등 다수의 히트 상품을 보유
- 고객센터 24시간 운영으로 고객의 불편사항 즉시 응대

[DS 광고]



[DS + POS 광고]



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|-------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 권 오 준 | | 설립일자 | 2002. 09. 12 | |
| 주 소 | 대전시 유성구 대학로 233, 미진빌딩 | | | | |
| 홈페이지 | www.btworks.co.kr | 이 메 일 | www.btworks.co.kr | 대표번호 | 02-2644-6746 |
| 담당자 연락처 | 010-9032-6959 | | 담당자 이메일 | mkang@btworks.co.kr | |
| 종업원수 | 35명 | | 자 본 금 | 6억 4,000만원 | |
| 주요 서비스 | 핀테크 보안/인증 솔루션 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

비티웍스는 스마트 모바일 환경에서 안전한 서비스를 제공하는 IT 보안 전문 기업이다.

생체 인증, 오쓰(OAuth) 연계, 스마트 워치 banking, 스마트 통합 인증, 앱 위·변조 방지 등 핀테크 서비스에 적합한 편리하고 안전한 스마트 인증 및 보안 솔루션을 지속적으로 개발하여 금융기관에 제공하고 있다.

2014년에는 국내 처음으로 금융권의 스마트 워치 banking 서비스 출시를 지원했다.

공인인증을 대체하는 기술인 '인증 및 부인 방지 및 그 서비스 방법' 등 다수의 특허를 등록해놓은 상태다.

기업 연혁

2002. 09

회사 설립

2010

BTW-SSO 국가정보원 국가용 암호 제품 지정

2010

스마트뱅킹 보안 시스템 구축
(NH농협은행, KEB하나은행, 우리은행, 신한은행, SC제일은행 외 다수 공급)

2010

스마트 SSO, 앱 위·변조 방지, 스미싱 방지 시스템(NH농협은행과 공동 개발)

2014

금융권 최초 스마트 워치 banking 출시
(NH농협은행, 우리은행 외)

2016

FIDO 얼라이언스 UAF 인증 획득

2016

인증 및 부인 방지 및 그 서비스 방법으로 23번째 특허 등록
(공인인증 대체 기술)

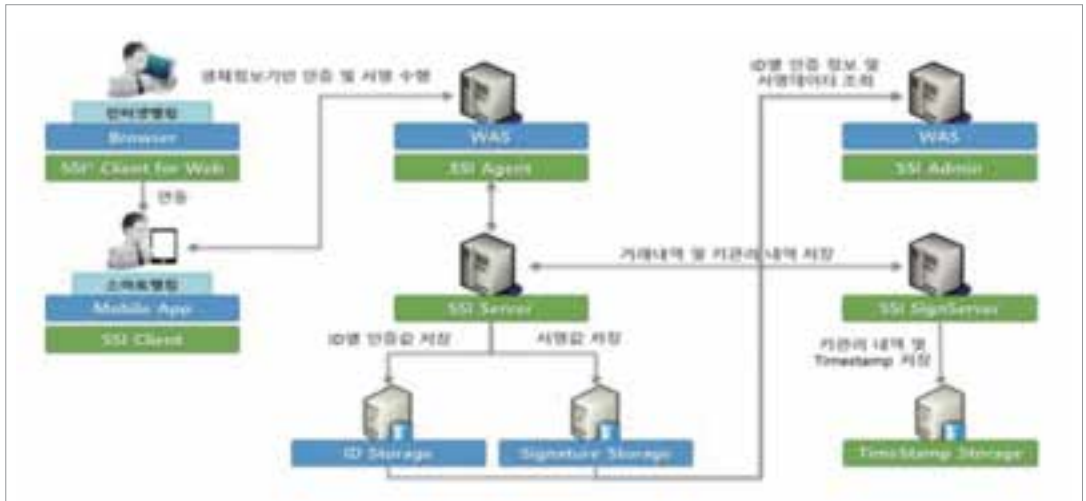
제휴 기관

- 국 내 : 신한은행(금융기관), BNK부산은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), 광주은행(금융기관), 수협(금융기관), 금융결제원(공공기관), IBK기업은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), 우리은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

비티웍스는 IT 보안 전문 개발 업체다. 대표 솔루션으로는 BTW-FIDO 간편서명과 BTW-오픈액세스가 있다. BTW-FIDO 간편서명 솔루션은 핀테크 서비스에 적합한 간편하고 안전한 공인인증서 대체 기술이다. FIDO 표준에 따라 생체 정보를 이용한 전자 서명 기술과 융합해 사용자의 인증을 강화하고 부인 방지 기능을 제공한다. 비티웍스 자체 기술로 개발하여 FIDO 얼라이언스의 상호운용성 테스트를 통해 인증받은 공인인증 대체 솔루션이다. 생체 정보가 스마트폰 외부로 유출되지 않아 공인인증서보다 안전성이 높으며, 블록체인과 공인인증 기관 시점 확인 등을 적용하여 부인 방지의 신뢰성을 확보한다.

BTW-오픈액세스는 금융기관이 보유한 고객 정보에 기반해 외부 서비스를 제공할 수 있는 기능을 지원한다. 핀테크 기업과의 안전하고 손쉬운 서비스 연계를 위해 정보 접근 권한의 관리와 인가 기술을 제공한다. 오쓰 2.0(OAuth 2.0)에 기반한 접근 토큰을 이용해 서로 다른 기관 간 사용자 정보 및 금융 서비스 정보를 주고 받을 수 있으며, 종단 간 암호화를 통해 안전한 정보 연계 기능을 제공한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------|--------|---------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 기 범 | | 설립일자 | 2016. 03 | |
| 주 소 | 서울시 성동구 왕십리로2길 20 | | | | |
| 홈페이지 | www.benefitplus.kr | 이 메 일 | info@benefitplus.kr | 대표번호 | 02-733-0703 |
| 담당자 연락처 | 02-733-0703 | | 담당자 이메일 | info@benefitplus.kr | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | P2P금융 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

비플러스는 소셜 임팩트를 창출하는 프로젝트와 투자자를 연결하는 P2P(Peer to peer) 금융 플랫폼이다.

비플러스는 '혜택을 더한다(Benefit Plus)'라는 의미를 담고 있으며, 성장을 모색하는 공익 목적 프로젝트, 수익뿐만 아니라 사회적 가치를 고민하는 투자자를 위한 가교 역할을 한다.

사회의 다양한 문제를 비즈니스 방식으로 풀고자 하는 프로젝트를 발굴해 투자까지 이어지게 함으로써 가치를 창출하고, 안정적인 수익도 제공한다.

2017년 사회 투자 기금 용자 수행 기관으로 선정됐다. 서울시에 위치한 소셜 벤처·사회적 경제 조직이거나 서울 시민에게 사회적 혜택이 돌아오는 공익 목적 프로젝트를 대상으로 비플러스의 펀딩 금액과 사회 투자 기금을 매칭하여 융자하는 사업이다.

기업 연혁

2016. 03

회사 설립

2016. 04

소풍으로부터 투자 유치

2016. 06

플랫폼 오픈 펀딩 개시

2016. 12

성동구지역협력기금 사업자 선정

2017. 02

2017사회적기업가 육성사업 선정

2017. 03

한국P2P금융협회 가입

제휴 기관

- 국 내 : 소풍(임팩트 투자), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 한국사회적기업진흥원(공공기관)

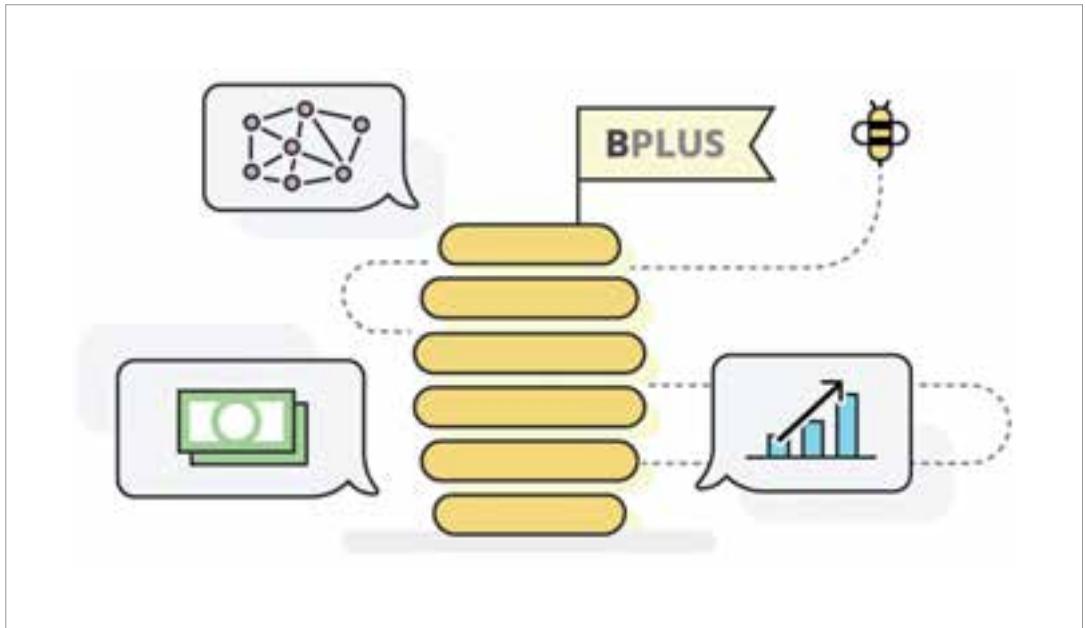
주요 제품 및 서비스 소개

비플러스는 소셜 벤처를 위한 대출형 클라우드 펀딩을 제공한다.

소셜 임팩트를 창출하는 기업을 대상으로 하는데, 이들 기업은 일반 기업과 달리 수익 추구하고 임팩트 창출(사회문제 해결)을 동시에 추구하기에 경영상 어려움이 배로 발생한다. 중소기업으로 신용 거래 이력이 없거나 담보 혹은 보증 여력이 부족한 기업이 대부분이다. 따라서 일반 금융권 대출 신청 시 대출이 거절되거나 높은 금리를 부담해야 했다

비플러스는 재무와 함께 소셜 임팩트로 기업을 평가한다. 비플러스가 채택하고 있는 ‘비플러스 점수’는 신청 기업의 다양한 정보를 토대로 자체 평가 시스템에서 산출된 대출 신청 건 관련 점수다. 해당 기업이 창출하는 소셜 임팩트와 재무·비재무 현황, 신용 정보, 기타 정보 등을 고려해 최종 점수를 산정한다.

대출 금리는 소셜 임팩트 창출 프로젝트가 부담 가능한 수준에서 결정된다. 소셜 임팩트 창출 수준과 기타 신용평가에 따라 조정된다.



| | | |
|---|---|---|
|  <p>소셜 임팩트 사회문제를 해결하는 사회적기업 의사로써 펀딩</p> |  <p>편리하고 투명한 금융 대출이 필요한 중소기업은 부담없이 대출</p> |  <p>세상을 바꾸는 즐거움 최고 투자수익률 사회적 기업을 이끌어 줄기때문에</p> |
|---|---|---|

| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|--------------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 임 흥 순 | | 설립일자 | 2015. 02. 03 | |
| 주 소 | 서울시 중구 명동길 65, 보림빌딩 1201호 | | | | |
| 홈페이지 | www.ibigtree.kr | 이 메 일 | bigbot@ibigtree.kr | 대표번호 | 02-786-7910 |
| 담당자 연락처 | 010-8415-0729 | | 담당자 이메일 | dklee@ibigtree.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | 빅데이터 분석, 인공지능 플랫폼 개발 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

빅트리는 빅데이터 분석, 인공지능, 금융공학 및 자산운용 등 다양한 분야에서 경력을 쌓은 전문가가 모여 2015년 설립한 로보어드바이저 서비스 제공 업체다.

빅트리는 빅데이터 분석, 인공지능 등 최신 정보 기술과 포트폴리오 최적화, 자산배분 전략 등 금융공학 기술을 융합한 차별화된 인공지능 엔진 ‘빅봇(Bigbot)’을 보유하고 있다.

정보 기술은 방대하고, 복잡한 금융 데이터를 신속하게 분석하고, 유의미한 상관관계를 분석하고 추론한다. 금융공학 기술은 정보 기술을 통해 추출된 정보 기반으로 포트폴리오 최적화, 리밸런싱, 자산배분 등 투자 성과를 최적화한다.

빅트리는 2017년 4월 금융위원회의 로보어드바이저 운용 심사를 통과했다. 현재 하나금융투자, 코스콤, 동아엑스퍼츠 등과 업무협약을 맺고 있다.

기업 연혁

2015. 02

회사 설립

2016. 06

로보어드바이저 베타서비스 오픈

2016. 08

상호 업무협약, 하나금융투자

2016. 09

핀테크 상호 업무협약, 코스콤

2017. 04

로보어드바이저 운용심사 통과,
금융위원회

2017. 06

로보어드바이저 업무협약,
동아엑스퍼츠(동아일보)

2017. 08

로보어드바이저 공동사업 계약,
템피스트투자자문

제휴 기관

- 국 내 : 미래에셋대우(금융기관), 하나금융투자(금융기관), 템피스트투자자문(금융기관), 코스콤(금융기관), 한국산업기술대학교(교육기관), 동아엑스퍼츠(컨설팅)

주요 제품 및 서비스 소개

빅트리는 개인 투자자가 전문 펀드 매니저처럼 투자할 수 있도록 금융 정보 분석과 체계적인 방법론을 제공한다. 빅트리의 차별화된 빅데이터 분석 및 인공지능 기술을 글로벌 투자 그루(guru)들의 원칙과 철학을 접목해 로보 어드바이저 서비스를 개발했다. 빅트리가 제시하는 방법은 벤저민 그레이엄, 피터 린치, 조엘 그린블라트, 워런 버핏 등 수많은 투자 그루가 제시하는 투자 철학에 기반을 두고 있다. 빅데이터, 금융공학, 인공지능 등의 첨단 기술을 융합해 좀 더 실현성 높은 기술로 발전시켰다. 수학적 모델과 다양한 실험을 통해 탄생한 결과물이 빅봇 (Bigbot)이다.

빅트리 로보어드바이저는 일임형 포함, 자산관리 전반에 걸친 자문형 서비스를 제공한다. 고객은 로보어드바이저가 분석한 정보를 참고해 포트폴리오 구성, 자산배분, 증권사 연계 상품 거래, 리밸런싱 등을 수행할 수 있다.

빅트리 로보어드바이저 이용 시에는 우선 투자 성향을 파악한다. 개인별, 투자 성향 맞춤형 방법론(안정, 중립, 적극 등)을 선택한다. 포트폴리오는 일간 분석 결과에 따라 주식과 ETF 등 포트폴리오 후보를 추천한다. 이어 실시간 가격 대비 상품별 투자 비중을 추천한다. 상품 거래는 이베스트증권과 키움증권 등 증권사 연계로 원스톱 거래를 지원한다. 또한 주가 변동성에 대응한 비중 조절을 진행한다.




BCACI를 통한 국내외 금융자산 가격 데이터 등 금융시장 데이터를 매일 추가적으로 수집, 분석한 정보를 고객에게 제공합니다.

고객은 BCACI의 제공하는 정보를 바탕으로 포트폴리오의 구성 및 변경, 자산배분, 리밸런싱을 수행할 수 있습니다.

직접적 인터페이스를 제공하여 전문가뿐만 아니라 금융정보 분석가만이 취할 수 있는 직관 투자서도 쉽게 사용할 수 있습니다.

고객은 연도-연도 소일 커다란 차이를 통해 투자 방법론 및 투자제도의도 공유하고 상호소통할 수 있습니다.

| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|--------------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 미 경 | | 설립일자 | 2016. 09. 01 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 반포대로26길 61, 삼영빌딩 201호 | | | | |
| 홈페이지 | www.bigpiefunding.com | 이 메 일 | bigpie@bigpiefunding.com | 대표번호 | 02-523-0108 |
| 담당자 연락처 | 010-4133-4262 | | 담당자 이메일 | sh@bigpiefunding.com | |
| 종업원수 | 2명 | | 자 본 금 | 7,500만원 | |
| 주요 서비스 | P2P대출 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

빅파이펀딩은 부동산 투자에 특화된 P2P(Peer to peer) 금융 플랫폼 제공 업체다.

‘맛있는 부동산 금융, 빅파이펀딩’이라는 슬로건 아래 투자자에게 파이처럼 간편하면서도 쉽게 수익을 제공하는 것을 목표로 한다.

오프라인에서 쌓아온 부동산 및 부실채권 투자 노하우를 통해 양질의 상품만 선별하여 투자하고 있다. 자체 분석뿐 아니라 외부 전문 분석 기관과의 협력을 통해 이중 분석을 실시해 안정성을 확보하고 있다. 대출 부실 발생 시 전문 업체와의 협업을 통해 즉시 경매 또는 채권 매각을 진행함으로써 투자금 보호에 나서는 등 투자자 보호 대책을 마련해 놓고 있다.

기업 연혁

2016. 09

회사 설립

2016. 11

1호 프로젝트 출시

2017. 08

KTB신용정보와 제휴 체결

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 한국크라우드펀딩협회(크라우드 펀딩 업체 지원), 페이게이트(전자결제), KTB신용정보(신용평가)

주요 제품 및 서비스 소개







빅파이펀딩은 부동산 분야에서 투자와 대출을 이어주는 서비스를 제공한다.

부동산 P2P 대출 서비스는 접근성이 용이한 인터넷 플랫폼을 이용해 부동산 사업자와 투자자를 P2P 방식으로 연결한다. 부동산 사업자에게는 좀 더 쉬운 투자를 제안한다. 플랫폼을 이용한 비용 절감으로 낮은 금융 비용으로 자금을 지원하면서 더 많은 투자 기회를 창출한다. 투자자에게는 개인이 직접 참여하기 힘든 부동산 투자에 대한 심사 및 검토를 대신하여 안정성과 신뢰성을 제공한다. 플랫폼을 이용한 간편하고 저렴한 방식을 통해 쉬우면서도 수익이 높은 투자 기회를 전한다.

부실채권 매입 프로젝트를 통해서서는 채권매입 전문 법인에게 채권매입 대금을 대여하는 형태로 진행한다. 매입 채권의 근저당권에 질권을 담보 설정해 법원(신탁)에게 경매(공매)를 통해 직접 배당을 받아 안전성을 높이는 동시에 높은 수익을 제공하는 프로젝트 방식이다.

근저당부 질권 대출도 진행한다. 부실채권 매입 전문 법인이 1순위 근저당권 매입 시, 매입 자금 일부에 편당하는 방식으로 투자자 권리는 1순위 근저당권부 질권 설정을 통해 권리를 확보한다.



| | | |
|---|---|--|
|  <p>NPL채권 중위험 [29호] 경남 양산시 중부...</p> <p>수익률 18% 투자기간 7개월 원금률 0.00%</p> <p>모집금액 60,000,000원 투자금액 0원</p> |  <p>부동산담보 상위험 [28호] 경기도 안양시 동...</p> <p>수익률 17% 투자기간 10개월 원금률 100.00%</p> <p>모집금액 46,000,000원 투자금액 46,000,000원</p> |  <p>NPL채권 상위험 [27호] 수원시 영통구 매...</p> <p>수익률 17% 투자기간 12개월 원금률 100.00%</p> <p>모집금액 100,000,000원 투자금액 100,000,000원</p> |
|  |  |  |

| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|------------------------|------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 희 진 | 설립일자 | 2016. 10. 12 | | |
| 주 소 | 서울시 서초구 남부순환로347길 22, 창원빌딩 7층 | | | | |
| 홈페이지 | www.buildonfunding.com | 이 메 일 | ask@buildonfunding.com | 대표번호 | 02-6203-4466 |
| 담당자 연락처 | 010-8891-4781 | | 담당자 이메일 | ceo@buildonfunding.com | |
| 종업원수 | 3명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 온라인 소액투자 중개업 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

빌드온은 부동산을 기반으로 한 P2P(Peer to peer) 플랫폼 업체이다.

부동산 컨설팅부터 시행, 부실채권, 경매, 중개 등의 분야에서 경력을 쌓은 전문가들이 만든 회사로 프로젝트 파이낸싱을 주력으로 한다.

각 분야 전문가들의 면밀한 심사를 통해 유망한 상품을 발굴하고 이를 플랫폼을 통해 누구나 쉽게 투자하고 시중 금융 상품보다 고수익을 누릴 수 있는 기회를 제공한다. 회원 간 커뮤니티를 형성하여 쌍방향 소통을 통해 자금을 조달하고 회사와 투자자 회원 간 윈-윈(Win-Win) 하는 모델을 지향한다.

기업 연혁

2016. 09

회사 설립

2016. 10

베타서비스 개시

2016. 12

한국P2P금융협회 회원 가입

2017. 01

1호 상품 출시

2017. 10

누적 모집액 30억원 돌파

제휴 기관

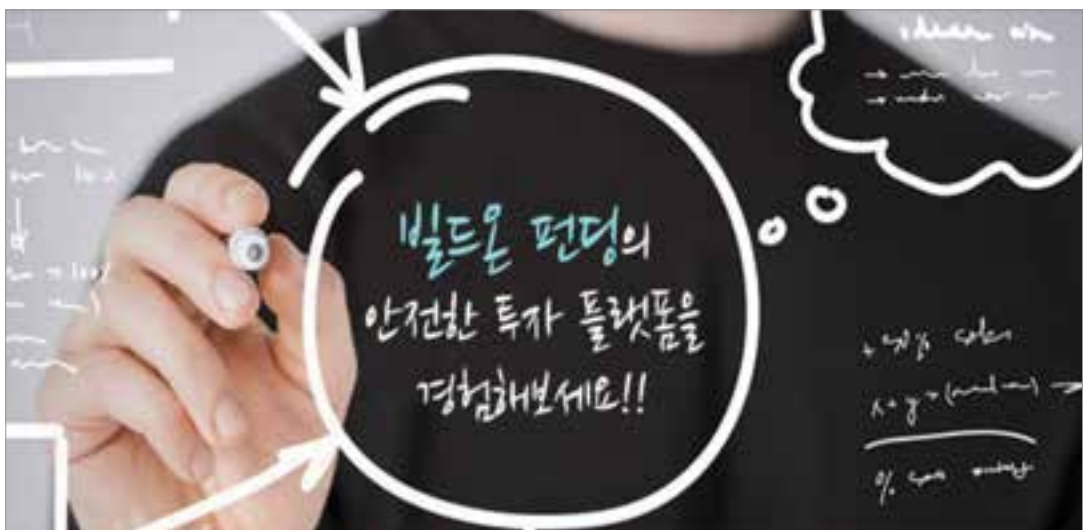
- 국 내 : NH농협은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

빌드온은 부동산 개발 사업을 영위하거나 부동산을 담보로 대출을 희망하는 대출자와 개인 투자자를 연결해주는 부동산 P2P금융 플랫폼인 빌드온펀딩(BuildonFunding)을 운영하고 있다.

빌드온펀딩은 부동산을 전문으로 취급하는 P2P금융으로 부동산을 담보로 자금이 필요한 대출자와 투자를 원하는 개인을 연결해 대출자에게는 합리적인 금리로 필요한 자금을 제공해주고, 투자자에게는 저금리 시대에 시중 은행보다 높은 중금리 상품을 제공한다.

NH농협은행의 제3자 예치 시스템 및 가상계좌 API를 활용하여 투자자들의 자금을 보다 안전하게 관리하며, 연평균 10~18% 수익률의 투자 상품을 선보이고 있다. 투자 기간은 3~12개월로 다양하며, 상품에 따라 투자 기간이 조정된다. 최소 투자 금액은 100만원부터이며, 100만원 단위로 투자가 진행된다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 주 흥 식 | | 설립일자 | 2015. 04. 30 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 논현로63길 71, 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.villy.co.kr | 이 메 일 | villy@villy.co.kr | 대표번호 | 02-2052-7765 |
| 담당자 연락처 | 02-2052-7765 | | 담당자 이메일 | villy@villy.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 빌리 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

빌리는 개인 소액 투자자와 대출자를 중계해주는 온라인 P2P(Peer to peer) 대출형 크라우드 펀딩 플랫폼을 운영하는 기업이다.

빌리는 다른 P2P 플랫폼보다 안전한 대출 서비스를 제공한다. 대출자는 최저 연 5% 금리로 대출을 할 수 있고, 투자자는 최대 연 15% 투자 수익을 얻을 수 있다. 신용 정보, 상환 능력, 상환 이력 등을 조합해 보다 현실적인 고객 가치를 평가할 수 있도록 설계된 대출자 평가 시스템 ‘빌리 등급’으로 보다 폭넓은 대출 기회를 제공한다.

빅데이터 분석 전문 업체 라인웍스와 제휴했으며, KEB하나은행 등 금융기관과의 협력도 확대하고 있다.

기업 연혁

2015. 04

회사 설립

2015. 05

페이게이트, NICE신용평가 제휴

2015. 10

한국P2P금융플랫폼협회 발족

2015. 12

빅데이터 분석 전문 업체 라인웍스, 고려대학교 멀티미디어보안연구실 양해각서 체결

2016. 01

페이게이트 소상공인 대출 제휴

2016. 07

KEB하나은행 양해각서 체결

2017. 05

누적대출액 700억원 돌파

제휴 기관

- **국 내** : 페이게이트(전자결제), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 라인웍스(IT 기업), 고려대학교(교육기관), KEB하나은행(금융기관)

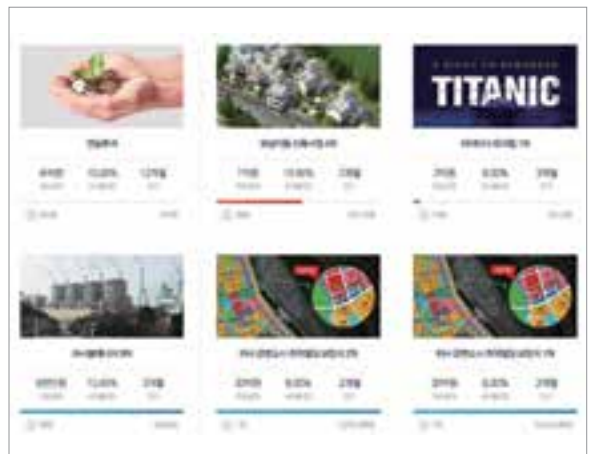
주요 제품 및 서비스 소개

빌리는 P2P 금융 플랫폼을 통해 투자자와 대출자를 연결해주는 역할을 수행한다.

빌리는 기업들에게 간편한 자금 조달뿐 아니라 마케팅 효과까지 제공한다. 은행을 거치지 않으면서 편리하게 낮은 금리로 대출을 받고 싶어 하는 대출자와 높은 수익률을 기대하는 투자자를 연결해주는 플랫폼 역할을 하고 있다.

서류 절차가 간편하고, 급전도 바로 받을 수 있어 대출자에게 유용하고, 쉽게 투자할 수 있어서 투자자들에게도 유용한 일거양득의 효과를 전달하고 있다.

빌리는 최고의 대출 심사, 채권 관리 그리고 정보 기술 전문가들의 협업을 통해 운영된다. 이를 통해 불필요한 비용은 줄이고, 솔루션을 통한 확실성은 높이고 있다. 또 P2P 금융업계에서는 처음으로 제3자 예치금 시스템을 도입해 자금 관리를 진행하는 등 안전한 금융 환경 조성에 힘쓰고 있다. 무엇보다 고객 입장에서 사용하기 편한 인터페이스 및 사용자 경험을 마련했다. 전략적이고 체계적인 관찰과 분석을 통해 사용자에게 알맞은 인터페이스와 사용자 경험을 제공한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-------------------|-----------------|---------------|
| 대표자명 | 김 태 현 | | 설립일자 | 2012. 04. 18 | |
| 주 소 | 서울시 중구 청계천로 40, CKL기업지원센터 1307호 | | | | |
| 홈페이지 | www.soundl.ly | 이 메 일 | support@soundl.ly | 대표번호 | 070-8735-1047 |
| 담당자 연락처 | 010-3658-0626 | | 담당자 이메일 | sales@soundl.ly | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | 9,900만원 | |
| 주요 서비스 | 사운드리 | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

사운드리는 들리지 않는 소리로 데이터를 송수신하는 기술을 확보하고 있는 음파통신 기술 전문 업체다. 사운드리는 TV 광고, 홈쇼핑, 드라마 시청자들의 스마트폰을 통해 관련 정보를 추가적으로 전달하는 'TV 연동형 모바일 광고'를 상용화해 운영하고 있다. 금융사 애플리케이션에 스마트폰을 통한 추가 광고 노출을 제공하고, 간편 결제까지 전 단계가 한 번에 연결되는 플랫폼 사업을 준비하고 있다.

기업 연혁

2015. 06

서울대, 한양대와 미래부 K-ICT 기술 과제 선정

2015. 07

창투사 투자 총 13억원 유치

2015. 10

미래부 K-글로벌스타트업대회 우수상, 해외진출상, 특별상

2015. 12

터키 AKABNK와 TV-모바일 연계 광고 실시

2016. 09

롯데시네마와 극장 광고 연동 서비스 개시

2016. 11

달.콩커피와 테이블 오더 서비스 개시

2017. 09

NBT의 캐시슬라이드 앱에 SDK 탑재

제휴 기관

- 국 내 : KB국민카드(금융기관), 삼성전자 크리에이티브 스쿼어(기타)

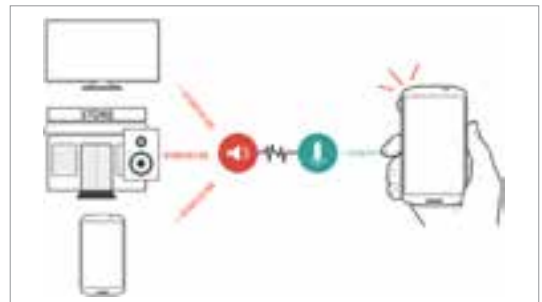
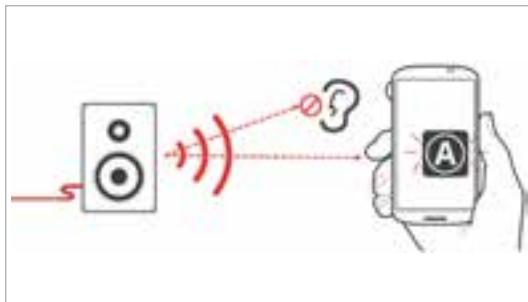
주요 제품 및 서비스 소개

사운드리는 음파통신 기술을 보유하고 있다. 음파통신은 사람이 들을 수 없는 높은 주파수의 소리에 모스 부호처럼 디지털 정보를 담아 스피커로부터 스마트 기기 마이크로 정보를 보내는 기술이다.

TV 연동형 모바일 광고에서는 TV 광고나 홈쇼핑 및 드라마 시청자들의 스마트폰을 통해 광고주가 추가적으로 전달하고자 하는 메시지를 시청 시간에 맞춰 자동으로 발송해준다.

사운드리는 크로스 디바이스 연결을 쉽게 지원함으로써 콘텐츠나 광고와 연결되는 서비스 개발이 용이해진다. 사용자가 시청하고 있는 콘텐츠를 파악해 세컨드 스크린 서비스를 개발할 수 있게 된다. 또 사용자가 위치하고 있는 장소를 파악해 지역에 특화된 서비스를 개발할 수 있도록 지원한다.

사운드리는 음파통신을 활용한 온-오프라인 결제 플랫폼을 준비하고 있다. TV 시청 또는 웹 서핑 중에 음파 신호를 수신한 사용자를 대상으로 제휴된 금융사의 간편결제 앱이 바로 활성화되는 기능을 제공하게 된다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|--------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 동 신 | | 설립일자 | 2014. 10. 13 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서초대로74길 45, 13층 | | | | |
| 홈페이지 | www.sendbird.com | 이 메 일 | sales@sendbird.com | 대표번호 | 02-555-4654 |
| 담당자 연락처 | 010-9233-9410 | | 담당자 이메일 | yaekyum@sendbird.com | |
| 종업원수 | 26명 | | 자 본 금 | 1억 5,200만원 | |
| 주요 서비스 | SendBird Chat API | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

샌드버드는 채팅용 API(Chat API)와 채팅 소프트웨어 개발킷(Chat SDK)을 개발하는 소프트웨어 서비스 제공 기업이다. 샌드버드는 미국 실리콘밸리에 본사를 두고 있으며, 서울에 연구개발센터를 운영하고 있다.

샌드버드는 기업들이 자사 서비스에 카카오톡이나 위챗 같은 프리미엄 메신저를 자신들의 브랜드와 사용자 경험을 유지 하면서 탑재하는 데 필요한 모든 서비스를 제공하고 있다.

또한 확장성과 안전성 그리고 프리미엄 채팅 기능을 지원한다.

2016년 글로벌 스타트업 액셀러레이터인 Y 콤비네이터 프로그램에 참여했으며, 투자도 유치했다.

기업 연혁

- 2014. 10**
회사 설립
- 2015. 01**
샌드버드 챗 API 론칭
- 2015. 12**
창조경제 기업대상, 최우수 스타트업상
- 2016. 02**
Y 콤비네이터 윈터 2016 बै치 (Y Combinator Winter 2016 Batch) 참여 및 투자 유치
- 2016. 05**
KB 스타터스 10호 선정
- 2017. 01**
스택셰어(StackShare) '2016 톱 신개발 툴' 선정
- 2017. 03**
K-ICT 본투글로벌센터 멤버사 2회 선정

제휴 기관

- **국 내** : KB국민은행(금융기관), 카테노이드(소프트웨어개발)
- **국 외** : 브라이트코브(소프트웨어개발), 아마존웹서비스(IT 기업)

주요 제품 및 서비스 소개

샌드버드는 채팅용 API와 SDK를 제공하고 있다. 채팅API와 메시징 SDK는 범용 솔루션이며, 1:1, 1:다수, 그룹 채팅, 오픈 채팅 등 모든 상황을 지원한다. 현재 6,000개가 넘는 서비스가 샌드버드 솔루션을 탑재해 서비스를 제공하고 있다.

샌드버드 솔루션의 주요 이용 사례는 구매자와 판매자 간 대화형 커머스, 게임에서의 사용자 간 채팅, 비즈니스 협업에서 기업 또는 전문가 간 채팅, 핀테크에서 사용자 간 채팅과 송금 등이다.

샌드버드 솔루션은 사용자 간 혹은 사용자와 기업 간 또는 회사와 회사 간 커뮤니케이션이 이루어지는 모든 구간에 적용할 수 있다. 99.9%의 업타임(Up Time), 트랙픽 급증 시 안정화, 캐싱 및 로드 밸런싱, 서버 자동 복구 등의 안정성 기술과 서버의 횡적 확장이 가능한 설계와 전 세계 분산 인프라로 글로벌 확장성을 요하는 서비스에 필요한 기술을 보유하고 있다.

세계적으로 한 채널에 수만 명이 동시에 참여할 때 필요한 서버 기술과 관리 기능 그리고 자동 분할 기능도 갖추고 있다. 참여 인원이 많아질수록 기하급수적으로 증가하는 서버 사용량과 요구되는 서버 안전성을 최적의 가격에 유지하는 데 필요한 기술도 확보했다.



| | | | | | |
|---------|----------------------|--------|-------------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 최 경 일, 이 경 민 | 설립일자 | 2000. 10. 09 | | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서초대로46길 42 | | | | |
| 홈페이지 | www.settlebank.co.kr | 이 메 일 | cwmoon@settlebank.co.kr | 대표번호 | 02-588-2722 |
| 담당자 연락처 | 02-588-2722 | | 담당자 이메일 | cwmoon@settlebank.co.kr | |
| 종업원수 | 65명 | | 자 본 금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | 금융VAN, 간편결제 서비스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

세틀뱅크는 전자 금융 결제 서비스를 전문으로 제공한다. 가상계좌 중계 서비스로 시작해 통합 지불 결제 영역 전반에 걸친 서비스를 지원하고 있다. 가상계좌, 펌뱅킹, 간편계좌 결제, 전자결제, 지자체 특화 서비스, 스쿨뱅킹 서비스 등을 지원한다. 가상계좌 시장점유율 1위를 기록하고 있으며, 업계 처음으로 계좌 기반 간편결제 서비스를 선보이는 등 시장을 선도하고 있다.

국세청·관세청·대법원·특허청·KT·한국전력 등 정부기관, 서울시를 비롯한 190여 개 지자체, 지마켓·옥션·쿠팡 등 전자 상거래 업체에 가상계좌 및 펌뱅킹 서비스를 제공한다.

기업 연혁

- 2000. 10**
회사 설립
- 2002. 02**
농협 가상계좌 서비스 개시
- 2003. 11**
가상계좌 서비스 통합 중계 시스템 오픈
- 2007. 08**
지방세 가상계좌 수납 시스템 개발
- 2011. 09**
PG 서비스 개시
- 2015. 04**
간편계좌결제 서비스 개시
(이베이 적용)
- 2017. 06**
NH투자증권 펌뱅킹 서비스 개시

제휴 기관

- **국 내** : 페이코(간편송금/결제), 카카오페이(간편송금/결제), 인터파크(인터넷쇼핑몰), 국세청(국가기관), 국군복지단(공공기관), 한국전력공사(공공기관), 대법원(국가기관), SK텔레콤(통신사), KT(통신사), LG유플러스(통신사)

주요 제품 및 서비스 소개

세틀뱅크는 다양한 결제 서비스를 제공하고 있다.

간편결제는 한차례 계좌를 등록한 후 결제 시 비밀번호만 입력하면 등록된 계좌를 통해 현금 결제가 진행되는 서비스다. 가맹점은 결제 프로세스를 간편화해 고객에게 결제 편의를 제공하고 구매자는 보안 프로그램 및 별도의 애플리케이션을 설치하지 않고도 결제를 처리할 수 있다.

전자결제는 쇼핑몰에서 구매 시 신용카드 및 기타 결제 수단을 이용하여 결제할 수 있도록 지원하는 전자 지불 서비스다. 세틀뱅크와의 가맹점만으로 국내 전 카드 결제 이용이 가능하며, 세틀뱅크의 승인·매입·정산 업무 대행 시스템을 통한 관리가 용이하고 실시간 신용카드 결제를 지원한다.

가상계좌는 다수의 고객을 보유한 기관이 자금 수납을 용이하게 하고자 고객에게 부여하는 입금 전용 계좌다. 별도의 무통장 입금 확인 프로세스 및 인력이 불필요하며 비용 절감과 업무 효율을 높일 수 있다.

G-뱅킹은 1인 1계좌 방식의 실시간 가상계좌 수납 관리 시스템을 통한 지방자치단체 지방세 수납 업무 편의 서비스다.

펌뱅킹은 기업 고객이 각종 자금 지급 시 거래 정보 송수신을 위해 은행 전산과 연동하여 이용하는 서비스다. 은행을 방문하거나 인터넷 뱅킹이 필요 없는 지출 업무 자동화와 내부 시스템 연계가 가능해 자동 지출 및 회계 처리를 지원한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------|--------|------------------------|------------------------|-------------|
| 대표자명 | 유 창 훈, 이 준 호 | | 설립일자 | 2015. 11. 17 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 63로 50, 4F | | | | |
| 홈페이지 | www.ssenstone.com | 이 메 일 | jhjeoung@ssenstone.com | 대표번호 | 02-569-9668 |
| 담당자 연락처 | 010-5044-5539 | | 담당자 이메일 | jhjeoung@ssenstone.com | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 3억 3,300만원 | |
| 주요 서비스 | 보안인증 S/W | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

센스톤은 새로운 인증 솔루션을 개발하는 기술 업체다. 보안 분야 전문가들이 모여 2015년 설립한 센스톤은 간편하게 적용해 안전성을 바탕으로 인증할 수 있는 인증 솔루션을 제공하는 것을 목표로 삼고 있다. 기존 인증 기술의 단점을 보완해 차세대 인증 기술인 스톤패스(StonePASS)를 개발했다.

센스톤은 이리언스와 홍채 인식 보안 솔루션 분야에서, 위닝아이와 비접촉 지문 인식 본인 인증 솔루션 분야에서 각각 협력을 했다.

롯데멤버스 엘페이(L.pay)와 엘포인트(L.POINT)의 통합 인증 플랫폼, 한화손해보험의 간편인증 시스템 등 공급 사례를 늘려나가고 있다.

기업 연혁

- 2015. 11**
회사 설립, 1차 특허 출원
- 2016. 01**
2차 특허 출원 및 디지털존, 피노텍, 이노트리 양해각서 체결
- 2016. 03**
1차 특허 등록 및 롯데카드 양해각서 체결
- 2016. 06**
대한민국 헌법재판소
'차세대 전자재판 시스템' 기술 적용 계약 완료
- 2016. 08**
FIDO UAF 부문 서버/클라이언트 (iOS/Android) 인증
- 2016. 12**
생명보험협회 모집 조직 통합 관리 시스템용 인증 시스템 기술 공급 계약
- 2017. 02**
해외 개별국 특허 출원 완료 (유럽, 미국, 싱가포르, 중국, 일본 등 5개국)
- 2017. 05**
한화손해보험 간편인증 시스템 공급 계약

제휴 기관

- 국 내 : Sarklabs(IT 기업), 롯데엑셀레이터(IT 기업), 핀테크지원센터(정부 유관 기관), 경기창조경제혁신센터(중소기업 지원), 기술보증기금(공공기관), 신용보증기금(공공기관), 헌법재판소(국가기관), 국민건강보험공단(공공기관), 생명보험협회(보험 통계), SBI저축은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

센스톤은 인증 솔루션을 제공하고 있다. 센스톤이 선보인 스톤패스는 다양한 인증 방식을 하나의 인증 시스템으로 집적화해 별도 시스템을 추가 구축할 필요 없이 간편하고 안전하게 인증 기술을 적용할 수 있도록 꾸며졌다. 사용자 정보가 유출되어도 안전한 양방향 동작 키 매칭 알고리즘이 적용됐다. 이는 실시간으로 매번 달라지는 동작 키 매칭 구조로 시스템에 보관되어 있는 사용자 인증 키가 유출되어도 안전하며, 한 번에 멀티팩터, 멀티 채널을 지원한다. 피싱이나 파밍, 중간자 공격을 추가로 방어하며, 국내외 표준 대칭 키 암호 알고리즘과 공개 키 암호 알고리즘을 적용했다. 인증 프로세스 중에도 이상 징후를 확인할 수 있다. 또한 스톤패스는 사용자가 스스로 인증 방식을 다중 선택할 수 있도록 지원한다. 비정상적 인증이 시도될 경우 실시간 인지 및 사용자 계정 제어가 가능하다.

StonePASS



다양한 인증 방식을 하나의 인증시스템으로 집적화

별도의 시스템 추가 구축 없이 간편하고 안전하게 인증기술을 적용할 수 있습니다.

- 사용자 정보가 유출이 되어도 안전한 양방향 동작 키 매칭 알고리즘
- 사용자 키 스스로 변경이 가능한 다중 선택 기능
- 이종인증(도스, 안드로이드 및 사용자 계정 제어 가능)

FIDO UAF CERTIFIED 인증 획득!

FIDO(Fast Identity online) 차세대 간편인증 서비스 지원이 가능합니다.



제품소개

StonePASS는 개별적으로 도입해야 했던 인증 솔루션들을
센스톤의 독자 받은 양방향 동작 키 매칭 알고리즘 기반으로 집적화된 인증솔루션을 제공합니다.



기존 시스템 (LEGACY SYSTEM)

한국세이프티/동지무드 인증 서버

| | | | | | |
|---------|------------------------|--------|--------------------|------------------|-------------|
| 대표자명 | 최 성 욱 | | 설립일자 | 2015. 09. 25 | |
| 주 소 | 부산시 해운대구 센텀동로 45, 101호 | | | | |
| 홈페이지 | www.sentbe.com | 이 메 일 | support@sentbe.com | 대표번호 | 02-332-0372 |
| 담당자 연락처 | 010-8957-2910 | | 담당자 이메일 | bruce@sentbe.com | |
| 종업원수 | 25명 | | 자 본 금 | 1,600만원 | |
| 주요 서비스 | 센트비 | 핀테크 분야 | 송금(해외) | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

센트비는 2015년 9월 설립된 해외 송금 서비스 제공 전문 업체다.

센트비의 해외 송금 서비스는 기존 은행에 비해 최대 95% 저렴하다. 언제 어디서나 송금을 요청할 수 있고, 은행뿐만 아니라 다양한 방법으로 수취가 가능하다.

해외 송금은 가상화폐를 이용한 거래 방식과 풀링 및 프리 풀링 방식을 적용하며, 각 방식에 따라 평균 1시간 이내에 수 취를 지원한다. 현재까지 필리핀과 베트남, 인도네시아, 일 본 그리고 중국에서 서비스를 제공하고 있다. 서비스 대상 국가를 태국과 말레이시아로 확대하기 위해 준비 중이다.

충남창조경제혁신센터 해외 사업화 프로그램에 참여했으며, 서울시에서 진행하는 핀테크 시범 사업자로 선정됐다.

2017년 12월 정부로부터 '소액 외화이체업' 라이선스를 취득했다.

기업 연혁

2015. 09

글로벌 엑셀러레이터 스파크랩스 6기 선정 및 초기 자금 투자 유치

2015. 11

KEB하나은행 원큐랩(1QLab) 2기 선정 및 양해각서 체결

2016. 03

'지혜로운 세상'으로부터 엔젤 투자 유치

2016. 08

매경 핀테크 어워드 대상 수상

2016. 09

한화그룹 핀테크 육성 랩 드림플러스 63 입주 업체 선정

2016. 11

충남창조경제혁신센터 해외 사업화 프로그램 선정

2017. 03

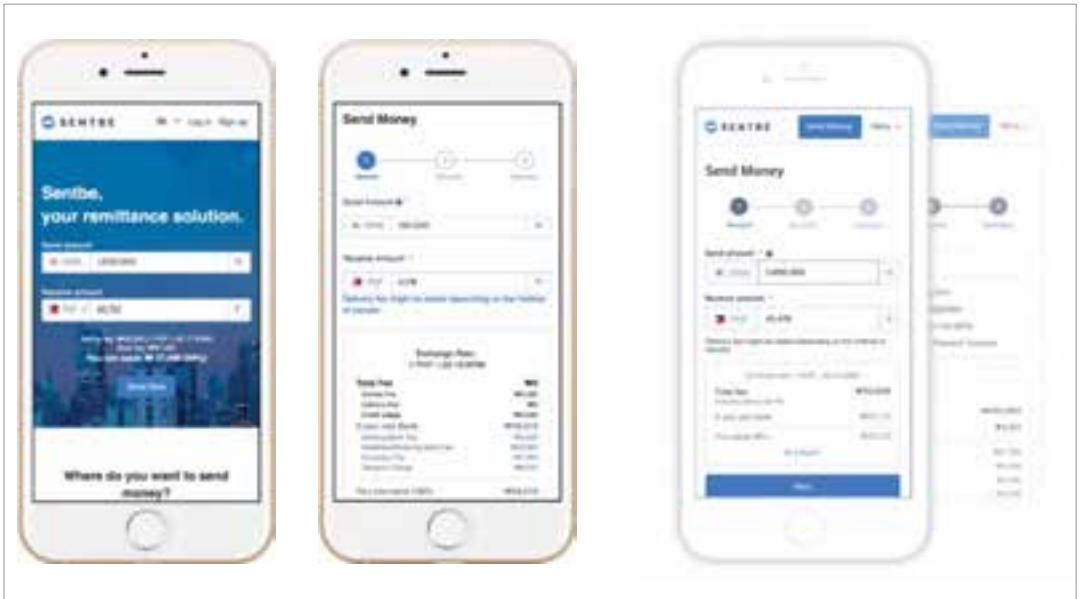
서울시 핀테크 시범 사업자 선정

제휴 기관

- 국 내 : KEB하나은행(금융기관), 코빗(가상화폐 거래소), 코인원(가상화폐 거래소), 빗썸(가상화폐 거래소)
- 국 외 : 가루다인도네시아(항공사), 필리핀항공(항공사), 코인체크(가상화폐 거래소)

주요 제품 및 서비스 소개

센트비는 정부로부터 라이선스를 받은 소액 외화이체업 사업자다. 언제 어디서나 1분 이내로 송금을 신청할 수 있고, 최단 30분, 최장 24시간 이내에 수취를 지원한다. 수취자는 은행 외에도 주요 픽업 센터를 통해 수취할 수 있다. 센트비를 통해 해외 송금을 하는 방법은 간단하다. 우선 가입 및 인증을 해야 한다. 센트비 웹사이트에서 회원 가입을 한 후 휴대폰과 은행 계좌, 신분증을 통해 인증을 진행한다. 계정이 활성화 되면 온라인에서 송금 신청을 하고 송금 요청을 선택한다. 사용자의 센트비 가상계좌에 송금할 금액을 입금한다. 이후에는 단문 메시지를 통해 실시간으로 송금 진행 상황을 전달받는다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|----------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 용 환 | | 설립일자 | 2016. 12. 06 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로39길 40, 제일빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.sodifunding.com | 이메일 | sodi@sodifunding.com | 대표번호 | 02-569-7580 |
| 담당자 연락처 | 010-3726-2260 | | 담당자 이메일 | kes1209@sodifunding.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 펀딩 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

소디펀딩은 부동산 분야에 초점을 맞춘 P2P(Peer to peer) 클라우드 펀딩 사업자다. 부동산 개발 사업 등의 건축 자금이 필요한 건축주나 시공사 등 대출자와 개인 투자자를 연결하는 역할을 한다. 부동산 건축, 금융, 감정평가 등 각 분야 전문가가 함께 대출자에게는 합리적인 금리를 제안하고, 투자자에게는 높은 수익률을 제공한다.

영문 서비스명은 투자자와 공감 소통하는 P2P 서비스를 제공하겠다는 의미를 담아 ‘SODI(SO Do I)’로 정했다.

투자자 입장에서 볼 때 수익성, 안정성, 시장성을 모두 만족할 만한 상품만 선별해 함께 윈-윈(Win-win) 하는 회사가 되는 것이 목표다.

기업 연혁

2016. 12

회사 설립

2017. 07

1호 상품 출시

2017. 07

한국핀테크산업협회 회원 가입

제휴 기관

- 국 내 : 한국핀테크산업협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

소디펀딩은 부동산 금융 분야에서 쌓은 전문성을 활용해 건축 자금 대출과 부동산 담보 대출을 전문으로 하는 P2P 사업자다.

P2P 금융은 인터넷에서 개인과 개인이 직접 연결돼 파일을 공유하는 것을 뜻하는 P2P 개념을 금융에 접목한 것으로, 금융 회사를 통해서만 가능하던 기존 금융 거래가 인터넷과 모바일 사이트에서 이루어지는 개인 간 직접 금융 거래를 의미한다.

자금이 필요한 업체는 소디펀딩을 통해 건축 자금이나 부동산 담보 대출을 신청하고, 소디펀딩은 투자 상품을 통해 투자자에게 이를 알려 소디펀딩을 통해 투자가 이뤄지도록 진행된다. 다수의 개인 투자자 자금을 모아 대출을 실행하는 P2P 크라우드 펀딩을 통한 대출이다. 이를 통해 기존 금융권의 까다로운 여신 조건으로 인해 대출이 어려워 고금리 민간 자금을 이용해야 했던 건축 사업자들에게 합리적인 중금리 대출을 지원한다.

개인 투자자를 위해서는 별도의 회원 가입이 필요 없이 휴대폰 번호만 등록하면 새로운 투자 상품 정보를 수시로 전달해준다.

신속한 건축자금 대출
맞춤형 부동산 담보채권 투자

소디펀딩



| | | |
|--------|----------------|----|
| 누적 투자액 | 1,250,000,000원 | |
| 누적상환액 | 연체율 ? | 0% |
| 평균수익률 | 부실률 ? | 0% |
| | | |
| | | |



| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|-------------------|------------------|-------------|
| 대표자명 | 장 동 혁 | | 설립일자 | 2015. 12. 03 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로33길 50, 벽산디지털밸리 7차 1301호 | | | | |
| 홈페이지 | www.sodit.co.kr | 이메일 | sodit@sodit.co.kr | 대표번호 | 02-857-9229 |
| 담당자 연락처 | 070-4406-2488 | | 담당자 이메일 | hjim@sodit.co.kr | |
| 종업원수 | 17명 | | 자 본 금 | 2억 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 소딧 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

소딧은 경매 전문가들이 설립한 부동산 전문 P2P(Peer to peer) 대출 플랫폼을 통해 개인 간 금융 거래를 중개하는 사업자다.

일반 소액 투자자와 부동산을 담보로 대출을 원하는 사람을 합리적인 금리로 연결해주고 있다.

‘모두 웃을 수 있다(Everyone Can Smile)’를 슬로건으로 안전한 부동산 담보 상품을 중개한다. 자금이 필요한 대출자에게는 간편한 대출을, 투자자에게는 12%대 수익률로 대출자와 투자자 모두 만족할 수 있는 서비스를 제공한다.

2016년 12월 캡스톤, 케이런, 스트롱벤처 등 벤처 캐피털로부터 프리 시리즈A 투자를 유치했다.

기업 연혁

2015. 12

회사 설립

2016. 02

소딧 대부 관계사 설립

2016. 02

서비스 론칭

2016. 12

캡스톤, 케이런, 스트롱벤처 등으로부터 프리 시리즈 A 투자 유치

2017. 05

2017 미래창조과학부 K-글로벌 리스타트업(K-Global Re-Startup) 사업자 선정

2017. 11

대출 심사 알고리즘 개발 특허 등록

제휴 기관

- 국 내 : NH농협은행(금융기관), 이큐브솔루션즈(소프트웨어개발), Sazze Partners(투자사), K-Run 벤처(벤처 캐피털)
- 국 외 : Strong Ventures(투자 발굴)

주요 제품 및 서비스 소개

소딧은 P2P 펀딩 서비스 제공 업체다.

소딧에서 제공하는 상품은 부실채권 질권 담보, 배당금 담보, 부동산 담보, 수익권 담보 등이다. 상품 기획 및 운영에 있어 안전성, 환금성, 수익성 등 3대 재테크 원칙을 지키고 있다.

소딧은 상품의 출구 전략을 마련해 높은 투자 안정성을 제시한다. 부실 발생 시 원금을 최대한 보호할 수 있으며, 부실채권 매각 시 2017년 3월 기준 100% 회수했다. 아파트, 근린상가, 지식산업 센터의 경매 낙찰가율은 90% 이상이다.

소딧은 투명하고 공정한 운영을 통해 객관적인 채권을 소개하고 있다. 또한 다년간의 경매, 부동산 투자 노하우를 통해 자체 평가 시스템을 구축했다. 중요한 요소에 대해 가중치를 부여해 종합적으로 평가하고 있다. 무엇보다 투자자와 대출자가 모두 편리하고 안전하게 이용할 수 있도록 노력한다. 소딧의 최근 평균 투자 기간은 5개월, 평균수익률은 13%를 기록하고 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|----------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 엄수원 | | 설립일자 | 2014. 08. 05 | |
| 주소 | 서울시 중구 삼일대로 343, Wework 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.davincilabs.ai | 이메일 | contact@solidware.io | 대표번호 | 02-6105-6397 |
| 담당자 연락처 | 02-6105-6392 | | 담당자 이메일 | jay.eom@solidware.io | |
| 종업원수 | 15명 | | 자본금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 다빈치랩스 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

솔리드웨어는 머신러닝 기반 빅데이터 분석 전문 업체다.

인공지능 분석 엔진 및 시각화 솔루션인 ‘다빈치랩스(DavinchiLabs)’를 활용해 신용평가, 언더라이팅, 타겟 마케팅, 사기 적발, 이상 탐지, 고객 관계 관리 등 다양한 빅데이터 기반 예측 분석 및 모델링 서비스를 제공한다.

약사(AXA)다이렉스 자동차 보험, SBI저축은행 신용평가 모형 등의 프로젝트를 진행했으며, 베트남 TP뱅크(TP Bank)와 개념 증명을 실시했다.

‘기계 학습을 이용한 자동 군집 생성 시스템 및 생성 방법’에 대한 특허를 출원했다.

기업 연혁

2014. 08

회사 설립

2014. 12

AXA다이렉트 자동차 보험 고객 손해액 예측 솔루션 개발

2016. 05

‘ICT 스프링 2016 Europe’ 기술경연대회 아시아 최초 본선 진출

2016. 09

SBI저축은행 신용평가 모형 고도화 프로젝트

2017. 02

베트남 TP뱅크와 개념 증명 수행

2017. 02

인공지능 분석 솔루션 론칭

2017. 05

기계 학습을 이용한 자동 군집 생성 시스템 및 생성 방법 특허 출원

제휴 기관

- **국 내** : 신한대카드(금융기관), 웰컴금융그룹(금융기관), KB캐피탈(금융기관), SBI저축은행(금융기관)
- **국 외** : AXA다이렉트(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

솔리드웨어는 빅데이터 분석 솔루션을 제공한다.

솔리드웨어의 다빈치랩스는 결측치(Missing Value) 처리, 항목 타입 설정 등 머신러닝에 반드시 선행되어야 하는 각종 전처리를 자동 수행한다. 이렇게 정돈된 데이터는 머신러닝 분석에 최적화된 데이터 전처리와 우수한 예측 분석의 기반이 된다.

다빈치랩스는 데이터 분석가의 사고 흐름을 반영한 사용자 경험, 데이터 분석가의 모델링 프로세스 체인을 다년간 연구하여 개발한 독자적인 사용자 경험을 따라 모델 개발부터 검증, 비교 분석 및 리포팅까지 모든 과정을 비주얼화된 플랫폼에서 편리하게 처리할 수 있다. 기업 데이터 분석에 최적화된 다양한 알고리즘을 탑재했고, 딥러닝(Deep Learning) 등 검증된 다양한 알고리즘을 별도의 지원이나 코딩 없이 클릭만으로 선택해 모델을 개발할 수 있다.

비즈니스 규칙을 자동 생성하는 클러스터링 기능 및 자동 클러스터링 기능을 통해 빅데이터 내 복잡한 패턴을 찾아 규칙을 생성하고 검증하는 작업을 하루 만에 수행할 수 있도록 지원한다. 인공지능 기반 최적화 및 자동화, 인공지능 기반의 알고리즘 자동 튜닝, 조합 및 챔피언 알고리즘 추천을 통해 모델의 성능을 높인다. 다빈치랩스는 자체 기술을 통해 설명력이 부족한 머신러닝의 한계를 극복하고, 자동 자바 라이브러리(Java Library) 추출을 통해 실시간 운영 중인 모델의 업데이트를 손쉽게 지원한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|------------------------|------------------------|--------------|
| 대표자명 | 은 석 훈 | | 설립일자 | 2014. 12 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 사평대로 335, 금성빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.superstring.kr | 이메일 | sukhoon@superstring.kr | 대표번호 | 02-3452-1207 |
| 담당자 연락처 | 02-3452-1207 | | 담당자 이메일 | sukhoon@superstring.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | FCC KFP | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

슈퍼스트링은 소비자 중심의 관점으로 금융 서비스를 디자인하고, 특허와 기술력을 활용하여 서비스를 구현하는 핀테크 스타트업이다.

자체 서비스 개발과 글로벌 핀테크 솔루션 및 서비스 컨설팅을 병행하고 있으며, 글로벌 핀테크 커뮤니티인 넥스트머니 (Next Money) 서울사무소를 운영하고 있다.

주요 금융기관에 핀테크 솔루션 컨설팅을 진행하고 있으며, 주문형 금융 서비스 플랫폼인 '모셔(Mosher)'를 개발해 선보이고 있다.

기업 연혁

2015. 02

(주)슈퍼스트링 법인 설립

2015. 06

IBK기업은행 핀테크 Dream 공모전 사업 부문 최우수상 수상 및 업무협약 체결

2015. 08

카드 혜택 솔루션 국내 특허 등록 및 해외(미, 중, EU) 특허 출원

2015. 09

인터넷 전문 은행 솔루션 업체 Moven(US) 한국 에이전트권 취득

2015. 10

글로벌 핀테크 커뮤니티 Next Money 한국 운영권 취득

2016. 05

국내 주요 금융기관 핀테크 솔루션 컨설팅

2016. 10

온디맨드 금융 서비스 모셔(Mosher) 프로토타입 개발 완료

제휴 기관

- 국 내 : IBK기업은행(금융기관)
- 국 외 : Moven(모바일 앱 플랫폼)

주요 제품 및 서비스 소개

슈퍼스트링은 다양한 핀테크 솔루션을 선보이고 있다.

주문형 금융 서비스인 '모서'는 '고객을 잘 모신다'는 의미로, 모바일 앱을 통해 금융 전문가와 고객을 연결해주고 고객이 원하는 시간과 장소에서 금융 업무를 볼 수 있도록 지원하는 온디맨드 금융 전문가 연결 플랫폼이다.

최후의 신용카드인 FCC(Final Credit Card)는 보편적인 지급 수단인 신용카드에 내재된 소비자의 고통점(Pain Point)를 해결한 신용카드 상품 및 백엔드(Back-end) 솔루션이다.

FCC는 소비자가 어떤 소비를 언제 어디서 하든지 상관없이 자신에게 가장 큰 혜택을 자동으로 챙겨준다. 결제할 때마다 할인 또는 적립을 해주는 다른 경쟁 카드와 다른 점은 혜택의 폭이다. 다른 상품은 일률적으로 소비액의 0.2~1.2%를 혜택으로 제공하지만 FCC는 총소비액에 따라 0.5~5%의 혜택을 설계할 수 있다.

KFP(Korean Financial Package)를 통해서는 자산 관리 서비스를 무료로 제공한다. KFP는 매월 빠져나가는 돈에 대한 예측 가능성, 통제감을 제고하고 혹시나 발생할 수 있는 잔액 부족 상황을 사전에 회피하도록 지원한다.



FCC
Final Credit Card

“최후의 신용카드 FCC”는 오랫동안 가장 보편적이고 사랑받는 지급수단인 신용카드에 불가피하게 내재한 소비자의 Pain Point를 완전히 해결한 신용카드 상품 및 Back-end 솔루션입니다.



KFP
Korean Financial Package

세계 최초로 제공되는 대한민국의 금융권 공동 오픈플랫폼 활용하여 대한민국 국민이라면 누구나, 별도의 신경을 전혀 쓰지 않아도, 자신의 돈에 대한 컨트롤과 자신감, 안정감을 가질 수 있도록 자산관리서비스를 무료로 제공합니다.

| | | | | | |
|---------|-------------------------------------|--------|--------------------|--------------------|-----------|
| 대표자명 | 곽 정 현, 권 연 현 | | 설립일자 | 2016. 05. 11 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로 660, 유스페이스1 A동 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.srookpay.com | 이메일 | srookpay@srook.net | 대표번호 | 1600-7313 |
| 담당자 연락처 | 1600-7313 | | 담당자 이메일 | srookpay@srook.net | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 멀티플랫폼 서비스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

스룩은 콘텐츠를 더욱 가치 있게 만들어주는 멀티플랫폼 제공 업체다.

2017년 결제 서비스 스룩페이(Srookpay)를 선보이며 핀테크 분야에 진출했다. 스룩페이는 오픈마켓이나 소셜 커머스 같은 기존 쇼핑 플랫폼 개념에서 벗어난 새로운 플랫폼을 지향한다.

스룩페이는 각종 소셜 네트워킹 서비스에서 쇼핑물 없이 온라인으로 주문서를 작성하고 결제할 수 있는 서비스를 제공한다.

기업 연혁

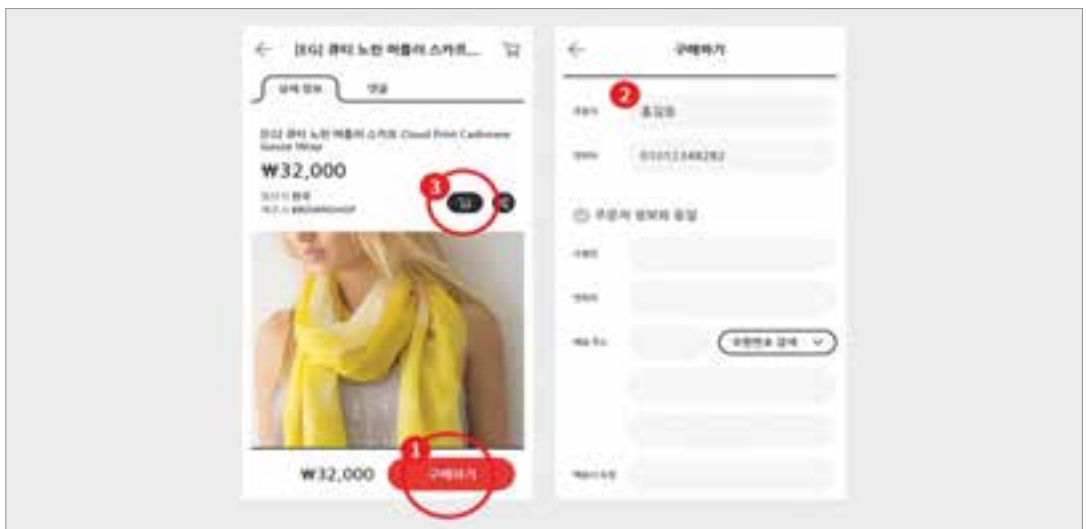
- 2014. 02**
스룩 서비스 개시
- 2015. 08**
스룩, 비투원코리아 합병
- 2015. 10**
스룩 저작권, 상표권, 소프트웨어 저작권 등록
- 2015. 11**
프로그램 저작권 등록, 스룩 변환 모듈, 뷰어 프로그램 저작권 등록
- 2015. 11**
기업 부설 연구소 설립(비투원코리아 기업 부설 연구소 최종 승인)
- 2016. 01**
고려대학교, 을지대학교 시범 서비스
- 2017. 03**
스룩페이 출시

제휴 기관

- 국 내 : KG이니스스(온라인 결제), 퍼블릭넷(뷰티업), 엠피인터랙티브(온라인 광고), 플레이오토(온라인 판매 솔루션), 트렌디샵(쇼핑몰 제작)

주요 제품 및 서비스 소개

스룩은 소셜 네트워킹 서비스상에서의 결제를 지원하는 스룩페이를 선보이고 있다. 스룩페이는 카페, 블로그, 카카오톡, 페이스북, 인스타그램 등 각종 SNS에서 쇼핑물 없이 온라인으로 주문서를 작성하고 결제할 수 있도록 함으로써 소상공인들의 오픈 커머스 서비스를 지원한다. 기존의 무통장 입금을 포함해 신용카드, 휴대폰 결제가 추가되어 결제 방법의 폭을 넓혔다. 구매자는 쉽고 간단하게 주문할 수 있으며, 다양한 결제 모드를 선택할 수 있고, 배송 조회 서비스도 이용할 수 있다. 관리자는 힘들여 쇼핑물을 제작하지 않아도 되며, 사용법이 간단한 관리자 페이지로 쉽게 관리할 수 있다. 스룩페이 서비스는 스룩페이 주문서 링크만 입력하면 바로 사용이 가능해 간편하다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|----------------------|----------------------|-----------|
| 대표자명 | 이 흥 재 | | 설립일자 | 1998. 04. 16 | |
| 주 소 | 서울시 양천구 목동서로 201, KT정보전산센터 24층 | | | | |
| 홈페이지 | www.smartro.co.kr | 이메일 | hchong@smartro.co.kr | 대표번호 | 1666-9114 |
| 담당자 연락처 | 02-2109-9852 | | 담당자 이메일 | hchong@smartro.co.kr | |
| 종업원수 | 194명 | | 자 본 금 | 51억 1,800만원 | |
| 주요 서비스 | 종합결제서비스 VAN/PG | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

스마트로는 전자지불 서비스 제공 업체로 KT그룹의 금융 및 통신계열사이다.

스마트로는 안정적이고 편리한 신용카드 VAN 서비스와 PG 서비스, 핀테크 기반의 새로운 비즈니스 분야에서 지불결제 서비스를 제공하고 있다.

스마트로는 2016년 GS25의 나만의 냉장고 결제시스템을 구축했으며, 2017년부터 중국 간편결제서비스인 알리페이와 위챗페이를 제공하고 있다.

기업 연혁

- 1998**
회사 설립
- 2003**
신용카드 VAN 사업 진출
- 2007**
U-SCM용 RFID 단말기 TTA 인증
- 2010. 06**
BC카드 계열 편입
- 2011. 09**
PG 사업 진출
- 2011. 11**
KT그룹 편입
- 2013. 09**
가맹점 서비스 플랫폼 SALT 오픈
- 2016. 01**
GS25 나만의 냉장고 결제시스템 구축
- 2017. 09**
중국 간편결제서비스
(알리페이, 위챗페이) 오픈

제휴 기관

- 국 내 : 비씨카드(금융기관), 신한카드(금융기관)
- 국 외 : Alipay(간편 송금·결제), WeChatpay(간편 송금·결제)

주요 제품 및 서비스 소개

스마트로는 전자지불 서비스 제공업체이다.

스마트로에서 지원하는 VAN 서비스는 소비자가 신용카드, 직불카드, 체크카드, 선불카드 등을 포함하여 다양한 결제수단으로 가맹점에 설치된 POS 및 신용카드 단말기를 통해 물품 또는 서비스 대금을 결제할 때 고객의 신용 및 거래한도를 체크하여 결제 승인을 해당 카드사로 중계하는 서비스이다.

스마트로 PG 서비스는 쇼핑몰 등의 온라인 중소기업체와 카드사 등의 금융권 사이에서 온라인 전자결제서비스를 가능하게 해주는 중개 서비스이다. 소비자가 쇼핑몰에서 안전하게 결제시스템을 운영할 수 있도록 지원하며 365일 24시간 연중 무휴 결제서비스를 실시간 모니터링과 함께 제공한다.

스마트로는 SALT(Savings Advertasing Link Task) 플랫폼을 통해 가맹점에 필요한 금융, 마케팅, 소싱, 경영지원 등의 토털 솔루션을 POS와 APP을 통해 제공하고 있다. 스마트로가 보유한 서비스 플랫폼과 제휴 네트워크를 제공함으로써, 고객사에 필요한 제휴사업 및 마케팅 프로젝트를 발굴, 설계, 운영 서비스를 지원한다.

스마트로 MSP(Marketing Service Platform) 서비스는 스마트로의 제휴 네트워크를 활용하여 고객사에 필요한 제휴사업 및 마케팅 프로젝트를 발굴·설계·운영하는 서비스이다. 스마트로가 보유한 서비스 플랫폼과 제휴 네트워크를 제공함으로써, 고객사의 마케팅 활동 영역을 혁신적으로 확장한다.

또한 스마트로 상품수발주 ASP 서비스도 제공하고 있다. 이는 가맹점의 유연한 주문 및 내역 확인이 가능하고 프랜차이즈 본사의 주문 확인을 쉽게 알도록 하며, 공급사에서 고객의 주문을 바로 확인 및 배송할 수 있는 서비스이다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|------------------------|------------------------|-----------|
| 대표자명 | 정 성 모, 박 춘 선 | | 설립일자 | 2016. 06. 29 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 매향로 16, 하이브랜드 패션관 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.smartcrowd.co.kr | 이메일 | smart@smartcrowd.co.kr | 대표번호 | 1599-1162 |
| 담당자 연락처 | 02-2155-0313 | | 담당자 이메일 | smart@smartcrowd.co.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | P2P금융 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C/B2C |

기업 소개

스마트크라우드는 금융 및 부동산 전문 인력이 정밀한 심사를 통해 검증된 투자 상품을 제공하는 P2P(Peer to peer) 금융 플랫폼이다. 30년의 부동산 개발 및 투자 경력과 상업용 부동산 분석 전문 역량을 바탕으로 다양한 부동산 관련 대출 상품을 선보이고 있다. 담보형 투자 상품만 취급해 원금 손실의 위험을 낮추고 보다 안전한 투자 수익을 제공한다. 법무법인 대륙아주, 대일감정원, 정진회계법인 등과 각각 업무 제휴를 체결해 더욱 전문성 있고 안정적인 서비스를 지원한다.

기업 연혁

- 2016. 06**
회사 설립
- 2016. 08**
스마트크라우드 플랫폼 정식 서비스 오픈
- 2016. 08**
법무법인 대륙아주 업무 제휴
- 2016. 08**
감정평가법인 대일감정원 업무 제휴
- 2016. 08**
정진회계법인 업무 제휴
- 2017. 04**
한국P2P금융협회 회원 가입

제휴 기관

- **국 내** : 법무법인(유한), 대륙아주(법률 서비스), 페이지트(전자지불 서비스), 대일감정원(감정평가), 무궁화신탁(신탁 업무), 정진회계법인(회계 업무), 한국부동산개발협회(부동산 개발 전문 인력 교육)

주요 제품 및 서비스 소개

스마트크라우드드는 투자자와 대출자를 P2P 방식으로 연결해준다.
 2016년 8월 정식 서비스를 시작한 이후 현재까지 이자연체율 0%를 기록하고 있다.페이게이트 세이퍼트 서비스를 통해 SC제일은행, 농협 등의 금융기관과 제휴함으로써 예치금을 안전하게 관리하고 있다.
 스마트크라우드드가 취급하는 부동산 담보 채권 투자 상품은 임대료 담보 대출, 임대 보증금 담보 대출, 부동산 담보 대출, 건축 자금 대출, 부동산 프로젝트 파이낸싱 등이다. 임대료, 임대 보증금, 부동산 담보 등의 경우는 최대 90%까지 대출이 가능하다.
 투자의 경우 최소 10만원부터 10만원 단위로 진행할 수 있으며, 별도의 플랫폼 이용 수수료는 부과하지 않는다.

| | | | | |
|--|---|---|--|---|
|  <p>임대료 담보대출</p> <p>부동산 소유주의 임대료 제약을 담보로 최대 90%까지 대출</p> |  <p>임대보증금 담보대출</p> <p>임차인의 임대보증금을 담보로 최대 90%까지 대출</p> |  <p>부동산담보대출</p> <p>부동산을 담보로 최대 90%까지 대출</p> |  <p>건축자금대출</p> <p>비허가, 허가, 밀려, 보리스일 등 건물 신축에 필요한 공사자금 대출</p> |  <p>부동산PF</p> <p>부동산개발사업 관행적에 건물 허가, 건축 등 자금소요일정에 따른 대출</p> |
|--|---|---|--|---|



1/12 (금) 오전 11시 오픈

제79호 광장동 청구아파트 부동산 담보대출

※양호한 입지조건 / 보수적인 담보가 산정임에도 LTV 85%※

| | |
|----------------------------|---|
| 연기 4개월 | 실권일시 연기일시상환 |
| 예상 수익률 연 12.0 % | 모집기간 2018-01-12 - 2018-01-22 |
| 0% | |
| 목표 5,000만원 | D-Day |



연당원료

제78호 인천 주안 아파트 외 1건 (포트폴리오) 부동산담보대출

※포트폴리오 구성으로 분산투자가능상품 ※

| | |
|----------------------------|---|
| 연기 6개월 | 실권일시 연기일시상환 |
| 예상 수익률 연 12.0 % | 모집기간 2018-01-10 - 2018-01-18 |
| 100% | |
| 목표 4,500만원 | 연당원료 |

| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|-------------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 형 주 | | 설립일자 | 2015. 11. 04 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 봉은사로68길 19, 빌딩209 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.smfcast.com | 이메일 | comma@smfcast.com | 대표번호 | 02-508-7957 |
| 담당자 연락처 | 02-508-7957 | | 담당자 이메일 | comma@smfcast.com | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 5,200만원 | |
| 주요 서비스 | 빅터(bigta), 콤마(comma) | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

스마트포캐스트는 빅데이터 분석 및 예측을 해주는 핀테크 기업이다. 금융 데이터, 소셜 네트워킹 서비스, 뉴스 등의 빅데이터 감성 분석을 통해 주식 매수 및 매도를 예측하는 서비스인 빅터(Bigta)를 개발했다. 또한 한정된 금액 안에서 어떤 주식을 얼마나 매수 또는 매도해야 할지도 포트폴리오로 구성해주는 콤마(Comma)를 선보였다. 스마트포캐스트는 일반 투자자의 자산을 보다 잘 운영할 수 있도록 지원한다. 다양한 변수가 존재하는 주식 등의 값을 예측하는 데 정확도를 높이기 위해 빅데이터와 머신러닝 등의 기술을 이용하고 있다. 신한금융투자에게 빅데이터 분석 콘텐츠를 공급하고 있다.

기업 연혁

- 2015. 10**
빅터 2.0 서비스 출시
- 2015. 11**
회사 설립
- 2015. 12**
가톨릭대학교 금융수학대학원 산학협력 체결, 신한금융투자 HTS 고객 콘텐츠 제공 연동
- 2016. 01**
포트폴리오 최적화 모델 개발
- 2016. 03**
'빅터' 앱 다운로드 및 설치 누적 10만 건 달성
- 2016. 08**
신한금융투자에게 빅데이터 분석 콘텐츠 공급
- 2016. 11**
맞춤형 포트폴리오 관리 서비스 '콤마(Comma)' 출시

제휴 기관

- **국 내** : 신한금융그룹(금융기관), 이베스트투자증권(금융기관), 한국예탁결제원(공공기관), 매일경제(언론사), 한국경제TV(언론사), 리더스경제신문(언론사), 아시아경제(언론사), 포커스뉴스(언론사), 가톨릭대학교(교육기관), 한국외국어대학교(교육기관)

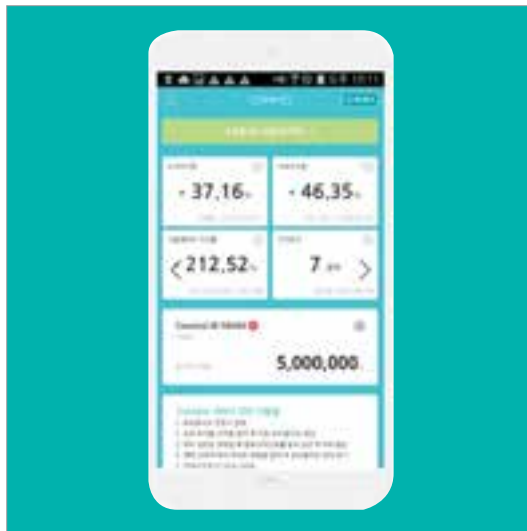
주요 제품 및 서비스 소개

스마트포캐스트는 '빅터'와 '콤마' 등을 통해 빅데이터 분석 및 예측 서비스를 제공한다.

'빅터'는 온라인상의 빅데이터, 즉 소셜 네트워킹 서비스, 뉴스, 커뮤니티 등을 수집해 투자 심리를 분석하고 이를 지표화해 고객에게 정보를 제공하는 서비스다.

개별 종목의 주가 방향을 투자 심리 기반으로 예측하는데, 이를 통한 적중률은 평균 65%를 상회한다. 안드로이드 앱으로 제공하며, 구글플레이 금융 분야에서 90주 연속 1위를 차지하고 있다.

'콤마'는 머신러닝 및 금융공학 알고리즘, 빅데이터 투자 심리 분석을 결합하여 맞춤형 주식 투자 포트폴리오를 제공하는 서비스다. 현재 안드로이드 앱과 모바일 웹으로 서비스를 제공하고 있다. 고객의 투자 자산에 맞춰 포트폴리오를 생성하고 주간 단위로 종목을 교체해 전달한다. 이를 통해 정기 투자가 가능하도록 하고, 높은 기대수익률을 달성할 수 있도록 주식 투자를 가이드한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 최 창 수 | 설립일자 | 2016. 01. 07 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 학동로8길 10, 102호(논현동, 은솔빌딩) | | | | |
| 홈페이지 | www.smartfunding.co.kr | 이메일 | ydjchoi@gmail.com | 대표번호 | 02-3411-7749 |
| 담당자 연락처 | 02-3411-7749 | | 담당자 이메일 | ydjchoi@gmail.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 7,500만원 | |
| 주요 서비스 | 스마트펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

스마트핀테크는 금융과 정보 기술을 결합해 대출형 P2P(Peer to peer) 중개 플랫폼 서비스를 제공하고 있다. 2016년 1월 온라인 P2P 대출형 부동산 클라우드 펀딩을 중개하는 플랫폼 운영 법인인 스마트핀테크를 설립했고, 2016년 5월 플랫폼상에서 온라인 대출 영업을 수행할 여신 회사인 스마트펀딩대부를 자회사로 세워 플랫폼 중개 업무를 운영하고 있다. 부동산 금융 업무 경험자의 철저한 사업 타당성 분석을 통한 사업성 평가와 부동산 권리 분석 및 평가 절차를 지원해 줄 외부 전문가 그룹과의 협업을 통해 투자자의 채권 확보와 만기까지 상환 재원이 확실한 사업만을 대상으로 삼고 있다.

기업 연혁

- 2016. 01**
스마트핀테크 법인 설립
- 2016. 07**
플랫폼 운영을 위한 유관 기관과 업무협약 완료(신용평가사, 신탁회사, 가상계좌 서비스 등)
- 2016. 07**
플랫폼 개발 완료 및 제1호 투자 상품 오픈
- 2017. 05**
제25호 투자 상품 오픈
(총 3억원 펀딩 완료)

주요 제품 및 서비스 소개

스마트핀테크는 P2P 플랫폼 업체로, 스마트펀딩 서비스를 선보이고 있다.

스마트펀딩은 투자자와 사업자를 플랫폼상에서 직접 연결해 서로 윈-윈(Win-Win) 할 수 있는 기회를 제공한다. 스마트펀딩은 핀테크 기반의 금융, 행동 양식, 각종 사회관계망 데이터를 기반으로 심사 평가 시스템 기준을 통과한 상품에만 투자, 대출 안정성을 제고하고 있다.

투자 안정성이 뛰어난 포트폴리오 투자로 일부 연체 발생 시에도 손실에 대한 방어가 가능하도록 상품을 구성하고 있다. 투자자 보호기금과 사내 손실 적립 기금을 연계해 투자 리스크를 헤지하고 있다. 선순위 근저당 설정이나 확정 채권 확보 등 부동산 담보 확보를 통한 고수익 기회를 제공한다.

투자자의 편의성을 높인 자동 분산 투자 시스템을 도입하고 있다. 이로써 건별 투자에 따른 투자 리스크 및 투자자의 불편함을 최소화하기 위한 일괄 투자 효과를 기대할 수 있다.

| 상품명 | 모집금액 | 수익률 | 기간 | 진행률 | 상태 |
|------------------------------------|------------|-----|------|------|----|
| [제17호] 충남 아산시 불봉면 차문학무스 산죽 1차 | 90,000 만원 | 16% | 8개월 | 100% | 완료 |
| [제26호] 부천시 오직스틸 산죽사업 공사비(확정채권) A8L | 10,000 만원 | 15% | 5개월 | 100% | 완료 |
| [제25호] 경기도 김포시 물성리 도시형생활주택 산죽자금 | 30,000 만원 | 16% | 10개월 | 100% | 완료 |
| [제14호] 경기도 이천시 장신동 도시형생활주택 건축자금 3차 | 20,000 만원 | 15% | 7개월 | 100% | 완료 |
| [제13호] 경기도 이천시 장신동 도시형생활주택건축자금 2차 | 80,000 만원 | 15% | 7개월 | 100% | 완료 |
| [제12호] 서울시 성북구 성원동 원룸 준공자금 | 30,000 만원 | 16% | 5개월 | 100% | 완료 |
| [제11호] 경기도 이천시 장신동 도시형생활주택건축 1차 | 100,000 만원 | 15% | 7개월 | 100% | 완료 |



| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|-----------|
| 대표자명 | 이 상 환 | | 설립일자 | 2016. 02. 18 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 가산디지털1로 165, 가산비즈니스센터 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.stocklink.co.kr | 이메일 | Hskim@stocklink.co.kr | 대표번호 | 1522-1110 |
| 담당자 연락처 | 02-6971-3555 | | 담당자 이메일 | hskim@stocklink.co.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 9억원 | |
| 주요 서비스 | 증권사 연계 신용 대출 상품 의 RMS프로그램 개발 및 서비스 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

스타링크는 증권사 연계 신용 대출 상품을 취급하는 업체다.

증권사 및 저축은행이나 캐피탈 등 여신 기관과 연계해 개인 투자자가 자기 자본의 4배까지 투자 자금을 운용할 수 있도록 해주는 일명 ‘스타론’의 RMS(Risk Management System) 운영 서비스를 제공한다.

현재 제휴를 체결한 곳은 NH투자증권, 대신증권, 하나금융투자, 이베스트증권, 동부증권, KB투자증권 등 증권사 6곳과 IBK저축, IBK캐피탈, BNK캐피탈, SBI저축, 동부저축, DGB캐피탈 등 여신 기관 6곳이다.

2016년 유한대학교와 기술 개발 및 인재 육성을 위한 산학 협력을 체결했다.

기업 연혁

2016. 02

회사 설립

2016~2017

NH투자증권 등 증권사 6곳,
DGB캐피탈 등 여신 기관 6곳과
제휴 체결

2016. 10

유한대학교와 산학 협력 체결

제휴 기관

- **국 내** : NH투자증권(금융기관), 하나금융투자(금융기관), 동부저축은행 (금융기관), IBK저축은행(금융기관), SBI저축은행(금융기관), GB캐피탈(금융기관), BNK캐피탈(금융기관), 대신증권(금융기관), KB투자증권(금융기관), 동부증권(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

스탁링크는 주식 매입 대금 대출, 즉 스탭론 제공 업체다.

스탁론은 증권사 신용 용자보다 금리가 낮다. 상대적으로 대출 기간이 길고, 대출 금액도 많다. 고객이 보유한 자금 및 주식을 담보로 본인 자금 포함 최대 400%까지 자금을 이용할 수 있는 상품을 제공한다. 주식 담보 대출은 고객이 보유한 주식을 담보로 70%까지 대출을 받아 현금으로 활용이 가능한 상품으로 추가 주식 매입 자금으로도 활용할 수 있다.

스탁링크에서 운영하는 리스크 관리 시스템은 증권사의 내부 시스템에 탑재되어 스탭론을 이용하는 고객의 종목 리스크 및 담보율 등을 자동으로 체크함으로써 반대 매매 등을 통해 고객의 투자 손실 및 여신 기관의 부실채권 발생 위험을 줄여준다.

| 증권사 | | | | 여신기관 | |
|--------|--------|--------|------|---|---------------------------------|
| NH투자증권 | 하나증권 | KB증권 | 대신증권 | 저축은행 | |
| 이베스트증권 | DB금융투자 | SK증권 | 교보증권 | <input checked="" type="checkbox"/> 유안타저축은행 | <input type="checkbox"/> NH저축은행 |
| 대우증권 | 신한증권 | 유안타증권 | 유진증권 | <input type="checkbox"/> KB저축은행 | |
| 케이프증권 | 키움증권 | 한국투자증권 | 한화증권 | 캐피탈 | |
| HI증권 | IBK증권 | | | <input checked="" type="checkbox"/> IBK캐피탈 | <input type="checkbox"/> DGB캐피탈 |
| | | | | <input type="checkbox"/> BNK캐피탈 | |

거래증권사와 여신기관 선택 후 비교해 보세요.

비교하기



스탁론

증권사 신용용자보다
금리가 **낮고!**
대출기간도 **길고!**
대출금액도 **많다!**

| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|--------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 이준행 | | 설립일자 | 2015. 07. 28 | |
| 주소 | 서울시 강남구 삼성로 547, BK Tower 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.streami.co | 이메일 | contact@streami.co | 대표번호 | 02-335-2845 |
| 담당자 연락처 | 010-3375-3920 | | 담당자 이메일 | james.park@streami.co | |
| 종업원수 | 43명 | | 자본금 | 13억원 | |
| 주요 서비스 | 암호화폐 거래소, 블록체인 솔루션 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

스트리미는 블록체인 기술 전문 업체로, 블록체인을 활용해 보다 저렴하고 편리한 금융 서비스를 제공한다는 것이 목표다.

스트리미는 암호화폐 거래소를 운영하고 해외 송금 솔루션 등을 개발해 선보이고 있다.

블루포인트파트너스, ICB, 펜부쉬 캐피탈, 디지털 커런시 그룹, 신한은행 등으로부터 투자를 유치했다.

글로벌 이더리움 연합체인 엔터프라이즈 이더리움 얼라이언스의 회원사다.

기업 연혁

2015. 07

회사 설립

2015. 12

블루포인트파트너스, ICB로부터 투자 유치

2015. 12

신한데이터시스템, 신한은행으로부터 투자 유치

2016. 05

펜부쉬 캐피탈, 디지털 커런시 그룹으로부터 투자 유치

2017. 07

엔터프라이즈 이더리움 얼라이언스 회원사 가입

2017. 08

크립토픽 정보 플랫폼 서비스 출시

2017. 11

고팍스(Gopax) 거래소 서비스 출시

제휴 기관

- **국 내** : 신한은행(금융기관), 신한데이터시스템(금융 네트워크 솔루션 전문 업체)
- **국 외** : ICB(결제 서비스), Ethereum Enterprise Alliance(다국적 컨소시엄), Blockstream(비트코인 거래 보도업체)

주요 제품 및 서비스 소개

스트리미는 암호화폐 거래소를 운영하고 있으며, 블록체인 기반 외환 송금 솔루션도 제공한다.

스트리미가 개발한 스트림와이어(StreamWire)는 은행 기준에 부합하게 만들어진 개방형 블록체인 기반 외환 송금 솔루션으로 전통 금융권도 블록체인을 활용하여 해외 송금을 수행할 수 있도록 지원한다.

고팍스(Gopax)는 글로벌 수준의 기술력과 개인 정보 보호 및 각종 금융 범죄를 예방하기 위한 운영 프로세스를 갖춘 암호화폐 거래소다. 고객이 예치한 암호화폐가 해킹 공격으로부터 안전하도록 4중 보안 장치를 통해 관리하고 있다. 거래에 필요한 정보를 한눈에 확인할 수 있도록 꾸며냈으며, 암호화폐 트레이딩 활동에 최적화된 사용자 인터페이스를 갖췄다.

크립토픽(Cryptopic)은 대중의 지혜를 모아 암호화폐 가격에 대한 인사이트를 도출해 개인의 현명한 암호화폐 투자를 지원하는 플랫폼이다. 다양한 관점 및 정보를 담은 공개 토론장이며, 특정 암호화폐의 가격 움직임에 영향을 줄 수 있는 뉴스 기사를 스트리밍 분석과 함께 맞춤형으로 선택해 제공한다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|--------------------|----------------|--------------|
| 대표자명 | 이 정 윤 | | 설립일자 | 2016. 03. 23 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 여의나루로 67, 신송빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.c-so.co.kr | 이메일 | contact@c-so.co.kr | 대표번호 | 02-6959-0308 |
| 담당자 연락처 | 070-5101-7175 | | 담당자 이메일 | phj@c-so.co.kr | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 3억 8,500만원 | |
| 주요 서비스 | 동산 담보 대출 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

시소플랫폼은 동산 담보대출에 특화된 P2P(Peer to peer) 플랫폼을 운영하고 있다.

자금이 필요한 중소기업에게 중금리 대출로 성장 기반을 마련해주고, 투자자에게는 신용 담보 투자에 비해 높은 수익률을 제공한다.

보다 전문적인 서비스를 제공하기 위해 명품 감정 전문 업체인 테라솔루션뱅크, 대출 중개업체인 파인텍과 각각 협력을 체결했다.

시소플랫폼은 현재 일반적으로 자금이 필요한 대출자와 투자자를 연결해주는 P2P 플랫폼이지만, 동산 담보에 특화된 기술을 추가로 개발해 동산 담보 P2P 플랫폼 분야의 선두 주자로 거듭나기 위해 연구 개발에 힘쓰고 있다.

기업 연혁

2016. 03

회사 설립

2016. 04

시소펀딩 서비스 오픈

2016. 06

명품 감정 전문 업체 테라솔루션뱅크와 양해각서 체결

2017. 03

투자 자동 인증 서비스 시행

2017. 06

P2P 기반 담보물 관리 서비스 제공 방법 특허 출원 완료

2017. 09







담보 가치 예측 평가 시스템 도입

제휴 기관

- 국 내 : 파인텍(디스플레이 전문 업체)

주요 제품 및 서비스 소개

시소플랫폼은 동산을 담보로 한 대출에 초점을 맞춘 P2P 금융 서비스인 시소펀딩을 선보이고 있다. 시소펀딩은 금융 밸런스를 맞추는 새로운 금융 서비스라고 할 수 있다. 시소펀딩의 투자 기간은 평균 3개월로 환금성이 뛰어나며, 동산 담보를 실제로 점유 관리해 투자자를 보호한다. 담보물은 시소펀딩이 직접 또는 계약된 창고에서 안전하게 보관하며 시소펀딩의 허락 없이 담보물을 이동할 수 없도록 조치하고 있다. 차입 회사의 채무 불이행이 발생하면, 매입 회사 혹은 시소펀딩과 계약한 유통 업체가 담보물을 처리해 투자자의 손실을 최소화한다. 투자자는 저금리 시대에 13~16%대의 높은 수익률을 올릴 수 있다. 시소플랫폼은 P2P 기반 담보물 관리 서비스 제공 방법에 관한 특허를 출원했다. 담보 가치 예측 평가 시스템인 CATS(Collateral Asvalue Tracking System)는 가격 빅데이터를 통해 투자 상품 만기 시 담보물의 시세 변동을 사전에 예측한다. 담보 가격이 하락할 것으로 예상되면 추가 담보를 설정해 채권 부실 위험을 현저히 낮출 수 있게 된다.

| | | |
|---|---|---|
|  <p>상환일 2018년02월21일</p> <p>상환중</p> |  <p>상환일 2018년02월14일</p> <p>상환중</p> |  <p>리워드 반납 상환일 2018년02월07일</p> <p>상환중</p> |
| <p>명품 갑작&골드바 담보 사업자금 펀딩 2억 5,000만 원 / 16% / 5개월</p> | <p>순금/명품 담보 사업자금 펀딩 2억 3,000만 원 / 16% / 5개월</p> | <p>순금/명품 담보 사업자금 펀딩 4억 원 / 16% / 5개월</p> |
|  <p>상환일 2018년01월24일</p> <p>상환중</p> |  <p>상환일 2018년01월17일</p> <p>상환중</p> |  <p>상환일 2018년02월14일</p> <p>상환중</p> |
| <p>순금/명품 담보 사업자금 펀딩(부선) 2억 5,000만 원 / 16% / 5개월</p> | <p>순금/명품 외류&갑작 사업자금 펀딩 2억 5,000만 원 / 16% / 5개월</p> | <p>순금/명품 외류 및 갑작 담보 사업자금 펀딩 2억 2,000만 원 / 16% / 5개월</p> |



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|--------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 박혜정, 고성엽 | | 설립일자 | 2015. 06. 11 | |
| 주소 | 서울시 강남구 테헤란로 419, 강남파이낸스플라자 15층 | | | | |
| 홈페이지 | www.sysmetic.co.kr | 이메일 | ceo@sysmetic.co.kr | 대표번호 | 02-6338-1880 |
| 담당자 연락처 | 02-6338-1880 | | 담당자 이메일 | ceo@sysmetic.co.kr | |
| 종업원수 | 5명 | | 자본금 | 1억 3,600만원 | |
| 주요 서비스 | Sysmetic매칭 플랫폼 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

시스메틱은 빅데이터를 기반으로 매칭 플랫폼을 제공하는 기업이다.

금융 상품 투자자와 상품 운용자 그리고 투자 상담사 등 3자 간 매칭 플랫폼을 통해 투자자에게는 적합한 금융 상품을, 운용자에게는 최적의 상품 개발을, 중개자에게는 훌륭한 영업 솔루션을 제공한다.

이를 통해 금융기관과 개인 투자자 간 정보 비대칭을 해소하고, 전문 투자 도구가 부재한 개인 투자자에게 새로운 툴(tool)을 제공하며, 중개자에게는 새로운 영업 환경과 기회를 제공함으로써 모두가 윈-윈(Win-win) 하는 플랫폼을 완성해나가고 있다.

시스메틱은 금융 투자를 위한 매칭 플랫폼 제공 시스템에 관한 특허를 취득했다.

기업 연혁

- 2015. 06**
회사 설립
- 2015. 10**
현대선물과 금융 콘텐츠 포괄적 업무 제휴
- 2016. 11**
온라인 동영상 지식 플랫폼 Airklass
온라인 교육 부문 공동 제휴
- 2016. 12**
코스콤 자본시장 증권 공동망 API 구축
- 2017. 06**
현대선물에 시스메틱 계좌 통계 분석
웹 서비스 제공
- 2017. 08**
위버플과 뉴스 검색 API 제공 서비스
업무협약
- 2017. 08**
퍼빅스와 데이터 시각화 종목
빅데이터 분석 업무협약

제휴 기관

- 국 내 : 유진투자선물(금융기관), 현대선물(금융기관), 코스콤(금융기관), 하나금융투자(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

시스메틱은 투자자와 트레이더, 브로커를 연결하는 역할을 수행한다.

트레이더나 투자 자문사 및 상품 개발자 등에게는 투자성과 정보 공유를 통한 홍보와 개인 투자자와의 연결 기회를 제공한다. 개별적인 투자 전략을 상품화해 수익 구조 기회를 제시한다. 많은 증권사 투자 상담사들에게 자신들만의 판매 상품 성과를 홍보할 수 있다.

증권사 투자 상담사 및 브로커에게는 투자자를 연결해주는 서비스를 통해 새로운 영업 채널을 제공한다.

투자 상담사 및 브로커별 라운지를 제공해 폐쇄형 네트워크 공간을 마련해준다. 다양한 금융 상품의 통합 투자 제안서, 포트폴리오 원 클릭 작성, 리포트 출력 서비스 등을 전달한다.

고객과 투자자에게는 전략 포트폴리오 구성을 통한 자금 운용 시뮬레이션 서비스를 제시하고, 원하는 브로커를 검색하고 비교, 분석해볼 수 있도록 지원한다. 전 증권사의 본인 계좌 정보를 통합 조회할 수 있도록 편의성도 제공한다.



| | | | | | | |
|----|---------------|-------------------|-------------------|---------------------|-------------------------|---|
| 01 | 월스뱅크 | 투자금액: 110,000,000 | 투자수익: 32,330,679 | 평균일매: 142,330,679 | 누적 수익률: 29.38% / 19.87% | 2 |
| 02 | 말다수지전략 | 투자금액: 300,000,000 | 투자수익: 745,543,800 | 평균일매: 1,045,543,800 | 누적 수익률: 248.81% / 9.72% | 2 |
| 03 | 미리준전략 | 투자금액: 300,000,000 | 투자수익: 187,375,800 | 평균일매: 467,375,800 | 누적 수익률: 62.46% / 15.21% | 1 |
| 04 | 주세팅 | 투자금액: 100,000,000 | 투자수익: 227,584,300 | 평균일매: 327,584,300 | 누적 수익률: 227.58% / 8.01% | 1 |

| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 태 식 | 설립일자 | 2005. 02. 19 | | |
| 주 소 | 서울시 용산구 한강대로98길 3, KCC IT타워 11층 | | | | |
| 홈페이지 | www.secureone.co.kr | 이 메 일 | admin@secureone.co.kr | 대표번호 | 02-6090-7690 |
| 담당자 연락처 | 02-6090-7690 | | 담당자 이메일 | admin@secureone.co.kr | |
| 종업원수 | 51명 | | 자 본 금 | 24억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | IT보안 (컨설팅/관제/솔루션), 가상화, 데이터 백업 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

시큐어원은 정보 기술 인프라스트럭처 부문의 보안 서비스 제공 업체다.

통합 보안관제센터를 구축해 365일 24시간 실시간으로 고객의 정보 기술 인프라스트럭처 보안을 책임진다.

통합 보안 관제 서비스와 보안 장비에 대한 임대 및 구축 서비스를 제공하고 있으며, 고객의 효율성 있는 시스템 운영을 위해 각종 솔루션과 기술 기반도 제공한다. 유비쿼터스를 비롯해 빠르게 변화하는 정보 기술 흐름에 발맞춰 고객에게 안정적인 정보 기술 운영 환경을 지원할 수 있도록 사업 다각화를 진행하고 있다.

기업 연혁

2005. 02

회사 설립

2006. 01

보안관제센터 증축, 보안 관제 서비스 브랜드(Secureone) 론칭

2007. 04

웹 취약점 및 네트워크 취약점 분석 서비스 출시

2011. 08

한국보건복지정보개발원 PIMS 개발 구축 컨설팅

2012. 04

지식경제부 지정 보안관제 전문 업체 지정

2014. 03

미래창조과학부 지정 지식 정보 보안 컨설팅 전문 업체 지정

2015. 07

한국인터넷진흥원 전자정부 정보 보호 컨설팅 수행

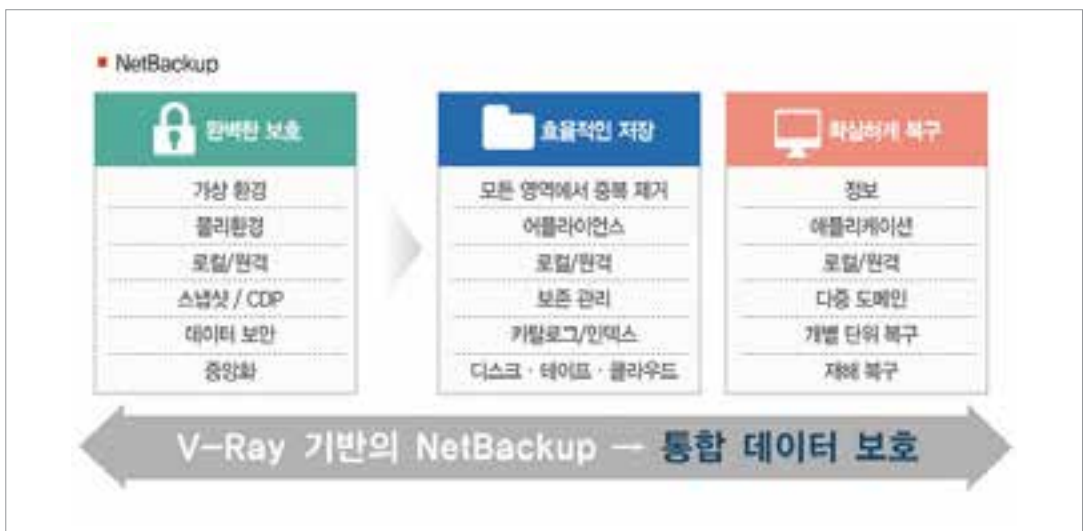
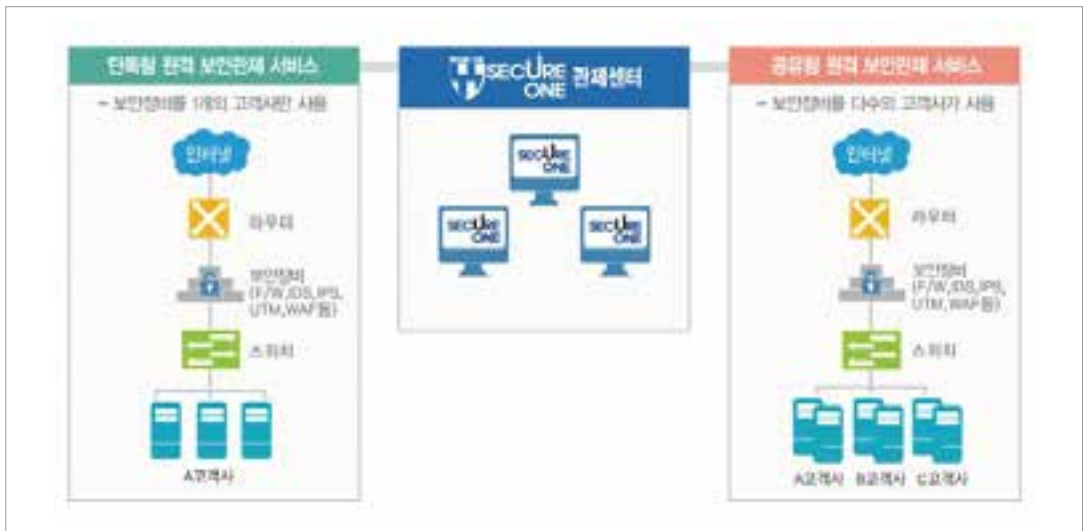
제휴 기관

- 국 내 : KCC정보통신(시솔루션 제공 업체), 시스원(시스템 컨설팅), KCC모터스(자동차 신제품 판매, 정비), 종하E&C(건축 공사), 종하강학회(강학 사업), 영림원소프트랩(ERP솔루션 공급), 시스웨어(SW 개발)

주요 제품 및 서비스 소개

시큐어원은 고객의 정보 시스템을 24시간 365일 안전하게 보호 및 관리해주는 아웃소싱 서비스를 제공한다. 고객사를 사이버 보안 위협으로부터 보호하기 위해 고객사에 적합한 보안 시스템을 설치 운용한다. 보안관제센터를 통해 고객의 정보 기술 기반을 실시간 감시하며, 각종 위협에 대해 사전에 진단하고 대응할 수 있는 보안 서비스를 제공한다.

데이터 백업 서비스와 관제센터를 통한 바이러스 백신 서비스를 통해 고객의 정보 자산을 안전하게 관리한다. 동적 분석과 정적 분석을 결합한 하이브리드 분석 및 클라우드(Cloud) 분석 등 다양한 최신 분석을 진행한다. 백업 및 재난 복구 솔루션도 갖추고 있다. 넷백업(NetBackup)은 필요에 따라 물리적 환경이나 가상 환경에서 테이프, 디스크, 스냅샷 또는 클라우드로부터 데이터를 복구할 수 있는 솔루션이다. VM웨어(VMware) 및 하이퍼-V(Hyper-V)를 지원하면서 백업, 중복 제거, 복제, 스냅샷, 어플라이언스까지 모두 통합하는 기능을 갖췄다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 박 상 복 | | 설립일자 | 2015. 01. 01 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 백제고분로40길 30, 2F | | | | |
| 홈페이지 | www.mystockhero.com | 이메일 | mif@mystockhero.com | 대표번호 | 02-6945-1700 |
| 담당자 연락처 | 02-6945-1700 | | 담당자 이메일 | mif@mystockhero.com | |
| 종업원수 | 48명 | | 자 본 금 | 1억 9,000만원 | |
| 주요 서비스 | 제조업, 서비스업 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저/ 자산관리 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

신흥은 제조업에 주력해온 기업이지만 신성장 동력을 확보하기 위한 목적으로 2016년부터 증권 정보 서비스를 시작했다.

신흥에서 시작한 증권 정보 서비스인 ‘거장들의 투자공식’은 투자 분야 전문가의 전략을 활용한 증권 정보를 스마트폰 기반으로 제공하고 있다.

이를 통해 누구나 쉽게 전문가의 투자를 따라 자신만의 주식 투자를 진행할 수 있도록 지원한다. 개인 사용자뿐 아니라 투자 관련 기관과 제휴도 맺고 있다.

기업 연혁

2015. 01

신흥, 회사 분할

2015. 12

핀테크 태스크포스 신설

2016. 08

증권 정보 앱 ‘거장들의 투자공식’

베타 서비스 시작

2016. 11

‘거장들의 투자공식’ 출시

2017. 09

한국경제TV 출발 증시

<거장들의 포트폴리오> 방영 시작

제휴 기관

- 국 내 : WOW한국경제TV(금융 정보 제공), 이토마토(금융 정보 제공)

주요 제품 및 서비스 소개

신흥은 ‘거장들의 투자공식’이라는 애플리케이션을 통해 증권 정보를 제공한다. 모바일 기반 온라인 종목 발굴 서비스를 함으로써 개인 투자자도 고액 자산가나 기관 투자자가 받아오던 전용 서비스 혜택을 누릴 수 있도록 지원한다. 사용자의 투자 스타일에 따라 국내 시장에 맞게 구현된 종목 발굴 서비스를 제공하며, 자신에게 맞는 투자 스타일을 찾고 멘토링 서비스도 받을 수 있다. ‘거장들의 투자공식’은 단타 매매와 최대 100일의 장기 투자까지 잠재력을 지닌 우수 종목 풀(pool)을 가치 투자, 성장 투자, 계량 투자로 구분해 성향에 맞게 투자를 시작할 수 있도록 돕고 있다. 세계적인 투자 분야 거장들의 투자 전략 알고리즘을 모듈화해 매주 엄선된 종목을 발굴해 전달한다.

| 중장기 목표 달성 Top3 | | 단기 목표 달성 Top3 | |
|---|--------------|-----------------------|----------|
| 거장 | 종목명 | 수익률 | 발굴일 |
|  말백산드르 트러트뢰 | 아이지스시스템 | 189.09% 2018-05-08 | 17-07-17 |
|  피터그로스 | 말테오벤 | 106.11% 2017-12-08 | 17-08-01 |
|  피터그로스 | SIMPAC Metal | 70.83% 2018-04-04 | 17-08-01 |



| | | | | | |
|---------|--|--------|----------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 승 기, 박 경 옥 | | 설립일자 | 2016. 05. 31 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 도산대로 207, 성도빌딩 7층 | | | | |
| 홈페이지 | www.certon.co.kr | 이메일 | contact@certon.co.kr | 대표번호 | 02-564-9559 |
| 담당자 연락처 | 010-9920-5574 | | 담당자 이메일 | haaa1207@certon.co.kr | |
| 종업원수 | 28명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | 가상화폐 거래소, 생체인증 기반 PKI 인증 플랫폼, 블록체인 기반 의료 제증명 서비스 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

씨트온은 생체 인증을 기반으로 한 공개 키 기반 구조 인증 플랫폼 개발 업체에서 시작, 블록체인 사업을 강화하고 있다.

정보통신, 금융, 기술 개발 등의 사업을 진행하고 있다. 최근에는 블록체인 및 FIDO(Fast IDentity Online) 플랫폼의 고도화에 집중하고 있다.

다차원 형태의 블록체인 시스템 '엑스체인(X.Chain)' 플랫폼을 개발했으며, 블록체인 시스템 및 블록체인을 이용한 데이터 관리 방법 등의 특허를 출원했다.

암호화폐 거래소 사업에도 나서고 있다. 글로스퍼와 해외에서 암호화폐 거래소를 공동으로 설립했다.

기업 연혁

2016. 05

회사 설립(파운더스게이트)

2016. 12

씨트온으로 사명 변경

2017. 01

씨트온 FIDO 오픈 API 플랫폼 1.0 오픈

2017. 04

다차원 형태의 블록체인 시스템 '엑스체인(X.Chain)' 플랫폼 개발

2017. 05

블록체인 시스템 및 블록체인을 이용한 데이터 관리방법 외 1건 특허 출원, 차세대 블록체인 플랫폼 기반 '의료 제증명 서비스' 공동 사업 협약 체결

2017. 10

글로스퍼와 해외 암호화폐 거래소 합작법인 설립

제휴 기관

- 국 내 : 포스링크(제조업), 삼성SDS(IT서비스), 에스케이인포섹(보안 컨설팅), LG유플러스(통신사), NH농협은행(금융기관), LG CNS(IT컨설팅), 포씨게이트(IT서비스)
- 국 외 : 월트코인(가상화폐), 플레이키(게임플랫폼), 에이치캐시(가상화폐)

주요 제품 및 서비스 소개

써트온은 블록체인 기술 개발 및 암호화폐 거래소 운영에 주력하며 코인링크라는 암호화폐를 운영하고 있다. 코인링크는 코스닥 등록 업체가 운영하는 첫 암호화폐 거래소로 고도의 보안 솔루션을 적용하여 2017년 9월 베타 서비스를 개시했다. '전 세계 암호화폐(Coin)를 하나로 연결(Link)'한다는 뜻을 지닌 코인링크는 전 세계에 유통되는 모든 암호화폐를 하나로 연결하는 기능을 하도록 육성해나간다는 계획이다. 써트온이 제공하는 스마트패스온(Smart-pass-on) 솔루션은 FIDO와 PKI 그리고 블록체인을 기반으로 하는 강력한 보안 환경을 제공한다. 개인 간 사용자 인증부터 전자 문서 관리, 블록체인 등 금융 기술과 관련된 보안 시스템 구축에 필요한 모든 것을 오픈 API 방식으로 서비스한다. 자체 특허를 적용한 엑스체인(X.Chain)은 다차원 구조의 블록체인 플랫폼으로, 문서 생성은 메인 블록체인을 형성하고, 각 문서의 이력 등은 생성 문서별로 서브 블록체인을 형성하도록 꾸며졌다. 모바일 및 디지털 콘텐츠에 최적화된 설계 구조다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|----------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 규 상 | 설립일자 | 2017. 02. 01 | | |
| 주 소 | 서울시 마포구 양화로 156, LG펠리스빌딩 1817호 | | | | |
| 홈페이지 | www.sunfunding.co.kr | 이메일 | Sunfunding@naver.com | 대표번호 | 02-332-5797 |
| 담당자 연락처 | 02-332-5797 | | 담당자 이메일 | Sunfunding@naver.com | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | P2P금융 서비스, P2P투자, P2P대출 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

썬펀딩은 개인 간 금융거래를 위한 P2P(Peer to Peer) 플랫폼으로 수요자와 공급자를 효율적으로 연결해주는 역할을 수행하고 있다.

부동산 담보로 대출을 원하는 고객에게 보다 낮은 합리적인 중금리로 사업 자금을 마련해주며, 투자 고객에게는 연 수익률 12~20%의 투자 상품을 중개한다. 썬펀딩은 제1 금융권 출신의 전문가와 법률 자문 위원들이 체계적인 심사 평가 시스템을 통해 안정적인 상품을 취급한다.

기업 연혁

- 2017. 02**
회사 설립
- 2017. 06**
썬펀딩 서비스 개시
- 2017. 07**
한국인터넷진흥원 DDoS 사이버 대피소 사전등록 완료
- 2017. 09**
2017 동아재테크·핀테크쇼 참가

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

썬펀딩은 P2P 금융 플랫폼 사업자로 건축 자금, 부동산 담보, 매출 채권, 브릿지 자금 등을 중개한다. 썬펀딩의 주요 대출 고객은 안정적인 사업을 진행 중이지만 현금 유동화를 위한 단기 자금이 필요한 고객이나 금융 규제 강화로 인해 상환 능력이 떨어지지만 제1 금융권을 이용하기 어려운 중신용 등급의 고객이다. 썬펀딩은 심사를 거쳐 상환 재원이 확실하다는 판단이 설 경우에만 대출을 진행하며, 전문적인 투자자 보호 시스템으로 안전한 투자를 추구하고 있다.

대출자의 경우 서류가 접수되면 담보물의 종류에 따라 다르지만 승인까지 통상 3~7일이 소요된다. 썬펀딩의 대출 심사는 담보물의 종류에 따라 자체 평가 시스템을 거쳐 진행한다.



| 상품명 | 잔액 | 투자자 수 |
|--------------------|------------|-------|
| SPF_004 10차 (준공자금) | 4,000만원 | 25-1 |
| 잔액금액 | 4,000만원 | |
| 원금금액 | 4,000만원 | |
| 수익률(연) | 18% | |
| 투자기간 | 4개월 | |
| 투자인행률 | 100% | |
| SPF_004 9차 (준공자금) | 3,030만원 | 25-1 |
| 잔액금액 | 3,030만원 | |
| 원금금액 | 3,030만원 | |
| 수익률(연) | 18% | |
| 투자기간 | 5개월 | |
| 투자인행률 | 100% | |
| 공사대금이 상환재원인 브릿지자금 | 1억 2,000만원 | 27-4 |
| 잔액금액 | 1억 2,000만원 | |
| 원금금액 | 1억 2,000만원 | |
| 수익률(연) | 16% | |
| 투자기간 | 1개월 | |
| 투자인행률 | 100% | |
| SPF_004 8차 (준공자금) | 2,510만원 | 25-1 |
| 잔액금액 | 2,510만원 | |
| 원금금액 | 2,510만원 | |
| 수익률(연) | 18% | |
| 투자기간 | 5개월 | |
| 투자인행률 | 100% | |
| SPF_004 7차 (준공자금) | 6,500만원 | 25-1 |
| 잔액금액 | 6,500만원 | |
| 원금금액 | 6,500만원 | |
| 수익률(연) | 18% | |
| 투자기간 | 5개월 | |
| 투자인행률 | 100% | |
| SPF_005 1차(준공자금) | 5,000만원 | 30-20 |
| 잔액금액 | 5,000만원 | |
| 원금금액 | 5,000만원 | |
| 수익률(연) | 18% | |
| 투자기간 | 4개월 | |
| 투자인행률 | 100% | |

| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 정 훈 | | 설립일자 | 2012. 06. 28 | |
| 주 소 | 대전시 유성구 대학로 291, 한국과학기술원 809호 나노종합기술원 | | | | |
| 홈페이지 | www.iot-cnitech.com | 이메일 | info@cnitech.pro | 대표번호 | 042-862-0142 |
| 담당자 연락처 | 010-5625-5929 | | 담당자 이메일 | sbchae@cnitech.pro | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 동산담보솔루션 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

씨애펜테크는 산업용 사물인터넷 전문 업체다. 금융 상품의 관리 부재와 인력 관리의 한계를 극복하기 위해 개발된 동산 자산 관리 솔루션을 선보이고 있다. 저전력 기반 관리 단말기를 사용하여 이동, 운영 여부 등 담보물의 상태 정보를 실시간으로 확인할 수 있는 동산 담보 관리 단말기 'CN-100'을 개발했다. CN-100은 KEB하나은행에서 베타 테스트를 진행하고 있다. 금형 관리 단말기 'CN-200'을 개발하고 있는 등 각종 자산 관리 플랫폼을 선보이고 있다.

기업 연혁

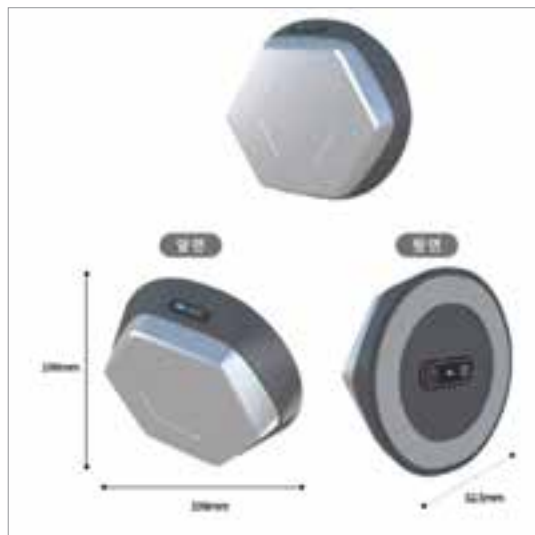
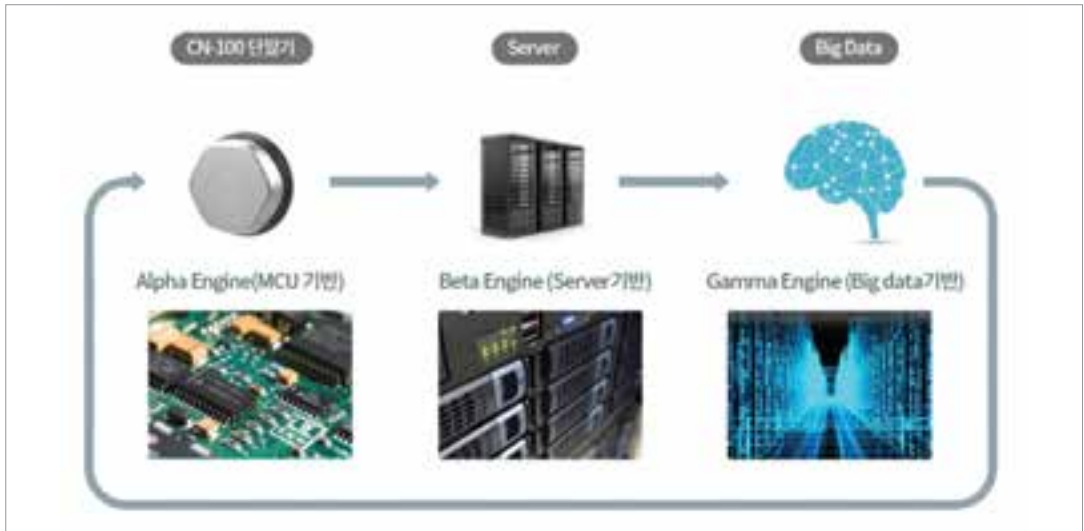
- 2012. 06**
회사 설립
- 2013. 09**
베타 버전 단말기 개발
- 2013. 11**
IBK기업은행과 테스트 계약 및 구매의향서 체결
- 2014. 03**
SK텔레콤과 양해각서 체결
- 2015. 06**
한국기계거래소와 양해각서 체결
- 2015**
스마트 기계 관리 서비스 솔루션 개발
- 2017**
화신과 단말기 개발 계약 체결

제휴 기관

- **국내**: 화신그룹(제조업), 블루포인트파트너스(투자사), 한국과학기술원(교육기관), 대구경북과학기술원(교육기관), SK텔레콤(통신사)

주요 제품 및 서비스 소개

씨앤티크는 동산 담보에 대한 무인 원격 관리 서비스를 제공한다.
 씨앤티크가 선보이는 스마트 머시너리 모니터링 시스템(Smart Machinery Monitoring System)은 고가의 기계 자산 가치를 보존하기 위해 물리적 상태를 실시간으로 모니터링할 수 있는 시스템이다.
 무인 원격 관리 시스템은 전용 단말기(CN-100)와 웹 및 앱을 통한 모니터링 시스템으로 구성되어 있다.
 관리하는 동산 담보물에 단말기를 부착하면 사람이 직접 방문하지 않고도 담보물의 위치와 상태를 항상 확인할 수 있다. 담보물의 도난을 방지하는 것은 물론 담보물이 정상적으로 가동되지 않을 경우 채권 회수를 통해 손해를 방지할 수 있다.
 기계 관리 솔루션은 고가 기계 자산의 가치를 보호하기 위해 물리적인 상태를 실시간으로 모니터링할 수 있는 시스템이다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|----------------------|---------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 동 진 | 설립일자 | 1994. 01. 11 | | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 70, 미원빌딩 15층 | | | | |
| 홈페이지 | www.thinkpool.com | 이메일 | thinky@thinkpool.com | 대표번호 | 1666-6300 |
| 담당자 연락처 | 02-2174-6403 | | 담당자 이메일 | Karen@thinkpool.com | |
| 종업원수 | 60명 | | 자 본 금 | 35억 7,300만원 | |
| 주요 서비스 | RMS, 인공지능 콘텐츠, 로그인 도용방지 시스템, 로보어드바이저 등 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

씽크풀은 금융과 정보 기술을 접목해 다양한 서비스를 제공하는 전문 업체다.

씽크풀이 제공하는 솔루션은 위험 관리, 인공지능, 위치 기반 서비스, 근거리 무선통신 서비스, 딥러닝 등 다양하다.

주력으로 제공하는 솔루션은 위험 관리(Risk Management)와 인공지능을 활용한 로보 사업(Robotization)이다.

씽크풀은 자체 보유한 특허 기술을 기반으로 제품을 개발한다는 원칙을 세우고 있다. 특허 등록 91건 및 특허 출원 167건(국내 142건, 해외 5건, PCT 20건)의 지적재산권을 보유하고 있다.

기업 연혁

1994. 01

회사 설립

1999. 09

온라인 증권 및 경제 정보 서비스 개시

2006. 12

인공지능 시스템 기반 뉴스

‘타임 앤 포인트’ 출시

2014. 12

‘카드터치인증’ 금융감독원 전자금융

사기예방 추가 인증 수단으로 승인

2015. 06

대우증권 ‘오토 퀀트 트레이딩 시스템’

오픈

2015. 07

특허청 직무발명보상 우수기업 인증

2016. 03

주식 투자 통합 로봇 시스템 ‘RASSI’

구축

2017. 03

글로벌 주식 투자 정보 전문 사이트

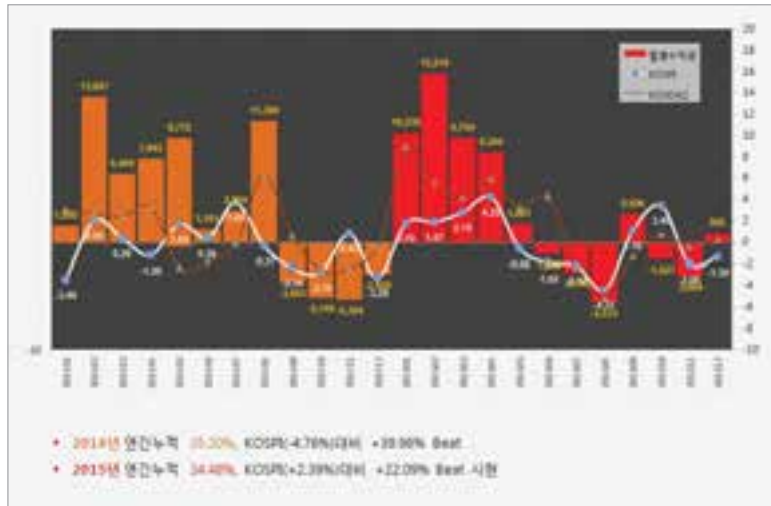
‘쉐어와이즈코리아’ 오픈

제휴 기관

- 국 내 : NH투자증권(금융기관), KB증권(금융기관), 미래에셋대우(금융기관), 키움증권(금융기관), 대신증권(금융기관), 한국투자증권(금융기관), 동부증권(금융기관), KT(통신사), LG유플러스(통신사), SK텔레콤(통신사), 한국철도공사(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

씽크풀은 위험 관리와 로보 사업에 주력하고 있고 핀테크 기업이다. 씽크풀이 제공하는 로그인 도용 방지 솔루션은 금융 거래 시 필수 요건이라고 할 수 있는 보안 및 인증을 위한 제품이다. 사진 인증 솔루션은 중고 상품 거래 시장에서의 보안 및 인증 제품으로 곧 출시된다. 카드 터치 인증 솔루션 등 다양한 보안 인증 제품도 선보일 예정이다. 로보 사업 부문에서는 금융 공학과 인공지능 관련 제품을 ‘RASSI(Robot Assembly System on Investment)’라는 브랜드로 선보이고 있다. 인공지능을 활용해 자동으로 뉴스를 생산하는 시스템도 있다. 인공지능을 활용해 각종 전자 공시 시스템의 데이터를 실시간으로 분석해 디지털 콘텐츠를 자동으로 생산, 즉시성과 모든 종목을 커버하는 범위성을 지원한다. 또한 경쟁 업체와의 비교 분석까지 수행한다. 로보퀀트 (Robo-Quant) 시스템은 인공지능을 통한 실시간 정보 및 금융 데이터 분석과 자체 알고리즘을 통해 기업 가치를 분석해 저평가 여부를 판별함으로써 저평가된 종목을 발굴해 포트폴리오를 구축한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-------------------|-----------------|-------------|
| 대표자명 | 이진수 | | 설립일자 | 2016. 05. 24 | |
| 주소 | 서울시 강남구 삼성로 719, 경덕빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.irobo.co.kr | 이메일 | irobo@irobo.co.kr | 대표번호 | 02-548-9491 |
| 담당자 연락처 | 02-548-9491 | | 담당자 이메일 | kju@irobo.co.kr | |
| 종업원수 | 10명 | | 자본금 | 22억원 | |
| 주요 서비스 | 아이로보 알파 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

아이로보는 밸류시스템자산운용에서 출시한 로보어드바이저 서비스인 '아이로보'의 시스템 및 알고리즘 등의 기술을 지원하는 핀테크 기업이다.

2016년 5월 설립한 아이로보는 지속적으로 아이로보 서비스를 지원하고 있으며, 2017년 4월 밸류시스템자산운용과 컨소시엄을 통해 참여한 로보어드바이저 테스트베드에 통과했다.

아이로보는 자체적으로 로보어드바이저 사업을 진행하기 위해 2017년 8월 금융위원회에 금융투자업 등록을 신청했다. 앞으로 독립적인 전문 로보어드바이저 서비스 제공 사업자로 거듭날 것이다.

기업 연혁

- 2015. 11**
밸류시스템자산운용 아이로보 웹사이트 론칭
- 2016. 03**
동부증권 아이로보 알파 출시, 현대증권 아이로보 R1~R5 출시
- 2016. 05**
아이로보 설립
- 2016. 05**
SK증권 밸류 아이로보 ETF랩 출시
- 2016. 11**
KOTRA 주관 '코리아 IT 엑스포' 참가 및 해커톤 로보어드바이저 발표(일본 동경)
- 2017. 01**
일본 증권사와 로보어드바이저 협력 미팅(미즈호증권, UFJ모건스탠리증권, SMBC닛코증권)
- 2017. 03**
동부자산운용 로보 자문형 공모펀드(동부밸류 아이로보 어드바이저) 출시
- 2017. 05**
금융위원회 주관 로보어드바이저 테스트베드 통과

제휴 기관

- **국 내** : KB국민은행(금융기관), 미래에셋대우(금융기관), 신한금융투자(금융기관), 동부증권(금융기관), KB증권(금융기관), 동부자산운용(컨설팅업체), SK증권(금융기관), 하나금융투자(금융기관), 한국투자증권(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

아이로보에서는 로보어드바이저 서비스인 아이로보를 선보이고 있다. 아이로보는 투자자 맞춤형 자산 관리 서비스를 제공한다. 로보어드바이저와 아이로보를 통해 로봇이 자산을 관리하며 운영 비용을 대폭 낮춰 이용자가 최소 가입 금액으로 쉽게 서비스에 접근할 수 있도록 구현했다. 아이로보 알고리즘을 통한 투자자 맞춤 포트폴리오를 제공하며, 리스크를 최소화 하는 안정적인 자산 배분 운용 플랫폼을 통해 안정적인 수익률을 제공한다.

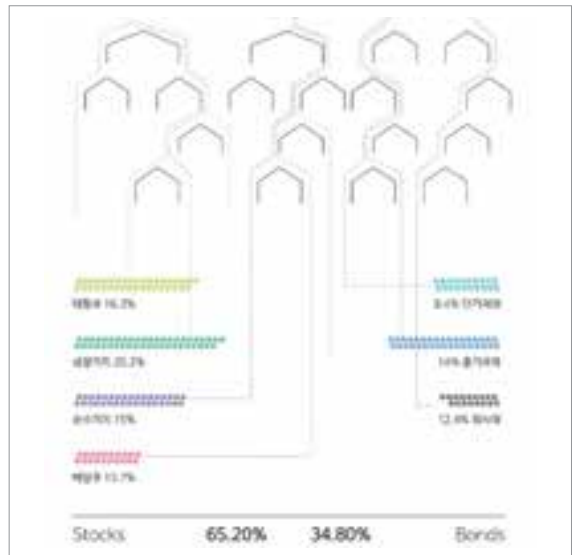
아이로보의 투자 프로세스는 첫째, 자산배분에서 시작된다. 고객의 나이, 재직 여부, 투자 성향, 손실 감내 수준에 적합하게 자산을 배분한다.

아이로보와 인공지능 엔진이 시장 상황을 판단해 포트폴리오 주식 및 채권 ETF 비중을 결정한다.

금리, 환율, 스프레드, 경상수지 등의 경제지표를 딥러닝을 통해 분석하고 자산을 배분한다. 주식 스타일은 대형주·성장 가치주·순수 가치주·배당주로 구분하고, 채권 스타일은 단기채권·중기국채·회사채로 나눈다. 또 시장 상황과 배당 시즌 등의 요인을 고려해 스타일 배분을 결정한다. 종목 선정은 아이로보 맞춤 종목 선정 알고리즘에 따라 결정한다.

투자 성향에 따라 채권 ETF 비중 및 편입 종목이 차별화된다. 포트폴리오 전체 편입 종목 수는 20~40개다.

트레이딩은 아이로보 통합 시스템에서 일괄 매매 주문하는 방식으로 이뤄진다. 인공지능 머신러닝을 이용해 최적 시점에 분할해 매수 또는 매도한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|------------------|------------------------|-------------|
| 대표자명 | 한 승 은 | | 설립일자 | 2012. 02. 27 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로 272, 한신IT타워 1201호 | | | | |
| 홈페이지 | www.irisys.co.kr | 이 메 일 | ceo@irisys.co.kr | 대표번호 | 02-784-1188 |
| 담당자 연락처 | 02-784-1188 | | 담당자 이메일 | rediris83@irisys.co.kr | |
| 종업원 수 | 26명 | | 자 본 금 | 20억 5,700만원 | |
| 주요 서비스 | 홍채, 안면 인식 보완 시스템 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

아이리시스는 홍채 인식 분야 전문 기술 업체다. FIDO(Fast Identity Online) 국제 인증을 획득한 자체 개발 홍채 인식 기술을 다양한 애플리케이션에 접목시켜왔다. 독자적인 초경량 홍채 인식 알고리즘과 퍼지 해싱 암호화 기술을 기반으로 국내에서 한국인터넷진흥원 인증을 받았다. 국제 생체 인증 산업표준 FIDO의 UAF와 U2F 인증을 획득함으로써 생체 인식 분야에서 기술력을 인정받았다. 2016년 인도 아이아이아이티-델리(IIT-Delhi) 대학교 내에 연구개발센터를 설립했다. 한국벤처투자, KDB산업은행 등으로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

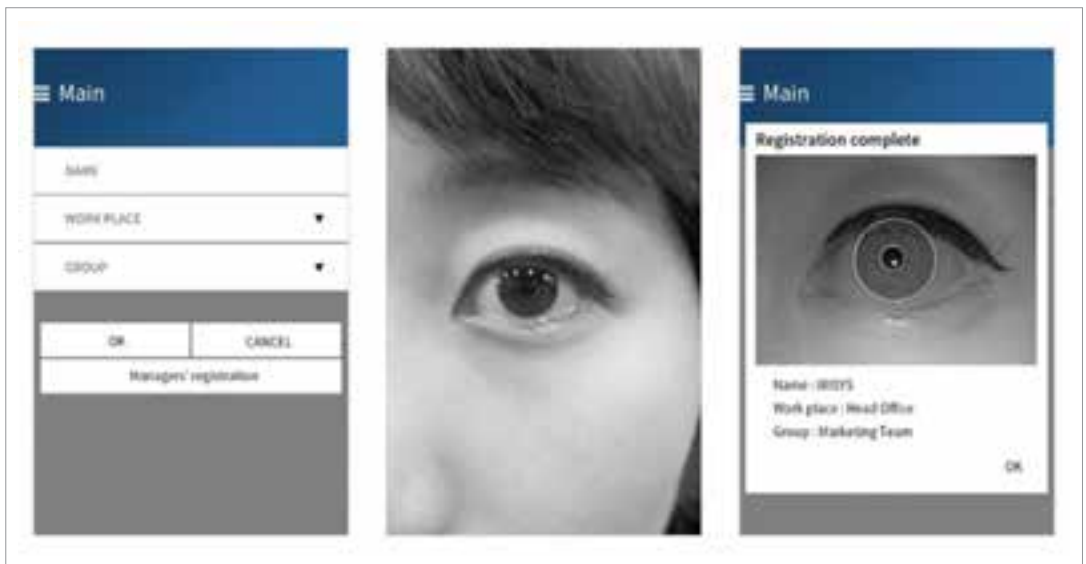
- 2012**
품질경영 인증 시스템
ISO9001/14001 인증
- 2013**
기업 부설 연구소 설립
- 2014**
모바일용 홍채 인식 보안 시스템 개발
- 2014**
엔젤투자, 한국벤처투자 투자 유치
- 2016**
글로벌모바일비전' 2015 이노베이션 어워즈' 은상 수상
- 2016**
인도 아이아이아이티-델리(IIT-Delhi) 대학교 내 R&D센터 설립
- 2017**
KDB산업은행 투자 유치
- 2016**
홍채 인식 포터블 디바이스 FIDO U2F/UAF 인증 획득
- 2017**
FIDO UAF 인증

주요 제품 및 서비스 소개

아이리시스는 생체 인증, 특히 홍채 인식 분야에 전문성을 확보하고 있다.

생체 인식 기술은 인간의 특정 생체 정보나 행동 특징 정보를 추출하여 본인 여부를 판별하는 기술로 보안 분야에서는 활용도가 높은 차세대 인증 수단이다. 특히 홍채 인식 기술은 위·변조가 불가능하며 고유성이 높아 정보 보안, 금융, 전자 상거래, 스마트폰 개인 인증까지 다양한 영역으로 확장되고 있다. 홍채는 생후 12개월 이후 고유의 패턴이 변하지 않는 특성이 있다. 아이리시스는 경량 홍채 인식 알고리즘 원천 기술을 보유하고 있다.

FIDO의 UAF/U2F 솔루션을 개발했고, 초소형 배터리 기반 및 무선통신 모듈을 보유하고 있다. 또한 독자적인 바이오 해시 암호화 알고리즘을 확보하고 있다. 이는 복호화가 불가능한 방식으로 생체 정보를 직접 저장하지 않고도 사용할 수 있다. 아이리시스는 홍채 인증 기술이 적용된 물리 보안 제품군으로 홍채 인식 보안 USB, 도어록, 금고, 출입 통제기 등을 선보이고 있다. 솔루션 적용 분야는 ATM, POS 등 솔루션, 스마트 홈에 적용되는 사물인터넷 솔루션, 헬스케어 및 스마트 카 등으로 확장되고 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|------------------|------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 대 훈 | 설립일자 | 2000. 03 | | |
| 주 소 | 서울시 관악구 남부순환로 1922, 청동빌딩 701호 | | | | |
| 홈페이지 | www.iritech.com | 이메일 | info@iritech.com | 대표번호 | 02-872-3815 |
| 담당자 연락처 | 02-872-3815 | | 담당자 이메일 | info@iritech.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 홍채 인식 장비 및 SW 모바일용 솔루션 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

아이리텍은 홍채 인식 장비 및 매칭 소프트웨어를 공급하는 종단간(End-to-End) 솔루션 공급 업체로, 미국 버지니아에 본사를 두고 있다.

아이리텍의 홍채 인식 기술력은 미국 정부의 국립표준기술연구소(NIST)와 인도 정부의 고유식별청 (UIDAI)로부터 인증을 받았다.

2010년 미국 NIST가 홍채 인식 기술을 개발한 기업을 대상으로 실시한 홍채 인식 정확도 평가에서 1위를 기록했다. 미국 정부의 공인을 받은 아이리텍은 2013년부터 미국 국방부와 관세국경보호국의 홍채 인식 관련 소프트웨어를 공급해오고 있다. 인도 UIDAI의 '아드하르' 프로젝트에서는 12억 명 이상의 인도 국민에게 홍채 인식을 사용해 고유한 ID를 제공하고 있는데 여기에도 아이리텍의 기술이 사용되고 있다.

아이리텍은 모바일 결제에 사용될 홍채 카메라와 소프트웨어를 개발해 모바일 업체와 공급 계약을 진행하고 있다. 홍채 인식을 활용한 모바일 결제 애플리케이션도 선보이고 있다. 최근 대만 폭스콘에 모바일 기기용 홍채 솔루션 납품 계약을 체결했다.

기업 연혁

2000

회사 설립

2004

ANSI 및 ISO 등 홍채 인식 표준화 작업

2009

미국 국립표준기술연구소 선정 최우수 홍채 알고리즘(IREX)

2013

미국 해군 및 해병대용 홍채 인식 소프트웨어 납품 시작

2014

인도 UIDAI 인증 디바이스 STQC 인증

2015

미국 국토안보부의 홍채 출입국 시스템 소프트웨어로 선정

2016

폭스콘(Foxconn)에 홍채 모바일 솔루션 납품 계약

제휴 기관

- 국 내 : 삼성그룹(제조업)
- 국 외 : 도시바(반도체), Gemalto(보안), 재규어(완성차), 덴소(자동차 부품), 소니(제조업), 레노버(IT 전자), 보스턴 대학교(교육기관), 타이코인터내셔널(보안)

주요 제품 및 서비스 소개

아이리텍은 홍채인식 장비 및 소프트웨어 개발 업체다.

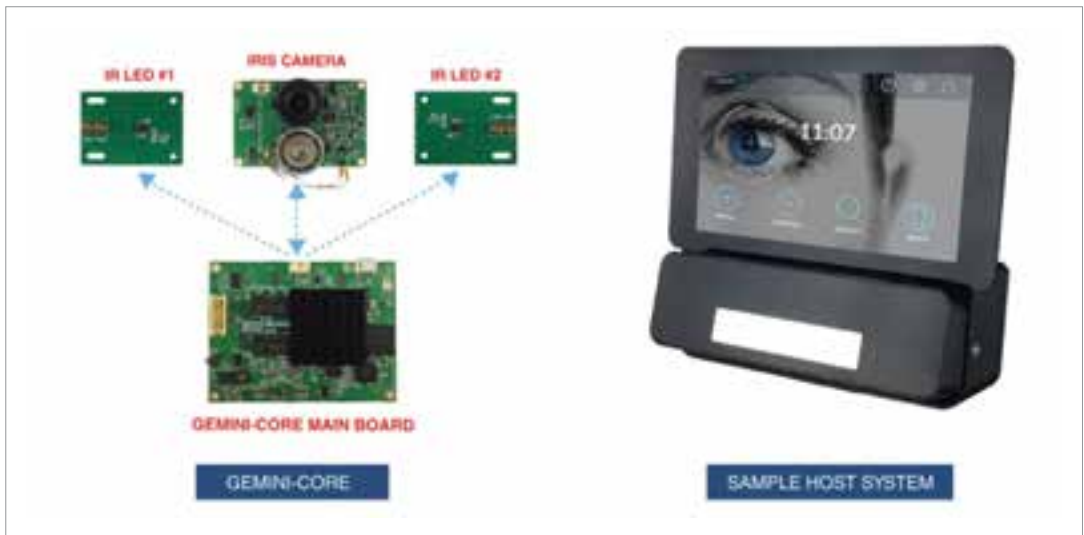
생체 인식 수단 중 가장 정확한 것으로 알려진 홍채 인식 장비와 소프트웨어를 개발 및 생산하고 있다.

아이리텍이 선보인 제미니(Gemini)는 홍채와 얼굴 이미지를 1개의 카메라로 동시에 인식할 수 있다. 독립적으로 또는 네트워크 장치와 연계돼 작동할 수 있고 키오스크, 게이트웨이 및 ATM 기기 같은 대형 시스템에 통합되는 구성 요소인 모듈로도 제공된다.

아이리텍은 안경을 쓰거나 햇빛 등 배경 조명이 강할 경우 홍채 인식이 잘 안 되는 문제를 자체 기술로 해결했다. ‘사이드 게이징(Side Gazing)’ 기술을 적용해 안경을 끼거나 정면이 아닌 측면에서 카메라에 다가서도 홍채를 제대로 인식할 수 있게 했다. 소프트웨어를 통해 카메라가 인식한 홍채 이미지에서 눈에 반사되는 햇빛을 제거해 또렷한 홍채 인식이 가능하도록 지원하는 기술도 개발했다.

아이리텍은 일반 PC와 노트북PC에서 홍채 인식 기술을 적용하는 방안을 추진하고 있다.

홍채 인식 카메라와 적외선 LED, 아이리텍의 알고리즘으로 구성된 ‘PC 워드 아이리스(PC with Iris)’ 기술을 앞세워 마이크로소프트는 물론 에이서와 에이수스 등 PC 제조업체와 협의를 진행하고 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 종 각 | 설립일자 | 2014. 12. 24 | | |
| 주 소 | 서울시 서대문구 통일로 81, 임광빌딩 본관 15층 | | | | |
| 홈페이지 | www.ivysolutions.co.kr | 이메일 | info@ivysolutions.co.kr | 대표번호 | 02-363-0090 |
| 담당자 연락처 | 02-363-0090 | | 담당자 이메일 | info@ivysolutions.co.kr | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | 11억원 | |
| 주요 서비스 | 블루투스 플랫폼, 멤버십, 매장 매니지먼트 서비스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

아이비솔루션즈는 가맹점 전용 POS 플랫폼을 활용하여 다양한 융합 서비스를 개발, 공급하고 있다. 2014년 12월 설립된 아이비솔루션즈는 매장을 중심으로 한 모바일 플랫폼 서비스를 주요 사업으로 진행한다. 아이비솔루션즈는 신한카드, 삼성전자판매, KEB하나카드, DGB대구은행 등 주요 금융사와의 제휴를 확대하고 있다. 최근 POS를 banking 시스템으로 이용할 수 있는 'POS banking 서비스'를 자체 개발, IBK기업은행에 관련 솔루션을 공급했다. 아이비솔루션즈는 온·오프라인 연계 부문 기술력을 인정받아 'BK금융그룹 핀테크 드림 랩 3기' 육성 기업으로 선정됐다.

기업 연혁

- 2014. 12**
회사 설립
- 2015. 09**
신한카드 사업 제휴
(앱카드 블루투스 결제)
- 2016. 03**
삼성전자판매와 사업 제휴
- 2016. 05**
DGB유페이(대구 교통카드) 결제
서비스 제휴
- 2016. 07**
멀티패드 '퀵패스(Quick Pass)'
인증(유니온페이)
- 2016. 09**
KEB하나카드 사업 제휴
- 2016. 11**
DGB대구은행 제휴(ATM 서비스)

제휴 기관

- 국 내 : 신한카드(금융기관), DGB유페이(교통카드), KEB하나카드(금융기관), 대구은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

아이비솔루션즈는 근거리와 원거리 모두를 지원하는 통합 블루투스 플랫폼을 선보이고 있다. 아이비솔루션즈가 개발한 블루투스 기반의 근거리 보안 통신은 페어링 방식이 아닌 순간 양방향 통신 기술인 '저전력 블루투스 브리지(BLE Bridge)'를 적용했다. 보안을 강화하기 위해 'IVY OTP'를 비롯해 거리와 방향 제어 기술을 접목했다.

아이비솔루션즈가 제공하는 플랫폼 기반의 매장 통합 운영 서비스인 '숍매니저'는 블루투스 플랫폼 등 다양한 서비스와 연계해 매장을 통합해 관리하는 서비스를 지원한다. 모바일 결제를 비롯해 콘텐츠, 멤버십 등 매장 전용 토털 서비스를 제공한다.숍 매니저는 초근거리 3단계 인증 방식으로 암호화된 데이터로 블루투스 결제의 보안성 문제도 해결했다.

BTARGO는 블루투스와 증강현실을 결합한 멤버십 서비스로 매장 내 고객 행동을 예측하는 등 다양한 서비스를 제공한다. 멤버십에서부터 모바일 결제, 스마트 오더, 모바일 알림, 쿠폰 및 광고 등에 적용된다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 한 용 | | 설립일자 | 2013. 06. 13 | |
| 주 소 | 인천시 연수구 송도미래로 30, 송도 BRC 스마트밸리 지식산업센터 C동 1703호 | | | | |
| 홈페이지 | www.icbnet.co.kr | 이메일 | www.icbnet.co.kr | 대표번호 | 02-332-1880 |
| 담당자 연락처 | 010-6544-0512 | | 담당자 이메일 | newbiz@icbnet.co.kr | |
| 종업원수 | 59명 | | 자 본 금 | 5억원 | |
| 주요 서비스 | Cross Border Payment & Logistics, 해외 송금 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

아이씨비는 알리페이(Alipay)의 공식 대행사이며, 알리바바의 물류 부문 자회사인 차이니아오(Cainiao)의 파트너 기업이다.

중국을 대상으로 B2C 전자 결제 및 물류 서비스를 제공하고 있다.

알리페이 바코드 결제를 한국에 처음 도입하고, 알리페이 QR 결제 가맹점 서비스인 '큐릭(Qrick)'을 선보였다.

국내 오프라인 앱 결제 최다 거래량을 확보하는 등 바코드 결제 및 QR 스캔 결제 사업을 안정적으로 확대하고 있다.

알리페이 센터를 개장, 운영하고 있다. 하니금융투자로부터 50억원 투자를 유치했다.

기업 연혁

2013. 06

회사 설립, 홍콩 법인 설립

2014. 04

알리페이 O2O 바코드 결제 공동 사업 계약, 기업 부설 연구소 설립

2014. 09

15억원 투자 유치, 국제물류 주선업 등록

2016. 07

알리페이 라이프스타일 한국 파트너 계약 체결, 알리페이 O2O QR 스캔 결제 사업자 계약 체결

2016. 10

코엑스 내 알리페이 센터 개장, PG 라이선스 취득, 환전업 및 외국환 취급 기관 등록

2017. 03

하니금융투자로부터 50억원 투자 유치

제휴 기관

- 국 외 : 알리페이(전자 결제), 알리바바(전자 상거래)

주요 제품 및 서비스 소개

아이씨비는 알리페이와 협력을 맺고 다양한 결제 서비스를 제공하고 있다.

바코드 결제 서비스는 알리페이 월렛에 상점을 노출하고 프로모션을 지원함으로써 중국인 고객을 확보하는 데 유용하다. 환율 리스크 없이 신용카드와 동일한 수준의 수수료로 서비스를 제공한다. QR 스캔 결제 서비스는 바코드 결제의 장점에 더해 가맹점이 별도의 POS, 신용카드 단말기 교체 없이 앱으로 결제할 수 있도록 지원한다.

위치 기반 서비스를 활용해 온·오프라인 연계 서비스 업체와 공동으로 라이프스타일 서비스(Lifestyle Service)를 제공하고 있다. 맛집 서비스 '식산', 숙박 서비스 '야놀자', 서울시, 동대문 등과 협력하고 있다.

환전 서비스 및 결제 체험 공간을 마련해놓았고, 신규 서비스로 외화 송금 서비스를 준비 중이다.

알리바바 그룹 물류 자회사인 차이나아오의 한국 파트너사로 차이나아오의 중국 전역 배송망 및 아이씨비의 한국 물류 네트워크를 활용해 양질의 대중국 물류 서비스를 제공하고 있다. 판매자가 상품을 준비하면, 차이나아오가 별도의 통관 서류 없이 중국 고객의 주소지까지 배송을 책임진다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|---------------------|---------------------|-----------|
| 대표자명 | 신 병 권 | | 설립일자 | 2017. 05. 29 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 법원로 114, 엠스테이트 B동 709호 | | | | |
| 홈페이지 | www.imcwell.com | 이메일 | fjack25@imcwell.com | 대표번호 | 1522-7334 |
| 담당자 연락처 | 010-6351-2525 | | 담당자 이메일 | fjack25@imcwell.com | |
| 종업원수 | 20명 | | 자 본 금 | 5억원 | |
| 주요 서비스 | 소프트웨어 개발 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

아이엠씨글로벌은 가상화폐 거래소 운영 사업자다. 한국을 중심으로 세계 주요 국가의 현지 거래소와 파트너십을 체결하거나 추진하고 있다. 중국 내 다렌, 옌지, 웨이하이를 시작으로 홍콩, 일본, 미국 등 G20 국가로 확대하고 있다. 또한 지역에 따라 가격이 다를 때 이를 매매하여 차익을 얻는 아비트리지 (Arbitrage), 전자화폐 트레이딩, 송금 서비스, 글로벌 페이먼트 서비스 등에 초점을 두고 있다.

기업 연혁

2017. 05

회사 설립

2017

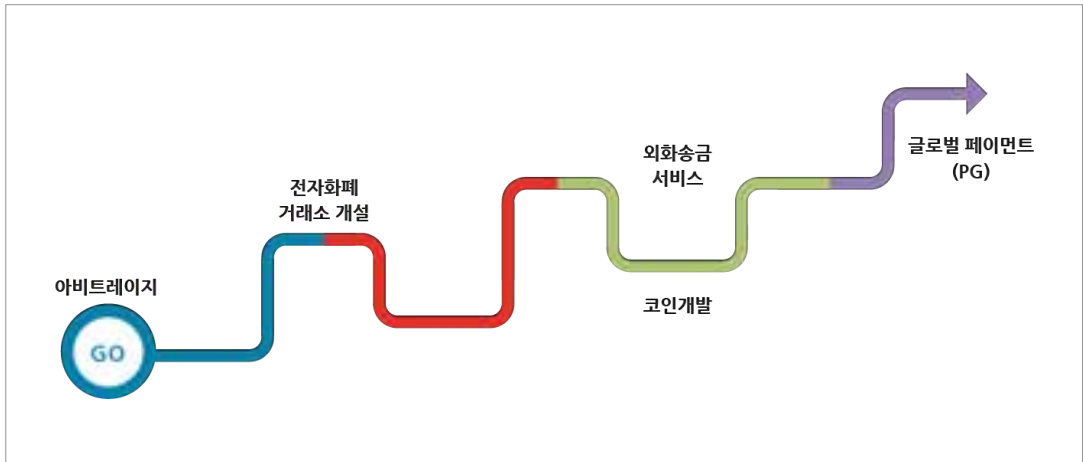
가상화폐 거래소 사이트 개발

2017

채굴기 수입 판매 개시

주요 제품 및 서비스 소개

아이엠씨글로벌은 가상화폐 거래소를 개설, 운영하며 다양한 분야로 사업을 확장할 계획을 세우고 있다. 아비트레이지를 시작으로 가상화폐 거래소를 개설하고 해외 송금 서비스와 코인 개발 등으로 사업을 확대해나간다는 방침이다. 최종적으로는 글로벌 결제 사업자로 성장한다는 목표다. 아이엠씨글로벌은 블록체인 공인인증 시스템, 개인 간 송금 거래 시스템, 전자화폐 결제, 아비트리지 자동 매매 시스템, 전자화폐 거래 시스템, 한국형 전자 지갑 등을 개발한다는 계획이다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|--------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 창 균 | | 설립일자 | 2014. 05. 16 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 판교로255번길 9-22, 우림W시티 315-1호 | | | | |
| 홈페이지 | www.myrealplan.co.kr | 이메일 | marcus@hanmail.net | 대표번호 | 031-698-2127 |
| 담당자 연락처 | 010-8863-8406 | | 담당자 이메일 | marcus@hanmail.net | |
| 종업원수 | 18명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 보험 분석 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

아이지넷은 보험 정보 플랫폼인 마이리얼플랜을 운영하고 있다.

마이리얼플랜은 보험 분석 시스템을 이용해 고객과 보험 설계사를 이어주는 서비스다. 모든 소비자가 보험 혜택을 누릴 수 있도록 올바른 보험 문화를 선도한다는 목표로 마이리얼플랜을 선보이고 있으며, 이를 통해 보험을 판매하지 않는 사람이 데이터를 기반으로 추천하고 소비자가 올바른 선택을 할 수 있도록 지원한다.

정부의 벤처창업지원 프로그램에 선정되었으며, 캡스톤파트너스와 미래에셋벤처로부터 12억원 투자를 유치했다.

기업 연혁

2013~2014

자료 수집 및 연구 개발

2015. 01

베타 서비스 론칭

2015. 05

정식 서비스 론칭

2015. 11

정부 벤처창업지원 프로그램 TIPS 선정

2016. 01

누적 중개액 100억원 돌파

2016. 07

캡스톤파트너스, 미래에셋벤처로부터 12억원 투자 유치

2017. 07

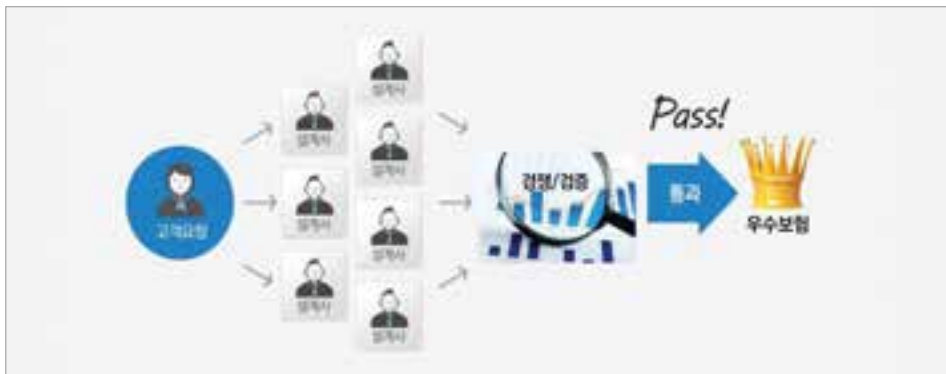
마이리얼플랜 V4 론칭

주요 제품 및 서비스 소개

아이지넷은 '올바른 보험 정보 플랫폼'을 지향하면서 마이리얼플랜을 선보이고 있다. 마이리얼플랜은 '내게 딱 맞는 진짜 보험'을 제공한다는 의미를 담고 있다. 소비자가 보험 정보를 쉽게 얻지 못하는 현실적인 문제에서 출발해 '정직한 보험'과 '정확한 보험'을 추천하는 것을 미션으로 정했다. 많은 보험 설계사는 자신이 판매하는 보험을 유리하게 추천하고, 인터넷 정보는 어렵거나 상업적인 경우가 많은 문제를 해소하는 방편으로 마이리얼플랜을 운영하고 있다.

마이리얼플랜은 보험 경쟁 입찰을 도입하고 있다. 보험에 가입하려는 사용자가 자신이 어떤 보험이 필요한지 간단하게 작성해 올리면 마이리얼플랜에 가입돼 있는 설계사들이 그에 맞는 보험을 설계해 입찰 경쟁을 한다. 설계사들이 설계한 보험 상품은 보험회사, 보험료, 보장 내용 등을 고려해 마이리얼플랜의 알고리즘으로 걸러지고, 이를 내부 평가위원들이 평가한다. 이런 과정을 거쳐 가장 경제적이고 알맞은 보험 상품 3가지를 고객에게 추천한다. 고객이 이 3가지 보험 상품 중 한 가지를 선택하면 보험설계사와 일대일 미팅이 진행된다.

마이리얼플랜에는 입찰 경쟁, 보험 분석, 큐레이션 등의 기능이 모두 포함돼 있는 것이다. 이를 통해 보험에 대한 지식이 전혀 없는 사용자도 투명하고 공정한 경쟁을 거쳐 선발된 최고의 보험 상품을 선택할 수 있게 된다.



| | | |
|--|--|---|
| <p>달 2018.01.20 14:00:00</p> <p>세상, 3대질병, 3인방 내비</p> | <p>3대질병 2018.01.20 14:00:00</p> <p>세상, 3대질병, 3인방 내비</p> | <p>태아 2018.01.20 14:00:00</p> <p>태아, 3대질병, 3인방 내비</p> |
| <p>태아 2018.01.20 14:00:00</p> <p>태아, 3대질병, 3인방 내비</p> | <p>실버, 3대질병 2018.01.20 14:00:00</p> <p>실버, 3대질병, 3인방 내비</p> | <p>태아 2018.01.20 14:00:00</p> <p>태아, 3대질병, 3인방 내비</p> |
| <p>실버, 3대질병 2018.01.20 14:00:00</p> <p>세상, 3대질병, 3인방 내비</p> | <p>실버 2018.01.20 14:00:00</p> <p>세상, 3대질병, 3인방 내비</p> | <p>실버, 할 2018.01.20 14:00:00</p> <p>세상, 3대질병, 3인방 내비</p> |

| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|------------------|-----------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 경 옥 | | 설립일자 | 2014. 03. 10 | |
| 주 소 | 경기도 고양시 일산동구 중앙로 1068, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.ipl.global | 이메일 | denny@ipl.global | 대표번호 | 070-7771-1220 |
| 담당자 연락처 | 070-4412-5367 | | 담당자 이메일 | steven.seo@ipl.global | |
| 종업원수 | 47명 | | 자 본 금 | 6,400만원 | |
| 주요 서비스 | 소셜 로봇 플랫폼 서비스 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

아이피엘은 로봇틱스 분야 자체 기술을 보유한 벤처 기업이다.

2014년 3월 설립된 아이피엘은 KT와 KIST에서 안드로이드 로봇을 개발한 핵심 인력으로 구성되어 있다.

로봇틱스 디자인, 설계, 하드웨어, 소프트웨어, 서비스 개발 환경 등에 이르는 전 분야에서 자체 개발 능력을 갖추고 있다. 스마트홈 환경에서 새로운 로봇 서비스를 제공하고 있으며, 로봇틱스 상품화로 글로벌 시장 창출을 목표로 하고 있다.

세계적 디자인 어워드 '레드닷 디자인 어워드(Reddot Design Award)'에서 '2016베스트 워너 오브 인더스트리얼(2016 Best Winner of The Industrial)' 상을 수상했다.

아이피엘은 창업 초기 해외에서 25억원가량의 시리즈A 투자를 유치하고, 신용보증기금 '퍼스트펍' 기업 중 우수 기업으로 선정되어 14억원을 보증받았다. 창업 후 정부 출연 사업 주관 기업으로 선정되어 20억원의 자금을 지원 받았다. 2016년에는 중국에 1,408만 달러 규모의 로봇 공급 계약을 체결했다.

기업 연혁

2014. 03

회사 설립

2015. 07

해외 시리즈 A 투자(220만 달러)

2015. 12

넥스트 스타트업 어워드 대상 수상

2016. 11

중국 로봇 공급 계약(1,408만 달러)

2016. 12

러시아 '스마트시티 이노베이션' 양해각서 체결

2017. 02

스페인 '모바일 월드 콩그레스 쇼케이스 톱 20' 스타트업 선정

2017. 07

KITAS 톱 10 선정

주요 제품 및 서비스 소개

아이피엘은 로봇틱스 전문 업체로 로봇 개인 비서인 아이지니(Jini)를 앞세워 스마트 홈 생태계를 개척하고 있다. 아이지니는 음성 인터페이스를 통해 사용자의 생활을 더욱 편리하고 운택하게 만드는 새로운 가전 플랫폼이다. 자동 충전, 자동 주행, 호출 시 자동 이동, 원거리에서의 음성 인식, 사용자 얼굴 패턴 인식, 날씨 및 뉴스 정보 서비스 제공 등의 기능을 갖추고 있다.

이지니 서비스는 스마트 홈, 홈 시큐리티, 아이 돌봄, 펫 케어 등으로 구성되어 있다. 스마트 홈은 학습형 기기 등록 절차를 통해 외부에서도 집안의 기기를 제어하는 스마트 홈 허브 서비스다. 홈 시큐리티는 사용자가 집을 비웠을 경우 빈 집을 돌아다니며 집 안에 이상 사항이 없는지 체크하는 감시 서비스다.

아이돌봄은 한시도 눈을 땄 수 없는 아이에게서 잠시나마 눈을 돌려 다른 일을 할 수 있는 아이 돌보미 서비스다. 펫 케어는 주인이 집을 비운 시간 동안 분리불안을 겪는 반려동물과의 커뮤니케이션 및 정서 순화 서비스다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|-----------------|----------------|--------------|
| 대표자명 | 구 본 상 | | 설립일자 | 2011. 11. 17 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 백제고분로40길 30, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.abcm.co.kr | 이메일 | Info@abcm.co.kr | 대표번호 | 02-6931-2700 |
| 담당자 연락처 | 02-6931-2700 | | 담당자 이메일 | jih@abcm.co.kr | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 16억원 | |
| 주요 서비스 | 리치로보 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

앤드비욘드투자자문은 투자 자문 및 일임 전문 금융 서비스를 제공한다.

‘공학적 가치 투자’라는 투자 철학 아래 빅데이터 분석을 통한 계량 투자부터 머신러닝에 이르기까지 공학적 방법론을 적극 활용해 은행, 조합, 대학 기금, 상장회사, 증권사 등 전문 투자자로부터 자금을 위탁받아 운영하고 있다.

2016년 로보어드바이저 상품을 출시했으며, NH투자증권과 로보어드바이저 관련 협력을 체결했다.

기업 연혁

2009

상장기업 재경팀(금융투자 파트)에서
고유 계정 운용

2011

분리 및 앤드비욘드투자자문 설립

2013

경남은행 고유 계정 운용

2015

두나무투자자문(카카오 MAP서비스)
자문계약 체결

2016

미래에셋대우증권 고유 계정 운용, 전략
자문사 풀 선정, 로보어드바이저 상품 출시

2016

NH투자증권 로보어드바이저
양해각서 체결

2017

‘거장들의 투자공식’ 앱 자문계약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 미래에셋대우(금융기관), NH투자증권(금융기관), 키움증권(금융기관), KB증권(금융기관), 하나금융투자(금융기관), 이토마토(증권방송)

주요 제품 및 서비스 소개

앤드비อนด์투자자문은 주식 투자를 통해 적극적으로 자산을 증식하고자 하는 고객에게 자문 및 일임 운용 서비스를 제공한다.

로보어드바이저 상품인 '리치로보(RichRobo)'는 앤드비อนด์투자자문의 검증된 대표 운용역들이 다양한 데이터를 분석해 개발한 알고리즘을 통해 투자 성향에 따라 가장 적합한 포트폴리오를 자동으로 구성해 운용하는 온라인 자산 관리 서비스다.

리치로보는 고객의 투자 성향에 따라 가장 적합한 포트폴리오를 자동으로 구성해 운용한다.

투자 성향을 진단해 리스크 선호도 및 감내도를 수치화하여 포트폴리오 변동성과 허용 한계를 설정한다. 위험 자산 투자의 비중 결정은 리스크 분석 결과에 따라 리치로보가 주식 투자 비중 및 최종 종목 수를 결정한다. 헤지 포지션은 투자자의 투자 성향에 맞는 헤지 비율을 결정해 하락장에 대비한다. 최적의 포트폴리오 도출은 맞춤형 포트폴리오를 투자자에 맞게 제공한다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 박 재 준 | | 설립일자 | 2015. 10. 26 | |
| 주 소 | 서울시 용산구 청파로47길 90, 창업보육센터 408-1호 | | | | |
| 홈페이지 | www.antock.com | 이메일 | yjpark@antock.com | 대표번호 | 02-6263-1026 |
| 담당자 연락처 | 010-5243-2511 | | 담당자 이메일 | yjpark@antock.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1억 500만원 | |
| 주요 서비스 | 국내외 상장 및 비상장 기업 분석 솔루션 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저/ 자산관리 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

안톡은 개인 투자자를 대상으로 증권 정보를 제공하는 정보 제공 업체다.

안톡은 개인 투자자를 상징하는 ‘개미(ant)’와 주식을 뜻하는 ‘스톡(stock)’의 합성어다. 기존의 어렵고 방대하고 지루한 금융 정보를 자동 분석해 쉽고 시각화된 형태로 변환해 투자자에게 제공한다.

안톡은 가치 투자 알고리즘 개발, 원천 데이터 확보, 금융 정보의 시각화 기술력 등을 기반으로 국내외 상장 및 비상장 기업에 대한 자동화 및 시각화 분석 엔진을 운영하고 있다.

코스콤이 주최한 오픈 API 플랫폼 핀테크 공모전에서 수상했으며, 골든브릿지투자증권과 클라우드 펀딩 플랫폼 개발 계약을 체결했다.

기업 연혁

- 2016. 04**
사회적기업진흥원 사회적 기업가 육성사업 선정
- 2016. 10**
안톡 법인 전환 및 사업 착수
- 2016. 07**
안톡 MRI 베타 서비스 개시, 애플리케이션 출시
- 2016. 09**
소프트웨어대전 K-ICT 스타트업 경진대회 우수상 수상
- 2016. 09**
코스콤 오픈 API 플랫폼 핀테크 공모전 수상
- 2016. 10**
한국경제TV 장외주식 분석 솔루션 개발 양해각서 체결
- 2017. 06**
한국경제TV 장외주식 분석 솔루션 개발 계약 체결
- 2017. 09**
골든브릿지투자증권 클라우드 펀딩 플랫폼 개발 계약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 행정안전부(정부기관), 중소기업진흥공단(공공기관), 중소벤처기업부(정부기관), 한국정보화진흥원(공공기관), 코스콤(금융기관), 우리은행(금융기관), 삼성증권(금융기관), 서울경제(금융기관), 한국경제(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

앤톡은 개인 투자자에게 국내 증권, 장외 주식, 해외 주식, 스타트업 시장에 관한 정보를 제공하고 있다. 주식 분석 방법론의 핵심인 가치 투자 관련 영역에서 차별적 알고리즘 개발 역량을 보유했다. 금융 정보 제공에 필요한 원천 데이터 확보 및 가공, 조합 역량을 축적하고 있다. 금융 정보를 시각적인 콘텐츠 및 인포그래픽 형태로 변환하는 독자적 기술을 보유하고 있다. 앤톡의 국내 주식 서비스는 국내 상장 기업에 대한 정보와 해당 종목의 건강 상태를 자동화 방식으로 진단하는 '앤톡MRI'를 탑재했다. 기업과 주식에 대한 원스톱 진단을 수행하는 앤톡 MRI는 복잡한 금융 정보를 한눈에 알 수 있도록 자동화 분석 및 시각화 과정을 거쳐 개인 투자자에게 제공한다. 장외 주식 시장의 경우 데이터 제공에 대한 중앙 통제 기구가 부재하기 때문에 정보 관리가 허술해 주식 정보 또한 부족하거나 불투명하다는 문제가 있다. 앤톡은 일반 투자자가 단순한 재무 요약 정보 뿐 아니라 장외 주식에 대한 심층적 정보에 더욱 쉽게 접근할 수 있도록 솔루션을 제공한다. 소형 장외 주식 사업은 현재 분산되어 있는 기업의 정보에 자체 알고리즘을 접목한 스타트업의 통합 검색 기능을 통해 기업 현황과 재무 정보를 전달한다. 앤톡은 우리은행과 협력해 베트남 현지의 주식 정보 서비스인 '위비-엑스레이(Wibee-Xray)'를 출시할 예정이다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|--------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 안 경 훈 | | 설립일자 | 2013. 06. 27 | |
| 주 소 | 서울시 종로구 율곡로 6, 트윈트리타워 A동 16~17층 | | | | |
| 홈페이지 | www.yap.net | 이메일 | edward.kim@yap.net | 대표번호 | 02-6228-3060 |
| 담당자 연락처 | 070-5099-2721 | | 담당자 이메일 | edward.kim@yap.net | |
| 종업원수 | 75명 | | 자 본 금 | 157억 8,100만원 | |
| 주요 서비스 | 위치 기반 O2O | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

얍컴퍼니는 온·오프라인 연계형 커머스 애플리케이션 ‘얍(Yap)’을 선보이고 있다.

얍은 위치 기반 서비스를 적용해 사용자가 현재 있는 곳에서 알맞은 소비생활을 경험할 수 있도록 지원한다. 스마트폰 사용자 위치를 기반으로 각종 쿠폰 혜택과 맛집 추천부터 멤버십 관리, 결제 서비스 등을 제공한다.

블루투스 및 고주파를 결합한 하이브리드 방식의 비콘(Beacon)을 통해 사용자가 특정 공간에 들어서면 자동으로 유용한 정보가 담긴 메시지를 보낸다.

2017년 7월 한국방송광고진흥공사와 제휴를 체결하고 비콘 관련 기술을 응용해 시간, 장소, 상황 등의 요소를 보완한 브랜드 커뮤니케이션 경험을 제공하기 위해 협력하고 있다.

기업 연혁

2014. 06

얍 베타 버전 출시,
비콘 기반 O2O 커머스 플랫폼 상용화

2014. 07

중국 관광객 전용 앱 ‘KAYO’ 출시

2015. 08

얍 정식 버전 출시

2015. 12

서울 시내버스에 비콘 설치

2016. 04

아이팝콘 인수합병

2016. 10

배터리형 블루투스 비콘 출시

2017. 07

한국방송광고진흥공사와 업무협약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 한국방송광고진흥공사(공공기관), 아시아나항공(항공사)
- 국 외 : 스타벅스커피(식음료)



주요 제품 및 서비스 소개

압컴퍼니는 비콘과 위치 기반 기술을 활용해 관련 서비스를 제공하고 있다. 압컴퍼니에서 선보인 비콘은 블루투스 및 GPS, 와이파이를 꺼두거나 스마트폰이 슬립 모드일 때도 위치 기반 서비스를 제공한다. 하이브리드 비콘의 초음파를 통해 비콘 설치 장소에서 12m 정도 떨어진 사용자부터 70m 거리의 사용자까지 정밀한 구획별 타기팅을 할 수 있다. 스타벅스 사이렌 오더와 편의점용 모바일 쿠폰 등에 적용되고 있다.

위치 기반 통합 앱인 압을 통해서는 오프라인 시장에서 서비스를 확대하고 있다. 압은 소비자가 현재 위치나 자신이 설정한 특정 장소를 중심으로 맛집 등 다양한 가게를 검색하거나 쿠폰, 멤버십 등의 서비스를 받을 수 있도록 지원한다. 최근에는 사용자 인터페이스와 사용자 경험, 콘텐츠를 전면 개편한 'O2O 커머스 포털'을 선보였다. 맛집과 즐길 거리, 할인 및 증정 혜택에 관한 큐레이션 기능을 강화한 '압 픽(Yap Pick)' 버전을 출시했다.

정보의 범람 속에서 사용자가 자신의 니즈에 최적화된 콘텐츠에 쉽고 빠르게 도달할 수 있도록 도와 궁극적으로 낯선 곳에서도 컨시어지(concierge) 서비스를 받는 듯한 편리함을 느낄 수 있도록 지원한다는 계획이다.



| | | | | | |
|---------|----------------------|--------|-----------------------|--------------------------|-------------|
| 대표자명 | 서 상 훈 | | 설립일자 | 2015. 02 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 63로 50, 16층 | | | | |
| 홈페이지 | www.honestfund.kr | 이메일 | contact@honestfund.kr | 대표번호 | 02-565-8856 |
| 담당자 연락처 | 010-9898-0107 | | 담당자 이메일 | Heesoo.lee@honestfund.kr | |
| 종업원수 | 44명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 어니스트펀드 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

어니스트펀드는 누구나 언제든지 온라인으로 투자하거나 대출할 수 있는 대체 금융 플랫폼을 운영한다. 금융 서비스에 존재하던 불필요한 비용을 고객의 혜택으로 돌리고, 소수만 누리던 고수익 금융 상품을 더 쉽고 안전하게 많은 사람이 투자할 수 있도록 만들겠다는 것이 목표다.

카카오와 네이버 등 정상급 정보 기술 기업 출신의 전문가들이 시스템을 구축하고, 많은 사람이 쉽게 금융을 이해할 수 있도록 다양한 콘텐츠와 상세한 설명을 제공한다. 2015년 신한은행으로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

2015. 01

전문가 패널 조성 및 자동신용평가모형 개발

2015. 02

회사 설립

2015. 06

특허 출원, 심리분석과 금융 데이터를 결합한 리스크 평가모형

2015. 07

신한은행과 전략적 제휴 체결 (퓨처스 랩)

2015. 08

어니스트펀드 서비스 출시

2015. 12

신한은행으로부터 10억원 투자 유치

2017. 09

에스아이케이자산운용과 양해각서 체결

제휴 기관

- 국 내 : 티몬(전자 상거래), SK플래닛(마케팅), 데모데이(스타트업 투자/M&A), 신한은행(금융기관), 한화생명(금융기관), 메리츠자산운용(컨설팅업체)
- 국 외 : Savills(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

어니스트펀드는 P2P(Peer to Peer) 플랫폼 업체다. 어니스트펀드는 투자자의 다양한 상품 기호를 맞추기 위해 개인 신용, 부동산 프로젝트 파이낸싱 및 부실채권, 특수 담보채권 등의 상품군을 갖추고 있다. 개인 신용채권은 카드 및 캐피탈업권 고객에 특화된 머신러닝 기반 신용평가 모형과 대출 심사 노하우를 적용해 100개 이상의 채권에 자동으로 분산해 투자한다.

부동산 채권은 잠재적인 부동산 경기 하락세에도 리스크 관리를 통해 일정 정도 이상의 성과를 낸다. 특수 담보채권은 공연 매출 채권 담보 등 팬덤 기반의 고객 확보가 기대되는 물건 중 안전한 상환 재원이 존재하는 거래를 진행한다. 어니스트펀드는 모바일에 최적화된 사용자 경험을 통해 복잡한 투자 과정을 단순화했다. 회원 가입부터 투자 완료까지 10분 이내에 완료할 수 있는 투자 경험을 제공한다.



정직한 아파트담보대출

연 9% ~ 13%
최대 2억원

| | |
|------|-------------------------------|
| 대상고객 | 수도권 내 본인명의 아파트 보유자 |
| 대출한도 | 최대 2억원 |
| 대출금리 | 최저 9% ~ 13% |
| 상환방식 | 민거시 잔액상환 |
| 대출기간 | 12개월 |
| 수수료 | 취급수수료: 없음 플랫폼이용료: 내부기준에 따름 |

| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 창 주 | | 설립일자 | 2015. 05. 08 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 언주로30길 27, 우성리빙텔 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.alivesoft.co.kr | 이메일 | admin@alivesoft.co.kr | 대표번호 | 02-579-8540 |
| 담당자 연락처 | 02-579-8540 | | 담당자 이메일 | cilee@alivesoft.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | 5억 2,000만원 | |
| 주요 서비스 | 솔루션 개발, SI등 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

얼라이브소프트는 시스템 통합 및 소프트웨어 개발을 전문으로 수행하는 업체다.

최근 클라우드 펀딩 솔루션인 ACFS(Alive Crowd Funding System)를 자체 개발하고 이를 외부에 공급하는 한편, 독자적으로도 P2P(Peer to Peer) 플랫폼 사업을 시작했다.

새롭게 개발한 투자 매칭 중개 플랫폼 시스템을 특허 출원했다.

기업 연혁

2015. 05

회사 설립

2015. 06

소프트웨어 사업자 등록
(한국소프트웨어산업협회)

2015. 06

소프트웨어 개발 직접 생산 등록
(중소기업중앙회)

2015. 08

기업 부설 연구소 등록
(한국산업기술진흥협회)

2016. 08

클라우드 펀딩 솔루션 개발 및
소프트웨어 저작권 등록
(한국저작권위원회)

2016. 12

축의금 전자수납 시스템,
투자 매칭 중개 플랫폼 시스템 특허
출원

제휴 기관

- 국 내 : 한국부동산신문(언론사), 광화문법무사법인(법무 서비스), ABC부동산(주)(부동산 중개)

주요 제품 및 서비스 소개

얼라이브소프트는 클라우드 펀딩 솔루션을 개발하고, 이를 P2P 플랫폼 사업에 활용하고 있다. 클라우드펀딩 솔루션은 자바(Java)를 기반으로 개발했고 대출형, 후원형, 기부형, 증권형 제품으로 구분해 공급하고 있다. 한국정보화진흥원에서 제공하는 '전자정부 표준프레임 워크(eGovFramework)'와 스프링 프레임워크(Spring Framework)를 기반으로 커스터마이징한 A-프레임워크(A-Framework)로 개발했다. 얼라이브펀딩은 자체 개발한 클라우드 펀딩 솔루션을 기반으로 대출형부터, 후원형, 기부형, 증권형 등 모든 유형을 웹으로 서비스한다. 얼라이브 매칭은 중소기업의 자금난을 해소해주기 위해 오프라인에서 매칭을 중계하는 웹 서비스다. 인트라넷 솔루션은 기업 내부 인프라 및 고객 관리를 위한 플랫폼 솔루션으로 권한, 직원, 공유자원 등의 관리 기능을 제공한다.



2018.01.14 21:20:18 현재기준

| | | | |
|------------|----------|----------------|----------------------|
| 누적대출액 | 누적투자자 | 총 펀딩건수 | 평균 수익률 |
| 0만원 | 0명 | 3건 | 9.33% |
| 대출잔액(최수납액) | 연계율(부실률) | 심사유지건수(대출신청건수) | 회원수(개인(회원단체)(개인사업자)) |
| 0만원 0만원 | 0% 0% | 0건 0건 | 1명 0개 회사 0개 사업자 |

| | | | |
|--|---|--|--|
| <p>원하는 부동산을 찾을 때</p> <p>'찾기' 신청하기</p> | <p>팔고, 내놓을 부동산이 있을 때</p> <p>'내놓기' 신청하기</p> | <p>자금/채용/크라우드펀딩/통매/모자매각/개입/사업 등 상담이 필요할 때</p> <p>'컨설팅' 신청하기</p> | <p>상가/아파트/빌라 등을 할인 판매 및 구입 할 때</p> <p>'할인분양' 신청하기</p> |
|--|---|--|--|

| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|-----------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 박진석 | | 설립일자 | 2015. 07. 24 | |
| 주소 | 경기도 성남시 분당구 판교로 253, 판교이노밸리 B동 701-2호 | | | | |
| 홈페이지 | www.gopangyo.com | 이메일 | kz333@naver.com | 대표번호 | 031-608-5693 |
| 담당자 연락처 | 010-4525-7617 | | 담당자 이메일 | kz333@naver.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자본금 | 5억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 판교에가면 (판교지역 공유 포털) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

업은 판교에 소재한 기업을 하나로 묶은 커뮤니티 서비스인 '판교에가면'을 운영하고 있다. '판교에가면'은 판교에 위치한 1,500여 개회사의 소개와 기술을 플랫폼에 담고, 기업 간 협업을 유도한다는 목표다. 판교 내 기업을 위한 홍보를 지원하고, 투자 및 판로 지원을 위한 멘토링 서비스도 진행한다는 계획이다. 업은 '판교에가면'을 모델 삼아 제2, 제3의 '판교에가면' 모델을 전국으로 확산해나간다는 방침이다.

기업 연혁

2016. 12

판교에가면 웹사이트 오픈

2017. 07

kt wiz 홍보대사 위촉

제휴 기관

- 국 내 : BC카드(금융기관), 롯데카드(금융기관), IBK기업은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

업은 판교 지역 기업을 위한 커뮤니티 서비스인 '판교에가면'을 선보이고 있다.

'판교에가면'은 판교 지역의 기업과 임직원 그리고 소상공인이 모두 필요로 하는 플랫폼, 정보와 문화가 있는 지역을 대표하는 플랫폼 브랜드를 지향한다. '판교에가면'의 수익 모델은 소상공인을 위한 마케팅 도구로 애플리케이션(QRMON)을 시범적으로 선보였다. 고객은 QR코드를 활용해 메뉴를 주문하고 가맹점주는 단말기 없이 스마트폰 간 결제를 진행할 수 있도록 지원한다.

롯데 앱카드 앱을 활용해 이용 고객의 결제 편의성을 확보했다. 롯데 앱카드로 결제 시에는 별도로 카드 등록이나 본인 인증이 필요 없다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|------------------------|------------------------|-------------|
| 대표자명 | 한 승 호 | 설립일자 | 2016. 04. 29 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 삼성로133길 8, 스템스빌딩 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.emmental.co.kr | 이메일 | contact@emmental.co.kr | 대표번호 | 02-546-0321 |
| 담당자 연락처 | 02-546-0321 | | 담당자 이메일 | contact@emmental.co.kr | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1억 8,000만원 | |
| 주요 서비스 | 전문 경영 어드바이저리 서비스 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

에멘탈은 '전문 경영 어드바이저리 서비스'를 제공한다는 목표로 공인회계사, 경영 컨설턴트, 정보 기술 전문가들이 모여서 설립한 스타트업이다. 에멘탈은 문턱이 높았던 경영 지원 서비스를 모든 사업자에게 제공함으로써 '정보 비대칭 해소를 통한 고객 경쟁력 강화'를 지원한다는 목표다. 에멘탈은 IBK금융그룹의 핀테크 드림랩 육성 기업으로 발탁됐고, 신용보증기금의 '퍼스트 핑권형 창업기업'으로 선정됐다.

기업 연혁

- 2016. 04**
회사 설립
- 2016. 10**
중소기업청 벤처기업 인증
- 2017. 03**
IBK금융그룹 핀테크 드림랩 (Dream Lab) 3기 육성기업 선정
- 2017. 03**
신용보증기금 '퍼스트 핑권형 창업기업' 선정

제휴 기관

- 국 내 : IBK기업은행(금융기관), 신용보증기금(공공기관), 중소기업진흥공단(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

에멘탈은 합리적인 가격으로 정보 기술 기반의 재무, 세무, 법률 자문 등 전문 서비스를 제공하는 목표하에 '비즈니스' 서비스를 선보이고 있다.

비즈니스는 공인회계사, 전문 경영 컨설턴트가 설계한 비즈니스 인프라 플랫폼이다. 데이터 분석을 통한 전문 컨설팅을 지원하며, 모바일 앱을 통해서 증빙 보관, 실시간 경영 현황 분석 및 진단, 사업 성과 평가 및 예산 수립 등을 돕는다. 에멘탈은 기술 주도권 유지를 위해 '최종 사용자 중심의 웹 플랫폼'을 지향하고 있다. 내부 전문가들을 통한 '자발적 발전'과 사용자 의견에 따른 '의존적 발전'으로 완성도 높은 서비스를 제공하고 있다. '성공적인 사업을 위한 비즈니스 내비게이션'을 표방하는 비즈니스는 고객들이 겪을 수 있는 세무 조사 위험을 감소시키며, 대출 서류 및 법인 등기 서류 준비 시간을 줄여주는 등 고객을 위한 맞춤형 서비스를 제공한다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|-------------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 하 영 빈 | | 설립일자 | 2014. 02. 28 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로6길 33, 맨하탄빌딩 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.everspin.co.kr | 이메일 | everspin@everspin.co.kr | 대표번호 | 02-2135-6239 |
| 담당자 연락처 | 02-2135-6239 | | 담당자 이메일 | everspin@everspin.co.kr | |
| 종업원수 | 21명 | | 자 본 금 | 2억 7,300만원 | |
| 주요 서비스 | Eversafe, Trans Plus, Smart Key Pass, Code Mix | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

에버스핀은 보안 솔루션을 제공하는 전문 업체다. 시간과 변화하는 소스 기반의 동적(dynamic) 개념을 접목해 한정된 시간 동안 사용자 프로그램을 보호하는 보안 모듈을 개발했다. 이 같은 발상 전환이 외산 보안 제품을 복제해 판매하는 국내 대부분 보안 업체와의 차별성으로 이어지고 있다. 세계적 소프트웨어 개발업체인 오라클과 협력을 체결했으며, 2016년 모바일 기술대상 국무총리상을 수상했다. 설립 초기 DSC인베스트먼트 등으로부터 10억여 원을 유치한 에버스핀은 2017년 초 코스콤과 미래에셋이 공동 설립한 핀테크 전용펀드 1호 투자사로 선정돼 22억원을 확보했다. 2017년 3월 스틱인베스트먼트로부터 50억원의 투자를 유치했다.

기업 연혁

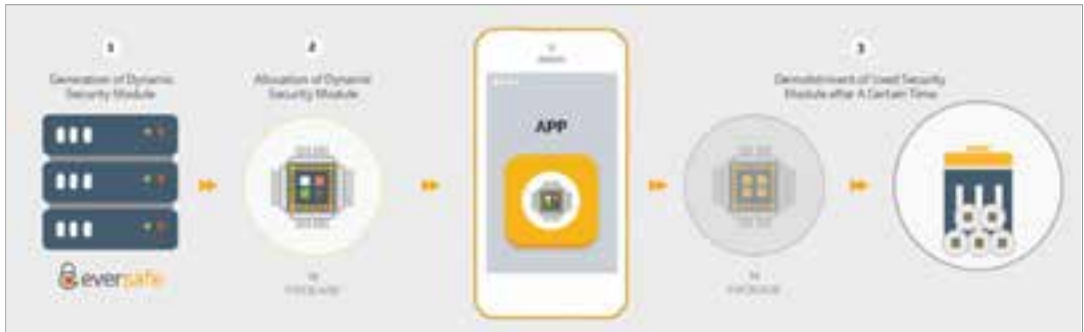
- 2014. 02**
회사 설립
- 2015. 03**
금융보안연구원 금융보안성
심의 건 항목 통과
- 2016. 01**
코스콤과 공동사업 체결
- 2016. 05**
룩셈부르크, ICT 스프링 2016 아시아
본선 진출
- 2016. 07**
오라클과 양해각서 체결
- 2016. 11**
제16회 모바일 기술대상 국무총리상 수상
- 2017. 03**
스틱인베스트먼트로부터 50억원 투자 유치

제휴 기관

- 국 내 : 코스콤(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

에버스핀은 보안 솔루션 제공 업체로 동적 기반 보안 플랫폼인 에버세이프(Eversafe)를 선보이고 있다. 에버스핀은 모바일 클라이언트, 즉 애플리케이션을 해킹으로부터 보호하기 위한 시간 제약이 있는 동적 보안 모듈을 앱을 실행할 때마다 클라우드 서버에서 생성한다. 생성된 동적 보안 모듈은 보호되어야 할 앱에 할당돼 한정된 시간 동안만 동작한 후 폐기된다. 이를 통해 해커의 해킹을 원천적으로 차단하게 된다. 에버스핀은 앱이 구동될 때마다 그리고 일정 시간마다 새로운 다이내믹 보안 모듈을 통해 앱을 보호 한다. 한 번 사용된 다이내믹 보안 모듈은 일정 시간 후 폐기되며, 재사용되지 않는다. 앱을 포함한 PC, 사물인터넷 등 다양한 환경에서도 적용할 수 있다. 에버스핀의 보안 솔루션은 앱 내부에는 보안 모듈을 할당받을 수 있는 공간만 확보되어 있고, 앱 실행 시마다 시간 제약이 있는 각기 다른 소스 코드로 이루어진 보안 모듈을 할당해 해커의 모듈 분석이 불가능하다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|---------------------------|---------------------------|-----------|
| 대표자명 | 오 상 민 | | 설립일자 | 2017. 02. 02 | |
| 주 소 | 울산시 남구 돌길로 238, 달성빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.everfunding.co.kr | 이메일 | contact@everfunding.co.kr | 대표번호 | 1522-9117 |
| 담당자 연락처 | 1522-9117 | | 담당자 이메일 | contact@everfunding.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 부동산 전문 대출형 클라우드 펀딩 플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

에버펀딩은 부동산 전문 대출형 클라우드 펀딩 플랫폼이다.

투자자와 대출자를 직접 연결해 자금이 필요한 고객에게는 합리적인 중금리 대출 상품을 제공하고, 수익을 원하는 투자 고객에게는 은행 예금금리보다 높은 수익 상품을 중개해주는 P2P(Peer to Peer) 금융 플랫폼을 운영한다.

기술에 기반을 둔 담보 및 신용평가 시스템과 온라인 직거래를 통해 대출자와 투자자를 연결해준다.

평균 투자 기간은 6.6개월이며, 평균 투자 수익률은 연 15.6%를 기록하고 있다.

기업 연혁

2017. 02

회사 설립

2017. 07

디도스(DDos) 공격 자동감지 및 차단 서비스 도입

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

에버펀딩은 P2P 플랫폼을 구축해 금융 거래 비용을 낮춤으로써 투자자에게는 보다 높은 수익을, 대출자에게는 합리적인 금리를 제공한다.

업무 프로세스는 자금 수요자가 에버펀딩에 대출을 신청하고, 에버펀딩은 투자자에게 정보를 제공하는 방식으로 진행된다. 투자자는 에버펀딩을 통해 투자를 실행하게 된다.

기존 금융 시스템은 정보의 독점, 높은 고정 비용, 기존 신용 등급 체계의 불합리성 등의 문제를 안고 있다. P2P 방식의 오픈 금융 플랫폼은 대출 상품에 대한 정보를 투명하게 공개하고, 온라인 직접 거래를 통해 비용을 절감하며 수익의 대부분을 투자자에게 돌려준다.

에버펀딩은 금융위원회에서 발표한 P2P 가이드라인에 따라 투자 자금을 회사 자금과 분리해 운영한다. 에버펀딩은 페이게이트의 블록체인 기술 기반 세이프트 시스템을 적용했으며, 투자금은 페이게이트와 제휴된 NH농협은행 계좌에 예치하고 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|---------------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 양 제 신 | | 설립일자 | 1999. 02. 24 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 판교역로192번길 14, 리치투게더센터 | | | | |
| 홈페이지 | www.assetplus.co.kr | 이 메 일 | applaning@assetplus.co.kr | 대표번호 | 02-501-7707 |
| 담당자 연락처 | 02-3490-9865 | | 담당자 이메일 | dghwang@assetplus.co.kr | |
| 종업원수 | 66명 | | 자 본 금 | 111억 9,000만원 | |
| 주요 서비스 | 집합 투자업 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

에셋플러스 자산운용은 독립적인 자산운용사다. 1999년 투자자문사로 시작해 2008년 6월 자산운용사로 전환하고 에셋플러스 리치투게더 펀드를 출시했다. ‘할아버지가 손자에게 물려줄 100년 펀드’를 선보인다는 목표를 세우고, 다양한 상품을 선보이고 있다. 2017년 7월 알파로보 펀드를 선보였다.

기업 연혁

- 1999. 02**
에셋플러스투자자문 설립
- 2011. 02**
대한민국 펀드어워즈 ‘투자자보호 최우수상’(이데일리-KG제로인)
- 2014. 03**
대한민국 펀드어워즈 공모펀드 부문 ‘중국주식 최우수상’
- 2015. 03**
제6회 아시아펀드대상 ‘베스트운용사’(아시아경제)
- 2015. 12**
대한민국 펀드 대상 ‘베스트펀드 해외주식형’-글로벌리치투게더펀드(머니투데이)
- 2016. 12**
매경 증권대상 ‘베스트 운용사(주식형)’(매일경제)
- 2017. 07**
에셋플러스 알파로보 펀드 출시

주요 제품 및 서비스 소개

에셋플러스 자산운용은 빅데이터와 알고리즘을 활용해 '좋은 것을 싸게 사는' 투자 진리를 객관적이고 효과적으로 실현한다는 목표를 세웠다. 지수 대비 초과 수익을 추구하는 액티브형 펀드인 '리치투게더 증권펀드', 데이터와 알고리즘으로 객관적인 운용을 추구하는 로보 펀드인 '알파로보 펀드', 시장에 따른 가격 변동을 줄여 안정적인 수익을 추구하는 롱숏 펀드인 '해피드림투게더 증권펀드' 등을 선보이고 있다.

'알파로보 투자 시스템'은 수십억 건에 달하는 풍부하고 새로운 데이터를 확보하고 에셋플러스만의 재해석과 재분류로 가공한다. 알파로보 투자 시스템의 데이터는 재무, 시세, 운용 그리고 기업의 비즈니스 모델까지 각 분야의 전문 자료를 공급받아 에셋플러스만의 데이터로 재가공한다. 알파로보 시스템은 분기마다 5단계 과정을 통해 높은 가치를 보유한 낮은 가격의 기업을 선정하는 과정을 거친다. 운용 1단계에서는 안전성 테스트를 통해 투자 부적격 기업을 걸러내 사전 표본 데이터를 선별한다. 운용 2단계에서는 업종별, 규모별, 국가별 특성을 고려해 배분하는 과정으로 포트폴리오의 특정 쏠림 현상을 방지한다. 3단계와 4단계를 거쳐 좋은 기업을 발굴하고 싼 기업을 선별해 포트폴리오를 완성한다. 그다음에 포트폴리오 주식 편입 비중과 종목 투자 비중을 결정한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|-----------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 승 업 | | 설립일자 | 2014. 07. 29 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국회대로70길 12, 대산빌딩 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.sbcn.co.kr | 이메일 | john@sbcn.co.kr | 대표번호 | 02-719-5500 |
| 담당자 연락처 | 02-719-5500 | | 담당자 이메일 | dghwang@assetplus.co.kr | |
| 종업원수 | 25명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 투자의 달인 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

에스비씨엔은 빅데이터 분석 및 인공지능을 활용한 로보어드바이저 서비스와 플랫폼을 제공하는 스타트업이다. 증권사와 운용사 등 다양한 고객군을 대상으로 로보어드바이저 서비스를 선보이고 있다. 금융위원회가 주관한 로보어드바이저 테스트베드를 통과하며 알고리즘의 안정성 및 기술력을 인정받았다. 해외 시장에 진출하기 위해 글로벌 버전의 로보어드바이저를 개발하고 있다.

기업 연혁

- 2014. 07**
회사 설립
- 2016. 01**
투자운용, 자동매매 모듈 시스템 등
특허 2건 출원
- 2016. 06**
하나금융IT에 시그널 메이커 해외
선물 알고리즘 제공
- 2016. 08**
M자산운용 DNN 기반 운용역용 로보
어드바이저 시스템 개발
- 2017. 02**
키움증권 인공지능과 빅데이터 기반의
증권 정보 제공 서비스 '투자의 달인' 출시
- 2017. 04**
정부 인증 로보어드바이저 테스트베드
통과
- 2017. 05**
한가람투자자문 해외 ETF
로보어드바이저 상품 출시

제휴 기관

- **국 내** : 신한금융지주회사(금융기관), 키움증권(금융기관), 하나금융투자(금융기관),
이베스트투자증권(금융기관), 미래에셋자산운용(금융기관), 한화(제조업),
코스콤(증권 업무 전산화), DIREA(IT업체)

주요 제품 및 서비스 소개

에스비씨엔은 로보어드바이저 서비스를 제공하고 있다. 로보어드바이저 서비스를 통해 안정적인 자산 관리를 원하는 고객부터 고수익을 추구하는 고객까지 개인별 맞춤형 포트폴리오를 제시한다. 현재 주식 분야에서 ‘투자의 달인’, 코인 부문에서 ‘코인의 달인’, 포트폴리오의 경우 ‘포트의 달인’ 등으로 각각 서비스를 내놓고 있다.

개인 투자자를 위한 주식 애플리케이션 ‘투자의 달인’은 증권사와의 제휴를 통해 서비스를 제공 중이며 실시간 시황, 테마 및 섹터, 포트폴리오 추천, 종목 정보 등을 전달한다. ‘코인의 달인’에서는 코인 전용 시그널 및 정보 제공 앱을 내놓고 있고, 코인 발행도 진행한다. ‘포트의 달인’은 해외 ETF, 해외 자산, 해외 주식 등을 다루는 해외 ETF 포트폴리오와 국내 주식 및 국내 ETF를 묶은 국내 주식 포트폴리오를 각각 선보이고 있다.

글로벌 로보어드바이저 서비스는 맞춤형 포트폴리오를 생성하기 위해 투자 성향을 분석하고, 개인 성향에 따른 포트폴리오 자동 추천, 개인 총자산에 따른 계정 정보 및 관리를 수행한다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|--------------------|-----------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 정 욱 | 설립일자 | 2017. 08. 01 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로98길8, KT&G 대치타워2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.sbicosmoney.com | 이메일 | cs@sbicosmoney.com | 대표번호 | 02-6951-0770 |
| 담당자 연락처 | 010-9448-0317 | | 담당자 이메일 | Claire.park@sbicosmoney.com | |
| 종업원수 | 14명 | | 자 본 금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | SBI Cosmoney | 핀테크 분야 | 송금(해외) | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

SBI 코스머니는 해외 송금 서비스 제공 업체다. SBI 코스머니는 일본의 해외 송금 사업자인 SBI리밋(SBI Remit)과 암호화폐 및 블록체인 전문 업체인 코인플러그가 2017년 8월 설립한 합작 회사다. 결제, 소셜 대출, 국제 송금, 온라인 자산 정보 일원화 관리 등을 제공하는 핀테크 솔루션 기업인 SBI 핀테크 솔루션스(SBI Fintech Solutions)의 자회사다.

기업 연혁

2017. 08
회사 설립

2018. 01
해외 송금 서비스 등록 완료

주요 제품 및 서비스 소개

SBI 코스머니는 제도권 금융사에 비해 저렴한 요금으로 해외 송금 서비스를 제공하고 있다. 현재 송금이 가능한 국가는 필리핀, 인도네시아, 베트남, 네팔 등이고 앞으로 230여 개국으로 송금 서비스를 확장해나갈 예정이다. SBI 코스머니는 복잡한 해외 송금 절차는 간편하게 지원하고, 수수료는 저렴하게 낮췄다. 중개 수수료가 없기 때문에 낮은 가격으로 서비스를 할 수 있다. 송금 소요 시간은 국가에 따라 최소 10분에서 최대 24시간이다. 블록체인 기술을 활용해 보안성을 높였다. 해외 송금을 하는 절차는 우선 송금할 국가를 선택하고, 송금 금액을 입력한다. 수취인 정보를 입력한 후 최종 송금 정보를 확인한다. 송금을 신청한 후 거래 내역에서 송금 요청 진행 상황을 확인할 수 있다.

송금 가능 국가

필리핀, 인도네시아, 베트남, 네팔로 송금이 가능합니다



필리핀



인도네시아



베트남



네팔

은행보다 싸고 빠르고 편한데, Why not?

SBI Cosmoney는 복잡한 해외 송금 절차는 간편하게,
수수료는 더욱 저렴한 해외송금 서비스입니다.

100,000

KRW

대한민국

4,409.99

PHP

필리핀

| | | | | | |
|---------|--|--------|------------------|------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 인 규 | | 설립일자 | 2015. 06. 30 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로 660, 판교테크노밸리 유스페이스1 B동 10층 | | | | |
| 홈페이지 | www.stockpoint.co.kr | 이 메 일 | anos76@ajk.co.kr | 대표번호 | 1577-6461 |
| 담당자 연락처 | 010-9194-2130 | | 담당자 이메일 | anos76@ajk.co.kr | |
| 종업원수 | 25명 | | 자 본 금 | 2억 2,500만원 | |
| 주요 서비스 | 핀테크 금융정보제공 플랫폼 개발 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

에이제이케이는 주식 및 가상화폐 투자 유료 정보를 제공하는 업체이다.

2015년 설립된 에이제이케이는 '책임감 없이 추천이 난무하던 증권 서비스에 새로운 생태계를 만들겠다'며 유무선/금융/모바일 분야의 베테랑들이 모여 수준 높은 지식과 경험을 바탕으로 정보를 제공하고 있다.

에이제이케이는 '키워드 기반 맞춤 뉴스 알림방법 및 그를 위한 주식정보 구독방법', '주식 정보 오픈마켓 서버 및 그를 통한 주식정보 구독방법' 등의 특허를 취득했으며, 투자종목 선정 평가시스템 등 4개의 특허를 출원했다.

기업 연혁

2015. 06

회사 설립, 투자정보 오픈마켓 '스탁포인트' 서비스 개시

2015. 12

스탁포인트 모바일서비스 오픈

2016. 10

테마레이더 출시 및 서비스

2016. 11

'키워드 기반 맞춤 뉴스 알림방법 및 그를 위한 주식정보 구독방법' 특허 취득

2016. 12

벤처기업 인증

2017. 02

'주식 정보 오픈마켓 서버 및 그를 통한 주식정보 구독방법' 특허 취득

2017. 08

카카오스타(두나무) 사업 제휴 (종목발굴 콘텐츠 제공)

2018. 01

투자종목 선정 평가시스템 외 4개의 특허출원 진행 (인증보안, 자동매매 등)

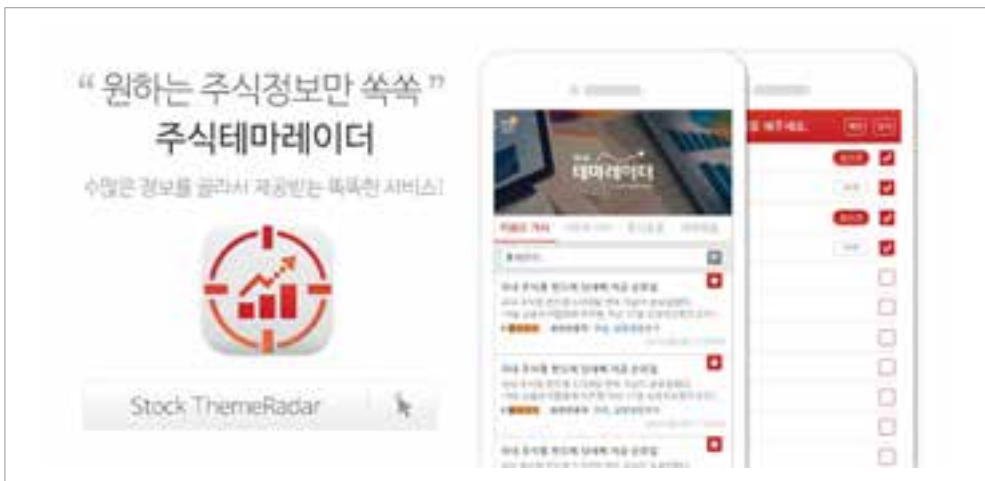
제휴 기관

- 국 내 : (주)다날(결제), 퓨처위즈(소프트웨어 개발), 두나무(증권정보 서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

에이제이케이에는 주식 투자자나 가상화폐 투자자에게 유료로 정보를 판매하는 업체이다. 에이제이케이에서 선보인 '테마레이더(Themeradar)'는 빅데이터 기반의 핵심테마를 선별하여 개인에게 최적화된 이슈와 관심에 따른 실시간 정보를 제공한다. 테마레이더와 관련해서 '키워드 기반 맞춤 뉴스 알림방법 및 그를 위한 주식정보 구독방법' 특허를 보유하고 있다. 주식테마레이더에서는 ▶키워드만 선택하면 해당 키워드가 포함된 기사를 실시간 자동 알림 제공 ▶나만의 키워드를 등록하면 남들과 차별화된 주식정보를 제공 ▶장 시작 전 특이종목 등 모든 증시일정 정보를 실시간 알림으로 제공 ▶주식시장의 종목에 대한 기사와 테마를 연결하여 간편하게 확인 ▶알림 형식과 방법 등을 개인별 맞춤 설정 가능 등을 제공한다. 에이제이케이가 제공하는 스타크포인트(Stock Point)는 투자 정보 능력 검증 및 인증 솔루션을 기반으로 제공되는 투자정보 오픈마켓 서비스이다. 이와 관련해서 '주식정보 오픈마켓 서버를 통한 주식정보 구독방법' 특허를 획득했다. 스타크포인트는 '멘토 선정 평가시스템'을 채택하고 있다.

평가 대상자의 주식종목 선정 능력을 평가하기 위해 평가 방법에 따라 주식종목을 선정하고, 이를 분석하여 3가지 항목의 분석결과와 최종 점수/등급을 도출한다. 또한 도출된 평가 점수는 평가 대상자의 능력을 판단하는 객관적인 지표로 활용한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|------------------|----------------------|---------------|
| 대표자명 | 강 정 석 | | 설립일자 | 2016. 02. 15 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영등포로 200, 우리은행 위비핀테크랩 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.aizenglobal.com | 이메일 | js.kang@aizen.co | 대표번호 | 070-7008-0020 |
| 담당자 연락처 | 010-3370-9165 | | 담당자 이메일 | hyeree.jang@aizen.co | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 인공지능 금융 솔루션 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

에이젠글로벌은 금융 전문 지식 및 노하우를 인공지능 기술과 결합한 플랫폼을 제공하고 있다.

서울대학교 빅데이터 연구원과 서울대학교 경제연구소 연구진, 미국 IBM에서 인공지능 연구를 진행한 전문가 및 머신러닝 전문 카이스트 교수 등이 팀을 이루고 있다.

에이젠글로벌은 금융 산업 중 데이터에 의해 전체 프로세스의 의사결정이 좌우되는 개인 신용대출 시장에 집중하고 있다. 금융 회사의 상품 개발, 디지털 마케팅, 리스크 관리 등 주요 부서별로 필요한 다양한 인공지능 예측 모듈을 제공한다.

에이젠글로벌은 우리은행 위비핀테크랩 1기에 선정됐다.

인공지능 금융 모델과 관련한 특허 4개를 출원했다.

영국 챌린저 뱅크(Challenger Bank)와 신용 분석 모델을 공동으로 개발하고 있다.

기업 연혁

2016. 02

회사 설립

2016. 09

서울대학교 빅데이터연구원과 빅데이터 인공지능 공동 개발 양해각서 체결

2016. 11

인공지능 금융 모델 특허 4개 출원

2017. 05

'제24회 대한민국 멀티미디어 기술대상' 미래창조과학부 장관상 수상

2017. 06

'씨티 홍콩 핀테크 챌린지 2017 (Citi HK FinTech Challenge 2017)' 최종 경합자에 선정

2017. 10

우리은행 개인 신용 대출 인공지능 적용 상품 개발 계약

2017. 11

영국 챌린저 뱅크(Challenger Bank)와 신용 분석 모델 및 시장 확대 전략 공동 수행

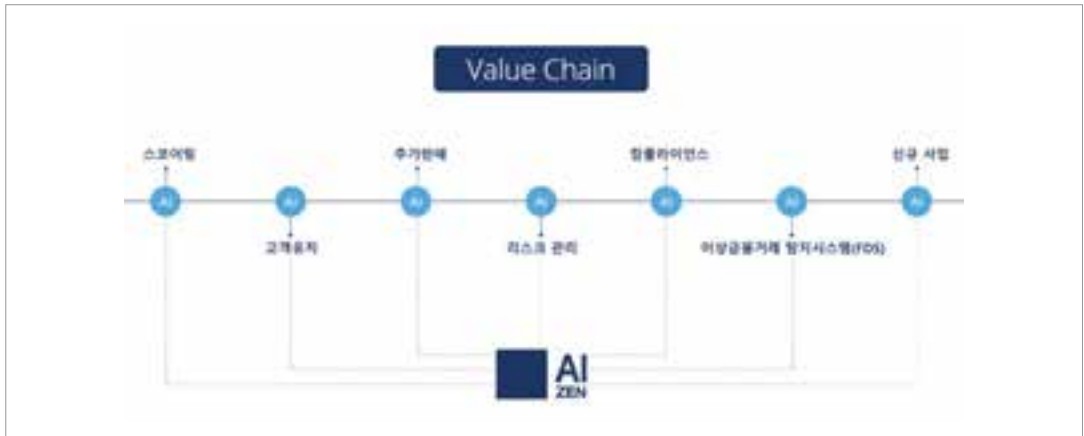
제휴 기관

- **국 내** : 우리은행(금융기관), 현대해상화재보험(금융기관), 서울대학교(교육기관), 한국과학기술원(교육기관), 한국정보화진흥원(공공기관)
- **국 외** : 씨티은행(금융기관), UOB대화은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

에이젠글로벌은 소매 금융, 특히 개인 대출 분야에 초점을 맞춘 인공지능 플랫폼을 선보인다. 자체 인공지능 엔진과 파트너사들의 빅데이터 간 시너지 효과를 창출하고 있다. 빠른 환경 변화에 유연하게 대응하는 플러그 앤 플레이(Plug & Play) 방식의 모듈을 개발했다. 자체 금융 사업을 통해 발생하는 금융 데이터를 활용해 알고리즘을 끊임없이 고도화하고 있다.

에이젠글로벌은 빅데이터 분석을 자동화하고 실시간으로 업데이트 및 학습하는 모델을 제공한다. 금융 기관이 보유한 분석을 자동화하고, 이를 통해 부서 단위의 의사결정을 신속하게 진행할 수 있도록 도와 새로운 수익 모델을 만들 수 있도록 지원한다. 또 은행과 보험회사 등이 맞춤형 금리를 제공하는 등 소비자에게 개인화된 금융 상품을 제공할 수 있도록 지원한다. 세분화된 고객 분석으로 상품 개발, 신용 관리, 추심까지 금융기관의 업무 효율성을 높여준다. 국내외 확장성을 고려하여 글로벌 스탠더드 모델을 구현하였으며 현재 일본, 싱가포르, 영국 등 현지 금융회사와 인공지능 솔루션 제공 및 협업을 논의 중이다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 종 서 | 설립일자 | 1999. 11. 01 | | |
| 주 소 | 서울시 마포구 성암로189, 중소기업 DMCE타워 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.atsolutions.co.kr | 이메일 | thham@atsolutions.co.kr | 대표번호 | 02-786-4273 |
| 담당자 연락처 | 010-9943-4273 | | 담당자 이메일 | thham@atsolutions.co.kr | |
| 종업원수 | 80명 | | 자 본 금 | 10억원 | |
| 주요 서비스 | 인증 및 금융 솔루션, OTP | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

에이티솔루션즈는 모바일 금융 솔루션 제공 전문 업체다.

1999년 설립된 에이티솔루션즈는 증권사 및 선물사 HTS 구축, 이동통신사와 연계한 휴대폰 증권 거래 서비스 개발, 증권 ASP 사업, banking 사업, 공인인증서 기반의 모바일 금융 서비스 구축, 스마트폰 금융 서비스 등 모바일 솔루션 통합 서비스 전문 기업으로 성장해왔다.

최근에는 스마트 카드 칩 공급, 모바일 보안, 모바일 결제 등으로 사업을 확장, 통합 솔루션 기업으로 변모하고 있다.

기업 연혁

1999

회사 설립

1999~2003

MTS 개발-증권사 HTS, WTS 구축 플랫폼 개발(동양, 현대, 동부 등)

2004~2010

T머니, T캐시 모바일 교통 서비스

2011~2014

독일 인피니온의 네이티브(Native) 교통카드 운영체제 개발 및 칩 공급 업체 선정

2015. 05

금융결제원 OTP 통합인증센터 운영 계약

2015. 09

한국전자통신연구원과 안전한 인증서 저장기술(FIDO) 개발 계약

2016. 07

KB국민은행 모바일뱅크 리브(Liiv) 구축

2017

국민은행 스마트 패스 론칭

제휴 기관

- 국 내 : KB국민은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), 신한은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관), KB국민카드(금융기관), 신한카드(금융기관), 넥슨(SW 개발), SK텔레콤(통신사), LG유플러스(통신사), 올레KT(통신사)

주요 제품 및 서비스 소개

에이티솔루션즈는 다양한 모바일 금융 솔루션을 선보이고 있다.

스마트 패스는 유심(USIM), 트러스트존(Trustzone), IC카드, 저전력 블루투스 OTP 같은 암호화된 저장 매체(Secure Element)에 공인인증서를 보관해 전자서명, 보안 매체 입력, 추가 인증 등을 스마트 패스 하나로 모두 이용할 수 있는 통합 인증 플랫폼이다. 로그인이나 이체 등 전자서명이 필요한 곳에 보안카드, 공인인증서 절차 없이 핀(PIN)만 입력해 편리하게 인증을 지원한다. IC카드 인증서는 공인인증서를 PC나 스마트폰에서 물리적으로 분리하고 보안토큰 형식으로 금융 IC칩에 발급해 보다 안전하고 간편하게 전자서명을 이용할 수 있도록 돕는다.

전화번호 안심 로그인은 스마트폰의 USIM(키체인)에 계정을 저장, 로그인을 원하는 시점에 휴대폰 번호와 핀(PIN) 번호 6자리만으로 로그인하는 이동통신사의 부가서비스다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-------------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 이 지 혜 | | 설립일자 | 2016. 04. 15 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 419, 삼성파이낸스플라자 17층 | | | | |
| 홈페이지 | www.getaim.co | 이메일 | support@getaim.co | 대표번호 | 02-2135-5679 |
| 담당자 연락처 | 010-2369-1091 | | 담당자 이메일 | hyoju@getaim.co | |
| 종업원 수 | 8명 | | 자 본 금 | 16억원 | |
| 주요 서비스 | 에임 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

에임은 개인 고객을 대상으로 로보어드바이저 서비스를 제공하는 전문 업체다.

글로벌 선두 헤지 펀드 출신의 금융공학 전문가와 기술 분야의 전문가로 구성됐다.

알고리즘 기반의 자산 관리 서비스를 자체 모바일 애플리케이션을 통해 제공한다. 에임은 일반인들이 안정적이면서도 수익성 있는 금융 소득을 얻을 수 있도록 지원한다는 목표를 세웠다.

에임은 금융위원회의 인허가를 받은 투자 자문사이며, 영국 SBC로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

2016. 04

회사 설립

2016. 12

한국투자증권과 시스템 연계

2017

안드로이드 및 iOS 베타 버전 출시

2017. 04

영국 SBC로부터 투자 유치

2017. 07

국내 1위 투자자문사 기록
(고객 수 기준)

2017. 08

국내 로보어드바이저 수익률 1위 달성

제휴 기관

- 국 내 : 한국투자증권(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

에임은 로보어드바이저 서비스를 통해 자산 관리 서비스의 문턱을 낮추고 있다.

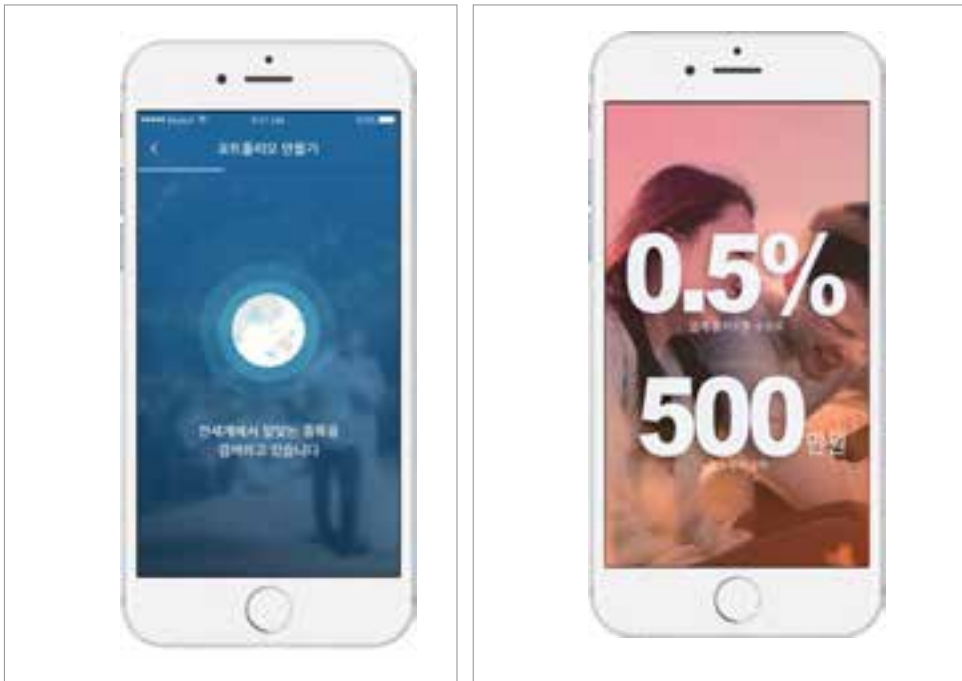
기존 상위 1% 고액 자산가만의 전유물인 맞춤형 자산 관리 서비스를 최소 500만원부터 제공한다.

에임은 다년간 미국 월가에서 쌓은 노하우를 바탕으로 개발한 알고리즘을 통해 세계 증시의 변화에 실시간으로 대응하면서 포트폴리오 리밸런싱 승인 기능을 통해 투자 위험을 즉각 최소화할 수 있도록 설계되었다.

모바일 자산 관리 서비스를 자문 계약부터 매매 실행까지 원스톱으로 진행하도록 쉽고 직관적인 사용자 인터페이스로 구현했다.

기존 금융 상품과 달리 고유의 알고리즘과 모바일 접근성을 기반으로 은행이나 증권사 등 판매 채널의 영향력으로부터 벗어나 각 고객의 투자 성향에 맞는 ETF 종목을 알기 쉽게 추천한다. 따라서 고객은 전문적이고 중립적인 투자 조언을 받을 수 있다.

통상적인 업계 수수료 대비 75% 낮은 0.5%의 보수로 자산 관리에 대한 비용을 크게 낮췄다. 또한 통상적인 개인 정보 저장 방식이 아닌 에임 고유의 비식별 랜덤ID 토큰 매핑 기술을 활용해 공인인증서 없이도 개인 정보를 보호해 안전하게 투자할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|---------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 덕 상 | 설립일자 | 2014. 03. 01 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 선릉로 555, 203호 | | | | |
| 홈페이지 | www.8byte.co.kr | 이메일 | contact@8byte.co.kr | 대표번호 | 02-555-4086 |
| 담당자 연락처 | 010-9985-3333 | | 담당자 이메일 | hyunjin.min@8byte.co.kr | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 1억 1,900만원 | |
| 주요 서비스 | 세이프터치, 세이프토큰 세이프페이, 세이프스택프 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

에잇바이트는 독자적인 암호 기술에 기반한 인증 솔루션 개발 업체다.

2014년 3월 설립된 에잇바이트는 ‘신원 기반 암호(ID-based Cryptography)’ 기술을 통한 전자서명(Digital Signature), 암호화(Data Encryption), 일회용 비밀번호(One-time Password) 기술을 연구하고 있다. 또한 ‘신원 기반 암호’ 기술을 바탕으로 효율적이고 안전한 인증(Authentication) 솔루션을 개발하고 있다. 이와 함께 온-오프라인에서 이용할 수 있는 은행 계좌 기반의 ‘앱2앱(App to App)’ 방식의 지불 결제 서비스를 준비하고 있다. SK증권, KB저축은행, 대법원 등에 인증 솔루션을 공급했다.

기업 연혁

- 2014. 03**
회사 설립
- 2014. 10**
JB전북은행 스마트폰, 인터넷뱅킹, ARS 추가 인증 개시
- 2015. 11**
금융보안원 보안 수준 진단
- 2016. 07**
SK증권 주파수 MTS에 공인인증서 대체 인증 솔루션 공급
- 2017. 01**
KB저축은행 공인인증서 없는 풀뱅킹 서비스에 공인인증서 대체 인증 솔루션 공급
- 2017. 03**
네이버랩스에 플러그인 타입 IC칩 공급
- 2017. 09**
대법원 부동산 안전거래 통합지원 시스템에 공인인증서 대체 인증 솔루션 공급

제휴 기관

- 국 내 : 전북은행(금융기관), SK증권(금융기관), KB저축은행(금융기관), 롯데카드(금융기관), OSB저축은행(금융기관), 한국문화원연합회(지방문화원지원), 한국인터넷진흥원(공공기관)

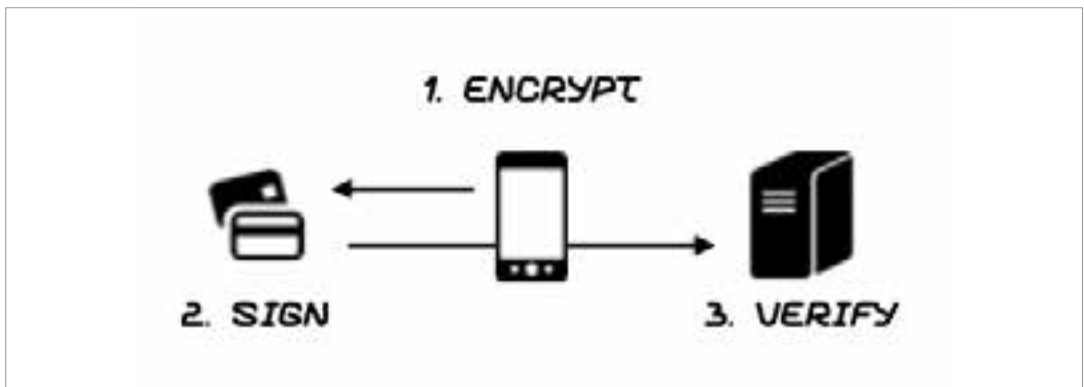


주요 제품 및 서비스 소개

에잇바이트는 공인인증 솔루션을 제공하고 있다.

에잇바이트가 선보인 세이프토큰은 '신원 기반 공개 키 암호 기술'이 적용된 간편 인증 및 결제 솔루션이다. 에잇바이트가 개발한 신원 기반 암호 기술은 인증 솔루션의 핵심이다. 이는 개인 혹은 조직, 시스템 장치 등 식별 가능한 대상의 공개 정보, 예를 들어 이메일 주소, 도메인명, IP주소, 장치 일련번호 등을 그대로 공개 키로 사용할 수 있음을 증명한 암호 이론에 근거한다. 근거리 무선통신(NFC) 기술에 RSA 공개 키 기반 구조 암호 기술을 적용했다. 공인인증서나 OTP가 필요 없는 방식으로 저축은행, 증권사 등 여러 금융기관이 채택했다. KB저축은행의 스마트폰 banking과 SK증권 '시럽 웰스'에도 세이프토큰이 적용됐다. 신원을 명확히 할 수 있어 '공공기관 모바일 신분증'으로도 쓰일 전망이다.

에잇바이트가 개발한 인증 방법인 '세이프 시리즈(Safe Series)'는 강력한 신원 인증 및 데이터의 무결성을 검증할 수 있는 기능을 제공한다. 또한 검증된 RSA(2048bits) 및 ECC(Curve25519) 알고리즘을 사용한다. 공개 키 암호의 중요한 특징인 전자서명 기능과 안전한 거래를 위해 질의 응답 방식의 일회용 비밀번호 기능을 제공한다. 여기에 안전한 키의 저장을 위해 '키화이트닝(Key-Whitening)' 기술을 적용해 편의성과 안전성을 동시에 충족시키고 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|-----------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 이 효 진 | | 설립일자 | 2014. 11. 13 | |
| 주 소 | 서울시 종로구 종로1길 50, 더케이트원타워 B동 13층 | | | | |
| 홈페이지 | www.8percent.kr | 이메일 | ask@8percent.kr | 대표번호 | 02-2055-1188 |
| 담당자 연락처 | 02-2055-1188 | | 담당자 이메일 | ask@8percent.kr | |
| 종업원수 | 32명 | | 자 본 금 | 1,800만원 | |
| 주요 서비스 | P2P금융 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

에잇퍼센트는 P2P(Peer to Peer) 금융 플랫폼 운영 업체로 대출자와 투자자를 상호 연결해 주는 역할을 수행한다. 온라인 플랫폼을 통해 대출 고객과 투자 고객을 신속하게 매칭, 대출 고객에게는 제2 금융권보다 낮은 금리를, 투자 고객에게는 예금 금리보다 높은 투자 수익률을 제공한다.

에잇퍼센트는 2016년 2월부터 자동 분산 투자 시스템을 도입했으며, 챗봇 서비스를 적용하고 있다.

2017년 인터넷 전문 은행인 케이뱅크와 협력을 체결했다.

기업 연혁

- 2014. 11**
회사 설립
- 2015. 06**
쏘카 대출형 크라우드 펀딩 진행
- 2016. 02**
자동 분산 투자 시스템 적용 개시
- 2016. 07**
챗봇 '에이다' 베타 서비스 개시
- 2016. 08**
'최저 금리 보상제' 실시
- 2017. 01**
케이뱅크와 양해각서 체결
- 2017. 05**
상품 2.0 오픈, 투자금 은행에 예치

제휴 기관

- 국 내 : KG이니시스(PG사), 캡스톤파트너스(투자사), SBI코스머니(송금/결제), DSC인베스트먼트(투자사)

주요 제품 및 서비스 소개

에잇퍼센트는 P2P 방식으로 대출자와 투자자를 이어주는 서비스를 제공하고 있다. 온라인 플랫폼을 활용하기 때문에 불필요한 중간 과정을 모두 생략해 투자자에게 합리적인 이자 수익을 안긴다. 에잇퍼센트는 자체적인 전문 심사 시스템을 통해 투자 안정성을 확보하며 위험에 대한 보수적 운용 원칙을 고수한다. 심사팀의 독립적인 운영을 통해 보다 객관적이고 효율적으로 채권을 평가하고 엄선한다. 자동 분산 투자 서비스를 통해 편리하고 안전한 투자 경험을 제공한다. 일반 개인 신용 대출뿐 아니라 소상공인 대출과 부동산 담보 대출 상품도 취급하고 있다. 투자 수익뿐 아니라 스페셜 리워드도 각종 제품과 서비스를 제공받을 수도 있다. 에잇퍼센트는 빅데이터 기반 심사 감별 시스템인 '다모', 챗봇 서비스인 '에이다' 등을 도입해 서비스를 향상시키고 있다.

8퍼센트 자동분산투자

나에게 맞는 투자유형은?

| 안정 투자형 | 균형 투자형 | 수익 투자형 |
|---|---|--|
| <p>연평균 수익률</p> <h2>7.84%</h2> <p>✓ 선택하기</p> | <p>연평균 수익률</p> <h2>9.27%</h2> <p>✓ 선택하기</p> | <p>연평균 수익률</p> <h2>10.84%</h2> <p>✓ 선택하기</p> |

전 과정
온라인 신청

신청부터
지급까지 1일만에 가능

재대출시
금리 및 조건 무대

중도 상환 수수료
없음

| | | | | | |
|---------|---|--------|---------------------|---------------------|---------------|
| 대표자명 | 강 민 구 | | 설립일자 | 2015. 02. 13 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로645번길 14, 네오위즈 판교타워 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.spendwallet.com | 이메일 | hey@spendwallet.com | 대표번호 | 070-8252-4295 |
| 담당자 연락처 | 010-6382-9155 | | 담당자 이메일 | hey@spendwallet.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 스펜드월렛 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

엑스엔지니어링은 간편결제 기술을 개발하고 사물인터넷용 하드웨어를 제조하는 스타트업이다.

한국인터넷진흥원이 선정한 핀테크 우수 스타트업으로 선정된 바 있으며, IBK기업은행 핀테크랩의 육성 기업으로 발탁됐다. 네오위즈인베스트먼트 등으로부터 투자를 유치했다.

엑스엔지니어링은 신개념의 결제 기술이 적용된 '스펜드월렛(SpendWallet)'을 개발하고, 글로벌 클라우드 펀딩 사이트인 인디고고(Indiegogo)를 통해 사전 주문을 받고 있다. 2018년 하반기부터 전 세계를 대상으로 선보일 예정이다.

기업 연혁

2015. 02

회사 설립

2015. 06

벤처기업 확인

2015. 09

스타트업얼라이언스 코리안 스타트업 데모데이 도쿄 참가

2015. 09

글로벌 스타트업 컨퍼런스 참가

2015. 12

미래창조과학부-한국인터넷진흥원 핀테크 우수 스타트업 선정

2016. 01

네오위즈인베스트먼트 등으로부터 투자 유치

2016. 09

IBK기업은행 핀테크랩 선정 핀테크 육성 기업

제휴 기관

- 국 내 : 네오위즈인베스트먼트(투자사), 에스오큐알아이(컨설팅), 네오플라이(엑셀러레이터)
- 국 외 : SL Square investment(투자사)

주요 제품 및 서비스 소개

엑스엔지니어링은 오프라인 간편결제를 위한 하드웨어 지갑인 '스펜드월렛'을 개발하고 있다. 스펜드월렛은 '모든 카드를 통합하는 가볍고 스마트한 지갑'을 표방한다. 스펜드월렛에는 자체 개발한 MFE(Magnetic Flux Emulation) 기술이 적용됐다. 점점 늘어나는 카드 수로 인해 갈수록 두꺼워지는 불편한 지갑 대신 모바일을 통한 NFC 간편결제가 새로운 결제 수단으로 부상하고 있지만 NFC 결제를 지원하는 단말기 보급률은 현재 약 3%에 불과하다. MFE 기술이 적용된 스펜드월렛이 해결책이 될 수 있는 이유다. MFE는 자기장을 발생시켜 마치 일반 카드를 리더기에 읽히는 것과 동일한 신호를 전달하기 때문에 언제 어디서나 간편하게 터치만으로 결제를 할 수 있다. 현존하는 전 세계 모든 카드 리더기에 단순히 접촉하는 것만으로 결제를 처리하고 포인트를 적립할 수 있다. 더 이상 무거운 지갑을 들고 다닐 필요가 없다는 점을 스펜드월렛의 작은 포인트로 삼고 있다. 스펜드월렛은 암호화된 카드 정보만 저장하고 신분증과 교통카드 등은 스펜드월렛 뒷면 포켓에 담을 수 있도록 꾸며냈다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|--------------------|--------------------|---------------|
| 대표자명 | 서 원 일 | | 설립일자 | 2015. 08. 11 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 대왕판교로645번길 12, 융합보안지원센터 4층 c01호 | | | | |
| 홈페이지 | www.nsbeyond.com | 이메일 | sales@nsbeyond.com | 대표번호 | 070-8098-9325 |
| 담당자 연락처 | 070-8098-9325 | | 담당자 이메일 | sales@nsbeyond.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 2억 4,100만원 | |
| 주요 서비스 | Trusted Pass | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

엔에스비욘드는 핀테크 분야는 물론이고 인증이 필요한 모든 분야에 적용할 수 있는 인증 솔루션 개발 업체로, 패스워드가 필요 없는 인증 기술을 선보이고 있다. ‘패스워드리스(password-less)’를 실현해 인터넷 쇼핑이나 모바일 금융 서비스 등에 접속할 때 고객이 비밀번호를 매번 입력하는 번거로움을 없애주는 인증 솔루션이다. 보안 터널을 이용한 타깃 장치의 보안을 제어하는 방법 및 장치 등에 관한 특허를 출원했다.

엔에스비욘드는 신한금융그룹의 ‘신한 퓨처스랩’ 제3기에 선정됐으며, 2017년 8월 신한금융그룹으로부터 투자를 유치했다. 코스콤과 핀테크 분야에서 협력을 체결했으며, KB국민은행과 인증 관련 개념 증명을 진행했다.

기업 연혁

- 2015. 08**
회사 설립
- 2015. 11**
보안 터널 기반 인증 방법 및 장치 관련 특허 출원
- 2015. 12**
코스콤과 핀테크 사업 협력을 위한 양해각서 체결
- 2016. 09**
KB국민은행과 개념 증명 진행
- 2016. 11**
보안 터널을 이용한 타깃 장치의 보안을 제어하는 방법 및 장치 관련 특허 출원
- 2017. 01**
핀테크파이널17(홍콩) 행사 참가
- 2017. 08**
신한금융그룹으로부터 투자 유치
- 2018. 01**
넥스지에 트러스티드 패스 솔루션 공급

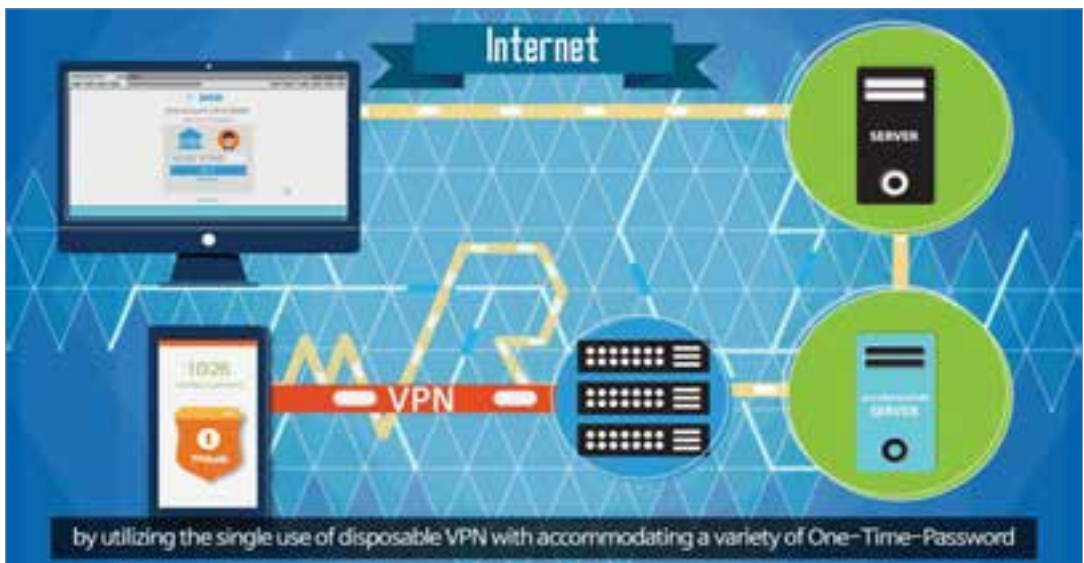
주요 제품 및 서비스 소개

엔에스비온드는 인증 솔루션 개발 업체로 패스워드와 아이디 없이 인증할 수 있는 ‘트러스티드 패스(Trusted Pass)’ 솔루션을 선보이고 있다.

트러스티드 패스는 사용자는 비밀번호를 기억할 필요가 없어 간편하게 이용할 수 있고, 해킹이 구조적으로 불가능하기 때문에 사업자 입장에서도 안전하다는 평가를 받는다. 인증 절차가 일회성 전용선(VPN)을 통해 이루어지고 인증 이외 다른 프로그램 네트워크를 일시 차단한다. 간편한 패턴 형태의 일회용 비밀번호를 사용해 네트워크 차원에서 메모리 해킹, 피싱, 스미싱 등 인증 정보의 외부 유출을 막는다.

트러스티드 패스에는 ‘스텔스 네트워크’ 기술이 적용됐다. 인증이 필요할 때만 전용 네트워크를 생성하고 인증이 끝나면 자동 폐기한다. 네트워크에서 인증 서버를 발견할 수도 없고 인증되지 않은 단말은 접속할 수 없다.

엔에스비온드는 트러스티드 패스가 확산되면 공인인증서, OTP뿐 아니라 은행에서 사용하는 보안카드도 대체해 보안 비용을 절감할 수 있을 것으로 기대하고 있다. 향후 생체 인식, 블록체인 등과 결합해 기존 인증 체계의 단점을 보완, 개선해나갈 방침이다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|-------------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 준 균 | 설립일자 | 2016. 03. 04 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로 320, 황화빌딩 1803호 | | | | |
| 홈페이지 | www.elefund.co.kr | 이메일 | all@elefund.co.kr | 대표번호 | 02-517-2988 |
| 담당자 연락처 | 02-517-2988 | | 담당자 이메일 | all@elefund.co.kr | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | P2P금융 플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

엘리펀드는 P2P(Peer to Peer) 대출 플랫폼 운영 업체다.

엘리펀드는 부실채권(Non-performing Loan) 대출 전문 P2P로 전담 매니저를 두고 투자 상품을 분석하고, 자체 리스크 관리 매뉴얼에 따라 사전 위험을 점검해 연체와 부실을 최소화하고 있다.

엘리펀드는 일반인에게 낯선 부동산 경매와 NPL 투자를 손쉽게 지원한다. 데이터마이닝을 통해 낙찰가율과 미래 시세를 예측해 안전하고 높은 수익의 상품을 엄선해서 제공한다.

2017년 부동산 권리 보증을 도입했다. 프로핏, 법무법인 동인 등과 협력을 맺고 전문 서비스를 지원하고 있다.

기업 연혁

2015. 06

IBK기업은행 핀테크 드림공모전 최우수상

2016. 03

회사 설립

2017. 01

부동산 권리 보증 도입

2017. 02

프로핏과 양해각서 체결

2017. 07

법무법인 동인과 '원리금 수취 대행 및 대출채권 관리'를 위한 업무협약 체결

제휴 기관

- **국 내** : 부동산114(부동산 포털 사이트), IBK신용정보(신용 정보),페이게이트(전자결제), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 나이스평가정보(신용 정보), SCI서울신용평가정보(신용 정보), 법무법인동인(법률 서비스), 한국부동산경매정보(부동산 경매 정보)

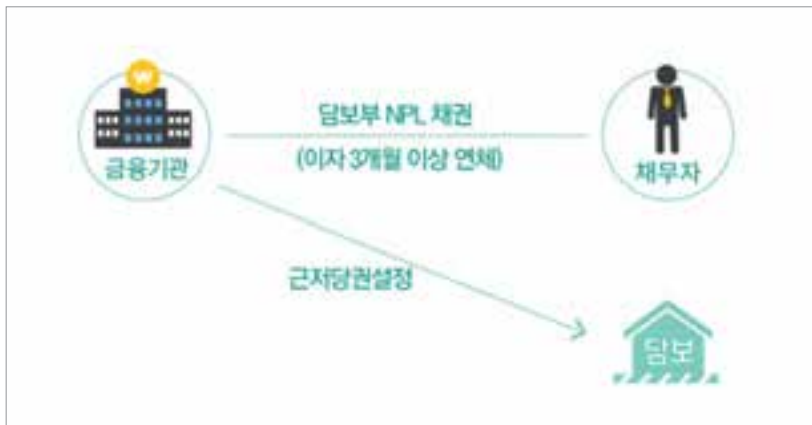
주요 제품 및 서비스 소개

엘리펀드는 대출형 크라우드 펀딩 서비스를 제공한다.

엘리펀드가 초점을 맞추고 있는 부실채권 P2P 펀드는 투자자로부터 자금을 모아 NPL 매입 전문 법인에게 대출해주고 대출 법인은 차후 담보 부동산에 대한 법원의 배당금으로 원금을 상환하는 방식으로 운영된다.

엘리펀드는 13년간 축적된 약 30만 건의 경매 데이터베이스를 기반으로 담보 가치 평가, 각종 시세 관련 자료 분석 및 임강 활동을 통해 정확한 예상 낙찰가를 산정한다. 실제 낙찰 금액이 투자 원금보다 높을 것으로 판단되는 물건만 취급함으로써 투자자를 보호하고 있다.

엘리펀드는 수십 년간 부동산과 금융 분야에서 종사한 경험이 있는 NPL 전문가에 의한 권리 분석, 현장 분석, 배당 분석을 통해 보다 안전하고 수익률 높은 투자 상품을 선정한다. 엘리펀드는 투자 원리금 회수 단계에서 부실이 발생하는 경우를 대비해 NPL 전문 업체를 통한 매각 또는 직접 배당을 받는 방법 등을 미리 준비하고 있다. 이를 통해 만일에 발생할 수 있는 투자 고객의 손실을 최소화한다.



The graphic features the 'ele' logo at the top. Below it is a grid of six teal-colored boxes, each containing a value. The first row contains four boxes: 'Insightful', 'Smart', 'Optimized', and 'Sincere'. The second row contains two larger boxes: 'Minimal & Intuitive' and 'Easy & Clear'. Below these are two columns of text boxes. The left column contains two boxes: '부동산 및의 결합과 통찰력을 바탕으로 부동산 상품을 분석하고 예측합니다.' and '고객들의 니즈를 이해하고 최적의 서비스를 제공함으로써 전문 투자자나 일반투자자 모두 만족할 수 있는 서비스를 개발합니다.'. The right column contains two boxes: '고객의 필요한 전문적이고 핵심적인 투자 상품을精心하여 개발합니다.' and '신속하고 정확한 투자서비스를 제공함으로써 직접적인 상품 운영자를 지원합니다.'.

| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|----------------|-----------------|---------------|
| 대표자명 | 박 영 경 | | 설립일자 | 2017. 01. 04 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영등포로 200, 위비핀테크랩 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.lfin.kr | 이 메 일 | parkyk@lfin.kr | 대표번호 | 010-3743-6085 |
| 담당자 연락처 | 010-3618-0814 | | 담당자 이메일 | sjlee43@lfin.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 5,800만원 | |
| 주요 서비스 | L Pin(위치 인증 서비스) | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

엘핀은 간편하면서도 보안성이 높은 위치 기반 인증 서비스를 개발하는 스타트업이다.

모바일 경제의 확산 등으로 소비자의 생활 패턴이 변화하고, 비대면 거래가 일상화되는 추세에 발맞춰 사업자와 사용자 모두에게 편리하고 안전한 인증 서비스를 지원한다.

국내 이동통신 서비스업체와 위치 기반 인증 관련 시범 서비스를 진행하기로 합의했다. 위치 기반 인증 서비스 '엘핀'의 베타 서비스를 시작했다.

2017년 10월 시드 투자를 확보했다.

기업 연혁

2017. 01

회사 설립

2017. 05

한국인터넷진흥원 K-글로벌 시큐리티 스타트업 선정

2017. 09

도전! K-스타트업 2017 본선 진출

2017. 10

시드 투자 유치

2017. 10

이동통신사와 시범 서비스 진행
합의서 체결

2017. 11

한국인터넷진흥원, K-Sec Startup Global Initiative 2017(미국) 선정

2017. 11

위치 기반 인증 서비스 '엘핀'
베타 서비스

제휴 기관

- 국 내 : 우리은행(금융기관), 한국인터넷진흥원(공공기관), KT(통신사), SK텔레콤(통신사), LG유플러스(통신사), 스프링캠프(투자 전문), 경북창조경제혁신센터(정부기관)
- 국 외 : 위챗페이(간편 송금·결제), 알리페이(간편 송금·결제)

주요 제품 및 서비스 소개

엘핀은 위치를 기반으로 한 인증 서비스를 제공한다.

위치 기반 보안 인증은 스마트폰 사용자가 자신이 위치한 이동통신 기지국으로부터 일정 주기로 수신되는 고유의 정보(code)를 활용해 '위치 암호(location password)'를 생성하고, 그 값을 역으로 확인해 유·무선 네트워크 서비스의 인증 수단으로 사용한다.

기존의 인증 방식과 달리 엘핀은 시간과 장소에 따라 패스워드가 변하기 때문에 보안성이 높다. 특정 지역에 있어야만 생성된 패스워드를 사용할 수 있고, 별도의 액션을 취할 필요가 없어 사용자의 편의성이 향상된다. 기업 로그인인 경우 사용자가 실제 접근하려는 장소에 있어야 인증이 가능하다. 이동통신의 글로벌 표준 네트워크 기술을 이용하기 때문에 세계시장에 진출하기도 용이하다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|----------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 추 영 호 | 설립일자 | 2015. 12. 12 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로44길 5, 대아빌딩 9층 | | | | |
| 홈페이지 | www.m2mi.co.kr | 이 메 일 | jks@m2mi.co.kr | 대표번호 | 02-537-0063 |
| 담당자 연락처 | 02-538-9696 | | 담당자 이메일 | master@m2mi.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | IT소프트웨어개발 공급, 금융 지원 서비스, 비대면 키오스크 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

엠투엠코딩은 키오스크(Kiosk) 비대면 금융 플랫폼을 개발, 제공하고 있다.

엠투엠코딩은 기존의 대면 채널은 물론 인터넷과 모바일을 중심으로 한 비대면 채널의 역할을 통합적으로 수행할 수 있는 금융사의 옴니채널(Omni-Channel)을 지원하기 위해 자체 키오스크 채널을 개발했다.

여러 금융기관에게 비대면 실명 확인 및 무인 자동화 기기 서비스를 제공하고 있다. 저축은행과의 협업을 통해 키오스크 기반 비대면 금융 서비스를 선보인다.

기업 연혁

2015. 12

회사 설립

2016. 01

비대면 본인 확인 및 본인 인증 솔루션 개발

2016. 02

메리츠화재 비대면 실명 확인 배상 책임보험 계약 체결

2016. 06

키오스크 기기 설치 유형별 시제품 개발 및 테스트 완료

2016. 10

저축은행 맞춤형 솔루션 개발 완료

2016. 11

금융사와 무인 금융 자동화 기기 운영 및 관리 계약 체결

2016. 12

저축은행과의 협업을 통해 키오스크 기반 비대면 금융 서비스 론칭

제휴 기관

- 국 내 : 메리츠화재(종합손해보험), 포커스컴퍼니(시장조사), 김앤장 법률사무소(법률 서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

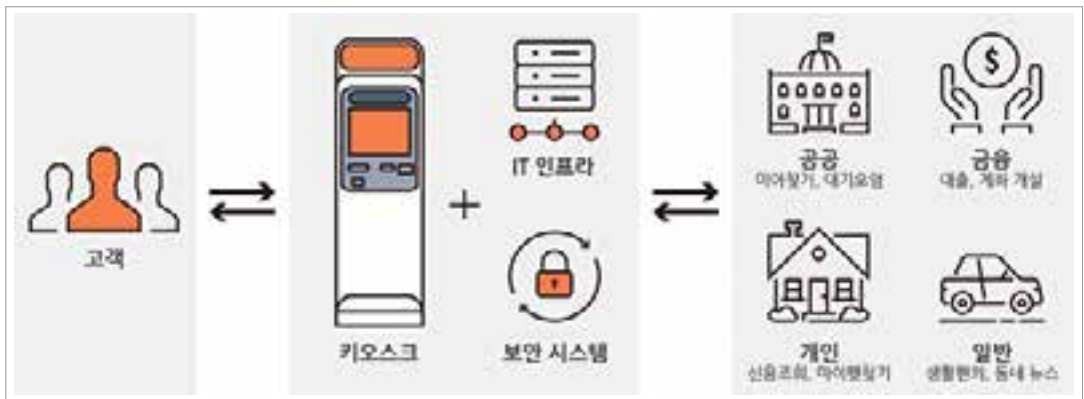
엠투엠코딩은 키오스크 단말기를 통해 본인 실명 확인 서비스를 선보이고 있다.

엠투엠코딩의 키오스크는 오프라인 채널의 시인성과 온라인 채널의 편의성이라는 각각의 특성을 효과적으로 결합했다. 키오스크는 속도, 간편성, 보안성을 앞세워 금융 상품을 판매하고 서비스를 제공한다. 향후 금융 상품 채널에 그치지 않고 키오스크의 전국 채널망을 통해 제휴사와 연계함으로써 다양한 콘텐츠 및 서비스를 제공할 예정이다.

엠투엠코딩의 비대면 본인 인증 솔루션은 신분증 확인, 생체 인식, 휴대폰 인증, 본인 명의의 계좌 인증 등 네 가지로 구분된다.

신분증 확인은 주민등록증 또는 운전면허증 정보를 스캔하여 진위 여부를 확인한다. 생체 인식은 주민등록증상 지문 정보와 사용자 지문을 비교 대조해 본인 여부를 파악한다. 휴대폰 인증은 사용자 명의의 휴대폰 번호와 생년월일을 입력하고, 전송 받은 본인 인증 번호 확인을 통해 휴대폰 본인 인증을 실행한다. 계좌 인증은 명의자 계좌의 정상 여부 확인 후 이용자의 소액 이체를 통해 본인 확인을 완료한다.

엠투엠코딩은 복잡한 금융 업무는 물론 날씨 확인, 미아 찾기, 생활 편의 업무 등 실생활에 밀접한 모든 서비스를 키오스크로 확인할 수 있도록 지원한다. 또한 광고 솔루션도 제공한다. 유동 인구 밀집 지역에 설치 운영되는 키오스크의 특성에 따라 키오스크 기기 자체가 광고 효과를 발휘한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|------------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 독 고 준 | | 설립일자 | 1991. 10. 19 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로66길 8, 카이로스빌딩 | | | | |
| 홈페이지 | www.yesstock.com | 이 메 일 | lsh@yesstock.com | 대표번호 | 02-3453-1060 |
| 담당자 연락처 | 02-3453-1060 | | 담당자 이메일 | lsh@yesstock.com | |
| 종업원수 | 19명 | | 자 본 금 | 7억 7,000만원 | |
| 주요 서비스 | 웰스멘토, 예스트레이더 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

예스스탁은 주식, 선물, 옵션 및 금융 상품 트레이딩 솔루션 개발 전문 업체로, 삼성전자의 증권 투자 분석 소프트웨어 개발팀이 주축이 되어 1991년 설립된 씨딕 컴퓨터가 모태다. 국내 처음으로 자동 매매가 가능한 시스템 트레이딩 솔루션인 '예스 트레이더' 서비스를 선보였다. 로보어드바이저 플랫폼 '웰스멘토'와 선물 및 옵션 시뮬레이션 프로그램 등 다양한 트레이딩 솔루션을 국내외에 제공하고 있다.

기업 연혁

- 1991. 10**
씨딕컴퓨터 설립
- 1992. 04**
한국은행 국고 관리 시스템 개발
- 2000. 04**
예스스탁으로 사명 변경
- 2004. 10**
자회사 예스투자자문 설립
- 2007. 04**
리딩투자증권-HTS(리딩 스타 플러스) 개발 운영
- 2010. 09**
NH선물, 현대선물, 한국투자증권 등 시스템 트레이딩 프로그램 서비스 개시
- 2012. 01**
중국 중기선물 예스트레이더 서비스 개시
- 2014. 08**
현대선물 '현대 예스트레이더' 서비스 개시

제휴 기관

- 국 내 : 하이투자증권(금융기관), NH투자증권(증권사), 한국투자증권(증권사), NH선물(선물중개업), 현대선물(선물중개업), 대한민국(선물중개업), 유진투자선물(선물중개업)

주요 제품 및 서비스 소개

에스스탁은 트레이드 솔루션을 전문으로 제공하고 있다.

에스스탁이 내놓은 '에스트레이더'는 주식, 선물, 옵션 거래를 위한 시스템 트레이딩 프로그램으로 2000년 8월 출시 이후 현재까지 국내외의 주요 증권사와 선물사에 서비스되고 있다. 2012년부터 중국 선물사에 선물 및 옵션 거래를 위한 프로그램으로 공급되고 있다. 또한 시스템 트레이딩을 위한 매매 전략의 개발과 운용을 위해 필요한 기능을 갖추고 있다.

최신 에스트레이더 4.0 버전은 차트 기능이 강화되었고, 랭귀지 함수가 추가됐다. 데이터 로컬 관리 기능이 제공되며, 스왑 트레이딩 기능도 갖췄다.

에스스탁은 로보어드바이저 솔루션인 '웰스멘토'도 공급하고 있다. 웰스멘토는 주식 포트폴리오 매매를 위한 로보어드바이저 솔루션으로 웰스멘토디벨로퍼를 이용해 작성 및 검증한 주식 포트폴리오 매매 전략을 서버에 등록해놓고, 서버의 매매 전략에서 실행되는 포트폴리오 내역을 투자자의 스마트폰 애플리케이션으로 전송하는 방식으로 운영된다. 투자자의 매매 전략에 따라 주식 포트폴리오 매매를 할 수 있는 기능을 제공한다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|---------------|---------------|-------------|
| 대표자명 | 김 충 범 | | 설립일자 | 2015. 01. 05 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 여의대로 24 (여의도동) | | | | |
| 홈페이지 | www.500v.co.kr | 이 메 일 | hi@500v.co.kr | 대표번호 | 02-558-6774 |
| 담당자 연락처 | 02-553-5638 | | 담당자 이메일 | hi@500v.co.kr | |
| 종업원수 | 35명 | | 자 본 금 | 40억 7,000만원 | |
| 주요 서비스 | 얼라이언스 M&A | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

오백볼트는 '패스트 엑시트 플랫폼(Fast Exit Platform)'을 지향하는 신개념 사업체다.

2015년 1월 출범한 오백볼트는 창업부터 기업 공개까지 평균 14.2년이 소요되는 한국의 기업 생태계를 바꾼다는 목표하에 신속하게 출구를 마련하는 것을 목표로 삼고 있다.

오백볼트는 새로운 시도를 통해 이스라엘 요즈마 그룹과 미국 페녹스 벤처 캐피털로부터 투자를 유치했고, 네모파트너즈, 삼정KPMG 등과 제휴를 체결했다.

기업 연혁

2015. 01

회사 설립

2015. 03

이스라엘 요즈마 그룹으로부터
투자 유치

2015. 03

네모파트너즈와 제휴 체결

2015. 04

미국 페녹스 벤처 캐피털로부터
투자 유치

2015. 05

삼정 KPMG와 제휴 체결

2016. 05

벤처스퀘어와 제휴 체결

제휴 기관

- **국 내** : KB투자증권(증권사), 벤처스퀘어(미디어 플랫폼), 아이피씨앤비(변리사업체), 삼정KPMG(회계법인), 네모파트너즈(컨설팅)
- **국 외** : 페녹스(투자사), 요즈마벤처스(투자사)

주요 제품 및 서비스 소개

오백볼트는 조속한 기업 공개를 지원하는 역할을 수행하고 있다.

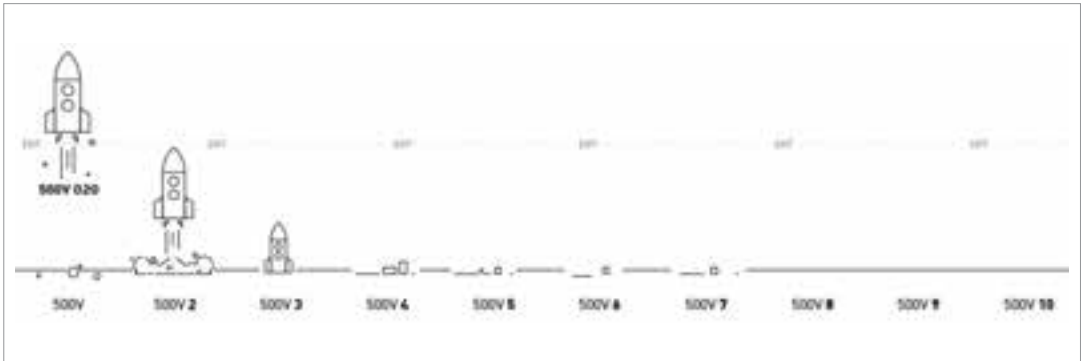
‘연합 M&A(Alliance M&A)’라는 고유의 기법으로 작은 기업을 뭉쳐 생존력을 높이고 규모의 경제를 극대화한다. 이를 통해 신속한 기업 공개가 이뤄지도록 해 궁극적으로 자본 조달을 지원한다.

오백볼트의 사업 모델은 동일한 비전 아래 다수의 기업이 모여 각자의 고유성과 자율성을 유지하면서도 협력과 신뢰, 공유를 통해 기업의 가치를 극대화할 수 있는 경영 모델이다.

오백볼트는 초기 단계에 있는 스타트업부터 벤처, 중소기업에 이르기까지 기업 성장을 위한 적극적이고 폭넓은 투자와 함께 대내외 투자 유치 활동을 펼치고 있다. 신속하고 정확한 투자를 통해 기업의 가치를 높이고, 기업 생태계의 선순환이 이루어지도록 돕는다.

오백볼트 얼라이언스 기업에 제공되는 혜택은 경영 측면에서 기업의 전략과 경영 관련 문제 진단 및 대응 방안을 찾아준다. 운영 측면에서는 비즈니스 모델 고도화 및 내부 역량 강화를 위한 인적, 물적 리소스를 공유한다. 또한 적재적소에 필요한 자금을 지원해준다. 여기에 전문 경영 및 재무 컨설팅업체를 통한 자문 서비스도 제공한다.

첫 번째 오백볼트에 속한 기업은 온·오프라인 연계 비즈니스에 초점을 맞춘 O2O 관련 12곳이며, 2016년 12월 ‘500V’라는 이름으로 등록됐다.



ALLIANCE BENEFIT

오백볼트 얼라이언스 기업의 혜택



경영



운영



자금



자문

| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|----------------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 신 성 철 | | 설립일자 | 2015. 02. 06 | |
| 주 소 | 서울시 용산구 한남대로 98, 일산빌딩 | | | | |
| 홈페이지 | www.owin.kr | 이 메 일 | owinbusiness@owin.kr | 대표번호 | 02-3482-4155 |
| 담당자 연락처 | 070-4422-3381 | | 담당자 이메일 | partners@owin.kr | |
| 종업원수 | 29명 | | 자 본 금 | 6억원 | |
| 주요 서비스 | 오윈 비콘 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

오윈은 커넥티드 카(Connected Car)를 위한 상거래 솔루션 및 플랫폼을 개발하는 스타트업이다.

자동차와 모바일 플랫폼을 연결하는 하드웨어인 비콘(Beacon)과 서비스 애플리케이션, 보안 및 간편결제 시스템으로 이루어진 사물인터넷 플랫폼을 제공한다.

오윈은 2015년 구글의 스타트업 지원 프로그램에 선정된 바 있으며, 이스라엘 전문 업체와 협력을 체결했다.

2016년 신한카드와 커넥티드 카 기반의 상거래 플랫폼 분야에서 업무 제휴를 맺었으며, 싱가포르에 자회사를 설립했다.

오윈은 170개 이상의 특허를 출원했다. 제품과 서비스에 관련된 기술력 아이디어 그리고 디자인을 보호하기 위한 특허를 한국과 미국에서 동시 출원 중이다. 차량용 시가 책 카 ID(Car ID)와 관련된 제어 통신 결제 같은 '커넥티드 카 상거래(Connected Car Commerce)' 플랫폼 구축을 위한 전반적인 기술 관련 특허를 출원하고 있다.

기업 연혁

2015. 02

회사 설립

2015. 08

비즈모델라인과 지식재산권 보호 관련 제휴

2015. 11

구글 스타트업 지원 프로그램(GCP for Startup Program) 지원 대상에 선정

2016. 02

이스라엘 업체(Isracore)와 파킹 비즈니스 관련 양해각서 체결

2016. 09

싱가포르 에어메이커(Airmaker) 엑셀러레이션 프로그램 참여

2016. 09

싱가포르 현지 법인 설립

2016. 10

신한카드와 커넥티드 카 커머스 플랫폼 시장 개척을 위한 업무제휴 체결

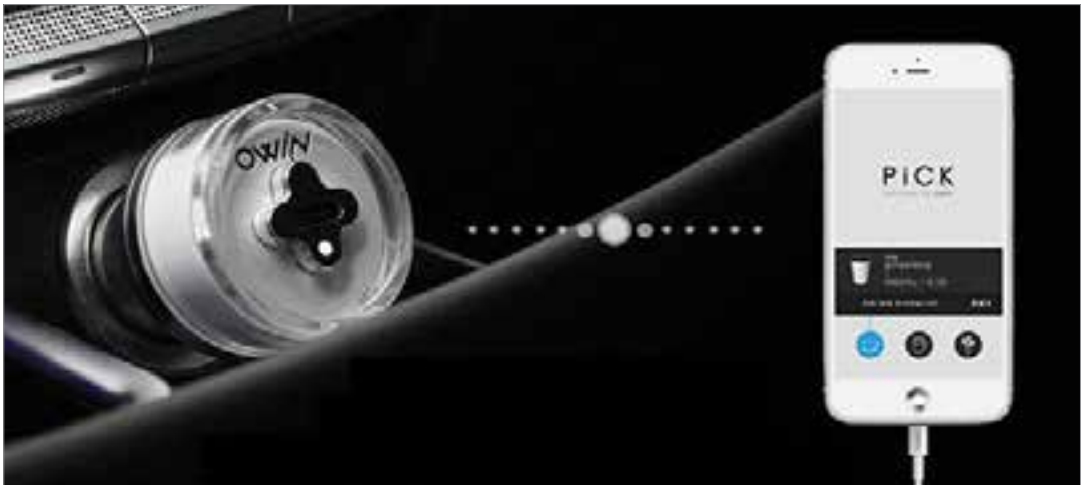
제휴 기관

- **국 내** : 신한카드(금융기관), 비즈모델라인(특허 투자), LG유플러스(이동통신), IBK금융그룹(금융기관), GS칼텍스(원유 정제 처리), 한불모터스(푸조 공식 수입사)
- **국 외** : 퍼스트데이터(신용카드 단말기), 애드웨어즈(마케팅), 이스라엘코어(투자사)

주요 제품 및 서비스 소개

오윈은 다가오는 커넥티드 카 시대를 위한 다양한 서비스를 지원하는 솔루션을 개발하고 있다. 오윈의 솔루션은 자동차에서 이루어지는 각종 상황에 따른 위치 기반의 정보 전달, 결제, 마케팅 서비스를 제공한다. 사물인터넷 기술에 기반을 둔 오윈의 비콘(Beacon)은 차종과 연식에 상관없이 지금 바로 사용할 수 있도록 차량에 디지털 ID를 부여해 위치 기반 서비스로 연결하는 방식으로 운영된다. 오윈의 솔루션을 적용할 수 있는 분야는 주차, 주유, 컨시어지 서비스, 차량용 테이크아웃 서비스, 발렛 주차 서비스, 간편결제, 렌터카 등으로 차량과 관계된 모든 상거래 산업이다. 오윈이 커넥티드 카 산업에 초점을 맞춘 이유는 자동차와 연계된 다양한 상업 활동과 차로 이동하면서 파생되는 다양한 종류와 내용의 데이터 때문이다. 오윈은 고객들의 차량에 ID를 부여하고 그들이 이동하는 경로 그리고 자주 찾는 음식점 혹은 주유소 등과 관련된 다양한 소비 활동에 대한 데이터를 수집하고 분석해 제공한다.

오윈의 '카 ID'는 고객의 차량 ID, 근거리상 위치, 시간을 자동으로 전달해 고객이 더 편리하고 스마트하게 커넥티드 카 커머스 서비스를 사용할 수 있도록 지원한다. 블루투스 신호 발생기로 차량 밖 100~150m까지 신호를 송수신하고, 차량을 모바일과 연결하며, 차종과 연식에 상관 없이 쉽고 편리하게 시가 책에 꽂아 사용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|---------------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 고 용 기 | | 설립일자 | 2012. 05. 24 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 언주로81길 26, 북촌서호빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.otrade.co | 이 메 일 | biz@opentrade.co.kr | 대표번호 | 02-2051-9979 |
| 담당자 연락처 | 02-2051-9984 | | 담당자 이메일 | Kmllee@otrade.co | |
| 종업원수 | 14명 | | 자 본 금 | 3억 300만원 | |
| 주요 서비스 | 온라인 소액 투자 중개 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

오픈트레이드는 지분 투자형 클라우드 펀딩 플랫폼을 운영하는 업체다.

오픈트레이드는 스타트업을 위한 자금 조달 수단으로 주식 투자형 클라우드 펀딩을 활용하고 있다.

사회적으로나 환경적으로 의미와 영향력이 있는 기업의 성공을 위하여 노력하는 소셜 임팩트(Social Impact) 투자를 중개하는 플랫폼을 지향한다.

서울시와 창업 기업의 투자를 촉진하는 내용의 협력을 체결 했으며, 농식품부의 클라우드 펀딩 플랫폼으로 선정됐다.

싱가포르 기반 벤처 금융 및 컨설팅업체인 케이엔티파트너스와 업무협약을 체결하고 국내 스타트업의 해외 투자 유치를 지원하고 있다.

기업 연혁

2012. 05

회사 설립, 쿨리지코너인베스트먼트로부터 시드 펀딩 유치

2014. 12

미래부 창조경제대상 특별상 수상

2015. 03

서울시와 창업 기업 투자 촉진 협약

2016. 05

농식품부 클라우드 펀딩 플랫폼으로 선정

2017. 01

‘맨체스터 바이더씨’ 채권형 펀딩 진행

2017. 06

싱가포르 케이엔티파트너스와 업무 협약

제휴 기관

- **국 내** : 한양대학교(교육기관), 기술보증기금(공공기관), 창조경제타운(정부기관), 서울특별시청(정부기관), KB금융그룹(금융기관), 서울산업진흥원(정부기관), 우리은행(금융기관), 테크앤로법률사무소(법률 서비스), 농림축산식품부(정부기관), 신용보증기금(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

오픈트레이드는 스타트업의 자금 조달을 전문적으로 지원하는 클라우드 펀딩 플랫폼이다. 스타트업에 자금 조달 이외에 자체 운영하는 온라인 멘토단을 통한 멘토링부터 인재 확보, 홍보 마케팅 등 다양한 서비스 및 네트워크를 제공한다. 오픈트레이드는 클라우드 펀딩을 통해 단순하게 대중에게서 자금을 모으는 것에 그치지 않고 사업을 성공시키기 위한 더 많은 후원자를 얻는다는 점을 강조한다. 또 스타트업의 사업 계획서가 아이템을 넘어 장기적인 비즈니스 모델로 발전할 수 있도록 기본 프레임(Business Model Canvas)을 제공하고 있다. 투자자에게는 통일된 프레임을 제공함으로써 관심 있는 스타트업을 보다 쉽게 찾을 수 있도록 지원한다.

오픈트레이드는 기존의 오프라인 엔젤 투자 방식을 온라인으로 옮기기 위해 노력하고 있다. 오프라인 엔젤 투자는 사업 계획서 검토를 시작으로 지속적인 커뮤니케이션을 통해 투자가 이루어지기 때문에 자연스럽게 사후 관리까지 연결된다. 오픈트레이드의 핵심 기능은 타임라인을 활용한 스타트업과 투자자와의 커뮤니케이션이며, 이를 통해 오프라인의 엔젤 투자 방식을 온라인으로 구현할 수 있다고 판단하고 있다.



| | | |
|---|---|---|
| <p>2017 DMC E-Innovation Expo 모의크라우드펀딩 경진대회</p> <p>기간: 2017-12-11-2017-12-16</p> | <p>2017 크라우드펀딩 소상공인 창업경진대회</p> <p>기간: 2017-10-30-2017-11-14</p> | <p>울산경제진흥원 모의 크라우드펀딩 창업경진대회</p> <p>기간: 2017-10-19-2017-10-30</p> |
| <p>2017 서울테크노파크 모의크라우드펀딩 경진대회</p> <p>기간: 2017-10-16-2017-10-25</p> | <p>관광중소기업 모의 크라우드펀딩 대회(후원형모의투자)</p> <p>기간: 2017-09-14-2017-09-30</p> | <p>관광중소기업 모의 크라우드펀딩 대회(공정형모의투자)</p> <p>기간: 2017-09-14-2017-09-30</p> |

| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 유 미 영 | | 설립일자 | 2016. 04. 04 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 디지털로9길 65, 905호 | | | | |
| 홈페이지 | www.octatco.com | 이 메 일 | octatco16@gmail.com | 대표번호 | 02-2169-2338 |
| 담당자 연락처 | 02-2169-2338 | | 담당자 이메일 | octatco16@gmail.com | |
| 종업원 수 | 6명 | | 자 본 금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | 생체 인식 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

옥타코는 생체 인증을 기반으로 한 솔루션 및 서비스 제공 업체다.

아이디 패스워드, 핀 번호 등 입력의 번거로움은 물론 도난·분실·유출 등의 위험을 해결하고, 신속한 검증 속도로 사용자 편의를 높일 수 있는 생체 인증 제품 및 서비스를 내놓고 있다.

옥타코는 국내 은행 및 싱가포르 통신 사업자, 일본 제조업체 등에 내·외부 보안 및 서비스용 제품 적용을 위한 논의를 진행하고 있다.

기업 연혁

2016. 04

회사 설립

2016. 10

모바일용 홍채 인식 동글 프로토타입 개발

2016. 11

한국 FIDO 포럼 가입

2017. 01

모바일용 홍채 인식 동글 OID-P1 출시

제휴 기관

- 국 외 : Fido Aalliance(생체인식기술협의회)

주요 제품 및 서비스 소개

옥타코는 생체 인식을 활용한 솔루션을 선보이고 있다. 홍채, 지문, 얼굴 인증 등 스마트 인증 단말기와 알고리즘, 모바일 애플리케이션까지 원스톱 서비스와 제품을 제공한다. 생체 인식 센서에서부터 모듈 회로, 기구 설계, 생체 인식 알고리즘과 소프트웨어 설계 역량까지 모두 갖추고 있다.

옥타코는 모바일용 홍채 인식 동글(모델명: OID-P1A)을 자체 개발했다. 홍채 인식 동글은 은행 및 건강보험 등 등록이나 대면 인증용으로 활용할 수 있다.

건강보험 본인 확인 홍채 인증 유즈케이스는 의료기관 접수처에 방문, 건강보험 가입자가 홍채 인증을 하면, 추후 건강보험 정산 시스템에서 처리되는 방식으로 운영된다. 은행 창구에서는 한 번 대면 인증으로 홍채를 등록해놓으면, 추후에는 ATM이나 인터넷뱅킹 이용 시 홍채 인증으로 서비스를 이용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|------------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 김 준 범 | | 설립일자 | 2015. 10. 28 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, Three IFC 18층 | | | | |
| 홈페이지 | www.olley.co.kr | 이 메 일 | contact@olley.kr | 대표번호 | 02-6105-6801 |
| 담당자 연락처 | 010-9359-6006 | | 담당자 이메일 | dyshin@olley.kr | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 10억원 | |
| 주요 서비스 | 올리펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

올리펀딩은 온라인으로 대출자와 투자자를 이어주는 중개 플랫폼 운영 업체다.

출자가 개인인 경우에는 금융 거래 데이터를 기반으로, 법인인 경우에는 재무제표, 사업성, 담보 제공 여부 등을 바탕으로 심사해 기존 제2 금융권보다 저렴한 금리로 대출을 제공한다.

대출금은 조달금리 없이 온라인 플랫폼을 통해 모집한 투자자들의 투자금으로 지급되고, 투자자들은 대출자의 상환 금액으로 수익을 얻는다.

기업 연혁

- 2015. 10**
회사 설립
- 2016. 03**
법인 신용 대출 상품 출시
- 2016. 05**
투게더펀딩과 양해각서 체결
- 2016. 06**
태양광발전 사업 대출 상품 출시,
부동산 담보 상품 출시
- 2016. 11**
리본즈와 제휴 체결
- 2016. 12**
명품 담보 대출 상품 출시
- 2017. 01**
P2P 공동 컨소시엄 상품 출시

제휴 기관

- 국 내 : 엘로데이터웍스(AI), 페이지이트(전자결제), 반석회계법인(회계서비스), NICE평가정보(신용정보), 코리아크레딧뷰로(신용정보), 미드레이트(P2P대출), 투게더펀딩(P2P대출), SODIT(P2P대출)

주요 제품 및 서비스 소개

올리펀딩은 P2P(Peer to Peer) 플랫폼을 통해 투자자와 대출자가 함께 성장할 수 있는 서비스를 제공한다. 자금이 필요한 법인의 니즈와 매번 다른 종류의 상품 제시로 선택에 어려움을 겪는 투자자의 니즈를 동시에 충족시키기 위해 힘쓰고 있다.

올리펀딩 투자 상품의 만기는 대부분 6개월로 단기 투자처로 활용할 수 있으며, 만기에 원리금이 상환되면 지속적으로 출시되는 새로운 상품에 투자하여 복리 효과도 누릴 수 있다. 신뢰할 수 있는 상품에 장기 투자하는 효과를 보면서 필요 시 유동성을 확보할 수 있다.

올리펀딩은 다른 P2P 업체와의 공동 컨소시엄 상품이나 신재생에너지 투자 상품같이 다양한 상품을 선보이면서 투자자의 선택의 폭을 넓히고 있다. 자산운용사와 협력해 서비스를 확대할 예정이다.



| | | | |
|------------------------|--------------|-------------|-------------|
| 누적대출액 | 평균수익률 | 연태율 | 부실률 |
| 10,557,692,248원 | 13.5% | 6.9% | 1.8% |

간편한 투자 프로세스

회원가입(30초)

투자자 등록(3분)

예치금 입금(2분)

투자하기(1분)

| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|----------------------------|----------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 경 선 | 설립일자 | 2008. 06. 23 | | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로 288, 대륭포스트타워 1차 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.omninetworks.co.kr | 이 메 일 | contact@omninetworks.co.kr | 대표번호 | 02-6080-6847 |
| 담당자 연락처 | 02-6080-6847 | | 담당자 이메일 | contact@omninetworks.co.kr | |
| 종업원수 | 22명 | | 자 본 금 | 7억 4,900만원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 금융, 모바일 미디어 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

오니네트웍스는 모바일 플랫폼 사업자다.

오니네트웍스가 제공하는 모바일 플랫폼은 미디어, 금융, 액셀러레이터 등이 있다.

지상파 기반의 모바일 방송이자 온라인 동영상 플랫폼인 스마트DMB도 운영하고 있다. 모바일 금융 서비스를 위해 2015년 12월 자회사인 옴니뱅크를 설립했으며, 2017년 5월에 흡수 합병했다.

오니네트웍스는 해외 송금 사업에서 KEB하나은행, KB국민은행 등과 협력을 맺었으며, 말레이시아 사업자 머천트레이드(Merchantrade)와도 제휴를 체결했다.

기업 연혁

2008. 06

회사 설립

2015. 12

옴니뱅크 설립(옴니텔 자회사)

2016. 03

KEB하나은행과 소액 외화 이체업
양해각서 체결

2016. 05

KB국민은행과 소액 외화 이체업
양해각서 체결

2016. 10

말레이시아 외화 이체 사업자
(Merchantrade)와 송금 제휴 계약 체결

2017. 05

옴니뱅크 흡수 합병

2017. 09

한국디엠비 최다액 출자자 변경 승인 완료

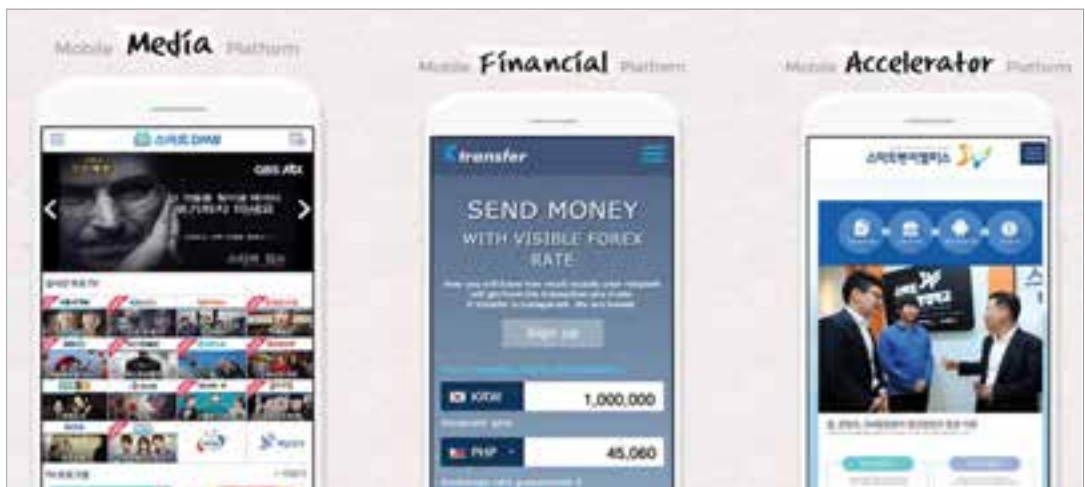
제휴 기관

- 국 내 : KBS(방송), MBC(방송), SBS(방송), JTBC(방송), SK텔레콤(통신사), 삼성전자(전자제품 제조), LG전자(전자제품 제조), KB국민은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관), 전자신문(신문사)

주요 제품 및 서비스 소개

옴니네트웍스는 모바일 기반으로 금융과 미디어 서비스를 제공하고 있다. 해외 송금 사업을 위해 2015년부터 외환이체업 서비스 플랫폼을 구축했다. 말레이시아, 중국 등 글로벌 송금망과 제휴를 맺었으며, 국내 최대 가상화폐 거래소와 가상화폐 해외 송금 서비스 기술 협력도 체결했다. 자체적으로 모바일 외화 송금 애플리케이션도 개발했다.

옴니네트웍스는 지상파 DMB 방송사인 QBS(한국디엠비)의 모회사이자 지상파 모바일 OTT(Over The Top) 서비스인 '스마트DMB'를 운영 중이다. 스마트DMB 서비스 외에 긴급 재난 문자 방송(Cell Broadcasting System) 솔루션을 개발, 특허를 보유하고 있다. 글로벌 시장에서는 알제리 최초 모바일 방송 서비스인 스쿱(Scoop)을 통해 130만 명의 가입자를 보유하고 있으며, 몽골에서는 1위 이동통신 사업자인 모비콤과 함께 설립한 인터넷 포털 사이트 '몽골 콘텐츠'를 통해 안정적인 사업을 운영하고 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|---------------|-------------------|-----------|
| 대표자명 | 신혜성 | | 설립일자 | 2012. 05. 01 | |
| 주소 | 경기도 성남시 분당구 판교로 242, 판교디지털센터 A동 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.wadiz.kr | 이메일 | info@wadiz.kr | 대표번호 | 1661-9056 |
| 담당자 연락처 | 010-5615-9766 | | 담당자 이메일 | cw.hwang@wadiz.kr | |
| 종업원수 | 79명 | | 자본금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | 클라우드 펀딩 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

와디즈는 온라인 소액 투자 중개업 제도 시행 후 금융위원회에 1호로 등록된 클라우드 펀딩 제공 업체다.

2012년 5월 설립된 와디즈는 국내 클라우드 펀딩 시장을 개척한 선도 회사로, 국내 첫 지분 투자형 클라우드 펀딩 회사이며, 증권형 클라우드 펀딩 시장에서는 시장점유율 50% 이상을 차지하고 있다.

와디즈는 클라우드 펀딩을 넘어 새로운 대체 투자 마켓 플레이스로 포지셔닝하고 있고, 싱가포르, 말레이시아 등 동남아 시장을 타깃으로 한 해외 진출도 준비하고 있다. 2017년 9월 스마일게이트인베스트먼트, 한국투자파트너스, 스틱인베스트먼트, 신한은행 등으로부터 110억원의 시리즈B 투자를 유치했다.

기업 연혁

2012. 05

회사 설립

2014. 01

리워드형 클라우드 펀딩 서비스 개시

2015. 09

NH투자증권과 벤처기업 활성화를 위한 파트너십 체결

2017. 01

증권형 클라우드 펀딩 1주년 기념 유공 금융위원장 표창 수상

2017. 09

신한은행 등으로부터 시리즈B 투자 유치(110억원)

2018. 01

한국기업데이터와 기술 우수 스타트업 클라우드 펀딩 활성화 협력

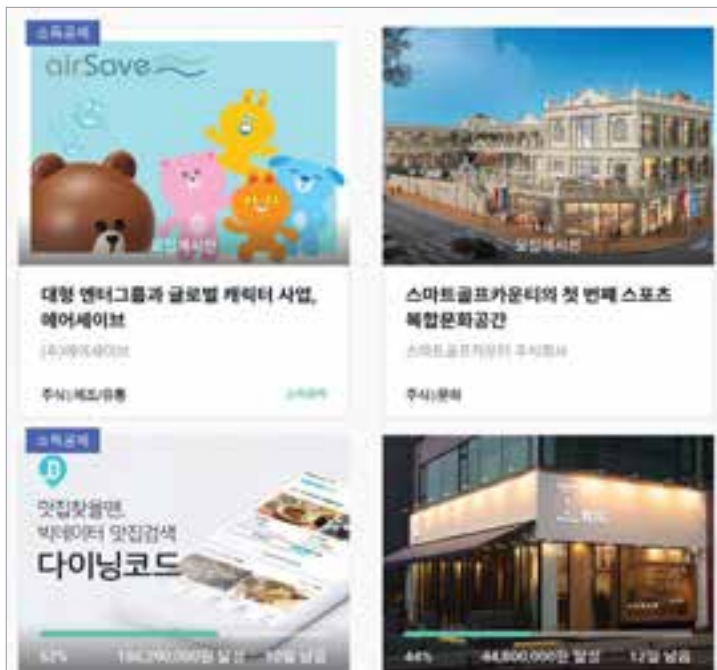
제휴 기관

- **국 내** : 신한금융투자(금융기관), 서울산업진흥원(공공기관), 창업진흥원(공공기관), 경기콘텐츠진흥원(공공기관), NH투자증권(금융기관), 신용보증기금(공공기관), 한국과학창의재단(공공기관), SBC청년창업사관학교(공공기관), 대전테크노파크(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

와디즈는 클라우드 펀딩 플랫폼 운영 업체다. 금융의 사회적 역할과 클라우드 펀딩의 본질에 대해 연구하며, 힘과 정보의 불균형을 해결하고 자금의 수요와 공급을 직접 연결하여 새로운 금융 생태계를 만들어가고 있다. 와디즈는 투자형 클라우드 펀딩 분야에서 자금이 필요한 스타트업, 강소기업, 우수 벤처기업과 투자자를 연결해준다. 첫 출구 사례는 수제 자동차 모세닉게라지스로 총 7억원을 모집했으며, 1년에 150% 이상의 수익률을 기록했다. 리워드형 클라우드 펀딩에서는 아이디어를 현실화시키고 싶은 혁신가, 문화 콘텐츠 창작자들의 프로젝트를 지지할 지원자를 연결해준다.

와디즈는 자본의 효율적인 분배라는 금융의 본질적 기능을 강화하기 위해 클라우드 펀딩 시스템의 로컬라이징을 포함 각종 금융 법제 연구, 커뮤니티 개발, 메이커 교육에도 나서고 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|--------------------|--------------------|---------------|
| 대표자명 | 유 중 원 | | 설립일자 | 2016. 03. 15 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 선릉로111길 42, 송정빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.wirebarley.com | 이 메 일 | biz@wirebarley.com | 대표번호 | 070-5118-3777 |
| 담당자 연락처 | 070-5118-3777 | | 담당자 이메일 | biz@wirebarley.com | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 와이어바알리 (해외 송금) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

와이어바알리는 해외 소액 송금 전문 업체다.

2016년 3월 설립된 와이어바알리는 아시아 전역에 거주하고 있는 외국인 근로자, 유학생 및 가족이 본국에 더 편하고 저렴하고 빠르게 온라인 송금을 할 수 있는 서비스를 제공하고 있다.

한국 금융 당국에서 요구하는 해외 송금에 필요한 법적 지위를 확보했으며, 자회사인 호주 법인은 호주 금융 당국으로부터 해외 송금에 필요한 자격과 지위를 인증 받았다.

한국을 포함하여 뉴질랜드, 베트남, 필리핀, 홍콩, 일본 그리고 미국 등으로 서비스 대상 국가를 빠르게 확장하고 있다.

기업 연혁

2016. 03

회사 설립

2016. 10

호주 법인 설립

2017. 02

해외 송금 웹 서비스, iOS 및 안드로이드 앱 개발 완료

2017. 04

호주 법인 베트남 구간 해외 송금 서비스 개시

2017. 06

호주 법인 필리핀 구간 해외 송금 서비스 개시

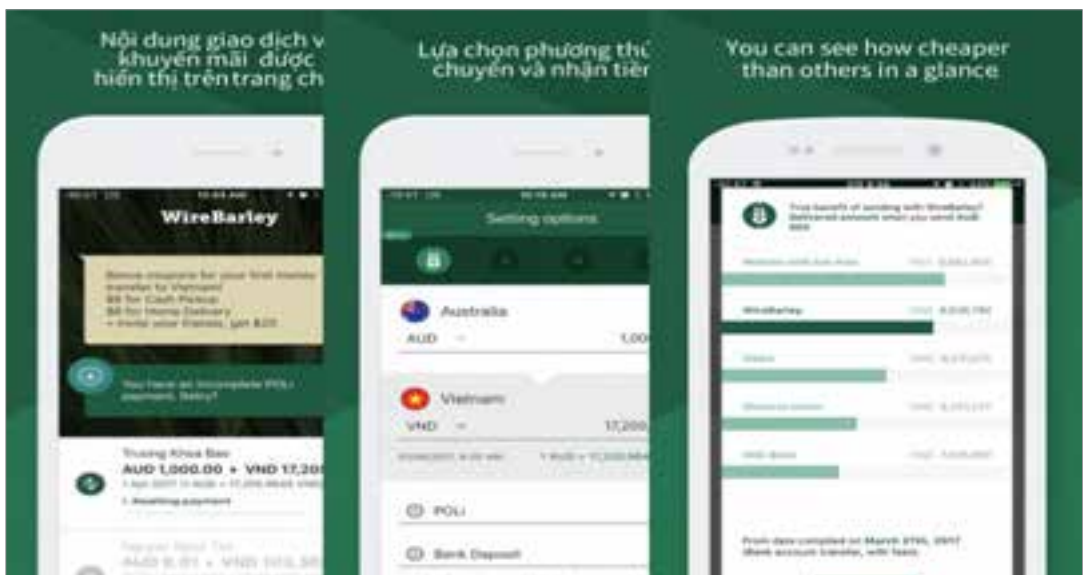
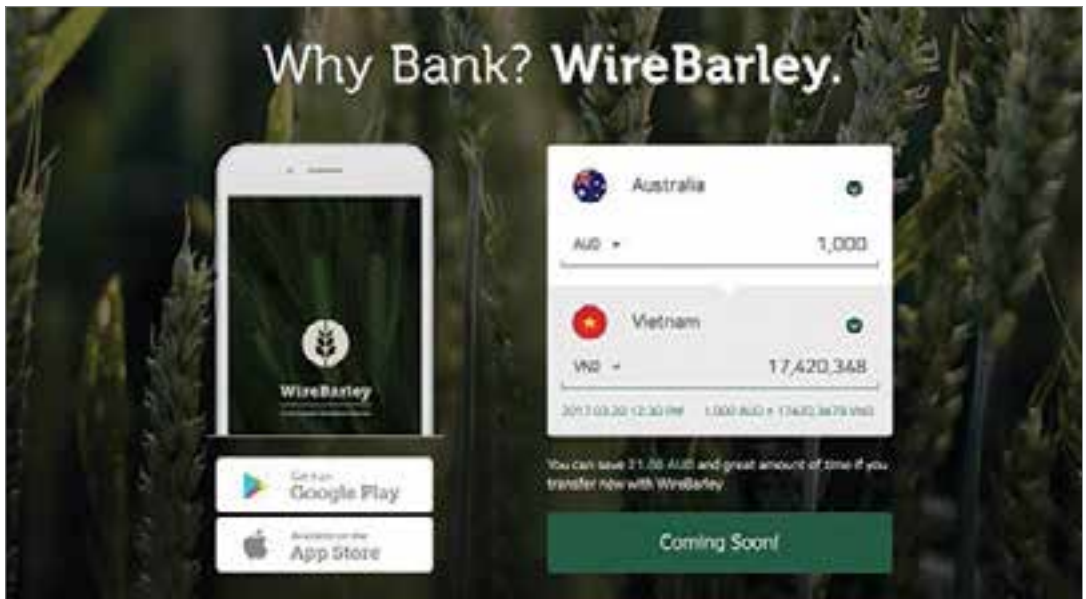
제휴 기관

- 국 내 : KEB하나은행(금융기관)

- 국 외 : AUSTRAC(금융당국), BDO(금융), DongA Money Transfer(송금), POLI(인터넷뱅킹)

주요 제품 및 서비스 소개

와이어바알리는 해외 송금 서비스를 제공하는 업체다. 대부분 구간에서 은행보다 80% 저렴한 비용으로 송금 서비스를 지원한다. 모바일 애플리케이션과 웹을 통한 사용자 인터페이스부터 다양한 방식의 송금 플랫폼까지 포괄적인 서비스를 제공한다. 또 와이어바알리는 글로벌 파트너들과 협업해 비즈니스 기회를 지원한다. 와이어바알리의 미래 파트너들은 인프라 비용을 지불하지 않고도 자국에서 송금 사업을 시작할 수 있다. 와이어바알리의 플랫폼에 연결하는 것만으로 파트너사와 파트너사의 고객은 신속하고 저렴하고 안전한 송금 네트워크를 사용할 수 있게 된다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-------------------|-----------------|---------------|
| 대표자명 | 이 수 호 | | 설립일자 | 2006. 08. 04 | |
| 주 소 | 서울시 성동구 성수일로 77, 서울숲IT밸리 511호 | | | | |
| 홈페이지 | www.wion.co.kr | 이 메 일 | cyasia@wion.co.kr | 대표번호 | 070-8672-3947 |
| 담당자 연락처 | 010-2372-3354 | | 담당자 이메일 | swim@wion.co.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 6억원 | |
| 주요 서비스 | 와이글 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

와이온은 저전력 블루투스(BLE) 기반의 간편결제 인프라스트럭처를 개발, 서비스하는 업체다.

와이온에서 개발한 와이페이(Wipay)는 스마트 결제를 위한 간편결제 플랫폼이다.

신용카드나 근거리 무선통신(NFC) 같은 접촉식 결제 수단이 아닌 고객 인식 및 좌석에서의 결제를 지원하는 비접촉 상황 인지 결제 시스템 플랫폼이다.

와이온의 플랫폼은 SK텔레콤의 T페이(T Pay)에 적용, 전국 3만 개 이상의 매장에서 활용되고 있다. 필리핀, 중국, 인도네시아 등에서도 시범 서비스 및 상용 서비스를 진행하고 있다.

기업 연혁

2006. 08

회사 설립

2008. 02

관광 다국어 시스템 STMS 개발 키오스크 안내 시스템 ASP 구축

2013. 11

인천아시아게임 무인 발권기 개발 설계

2014. 05

롯데리아 무인 KIOSK 프로토타입 개발 구축

2015. 12

BLE 전자카드 개발

2016. 03

SK텔레콤과 T페이(T pay) 서비스 론칭 및 운영

2017. 06

핀넷(인도네시아) 키오스크 휴대폰 요금 납입 서비스 구축

제휴 기관

- 국 내 : SK텔레콤(통신사), 신용보증기금(공공기관)
- 국 외 : Inquirer(신문발행), Finnet(전자결제), Alfamart(편의점), DOKU(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

와이온은 간편결제 플랫폼 제공 업체다.

와이온에서 선보인 와이페이 플랫폼은 스마트폰과 저전력 블루투스(BLE) 동글이 장착되는 POS 간 암호화 통신을 이용한 무선 결제 시스템이다. 전화번호 및 회원 정보를 통해 매장에서 사용자를 인식하고 미리 설정되어 있는 비밀번호만으로 결제가 가능한 간편결제 서비스를 구현한다. 휴대폰에 손을 대지 않고 결제하는 핸드프리 결제, 좌석에서 주문하고 결제하는 좌석(Sit-in) 결제 등을 지원한다. 기존 POS 시스템, 모바일 POS, 키오스크 등 다양한 제품에 간편결제 기능을 접목할 수 있다.

와이카드는 저전력 블루투스(BLE) 칩셋과 디스플레이, 배터리, 키패드 등을 내장한 전자카드다. 총 20장 정도의 신용카드, 직불카드, 멤버십 카드, 교통카드를 통합 내장해 하나의 통합 전자카드로 이용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|-------------------------|----------------------|-----------|
| 대표자명 | 송형석 | | 설립일자 | 2009. 03. 11 | |
| 주소 | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로 670, 유스페이스 2B동 509호 | | | | |
| 홈페이지 | www.wisecare.co.kr | 이메일 | wisecare@wisecare.co.kr | 대표번호 | 1577-2596 |
| 담당자 연락처 | 070-4632-1801 | | 담당자 이메일 | kmkim@wisecare.co.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자본금 | 2억 5,200만원 | |
| 주요 서비스 | 온·오프 통합 결제 솔루션 (스마트페이), 분납 결제 서비스(와이즈플랜) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

와이즈케어는 전자 지급 결제 대행 사업자다. 온·오프라인 통합 결제 서비스인 ‘스마트페이’, 분납 결제 서비스인 ‘와이즈플랜’, 기업간 전자상거래 서비스인 ‘와튼페이’ 등을 병원과 법인 가맹점에 공급하고 있다. 2016년 KB금융지주로부터 핀테크 유망 업체로 인정받아 지분 투자를 유치했다. 와이즈케어는 2017년 1월 한국거래소 스타트업 마켓인 KSM(KRX Startup Market)에 등록됐다.

기업 연혁

- 2007. 11**
하나금융그룹과 공동 사업 개시
- 2011. 01**
SK브로드밴드에 와이즈플랜 디바이스 공급을 위한 계약 체결
- 2012. 01**
현대카드 와이즈플랜 서비스 개시
- 2012. 06**
삼성카드와 제휴 체결
- 2014. 12**
판교 소프트웨어 융합클러스터 R&BD 지원 사업자로 선정
- 2016. 01**
KB금융지주로부터 핀테크 유망 업체 지분 투자 유치
- 2017. 01**
한국거래소 KSM(KRX Startup Market)에 등록

제휴 기관

- **국 내** : NHN한국사이버결제(전자결제), 비씨카드(신용카드), 삼성카드(신용카드), 신한카드(신용카드), NH농협카드(신용카드), KB국민카드(신용카드), 현대카드(신용카드), KEB하나카드(신용카드), 롯데카드(신용카드)

주요 제품 및 서비스 소개

와이즈케어는 PG 사업자로 다양한 유형의 결제 서비스를 제공하고 있다.

와이즈케어가 내놓은 스마트페이 서비스는 병원에 특화된 기능을 구현한 병원 전용 결제 솔루션이다. VAN 카드 단말기, POS, 온라인 PG 결제, 모바일 간편결제 등을 통합해 지원한다. 가맹점 업종, 매출 판매 정책 등 환경에 따라 결제 수단을 혼합해 가맹점 카드 수수료를 최소화해준다. 모든 카드를 대상으로 상시 5개월, 가맹점 선택으로 최대 36개월 무이자 할부 이벤트를 제공해 고객의 지불 능력을 높여준다.

전화 결제, SMS 결제 등 비대면 결제 기능을 제공해 방문하지 않은 고객의 결제를 처리한다. 모든 결제 수단의 거래를 하나의 웹 관리자에서 제공해 가맹점의 매출 정산 업무를 간소화한다.

스마트페이는 병원의 고객관계관리(CRM)와 연동 기능을 지원한다. 보안 처리가 된 결제 연동 API를 제공해 진료, 예약, 수납 관리를 통합할 수 있다. 고객 정보와 결제 데이터의 결합으로 효율성 높은 마케팅 기능을 제공한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|--------------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 한 정 균 | | 설립일자 | 2013. 03. 08 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 판교로255번길 35, 실리콘파크 A동 501호 | | | | |
| 홈페이지 | www.12cm.co.kr | 이 메 일 | service@12cm.co.kr | 대표번호 | 02-1522-9185 |
| 담당자 연락처 | 010-5210-1289 | | 담당자 이메일 | jhlee@12cm.co.kr | |
| 종업원수 | 56명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | O2O, Payment | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

원투씨엠은 자체 보유한 특허를 바탕으로 다양한 지불 결제 서비스를 제공하는 스타트업이다.

스마트 스탬프 기술을 기반으로 전 세계 18개국에 서비스를 제공하고 있으며, 지불 결제 핀테크 분야로 사업을 확장하고 있다.

원투씨엠은 287건의 특허를 출원했고, 84건의 특허를 등록했다.

일본과 중국에 연이어 자회사를 설립해 글로벌 사업을 확대하고 있다.

2014년 캡스톤파트너스로부터 20억원 투자를 유치한 이후, 2015년 캡스톤파트너스, 산업은행 등으로부터 2차 투자를 확보했다.

기업 연혁

2013

회사 설립

2014

캡스톤파트너스로부터 1차 투자 유치 (20억원)

2015

캡스톤파트너스, 산업은행, 아주IB투자, 슈프리마인베스트먼트로부터 2차 투자 유치
일본 자회사 12CM 재팬 설립
일본 JV 12CM 모바일 설립
대만 오티가 그룹(Taiwan Ortiga Group)과 조인트 벤처 설립

2016

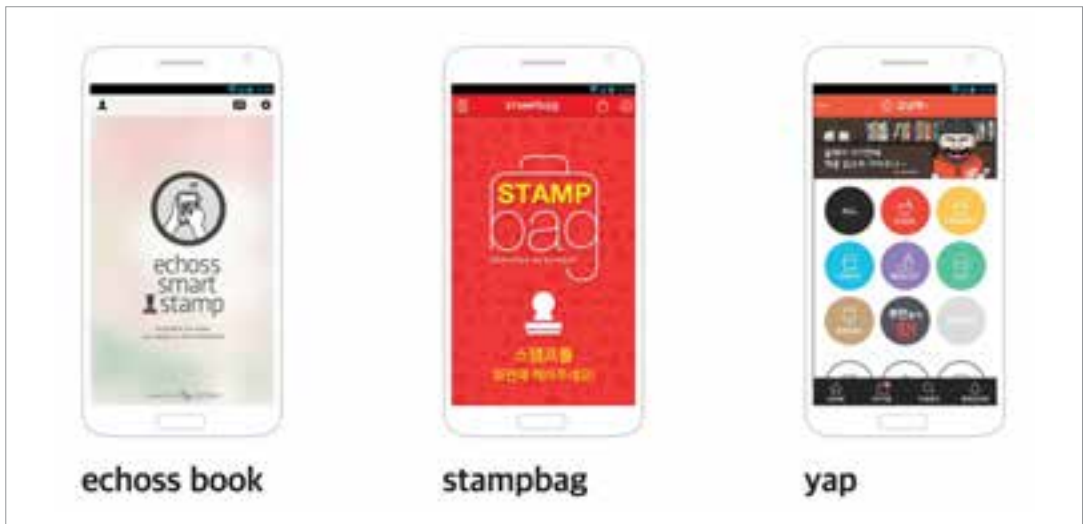
12CM 차이나 설립
알리페이와 제휴 체결 12CM 글로벌 설립
기존 투자 기업 등으로부터 3차 투자 유치

제휴 기관

- **국 내** : SK플래닛(전기통신), 티켓몬스터(소셜 커머스), 우정사업본부(공공기관), 롯데면세점(면세점), 신세계면세점(면세점), 강원도청(정부기관)
- **국 외** : NEC(IT솔루션), Tencent(게임, 온라인 광고), NAVYZEBRA(비즈니스 솔루션), Treepay(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

원투씨엠은 스마트 스탬프 기술을 활용해 다양한 확장 서비스를 선보이고 있는 기술 업체다. 원투씨엠은 스마트폰에 도장을 찍는 '에코스(Echoss)' 서비스를 내놨다. 도장을 디지털화한 것으로 스마트폰에 바로 찍으면 결제, 적립, 쿠폰 발생 등 다양한 모바일 서비스가 제공된다. 에코스 플랫폼(Echoss Platform)은 현장 비치용 물리적인 스탬프, 인증 센터, 정보 센터 등 3가지 요소로 구성되어 있다. 에코스 스탬프는 스마트폰의 터치 화면을 통해 정보가 입력되어 애플리케이션 또는 모바일 웹 서비스가 적용된다. 에코스 스탬프에 등록된 멀티터치 점의 기하학적 모양과 구성 방식을 스마트폰의 터치스크린을 통해 입력받아 정교하게 스탬프 고유의 정보를 인증한다. 에코스 인증 센터는 스마트폰의 터치 화면을 통해 입력되는 에코스 스탬프의 고유 정보를 실시간으로 인증하는 클라우드 서비스다. 에코스 정보 센터는 강력한 보안 및 사기 방지 모니터링 기능을 수행한다. 원투씨엠은 국내에서는 상점 대상 마케팅 서비스, 지불 결제 서비스 등 다양한 방식의 사업 모델을 선보이고 있다. 삼성전자, SK브로드밴드 등과의 제휴를 통하여 사업을 전개하고 있으며, 일본과 중국 등에서도 서비스를 확대하고 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|--------------------------|--------------------------|-----------|
| 대표자명 | 이 지 수, 임 순 규 | | 설립일자 | 2017. 01. 18 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 봉은사로 110, 연우빌딩 7층 | | | | |
| 홈페이지 | www.worldfunding.co.kr | 이 메 일 | world@worldfunding.co.kr | 대표번호 | 1522-8215 |
| 담당자 연락처 | 010-2327-0240 | | 담당자 이메일 | world@worldfunding.co.kr | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | 부동산 담보 대출 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

월드펀딩은 P2P (Peer to Peer) 펀딩 플랫폼 운영 업체다.

월드펀딩은 1순위 부동산 담보 대출을 전문으로 수행한다. 정보 기술 전문가들이 주축으로 설립해 에이원감정평가법인, 법무법인 나눔, 코리아신탁, 세무법인 가덕, 법무사 등과의 업무 협약으로 필요한 프로세스에서 엄격한 검증과 심사 체계를 갖췄다. 다양하고 차별화된 투자자 보호 장치를 통해 부실 및 연체 상품 방지를 최우선 목표로 삼고 있다.

기업 연혁

- 2017. 01**
회사 설립
- 2017. 04**
1호 펀딩 상품 출시
- 2017. 09**
한국P2P금융협회 회원사 가입

제휴 기관

- **국 내** : 코리아신탁(부동산 신탁), 페이게이트(전자결제), NICE신용평가(신용 정보), 세무법인 가덕(세무 서비스), 법무법인 나눔(법률 서비스), 에이원감정평가법인(감정 평가)

주요 제품 및 서비스 소개

월드펀딩은 1순위 부동산 담보 대출 전문 P2P 펀딩 사업자다.

부동산을 담보로 자금이 필요한 건축주와 투자를 원하는 투자자를 연결해주는 플랫폼으로 건축주에게는 보다 저렴한 금리로 자금을 제공해주고 투자자에게는 높은 수익률을 이자로 지급한다.

월드펀딩은 협력 업체 계약서, 감정 평가서, 신탁 관련 자료, 대위등기 자료, 자금예치 확인 자료, 참고 계약서, 입찰고 내역서 등 투자자들이 궁금해하는 모든 자료를 투명하게 공개한다.

월드펀딩이 주력하는 상품에는 부동산과 사업자 물품이라는 두 가지 상품이다. 부동산은 주로 미준공 건물을 기반으로 소형 건물을 짓는 건축주나 공사업자가 건축 도중 자금이 부족하면 토지를 신탁한 후 용자를 실행하고, 공정의 80% 이상 진행되면 건물을 대위등기 한 후 1순위 수익증권으로 신탁함으로써 채권을 확보할 수 있다. 대위등기는 법원에서 타당성을 인정받아 법원의 판결하에 받을 수 있는 건물 담보 확보 방법이다.

사업자 물품 대출은 사업자가 급하게 자금이 필요할 때 취급 물품을 담보로 보관하고 월 1%대 금리로 상환하는 낱짜만큼 이자를 받는다. 이 때문에 급한 자금이 필요한 사업자는 높은 금리에 대한 부담을 덜 수 있다.



누구나 쉽게 따라할 수 있는 투자 가이드

투자의 기본은 1순위 담보

월드펀딩이 그렇게 합니다!

| | | |
|---|--|-----------------------------|
| <p>평균수익률</p> <p>19.3%</p> | <p>연채율</p> <p>5.70%</p> | <p>부실률</p> <p>0%</p> |
| <p>누적 대출액</p> <p>19,291,862,000원</p> | <p>대출 잔액</p> <p>12,359,310,000원</p> | |

| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 윤 완 수 | | 설립일자 | 1999. 07. 09 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영신로 220, Knk디지털타워 20층 | | | | |
| 홈페이지 | www.webcash.co.kr | 이 메 일 | webcash@webcash.co.kr | 대표번호 | 02-784-1690 |
| 담당자 연락처 | 02-784-1690 | | 담당자 이메일 | webcash@webcash.co.kr | |
| 종업원수 | 296명 | | 자 본 금 | 28억 1,600만원 | |
| 주요 서비스 | 공공 자금 관리/ 기업 자금 관리 소프트웨어 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

웹캐시는 금융 비즈니스 소프트웨어 전문 기업이다. 1999년 7월 동남은행 출신 전문가들이 설립한 웹캐시는 금융 분야에서 수많은 ‘최초’ 서비스를 선보여왔다. 2015년 2월 업계 처음으로 기업 간(B2B) 핀테크연구센터를 설립해 금융기관을 대상으로 핀테크 전략 수립 컨설팅 등을 진행하고 있다. 2016년 금융 분야 오픈 플랫폼을 출시하여 금융사와 핀테크 업체 간 융합의 장을 마련했다. 웹캐시는 중국, 캄보디아, 일본에 현지 법인을 두고 글로벌 시장에서 소프트웨어 비즈니스를 전개하고 있다.

기업 연혁

- 1999. 07**
회사 설립
- 2000. 04**
국내 최초 편의점 ATM 서비스 오픈 및
국내 최초 가상계좌 서비스 오픈
- 2001. 04**
국내 최초 기업 인터넷뱅킹 서비스 오픈
- 2006. 07**
국내 최초 ‘초대 기업 디지털자금관리
(In-House Bank)’ 서비스 개시
- 2008. 12**
‘2008 대한민국 IT 이노베이션 대상’
대통령상 수상
- 2013. 08**
캄보디아 HRD센터 오픈,
캄보디아 WING사와 양해각서 체결
- 2015. 02**
B2B 핀테크연구센터 설립,
NH농협은행 공동 금융 오픈API 론칭
- 2017. 02**
IBK모바일 자금관리 출시,
KT & 웹캐시 금융보안데이터센터 론칭

제휴 기관

- **국 내** : IBK기업은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관), KDB산업은행(금융기관), DGB대구은행(금융기관), BNK부산은행(금융기관), BNK경남은행(금융기관)
- **국 외** : CITIBANK(금융), Standard Chartered(금융)

주요 제품 및 서비스 소개

웹캐시는 기업 간(B2B) 분야에서 최신 기술을 금융에 접목한 다양한 서비스와 솔루션을 제공하고 있다. 중소기업용 경리 소프트웨어인 'SERP'는 경리 업무를 자동으로 처리할 수 있도록 거래처, 매입, 금융, 보고서 기능 등 모든 경리 회계 업무를 쉽고 간편하게 처리할 수 있도록 지원한다. 중견 및 대기업 자금 소프트웨어인 '브랜치'는 은행, 증권사, 카드사, 국세청 등 외부 기관과 내부 시스템을 연계해 효율적이고 체계적인 자금관리를 지원하는 시스템이다. 공공기관 재경 소프트웨어인 '인하우스'는 은행의 बैं킹 시스템, 대외 시스템(증권사, 금융기관, VAN 등)과 연동 및 효율적인 자금관리를 수행할 수 있도록 구성됐다. 금융 오픈 API 플랫폼은 출금 이체, 입금 이체, 카드 내역 조회 등의 금융 기능을 지원하는 API가 갖춰져 있으며, 핀테크 기업은 해당 API를 활용해 금융 기능이 포함된 서비스를 제작할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|----------------------|--------------------|---------------|
| 대표자명 | 정 우 영 | | 설립일자 | 2015. 10. 20 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 419, 삼성금융프라자 17층 | | | | |
| 홈페이지 | www.winningi.com | 이 메 일 | wychung@winningi.com | 대표번호 | 070-7700-3525 |
| 담당자 연락처 | 010-7543-0335 | | 담당자 이메일 | ssryu@winningi.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 비접촉 생체 인식 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

위닝아이는 생체 인식을 기반으로 한 인증 솔루션 개발 업체다.

위닝아이는 스마트폰 카메라를 이용해서 비접촉 생체 인증 서비스를 제공한다. 특히 장문 (손바닥 무늬)과 얼굴 인식 등을 통해 모바일 환경에 최적화된 새로운 형태의 신원 확인 및 본인 인증 서비스를 선보이고 있다.

자체 개발한 비접촉 지문 인식 사용자 인증 솔루션은 한국 인터넷진흥원으로부터 지문 인식 알고리즘 성능 평가 인증을 획득했고, 2016년 5월 열린 세계 생체인식경연대회에서 장문 인식 부문 2위를 차지했다.

SK텔레콤과 협력해 장문 인식을 활용한 인증 보호 서비스를 출시했다.

기업 연혁

2015. 10

회사 설립

2016. 03

비접촉 지문 인식 사용자 인증 솔루션 에어록스(AEROX) v1.0 론칭

2016. 03

에어록스 핵심 기술 특허 등록

2016. 04

지문 인식 알고리즘 성능 평가 인증 (KISA)

2016. 05

세계생체인식경연대회 장문 인식 부문 세계 2위

2016. 12

한컴시큐어 국내 총판 계약

2017. 01

SK텔레콤과 부가 서비스 장문 인식을 이용한 휴대폰 인증 보호 론칭

2017. 12

금융결제원 바이오 인증 공동 앱에 에어록스 공급

제휴 기관

- 국 내 : JB금융지주(금융기관), 광주은행(금융기관), 전북은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관), IBK기업은행(금융기관), BNK부산은행(금융기관), 금융결제원(공공기관), 한컴시큐어(보안솔루션), SK텔레콤(통신사), 외교부(정부기관)

주요 제품 및 서비스 소개

위닝아이는 장문 인식 등 생체 인식 솔루션 개발 업체다. 비접촉 지문 인식 솔루션과 얼굴 인식, 장문(손바닥 무늬) 인식을 활용한 모바일용 복합 인증 솔루션을 제공하고 있다.

모바일 기기에서 생체 인식을 하기 위해서는 센서가 있어야 하지만, 위닝아이가 개발한 ‘모바일 비접촉 생체 인식 기술’은 카메라가 있는 스마트폰, 태블릿PC에 소프트웨어 앱만 설치하면 장문과 지문 인증을 할 수 있는 생체 인식 기술이다. 장문 인식은 지문 대비 보안성이 100배가량 더 높은 것으로 알려졌다. 이는 손바닥과 손가락의 면적 차이 때문이다. 손바닥의 경우 1000개 정도의 특징점이 있는 반면, 손가락은 10개에 불과하다.

위닝아이가 선보인 비접촉식 장문 인식 기술인 ‘에어록스(AEROX v2.0)’ 서비스는 모바일 기기에 탑재된 카메라를 활용해 손바닥 무늬를 인식하는 기술이다.

금융결제원 바이오정보분산관리센터의 거래 적합성과 성능 평가 인증, 위·변조 시험을 모두 통과한 후 ‘바이오 인증 공동 앱’을 통해 서비스되고 있다. 전북은행을 비롯한 시중 은행, 보험사, 증권사도 서비스를 채택했거나 도입할 예정이다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 종 석 | | 설립일자 | 2017. 02. 07 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 146, 1233호 (역삼동) | | | | |
| 홈페이지 | www.with.fund | 이 메 일 | contact@with.fund | 대표번호 | 02-586-4334 |
| 담당자 연락처 | 010-4622-7356 | | 담당자 이메일 | Youbunam77@naver.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 금융서비스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

위드펀드는 P2P(Peer to peer) 통합 투자 플랫폼 사업자이다.

통합 투자 플랫폼은 투자자와 다수의 P2P 기업을 연결한다. 위드펀드는 국내 P2P 업체의 가상계좌 시스템을 90% 이상 독점하고 있는페이게이트와 함께 광역 API를 개발하였으며, 국내 P2P 회사중페이게이트 가상계좌를 사용하고 있는 P2P의 개별회사 플랫폼과 위드펀드의 통합플랫폼과의 상호 연결을 지원한다.

기업 연혁

- 2017. 02**
회사 설립
- 2017. 03**
페이게이트와 공동협력으로 광역 API 개발
- 2017. 11**
통합플랫폼 베타서비스 개시
- 2017. 12**
P2P 회사 입점 신청
- 2018. 03**
위드펀드 서비스 개시 예정

제휴 기관

- **국 내** : 블루펀드(P2P 금융), 코캣펀딩(P2P 금융), 소펀(P2P 금융), 오즐펀딩(P2P 금융), 림피드펀딩(P2P 금융), 유니어스펀딩(P2P 금융), 머니라인(P2P 금융), 캐치펀딩(P2P 금융), 제이디크라우드펀딩(P2P 금융)

주요 제품 및 서비스 소개

위드펀드는 투자자와 다수의 P2P 기업을 연결해 주는 서비스를 제공한다.

투자자는 개별 회사의 P2P 플랫폼에서 회원가입, 예치금 충전, 프로젝트 투자를 진행할 필요없이, 위드펀드 통합회원 가입만으로 위드펀드에 입점한 P2P 회사의 다양한 프로젝트에 분산투자를 할 수 있다. 또한 투자한 프로젝트들의 투자 내역, 수익금 배분 내역을 플랫폼에서 확인할 수 있다.

입점 고객사는 투자회원 유치, 플랫폼 유지 관리, 마케팅 비용 지출에 대한 부담을 줄일 수 있으며, 우수한 투자 프로젝트 발굴에만 집중할 수 있다. 장기적으로 P2P기업의 자산건정성 강화 및 전문성에 기여할 수 있다. 위드펀드는 투자자의 투자금이 접근 권한이 없다. 모든 투자 거래는 각 P2P 기업의 세이프트를 기반으로 안전하게 처리, 보관된다. 투자자의 투자금이 위드펀드를 통하지 않고 직접 P2P 기업, 더 나아가 대출자에게 송금될 수 있는 '위드펀드 다이렉트 기술'을 통해 위드펀드에서는 다수의 P2P 기업과 다수의 투자자를 연결, 중개하는 역할만 수행한다.

위드펀드 다이렉트 기술은 위드펀드를 통한 모든 거래 금액이 투자자와 수많은 P2P 기업간 다이렉트로 이루어질 수 있게 하는 방식으로, 더욱 안전한 투자를 지원한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|------------------|------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 재 윤 | | 설립일자 | 2013. 01. 08 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 역삼로 165, 2층 (역삼동, 해성빌딩) | | | | |
| 홈페이지 | www.uberple.com | 이 메 일 | helpdesk@snek.ai | 대표번호 | 070-8711-3338 |
| 담당자 연락처 | 010-4554-0498 | | 담당자 이메일 | tahn@uberple.com | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 6억원 | |
| 주요 서비스 | 투자리서치 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

위버플은 투자자의 의사결정 과정을 지원하는 솔루션을 개발한다.

위버플은 금융에 특화된 검색 엔진과 연산 엔진을 제공해 투자자가 의사결정 과정에서 필요한 방대한 금융 데이터를 손쉽게 활용할 수 있고 합리적인 의사 결정을 내릴 수 있도록 지원한다.

금융 인공지능을 위한 금융 계산 엔진을 개발했다.

한국예탁결제원, 코스콤, KB증권 등과 금융 빅데이터 관련 협력을 맺었다. 사용자가 관심을 두고 있는 기업에 대해 깊이 있게 분석할 수 있도록 도와주는 투자 리서치 플랫폼인 스넥(SNEK)은 데이터진흥원으로부터 콘텐츠 제공 서비스 품질 인증을 획득했다.

기업 연혁

2013. 01

회사 설립

2014. 05

스넥(SNEK) 1.0 출시,
퓨처플레이로부터 투자 유치

2014. 12

예탁결제원, 코스콤 금융 빅데이터
업무협약 체결, TIPS 사업 선정

2015. 12

스넥 2.0 출시

2016. 04

시장 연계형 연구개발 사업 선정 -
금융 인공지능을 위한 금융 계산
엔진 개발

2017. 02

KB증권과 금융 빅데이터 검색서비스
제휴 협약

2017. 10

스넥, 과학기술정보통신부/
데이터진흥원 콘텐츠 제공 서비스
품질 인증 획득

제휴 기관

- **국 내** : 신한금융투자(금융기관), KB투자증권(금융기관), NH투자증권(금융기관), 삼성자산운용(자산관리), 삼성생명(보험), NICE평가정보(신용정보), 코스콤(증권전산), 한국예탁결제원(공공기관)
- **국 외** : 톰슨로이터(미디어)

주요 제품 및 서비스 소개

위버플은 개인 투자자와 기관들에게 투자 의사결정을 돕는 솔루션을 제공한다.

개인용(B2C) 플랫폼으로 스넥(SNEK)을 웹과 모바일 앱을 통해 서비스 중이며, 기업간(B2B) 서비스로 검색엔진인 위버플 데이터 인텔리전스(Uberple Data Intelligence)를 금융기관에 공급한다. 검색 쿼리 기반의 인공지능 연산엔진인 딥서치(DeepSearch)를 개발 중이다.

스넥 서비스는 정보 중심의 콘텐츠 영역과 리서치 기고자들과 사용자간의 관계를 기반으로 한 커뮤니티 영역으로 구성되어 있다. 뉴스, 공시, 증권사 리포트, IR 리포트, 그리고 시장 및 재무 데이터 등을 중심으로 한 콘텐츠 영역은 검증된 정보를 중심으로 투자자들의 의사결정을 돕는다.

위버플 데이터 인텔리전스는 뉴스, 증권사 리포트, 공시, 사업보고서, IR보고서등 금융시장의 수많은 텍스트 기반의 빅데이터와 머신러닝 기술을 결합해 사용자가 필요한 정보를 정확히 검색하고 큐레이션해 전달하는 서비스이다. 개발 부서가 사용하기 쉽도록 API형태로 제공하고 있다.

딥서치는 금융 산업 종사자들이 궁금하고 필요한 데이터나 정보를 간단한 준 자연어 형태의 질의로 딥서치에 입력하면 수초안에 답을 찾아주는 인공지능 연산 엔진으로 로보애널리스트와 같은 역할을 수행한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|-----------------------|---------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 일 수 | 설립일자 | 1999. 10. 08 | | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 성남대로43번길 10, 하나EZ타워 701호 | | | | |
| 홈페이지 | www.wisdomain.com | 이 메 일 | support@wisdomain.com | 대표번호 | 1544-8815 |
| 담당자 연락처 | 010-3252-5585 | | 담당자 이메일 | jandy@wisdomain.com | |
| 종업원수 | 27명 | | 자 본 금 | 13억 7,000만원 | |
| 주요 서비스 | FOCUST, IPIntellisource, PTR | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

위즈도메인은 국내외 특허 정보를 제공하는 정보 서비스 제공 업체다.

2000년 특허 검색 및 분석 시스템(FOCUST)을 시작으로 자동 분석 리포트인 IP인텔리소스(IPIntellisource) 등 특허 분석에 특화된 제품을 선보이고 있다.

금융에 특허 평가 기술을 접목한 특허 가격 산정 엔진 (Patent Valuation Engine), PTR(Price Technology Ratio; 주가기술비율) 지수 개발 등을 통해 새로운 형태의 모델을 내놓고 있다.

삼성전자에 특허 검색 및 분석 솔루션을 인하우스(In-House) 방식으로 제공하고 있다.

기업 연혁

1999

회사 설립

2004

미국 휴렛패커드(Hewlett Packard)의 특허 분석 시스템 구축

2006

일본 도쿄에 지사 설립, 히다찌·파나소닉·샤프 등 고객사 확보

2006

특허 분석 기술을 기반으로 사람의 주관을 배제한 자동 특허 등급 산출 솔루션 개발

2011

삼성전자에 위즈도메인의 특허 검색 및 분석 솔루션 공급

2014

특허 가치를 금액으로 평가하는 로봇 개발

2016

개인 투자자를 위한 로보어드바이저 '위즈봇' 개발

제휴 기관

- 국 내 : 현대증권(증권사), KDB산업은행(금융기관)
- 국 외 : Ocean Tomo(지식자산거래)

주요 제품 및 서비스 소개

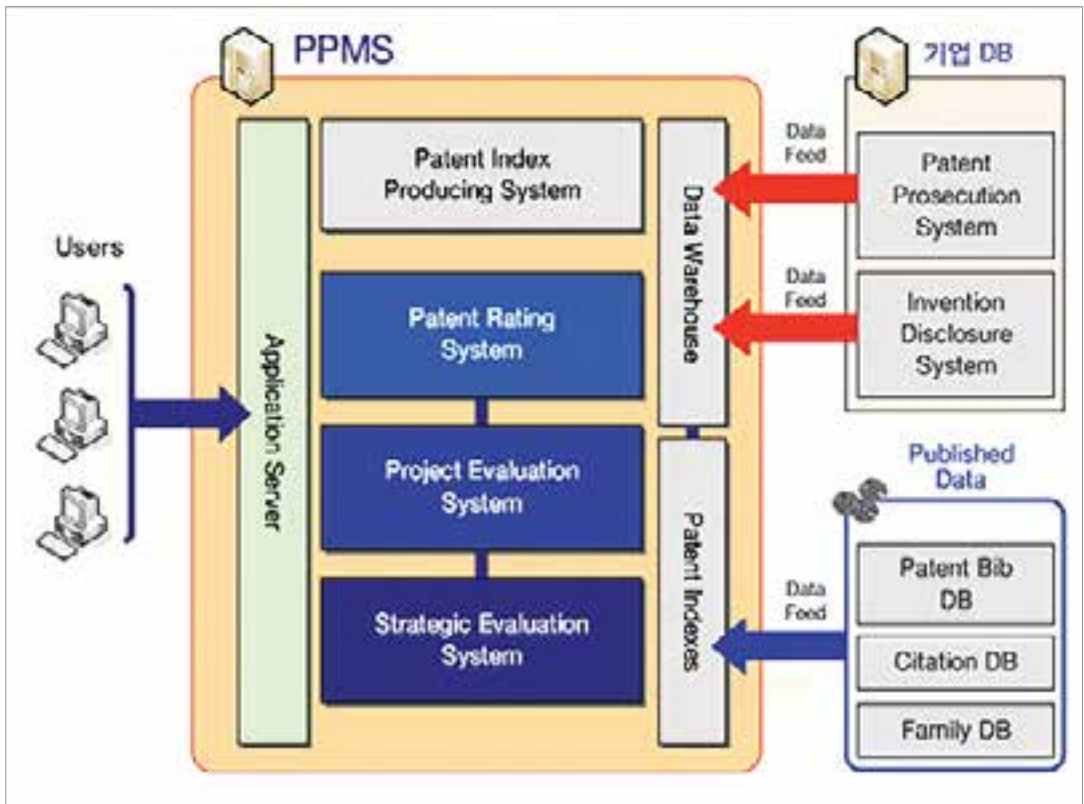
위즈도메인은 특허 검색 및 분석 솔루션 개발 업체다.

지식재산 분야의 전문가뿐 아니라 전문 지식이 없는 사용자도 손쉽게 특허를 검색하고 빠르게 분석할 수 있도록 최적화 된 솔루션을 제공한다.

위즈도메인에서 선보인 위즈봇은 개인 투자자를 위한 로보어드바이저 서비스로 시장 현황, 기술 평가, 기술 주기를 바탕으로 특허 가격을 산정하는 특허 가격 산정 엔진(Patent Valuation Engine)을 활용한다. 회사의 기술력 대비 주가가 적절하게 평가되었는지를 판단하는 PTR(Price Technology Ratio)을 제시한다.

IP인텔리소스는 특허 빅데이터로부터 쉽고 빠르게 핵심 정보를 얻고자 하는 사용자를 위해 설계된 실시간 자동 분석 리포트다. 오랜 기간 연구 개발을 통해 축적된 위즈도메인의 노하우를 바탕으로 특허 정보를 통합 분석해 알기 쉬운 리포트 형태로 제공한다.

IP인텔리소스를 통해 특정 분야의 핵심 기업을 파악하고, 경쟁사와의 기술 경쟁력을 비교할 수 있다. 또한 위험 요소를 파악하고, 기업의 기술적 위치를 판단할 수 있다. 특허 유효성 검토를 위해 선행 특허를 찾거나 특허 가치를 평가할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-------------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 지 수 | | 설립일자 | 2015. 06. 30 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 419, 삼성금융프라자 17층 | | | | |
| 홈페이지 | www.wefunding.com | 이 메 일 | Wefunding@wefunding.com | 대표번호 | 02-508-7006 |
| 담당자 연락처 | 010-6864-6542 | | 담당자 이메일 | jh.lee@wefunding.com | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 부동산 온라인 클라우드 펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

위펀딩은 부동산 분야에 초점을 맞춘 P2P(Peer to Peer) 금융 플랫폼 업체다.
 감정평가사 출신의 투자 자문가가 원금 손실을 최소화하도록 구조화된 부동산 담보 채권을 선별해 제시하고 있다.
 위펀딩 서비스는 복잡하고 어려운 부동산 투자를 누구나 쉽게 전문가의 도움을 받아 투자할 수 있도록 지원한다.
 위펀딩은 2015년 5월 온라인 기반 자산운용 시스템 특허를 출원했다.

기업 연혁

- 2015. 05**
온라인 기반 자산운용 시스템 특허 출원
- 2015. 06**
회사 설립
- 2016. 06**
온라인 부동산 투자 서비스 개시

제휴 기관

- **국 내** : NH농협은행(금융기관), KT(통신사), 피노텍(응용소프트웨어 개발), 벨류맵(실거래가 제공), FIDELIS(자산운용)
- **국 외** : Amazon Web Services(웹 서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

위펀딩은 부동산 담보채권에 초점을 맞춰 P2P 금융 서비스를 제공한다. 중간 유통 구조를 단순화시켜 그 마진을 투자수익률에 더해 투자자에게 돌려준다.

위펀딩이 주력하는 부동산 담보 채권은 개발형과 실물형 2가지가 있다. 개발형은 부동산을 신축하거나 레노베이션하는 자산에 투자하는 상품이며, 실물형은 현존하는 부동산에 담보 대출에 투자한다.

위펀딩의 투자 절차는 3단계의 투자심의 시스템을 거쳐 집행된다. 투자 물건을 1차적으로 위펀딩 내부 투자 가이드라인 부합 여부를 검증하고 현장 실사, 사업주 미팅, 법률과 회계 그리고 시장 실사 등을 거친다. 이어서 내부 및 외부 투자 심의위원들의 심의를 거쳐 최종 투자를 진행한다.

위펀딩 투자는 집행보다 상환이 중요하다고 보고 투자 자금을 안전하게 회수하기 위한 방안을 마련하고 있다. 사업장의 공정률 관리와 함께 시장 동향을 파악해 유동적으로 상환 전략을 수정해 원금 회수 전략을 추진한다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|-------------------|-----------------|-----------|
| 대표자명 | 조 재 민 | | 설립일자 | 2015. 12. 10 | |
| 주 소 | 서울시 광진구 능동로31길 8-1, 효빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.unius.co.kr | 이 메 일 | unius@unius.co.kr | 대표번호 | 1800-0790 |
| 담당자 연락처 | 010-4535-0419 | | 담당자 이메일 | ceo@unius.co.kr | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 기업 채권 전문 P2P 투자 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

유니어스는 온라인 P2P(Peer to Peer) 플랫폼 운영 업체다.

일반 투자자에게 기술력을 갖춰 성장 가능성은 높지만 현재 자금이 필요한 기업을 소개하고 투자금을 유치해 기업의 자금난 해소를 돕는다.

모든 투자는 온라인 홈페이지를 통하여 이루어지며, 투자자의 투자금은 SC제일은행과 연계된 가상계좌를 통하여 별도 관리하고 있으며, 매월 투자자에게 정해진 이자 수익을 제공한다.

투자자별 투자 내역, 상환 플랜, 상환 내역 등 다양한 정보를 홈페이지를 통해 제공하고 있다.

기업 연혁

2015. 12

회사 설립

2016. 01

온라인 P2P 투자 서비스 개시

2017. 04

주간동아 주관 대한민국 고객만족 브랜드 대상 수상

2017. 07

금융위원회 가이드라인에 맞는 신규 홈페이지 오픈

2017. 07

SC제일은행을 통한 예치금 관리 시스템 업무 제휴

2017. 09

피델리스자산운용과 업무협약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 페이지게이트(전자결제), FIDELIS(자산운용), SC제일은행(금융기관), Webloom(홈페이지 제작)

주요 제품 및 서비스 소개

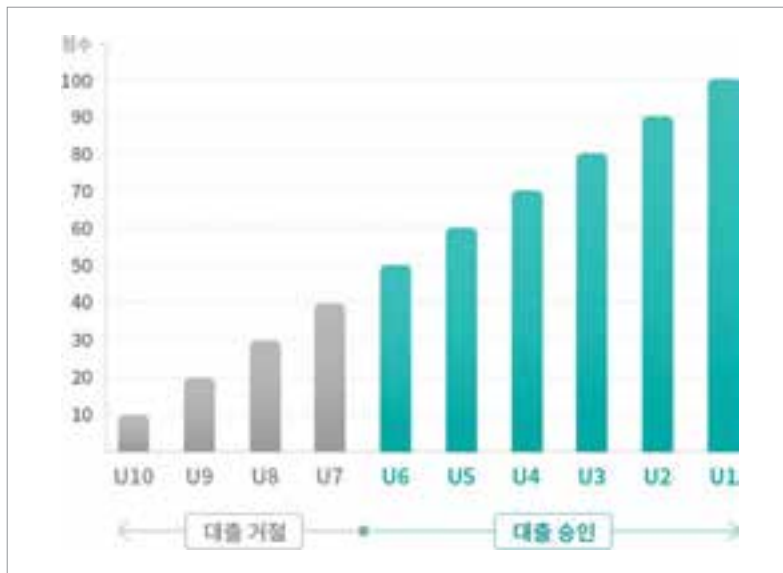
유니어스는 온라인으로 투자자와 대출자를 이어주는 P2P 방식의 금융 플랫폼 사업자다.

유니어스는 '나만 생각하지 않고 너와 나 그리고 우리 모두가 잘될 수 있는 기업을 만들겠다'는 의미를 담고 있다. 유니어스를 이용하는 투자자는 가상계좌에 자금을 예치하고, 대출자는 유니어스를 통하여 투자성을 평가받는다. 투자자는 유니어스 펀딩을 통해 평가받은 투자 상품에 투자하게 된다. 투자 집행은 공신력 있는 SC제일은행이 진행한다.

유니어스는 대출 심사 과정에서 3가지 항목을 평가하고 이를 합산해 산정하고 있다.

기업의 재무제표 및 사업계획서를 바탕으로 한 정량적·정성적인 기업 평가와 기업 및 대표이사의 신용등급을 바탕으로 한 신용 평가 그리고 기업 또는 대표이사 소유의 담보물을 평가하는 담보 평가가 그것이다.

유니어스는 U1~U10까지 총 10단계로 나누어 평가 등급을 선정하고 있으며, 평가 점수가 높을수록 등급 수가 낮아진다. 대출은 U6 등급 이상을 대상으로 진행한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|------------------|------------------|-------------|
| 대표자명 | 정 하 영 | | 설립일자 | 2016. 04. 19 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 강남대로 597, 3층 303호 | | | | |
| 홈페이지 | www.unifunding.co.kr | 이 메 일 | unip2p@naver.com | 대표번호 | 02-542-9966 |
| 담당자 연락처 | 02-542-9966 | | 담당자 이메일 | unip2p@naver.com | |
| 종업원 수 | 3명 | | 자 본 금 | 6,000만원 | |
| 주요 서비스 | P2P 플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

유엔아이펀딩은 P2P(Peer to Peer) 플랫폼 운영 업체다.

유엔아이펀딩은 적합한 투자처를 찾지 못한 개인 및 일반, 법인 투자자에게 안전한 고수익의 투자처로 건축주와 투자자 모두가 상생할 수 있도록 지원한다.

유엔아이펀딩은 부동산으로 수익 창출이 가능한 투자 프로젝트를 부동산 전문가들이 심사 및 평가하여 부동산 지식이 부족한 소액 투자자도 수익을 창출할 수 있도록 도와주는 역할을 한다.

기업 연혁

2016. 06

통신판매업 신고

2016. 12

NICE 신용평가 가입

2017. 05

법무법인 천율과 법률 자문 업무 계약

2017. 04

코리아신탁과 양해각서 체결

2017. 06

한국P2P금융협회 회원사 가입

제휴 기관

- 국 내 : 코리아신탁(부동산 신탁), NICE신용평가정보(신용정보), SC제일은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), 페이게이트(전자결제), 법무법인 천율(법률 서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

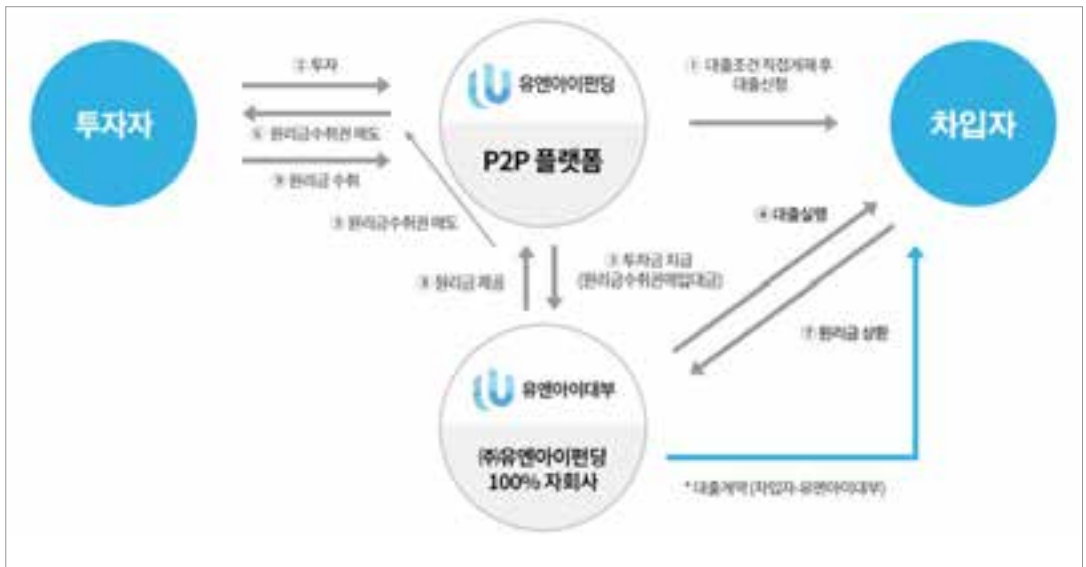
유엔아이펀딩은 부동산 분야 크라우드 펀딩 사업자다.

주력하는 부동산 투자 상품은 부동산 담보 평가 세이프 시스템을 통해 검증된 부동산 담보 상품을 취급한다.

모든 부동산 건축 자금 대출 및 담보 대출 투자 상품은 여신 회사에 담보권이 설정되어 신용 대출과 달리 부실률이 적고, 부실 발생 시 담보권 매각 또는 경매 절차를 통해 투자 손실을 최소화하고 있다.

P2P 대출 프로세스는 우선 차입자가 유엔아이펀딩의 온라인 플랫폼에서 대출 신청을 하면서 시작된다.

투자자는 차입자 조건을 토대로 유엔아이펀딩 온라인 플랫폼에서 자금을 투자한다. 유엔아이펀딩은 모집된 자금을 자회사인 유엔아이대부로 지급하고, 대출을 실행한다. 유엔아이대부는 대출 채권의 원금과 이자를 수취할 권리를 투자자에게 매도한다. 이후 차입자가 원리금을 상환함으로써 투자자는 수익을 수취할 수 있다.



편당성공

투자성공률: 100%

편당성공

투자성공률: 100%

[제29호] 서울시 서호구 방배동 남부종합상가

| | |
|-------|-------------------------|
| 모집기간 | 2018-01-18 ~ 2018-05-18 |
| 투자유형 | 종교 |
| 투자수익률 | 12.00% |
| 투자기간 | 3개월 |
| 평가등급 | 1 |
| 투자성공률 | 100% |

[제28호] 충남 서천군 5층 다세대 준공자금

| | |
|-------|-------------------------|
| 모집기간 | 2018-02-16 ~ 2018-04-08 |
| 투자유형 | 종교 |
| 투자수익률 | 25.00% |
| 투자기간 | 3개월 |
| 평가등급 | 1 |
| 투자성공률 | 100% |

| | | | | | |
|---------|-------------------------------------|--------|-------------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 유 지 원 | | 설립일자 | 1999. 07. 15 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 황새울로240번길3, 현대오피스빌딩 10층 | | | | |
| 홈페이지 | www.uangel.com | 이 메 일 | uangel@uangel.com | 대표번호 | 031-710-6200 |
| 담당자 연락처 | 031-710-6200 | | 담당자 이메일 | sales@uangel.com | |
| 종업원수 | 200명 | | 자 본 금 | 66억원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 네트워크 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

유엔젤은 모바일 솔루션 개발 전문 기업이다. 1999년 설립된 유엔젤은 국내 이동통신사의 핵심 파트너로 국내 이동통신 시장에서 SMS 서비스와 무선 데이터 서비스를 활성화하는데 핵심적인 역할을 수행해왔다. 국내에서 입증된 기술력과 상용화 서비스 노하우를 토대로 16개국 20여개 통신 사업자에게 이동통신 솔루션을 공급하고 있다. 유엔젤은 세계적인 수준의 ICT 기술력과 시장에 대한 통찰력을 바탕으로 새로운 사업을 개척함으로써 고객에게 새로운 부가가치를 지속적으로 창출하고 있다. 유엔젤은 금융권을 대상으로 스마트 बैं킹 솔루션과 비대면 인증 솔루션을 제공하고 있다.

기업 연혁

- 1999**
회사 설립
- 2001**
해외시장 첫 진출(몽골)
- 2003**
증권거래소 상장
- 2004**
태국 DTAC사와 통화연결음 서비스 계약
- 2004**
해외시장 다각화 (미주, 유럽, 러시아, 아시아)
- 2010**
사물인터넷 사업 개시, IBK기업은행에 핀테크 솔루션 공급
- 2015**
인도네시아 4G 코어망 및 컨버전스 솔루션 공급

제휴 기관

- 국 내 : KT파워텔(무선통신), CJ이엔엠(문화 콘텐츠), 삼성SDS(프로그래밍 서비스), 청호나이스(가정용품 렌탈), IBK기업은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), 미래에셋대우(금융기관), 한화투자증권(금융기관), 한국철도시설공단(공공기관)

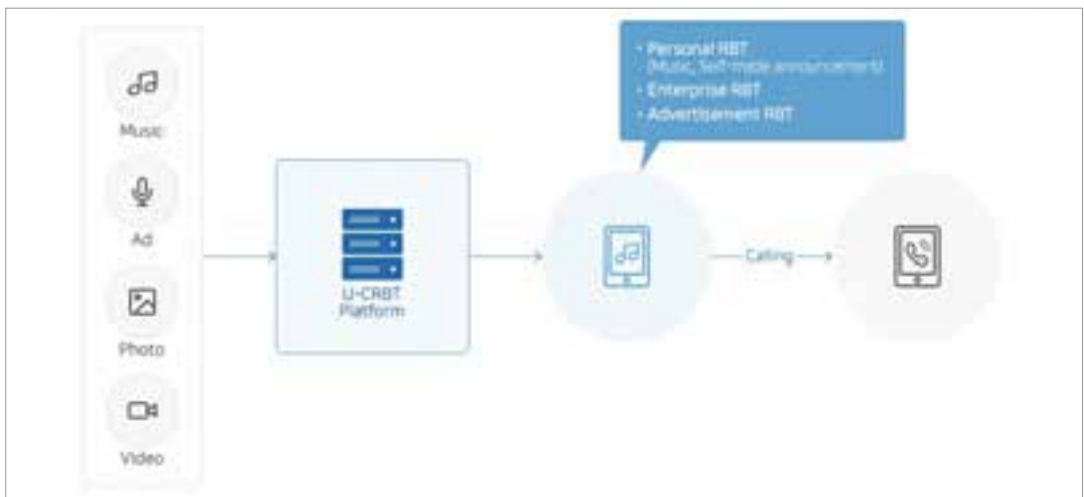
주요 제품 및 서비스 소개

유엔젤은 모바일 분야에서 축적된 기술을 바탕으로 다양한 핀테크 솔루션도 선보이고 있는 기술 업체다. 유엔젤은 모바일 네트워크 분야에서 최신 글로벌 ICT 표준 기술 기반의 이동통신망 핵심 솔루션을 개발하고 공급하고 있다.

사물인터넷 부문에서는 개방형 사물인터넷 플랫폼과 디바이스 간 연결을 통해 다양한 산업 분야에 적합한 사물인터넷 서비스를 선보이고 있다. 스마트 시티를 위한 시설물 관제 솔루션, LPWA 기반의 서비스 플랫폼, 전시·관광 서비스 솔루션 등을 비롯해 전기자동차 충전 서비스 플랫폼도 내놓고 있다.

서비스 플랫폼 영역에서는 혁신적인 사용자 경험 제공과 새로운 부가가치를 제공할 수 있는 서비스 플랫폼을 개발해 제공한다. 스마트 बैं킹을 위해 통합 스마트 बैं킹 서비스 플랫폼을 선보였고, 은행에 방문하지 않고 스마트폰을 통한 실명 인증을 지원하는 비대면 인증 솔루션도 내놨다.

유엔젤은 에듀 테크 부문에서 상호 반응형 멀티미디어 놀이 교육 콘텐츠와 스마트 디바이스가 결합된 유아용 에듀 테크 서비스를 제공하고 있다. 유아 대상의 엄마표 놀이 학습 서비스인 토모키즈, 유아 스마트 러닝 교수 학습 통합 프로그램인 토모노트, 선생님과 학부모 간 커뮤니케이션 채널인 토모링 등이 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 정 환 | 설립일자 | 2015. 08. 13 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 언주로148길 27, 정은빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.ucanstart.com | 이 메 일 | ucanstart@ucanstart.com | 대표번호 | 070-5097-1456 |
| 담당자 연락처 | 070-5097-1456 | | 담당자 이메일 | ucanstart@ucanstart.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 700만원 | |
| 주요 서비스 | 클라우드 펀딩 (리워드형&증권형) | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

유캔스타트는 클라우드 펀딩 플랫폼을 운영하는 업체다.

예술, 문화 창작자 또는 시제품을 만든 기업에게 클라우드 펀딩 시스템을 통하여 자금을 확보할 수 있도록 지원한다.

2016년부터는 증권형 클라우드 펀딩도 추가했다.

2015년 10월에 시드 투자를 확보했다.

NH농협은행과 '라이스클레이' 클라우드 펀딩을 공동으로 진행했다.

기업 연혁

2015. 08

회사 설립

2015. 10

시드 투자 유치

2016. 01

증권형 클라우드 펀딩 인가 선정

2016. 04

증권형 클라우드 펀딩 첫 중개 성공
(프리젠티 약 1억원)

2016. 06

매일경제신문사와 협력 체결

2017. 07

NH농협은행과 '라이스클레이'
클라우드 펀딩 실시

제휴 기관

- **국 내** : 중앙대학교(교육기관), 국민대학교(교육기관), 한국모바일게임협회(모바일 게임기업 지원), NH농협은행(금융기관), 아프리카TV(스트리밍 방송)

주요 제품 및 서비스 소개

유캔스타트는 클라우드 펀딩 플랫폼으로 새로운 아이디어, 상품, 창작물, 서비스 등을 현실로 구현하기 위해 필요한 다양한 방법을 제공한다. 유캔스타트는 도전하는 ‘스타터(starter)’가 자금 제약 없이 창작 활동을 이어나갈 수 있도록 지원하고, 더욱 다양한 콘텐츠를 원하는 참여자와 연결해주는 매개체다. 지금까지 400여 개 이상의 프로젝트에 컨설팅을 진행해왔다.

프로젝트는 음악·미술·스포츠·영화·디자인·기술·웹툰·출판·게임·사회적 이슈·후원 등 다양한 분야에 걸쳐 이뤄졌고, 12만 명 이상이 참여해 33억원 이상을 투자했다.

유캔스타트가 진행하는 펀딩은 크게 4가지다. 리워드(Reward)형은 문화 예술, 제조 분야에서 자금 모집 목적과 직접적인 연관성을 갖는 혜택을 후원자에게 물질적 보상으로 제공하는 경우다. 기부형(Donation)형은 문화, 예술, 복지 분야에서 자금을 대한 금전적 보상이 없거나 비금전적 대가(사은품, 감사 메일 등)를 제공하는 사례다. 투자형, 즉 증권형은 초기 신생, 창업 단계의 기업이 자금을 조달하기 위해 주식 등 증권을 발행해 사업으로부터 발생하는 이익(지분, 배당 등)을 투자자에게 배분한다. 대출형은 제도권 금융회사의 이용이 쉽지 않은 개인 혹은 사업자 등이 자금을 조달하기 위해 다수에게 대출을 받고 이자를 제공하는 경우다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|-----------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 재 명 | | 설립일자 | 2016. 04. 15 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 충민로 66, 가든파이버라이프 테크노관 T10007-1호 | | | | |
| 홈페이지 | www.ediumfunding.com | 이 메 일 | info@ediumfunding.com | 대표번호 | 02-408-8887 |
| 담당자 연락처 | 070-4450-3995 | | 담당자 이메일 | info@ediumfunding.com | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 7,000만원 | |
| 주요 서비스 | 이디움펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

이디움은 부동산 P2P(Peer to Peer) 투자 플랫폼인 이디움펀딩을 운영하고 있다.

이디움펀딩은 부동산 전문 인력을 구성하여 별도의 연구소를 설립함으로써 까다로운 심사를 통해 투자 상품을 선별하고 있다.

국제자산신탁과 서울건축 PCM 건설 등과 협력을 체결했다.

기업 연혁

2016. 04

회사 설립

2016. 07

KB국민은행 투자자 가상계좌 도입

2016. 07

국제자산신탁 양해각서 협약

2016. 07

서울건축 PCM 건설 양해각서 협약

2016. 11

2016 고객만족브랜드대상 P2P 금융 부문 대상 수상

2017. 11

SC제일은행-세이퍼트 제3자 예치금 분리 시스템 적용

제휴 기관

- **국 내** : 세광MK그룹(종합건설업), 서울건축PCM건설(종합건설업), 건설부동산마케팅협동조합(협동조합), 부동산114(부동산 정보), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 아시아신탁(부동산 신탁),페이게이트(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

이디움은 부동산 상품을 전문으로 취급하는 P2P 플랫폼 업체다.

이디움에서 운영하는 이디움펀딩은 부동산 담보를 전문으로 하기 때문에 신용 대출에 비해 부실률이 낮은 편이다. 위험 발생 시나리오를 설정해 채권을 안전하게 보전하고 있다.

이디움펀딩은 크게 4가지 상품을 취급하고 있다. 건축 자금으로 다가구, 다세대, 아파트, 오피스텔, 상가 등 건축에 필요한 공사 자금을 대출해준다. 브릿지 자금은 자금이 급히 필요한데 충분한 자금을 모을 때까지 시일이 걸릴 경우 필요 자금을 일시적으로 조달한다. 부동산 담보대출은 부동산을 물적 담보로 자금을 융통하는 금융 거래다. 경락 잔금 대출은 경매에서 낙찰 후 잔금 조달이 힘든 낙찰자를 위해 자금을 지원한다. 이디움펀딩은 만일을 대비해 위기 관리 솔루션을 마련하고 있다. 사업주, 즉 대출자와 시공사의 리스크 발생 시 각각의 대응책을 통해 위험을 최소화한다. 펀딩 상품마다 계약서 작성을 통해 최악의 상황은 물론 위험성이 발견됐을 때를 대비하고 있다. 사업주에게 위험이 발생했을 경우 대출 약정 계약 시 작성한 사업권 양도 계약에 의거해 이디움펀딩에서 사업권을 양도받아 사업 완료 후 투자금을 상환한다.

투자금 일부 미상환 상태에서 준공됐을 시를 대비해 이디움이 1순위 질권자가 될 수 있도록 재산보험에 가입한다.



| | | | | | |
|---------|-------------------|--------|---------------------|---------------------|---------------|
| 대표자명 | 이근재 | | 설립일자 | 2009. 11. 01 | |
| 주소 | 서울시 동작구 보라매로5길 51 | | | | |
| 홈페이지 | www.cashbee.co.kr | 이메일 | mskim0731@lotte.net | 대표번호 | 010-4422-4619 |
| 담당자 연락처 | 010-4422-4619 | | 담당자 이메일 | mskim0731@lotte.net | |
| 종업원수 | 110명 | | 자본금 | 43억원 | |
| 주요 서비스 | 선불카드 발행, 경산대행 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

이비카드는 통합 교통카드 시스템 운영 사업자로, 플라스틱 및 모바일 선불카드인 캐시비(Cashbee)를 발행한다. 또한 경기도, 인천시, 충청남도, 강원 지역의 교통카드 시스템을 구축해 고객들이 편리하게 대중교통을 이용할 수 있도록 지원하고 있다.

이비카드는 교통카드 자동 충전 장치 및 그 방법, 온-오프라인에 의한 카드거래 시스템 및 그 방법 등 다양한 특허를 등록했다. 또한 쿠폰을 이용한 교통카드 마일리지 서비스 방법, 생체 인식을 이용한 교통카드 처리 시스템 등의 특허를 출원한 상태다.

2017년 10월 이동통신망을 빌려 통신 사업을 제공하는 MVNO(Mobile Virtual Network Operator) 사업자로 등록했다.

기업 연혁

- 2009. 11**
회사 설립
- 2010. 08**
롯데그룹에서 인수
- 2010. 12**
선불카드 브랜드 '캐시비(Cashbee)' 론칭
- 2011. 05**
모바일 선불카드 '모바일 캐시비' 론칭
- 2015. 05**
경기 시내버스 교통카드 경산 사업 2기 계약 체결
- 2017. 08**
충남 시외버스 교통카드 결제 서비스 본격 시행
- 2017. 10**
MVNO 사업자 등록 완료

제휴 기관

- **국 내** : CU(편의점), 롯데(유통업), GS25(편의점), 메가박스(영화), 빅파일(파일 공유), 빗은(떡 판매), OK캐시백(포인트 적립)
- **국 외** : 7ELEVEN(편의점), MINISTOP(편의점), Baskin Robbins 31(프랜차이즈)

주요 제품 및 서비스 소개

이비카드는 통합 교통카드 시스템과 전자화폐 사업 등을 진행하고 있다.

선불카드인 캐시비는 교통카드 기능을 넘어 생활 곳곳에서 결제를 할 수 있는 보편적 결제 서비스로 확대되고 있다. 캐시비는 버스, 지하철, 택시 등 교통 결제뿐 아니라 롯데그룹 유통 가맹점, 국내 대부분의 편의점, 파리바게트 등 유명 프랜차이즈, 음식물 쓰레기 종량제 요금 결제 등 다양한 곳에서 결제를 할 수 있는 생활 밀착형 결제 수단이 되고 있다.

이비카드는 택시 요금 결제 시스템을 운영한다. 현재 인천 지역 법인과 개인택시 요금 결제를 지원하고 있다.

전자화폐 사업 영역에서는 전자화폐 브랜드 캐시비 외에 e캐쉬 사업도 펼치고 있다.

전자화폐 대행 사업으로 금융기관이 발행한 전자화폐의 대행 사업을 진행하고, 전자화폐 솔루션 사업으로는 IC 카드 및 각종 단말기 공급, 응용 애플리케이션 개발을 지원한다.

온라인 e비즈니스 사업 영역에서는 인터넷과 모바일 기반의 전자지불 결제 서비스 및 콘텐츠 사업을 제공한다. RF 방식의 후불 교통카드는 비씨카드 등 6개 신용카드사에 공급했다.

이비카드는 데이터 통신 서비스도 제공한다. LTE 데이터 통신 서비스를 통해 고객 맞춤형 교통카드 통합 솔루션을 선보이고 있다. 선불카드 정산에 필요한 모든 서비스를 통합 솔루션으로 제공하며, 대중교통 부가 서비스 및 기타 결제 서비스에 통신 서비스를 결합해 지원한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-------------------------|------------------------|--------------|
| 대표자명 | 정 부 석 | | 설립일자 | 2015. 01. 08 | |
| 주 소 | 경기도 용인시 기흥구 흥덕1로 13, 타워동 1207호 | | | | |
| 홈페이지 | www.eylpartners.com | 이 메 일 | bsjeong@eylpartners.com | 대표번호 | 031-660-7190 |
| 담당자 연락처 | 010-3168-1418 | | 담당자 이메일 | jhbaik@eylpartners.com | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 8억 8,200만원 | |
| 주요 서비스 | 초소형 양자 난수 생성기 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

이와이엘은 양자 암호 난수 생성기를 활용한 보안 기술 제공 업체다.

이와이엘은 방사성 동위원소를 이용한 초소형 양자 난수 생성기(Micro Quantum Random Number Generator)를 칩으로 개발해 암호 시스템의 암호 키를 제공함으로써 암호 키 예측을 통한 해킹을 원천 봉쇄하는 기술을 확보했다.

이와이엘은 2015년 퀄컴·LG·한국인터넷진흥원 등이 선정한 ‘사물인터넷 혁신 어워드’ 톱 10 기업에 선정됐으며, 같은 해 11월에는 스타트업 올림픽으로 불리는 ‘보스턴 매스챌린지(MassChallenge Boston)’에서 최고 상인 ‘다이아몬드 워너(Diamond Winner)’ 상을 수상했다.

기업 연혁

2015. 01

회사 설립

2015. 09

미래창조과학부 주관 IoT 투자 유망 업체로 선정

2015. 10

미래창조과학부, 한국인터넷진흥원 주관 ‘2015 IoT 어워드 스타트업’ 부문 ‘챔피언’수상

2016. 07

퀄컴, LG, KISA 선정 ‘IoT 혁신 어워드’ 톱 10 기업 선정

2016. 11

보스턴 매스챌린지에서 최고상 ‘Diamond Winner’ 수상

2017.02

경기창조경제혁신센터 ‘베스트 비즈니스 모델상’ 수상

제휴 기관

- 국 내 : KB금융그룹(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

이와이엘은 난수를 활용해 보안 기술을 개발했다.

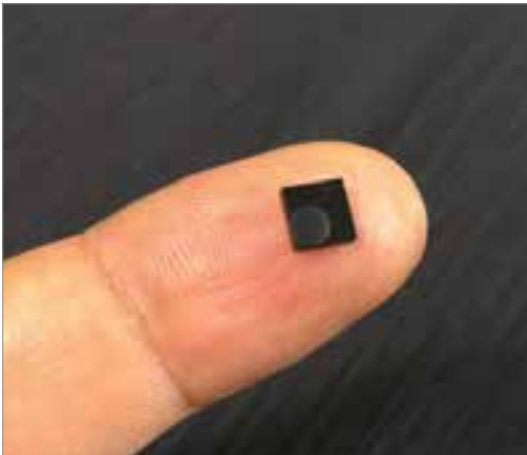
암호화 기술에서 가장 기본이 되는 것이 난수 생성 기술이다. 암호화 키는 난수를 이용해 만든다. 일반적으로 사용되는 암호 시스템에는 유사 난수가 사용되지만 이는 편의성 때문에 사용하는 것이며, 완전한 난수가 아니어서 예측이 가능한 만큼 해킹에 노출된다. 이와이엘의 양자 난수 생성기는 자연 현상에서 난수를 추출하므로 예측이 불가능할 뿐 아니라 아주 작은 칩 형태에 저전력이라 사물인터넷 기기 보안에 적합하다.

이와이엘은 초소형 사물인터넷 기기에 탑재해 기존 알고리즘을 이용한 암호 키 생성을 대체할 수 있는 원천 기술을 보유하고 있다. 이로써 기존 양자 난수 생성기보다 작고 저렴한 제품을 개발했다. 5x5mm 칩 크기에 가격은 1달러 미만이다.

서버형 양자 난수 생성기는 인증과 암호용으로 활용된다. 내부에 USB형 또는 PCI-Express형 양자 난수 생성기를 탑재하고 있다.

보안 USB인 트라이젠(TriGen)은 양자 난수 생성 기술을 이용한 인증 번호를 통해 사용자의 모바일 인증을 수행한다. 사용자 실명제 메모리 스틱이라고 할 수 있다. USB 메모리 스틱 내 사용자의 트랜잭션을 모니터링하는 기능도 갖췄다.

저전력 필름형 '마이크로-QRNG'는 개발 중이고 RFID 전력으로 작동하는 필름형과 카드형을 선보일 예정이다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|--------------------------|--------------------------|-------------|
| 대표자명 | 송 정 업 | | 설립일자 | 2017. 01. 16 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 논현로79길 73, 수연빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.easyfunding.kr | 이 메 일 | marketing@easyfunding.kr | 대표번호 | 02-569-5223 |
| 담당자 연락처 | 02-569-5223 | | 담당자 이메일 | marketing@easyfunding.kr | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | 금융업 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

이지펀딩은 P2P(Peer to Peer) 금융 플랫폼 사업자다. 이지펀딩은 다한 금융 실무 경험과 노하우를 활용하고 여기에 법무, 세무 전문가들이 재검증하는 방식으로 시스템을 운영한다. 이지펀딩의 주요 취급 상품은 부동산 담보 대출 및 우량 사업자 담보 대출이다. 신용대출 상품은 취급하지 않으며, 실질 담보와 여신만 취급한다. 피델리스자산운용과 협력을 체결했다.

기업 연혁

- 2017. 01**
회사 설립
- 2017. 03**
P2P 온라인 금융 서비스 시작
- 2017. 03**
SC제일은행,페이게이트와 에스스로
계좌 업무협약 체결
- 2017. 03**
제1호 상품 출시(오피스텔 담보 대출)
- 2017. 06**
피델리스자산운용 양해각서 체결

제휴 기관

- 국 내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), SC제일은행(금융기관), FIDELIS(자산운용), 페이게이트(전자결제), 퍼니피그(클라우드 펀딩 솔루션)

주요 제품 및 서비스 소개

이지펀딩은 P2P 방식의 클라우드 펀딩 서비스를 제공한다.

대출자에게는 적시에 편리한 대출을 제공하고, 투자자에게는 가장 안전한 투자 상품으로 지속적인 수익을 제공하기 위해 힘쓰고 있다.

투자자를 보호하기 위해 '3중 심사 시스템'을 운영하고 있는데, 내·외부 금융 전문가, 법무 및 세무 전문가의 3단계 프로세스를 통해 심사 평가를 거쳐 안전한 투자 상품을 엄선하고 있다.

신용이 아닌 부동산, 동산, 채권 등 실질적인 담보를 100% 확보하고 대표자 연대보증, 약속어음 공증 등 투자자를 위한 다양한 안전 장치를 확보하고 있다. 이를 통해 채권자가 기한 이익을 상실한 경우 즉시 담보권을 행사해 투자금을 회수한다.

이지펀딩은 오랜 경험과 노하우를 보유한 신용정보회사와 업무 협약을 맺음으로써 투자 채권이 부도인 경우 즉시 신용정보회사에 채권 추심 또는 매각을 통해 원금을 회수할 수 있는 프로세스를 구축하고 있다.

모든 투자자의 예약금과 투자 진행 자금은 금융기관과 제휴한 PG사의 에스크로 계좌로 관리되고 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|----------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 경 수 | 설립일자 | 2013. 04. 24 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 520, 삼안빌딩 1201호 | | | | |
| 홈페이지 | www.instapay.kr | 이 메 일 | business@instapay.kr | 대표번호 | 02-3453-4920 |
| 담당자 연락처 | 02-3453-4920 | | 담당자 이메일 | business@instapay.kr | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | 10억 8,200만원 | |
| 주요 서비스 | 인스타페이 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

인스타페이는 모바일 결제 서비스 제공 업체다. 지로는 물론 요금 고지 및 납부에 대한 특허 등 지적 재산권을 보유하고 있다. 전자 지불 결제 대행 업자로 등록했다. 인스타페이는 홈쇼핑과 온라인에서 결제 서비스를 제공하는 등 온·오프라인과 연계한 모바일 결제 플랫폼을 지향하고 있다.

기업 연혁

2013. 04
회사 설립

2015. 08
NH핀테크 오픈플랫폼 모델링
양해각서 체결

2015. 10
씨티 모바일 챌린지 피치데이 시상

2016
모바일 결제 서비스 '인스타페이' 개발

제휴 기관

- 국 내 : NH농협은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

인스타페이는 모바일 결제 서비스를 지원하며, QR코드 기반의 모바일 결제 서비스를 제공한다. 고지서를 스마트폰으로 받고 터치 한 번으로 바로 납부까지 할 수 있다.

인스타페이는 불편한 ARS를 통하지 않고 원하는 상품을 QR코드 스캔 한번으로 쉽게 구입하고, 계산대 앞이 아니어도, 가맹점 단말기가 없는 곳에서도 원하는 순간에 결제를 지원한다는 계획이다.

누구나 쉽게 판매용 QR 코드를 생성해 상품과 서비스를 판매할 수 있도록 제공한다는 방침이다. 결제용 QR코드를 만들어 크라우드 펀딩이나 모금에도 사용할 수 있도록 한다는 구상이다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|--------------------|--------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 주 훈 | | 설립일자 | 2016. 06. 30 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 가산디지털1로 128, STX V-Tower 1509호 | | | | |
| 홈페이지 | www.incumoney.com | 이 메 일 | jerryprk@naver.com | 대표번호 | 02-811-3598 |
| 담당자 연락처 | 010-8789-3598 | | 담당자 이메일 | jerryprk@naver.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 2억 1,200만원 | |
| 주요 서비스 | P2P 금융, 플랫폼 운영 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

인큐머니는 P2P(Peer to Peer) 금융 플랫폼 운영 사업자다.

인큐머니는 ‘인큐베이터(incubator)’와 ‘머니(money)’의 합성어로 ‘투자자의 투자금을 인큐베이터 안에서 안전하고 소중하게 관리함으로써 보다 안전한 곳에 투자해 투자금을 키워 준다’는 의미를 담았다.

인큐머니는 IBK기업은행 심사역 출신 및 투자, 기업 금융, 부동산 금융, 렌탈 금융, 할부 금융 등 구조화 금융 전문가로 구성되어 있다. 무엇보다 상환 능력에 대한 엄격한 심사로 투자 자산의 안정성을 확보하고 있다.

기업 연혁

2016. 06

회사 설립

2016. 10

P2P 대출 관리 및 투자 수익 배분 시스템 가동

2016. 12

제1호 상품 출시(이랜드 매출채권)

주요 제품 및 서비스 소개

인큐머니는 매출채권 유동화(Asset Backed Loan)를 전문으로 하는 온라인 P2P 펀딩 사업자다. 매출채권 유동화는 기업이 보유한 매출채권의 유동성을 높이기 위해 특별 목적 회사를 통해 자금을 조달한다. 매출채권 유동화의 장점은 무담보 자금 조달이다. 물품 납품 후 대금 결제일 이전에 담보 제공 없이 자금을 조달할 수 있다. 이로써 현금 결제에 따른 원자재 매입 단가 인하 등 수익성이 개선되는 효과가 있다. 매입처에 대한 현금 결제로 신용등급 및 회사의 대외 신인도 등을 높일 수 있다.

인큐머니는 다양한 업종 및 기업 규모별 맞춤형 상품 개발, 다양한 구조의 금융 상품에 분산 투자, 위험 분산 및 운용 수익 극대화를 통해 포트폴리오를 다양화했다.

고객 투자 자금의 안전한 운용과 회사 건전성 제고를 위해 부실 징후 점검 및 신용 감리를 통하여 투자 기업을 항상 모니터링해 조기 경보 시스템을 가동하고 있다. 투자 후 운용 리스크에 대한 리스크 관리를 철저히 함으로써 고객의 투자 자금과 이익을 보호하고 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|--------------|--------------|--------------|
| 대표자명 | 고 훈 | | 설립일자 | 2015. 10. 23 | |
| 주 소 | 서울시 종로구 종로 33 (청진동, 그랑서울빌딩Tower1, 19층 원큐랩) | | | | |
| 홈페이지 | www.yinc.kr | 이 메 일 | info@yinc.kr | 대표번호 | 02-6275-1024 |
| 담당자 연락처 | 02-6275-1024 | | 담당자 이메일 | info@yinc.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 온라인 소액투자 중개업 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

인크는 비상장 기업이 대중으로부터 엔젤 투자를 유치할 수 있도록 중개하는 플랫폼을 운영하고 있다. 대중의 집단지성을 활용함으로써 자본의 효율적인 분배가 이루어져 투자자와 기업이 함께 상생하는 금융 생태계를 형성하기 위해 노력하고 있다. 2015년 회사를 설립하고, 2016년 1월 자체 클라우드 펀딩을 실시해 3억원을 유치했다. KEB 하나은행이 주관하는 핀테크 인큐베이팅 원큐랩(1Q Lab) 3기에 선정됐다.

 기업 연혁

- 2015. 10**
회사 설립
- 2016. 01**
자체 클라우드 펀딩 성공
- 2016. 01**
온라인 소액투자 중개업 등록(금융위원회)
- 2016. 01**
첫 클라우드 펀딩 성공
- 2016. 07**
KEB하나은행 핀테크 인큐베이팅 원큐랩(1Q Lab) 3기 선정

 제휴 기관

- **국 내** : 대신자산운용(금융기관), 유안타증권(금융기관), DSC인베스트먼트(투자사), 디티앤인베스트먼트(투자사), 수림창업투자(투자사), 벤처스퀘어(미디어), 한국증권금융(수탁자산관리), 패스트파이브(공유 사무실), 플래텀(스타트업 미디어)

주요 제품 및 서비스 소개

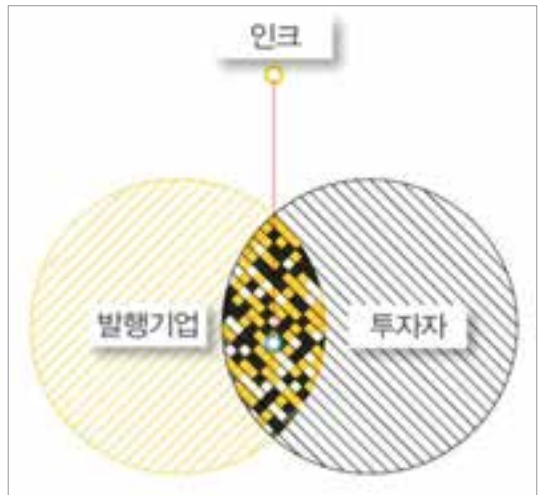
인크는 투자형 클라우드 펀딩 플랫폼을 운영하고 있다.

투자형 클라우드 펀딩은 대중으로부터 사업 자금을 조달하는 새로운 형태의 펀딩 방법이다. 대중은 투자를 통해 발행 기업의 증권(지분)을 취득해 주주 또는 채권자로서 기업 성장에 따른 수익을 얻을 수 있다.

클라우드 펀딩으로 투자할 수 있는 기업은 대부분 사업이 안정적이지 않고 불확실성이 높은 창업 초기 기업이기 때문에 투자 위험성이 높다. 하지만 기업이 목표 성과를 실현하고 잘 성장한다면 높은 수익을 거둘 가능성이 있는 고위험 고수익 투자다.

인크는 플랫폼상에서 발행 기업과 투자자가 기업 정보 및 투자 조건을 열람하고 의견을 교환할 수 있도록 꾸며냈다. 중앙기록관리기관(예탁결제원)과 청약증거금관리기관(증권금융)과의 안정적 시스템 연동을 통해 증권의 청약과 발행, 투자 한도 관리까지 원스톱으로 처리할 수 있도록 지원한다.

인크는 전문 투자자들이 발행 기업과 함께 투자 조건과 사업 실사를 시행한 뒤 펀딩 금액의 일부를 투자하고, 이와 동일한 조건하에 일반 투자자들이 투자하는 신디케이트형 투자 방식으로 진행한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-----------------------|--------------------------|---------------|
| 대표자명 | 이 종 권 | | 설립일자 | 2015. 11. 18 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 도곡로 112, 서한빌딩 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.intelliquant.co.kr | 이 메 일 | info@intelliquant.net | 대표번호 | 070-5101-0724 |
| 담당자 연락처 | 010-3369-1196 | | 담당자 이메일 | ihchung@intelliquant.net | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | 로보어드바이저 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

인텔리퀀트는 개인 투자자의 투자 활동을 지원하기 위해 로보어드바이저 서비스를 제공하는 전문 업체다.

인텔리퀀트는 지능형 금융 서비스를 위한 핵심 기술인 통합 투자 플랫폼을 직접 개발했으며, 이를 기반으로 로보어드바이저와 '자가설계형' 투자 서비스를 지원하고 있다.

한국투자증권의 로보 추천 서비스인 '아이콘' 출시를 지원했으며, 한화투자증권을 통해 출시된 '스마트 로보Q' 온라인 포트폴리오 서비스를 뒷받침했다.

엔텔스와 원앤파트너스로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

2015. 11

회사 설립

2016. 05

엔텔스, 원앤파트너스로부터 투자 유치

2016. 07

한화투자증권 '스마트 로보Q' 온라인 포트폴리오 서비스 출시

2016. 08

미래창조과학부 투자연계형 기업 성장 R&D 과제 선정

2017. 02

기술보증기금 자금 지원 유치, 벤처기업 인증 및 기업부설연구소 설립

2017. 03

챗봇 서비스 및 DIY 투자 플랫폼 '인텔리퀀트 스튜디오(IntelliQuant Studio)' 베타 서비스

2017. 06

한국투자증권 로보 추천 서비스 '아이콘' 출시

제휴 기관

- 국 내 : 한국투자증권(금융기관), 한화투자증권(금융기관), 에이스투자자문주식회사(투자자문사), 한국경제TV(경제방송)

주요 제품 및 서비스 소개

인텔리퀀트는 지능형 서비스 및 투자 플랫폼을 통해 개인 투자자의 체계적인 투자 활동을 지원하는 사업자다. 인텔리퀀트는 로보어드바이저의 비대면 방식에서 나타나는 부족함을 채우기 위해 챗봇을 활용한다. 투자 성향을 미리 정해진 몇 가지 패턴과 포트폴리오로 구분하는 것이 아니라 기본 패턴과 포트폴리오에 고객의 투자 성향을 반영해 포트폴리오를 변형한다.

인텔리퀀트는 맞춤형 투자 관리를 가능하게 하는 통합 투자 관리 플랫폼을 갖추고 있다. 운용자나 투자자가 스크립트 언어로 투자 관리 알고리즘을 직접 만들어볼 수 있도록 지원한다. 간결한 스크립트 언어를 통해 가능하게 하고, 작성된 알고리즘은 과거 데이터를 바탕으로 시뮬레이션을 통해 검증할 수 있도록 꾸며냈다. 프로그래밍 지식이 없는 사람들을 위해 레고 블록을 쌓는 것처럼 템플릿을 만들어 투자 알고리즘을 지원한다. 머신러닝을 기반으로 포트폴리오 리스크 관리 시스템도 갖췄다. 개별 종목의 변동성 데이터를 지속적으로 학습해 리스크를 예측한다. 이를 바탕으로 전체 포트폴리오 리스크를 허용 범위 이내에서 통제하는 2단계 리스크 관리 시스템을 운영하고 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|---------------|
| 대표자명 | 조 훈 태 | | 설립일자 | 2014. 02. 01 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 서부샛길 638, 가산테크노타운 7차 703-4 | | | | |
| 홈페이지 | www.infosonic.net | 이 메 일 | contact@infosonic.net | 대표번호 | 070-4006-4243 |
| 담당자 연락처 | 070-4006-4243 | | 담당자 이메일 | contact@infosonic.net | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | Sonic Code | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

인포소닉은 근거리 무선통신 기술 등을 활용해 새로운 방식의 인증 서비스를 제공하는 기술 업체이다. 인포소닉은 스피커와 마이크를 이용한 근거리 무선통신 기술과 복합 인증 기술을 바탕으로 기존 금융 서비스에서 경험하는 인증의 불편을 해결한다. 모바일에 최적화된 솔루션을 제공하여 금융 소비자에게는 보안 강화와 편의성 증대를, 금융 공급자에게는 고객 만족과 비용 절감의 가치를 제공한다. 인포소닉은 KEB하나은행, 신한은행, 삼성카드 등과 협력을 맺고 있다.

기업 연혁

2014. 02
회사 설립

2016. 12
핀테크지원센터 주최,
베이징 핀테크 데모데이 참가

2017. 09
핀테크지원센터 주최
제20차 핀테크 데모데이 참가

제휴 기관

- 국 내 : 신한은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관), DGB금융지주(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

인포소닉은 새로운 기술을 활용해 보다 편리한 인증 솔루션을 개발했다.

인포소닉에서 선보인 소닉코드(Sonic Code)는 비가청 음파를 이용한 데이터 전송 기술이다.

스피커와 마이크를 이용한 근거리 무선통신 기술로 스피커가 있는 다양한 호스트 터미널 및 모든 종류의 스마트폰에 적용할 수 있다. 암호화되고 들리지 않는 오디오 패턴을 사용하는 데이터 전송 기술이다. 이를 활용하기 위해 추가 장비를 설치할 필요가 없다.

소닉코드는 기존 서비스나 제품에 쉽게 통합될 수 있는 클라이언트 지정 솔루션으로 제공된다. 인포소닉은 소닉코드가 저전력 블루투스(BLE)를 대체할 수 있을 것으로 기대하고 있다. 모바일 결제 및 인증 서비스에 유용한 도구로 확산하고 있다.

소닉코드의 속도는 0.2초 이내이며, 서비스 지원 범위는 10~30cm다. 소닉코드가 지원하는 동시 가용 코드는 281조 개이며, 에러 감지율은 99.999994%다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 유 경 식 | | 설립일자 | 2014. 10. 31 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서초대로78길 22, 흥우제2빌딩 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.infinigr.com | 이 메 일 | grumom@infinigr.com | 대표번호 | 02-3453-4620 |
| 담당자 연락처 | 010-9033-8913 | | 담당자 이메일 | grumom@infinigr.com | |
| 종업원수 | 16명 | | 자 본 금 | 1억 2,500만원 | |
| 주요 서비스 | 이상 징후 탐지 시스템 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

인피니그루는 이상 징후 탐지 시스템을 개발, 공급하고 있다.

인피니그루는 이상 금융, 대출 사기, 네트워크 침입 탐지, 내부 통제, 개인 정보 유출, 자금 세탁 방지 등 이상 징후 탐지 영역에서 기존의 룰(Rule) 기반의 탐지 방식에 딥러닝 기반의 탐지 방식을 접목한 하이브리드 시스템을 제공하고 있다.

유안타증권, KB국민카드, SK증권, 한국스마트카드, 신한은행 등에 솔루션을 공급했다.

베트남의 여러 기업과 파트너 계약을 체결했다. 신한카드, SCI평가정보, GMB인베스트먼트 등으로부터 시드 투자를 유치했다.

기업 연혁

2014. 10

회사 설립

2015. 05

유안타증권에 그루FDS 공급 계약

2016. 10

중소기업청 창업 성장 기술 개발 사업 계약

2017. 03

KB국민카드에 그루딤 공급 계약

2017. 07

SBI저축은행에 그루딤 하이브리드 계약

2017. 08

베트남 HiPT, CMS Soft, Telsoft, FinTek 파트너 계약 체결

2017. 08

신한카드, SCI평가정보, GMB인베스트먼트로부터 시드 투자 유치

제휴 기관

- **국 내** : 유안타증권(금융기관), SK증권(금융기관), 신한은행(금융기관), SBI저축은행(금융기관), KB국민카드(금융기관), 한국스마트카드(카드사업)

주요 제품 및 서비스 소개

인피니그루는 이상 금융 거래 탐지 솔루션을 선보이고 있다.

인피니그루의 이상 징후 탐지 시스템(Anomaly Detection System)인 ‘그루ADS 수트(GruADS Suite)’는 크게 4가지로 구성되어 있다. 룰 기반 이상 징후 탐지 시스템인 ‘그루FSD(GruFDS)’, 딥러닝 기반 이상 징후 탐지 시스템인 ‘그루딥(GruDEEP)’, 하이브리드 기반의 이상 징후 탐지 시스템인 ‘그루딥 하이브리드(GruDEEP Hybrid)’, 클라우드 기반의 이상 징후 탐지 시스템인 ‘그루ADS 클라우드(GruADS Cloud)’ 등이다.

그루FDS는 어떤 환경에서도 유연하게 로그를 실시간 수집, 분석해 이상 금융 거래 행위를 탐지하는 즉시 거래를 사전 차단함으로써 금융 사고에 대응한다.

그루딥은 스스로 데이터의 패턴을 학습하기 때문에 별도의 룰(Rule)을 만들 필요가 없으며, 거래 데이터를 학습할수록 정확도가 높아지는 것이 특징이다. 사람이 인지하기 어려운 복잡한 데이터 간 상관관계도 학습을 통해 이상을 분류할 수 있다.



GruFDS는 어떤 환경에서도 유연하게 로그를 실시간 수집/분석하여, 이상금융거래행위를 탐지하는 즉시 거래를 사전차단하고 금융 사고에 대응이 가능합니다.



GruCollector는 기존 업무의 변경없이 데이터 및 로그를 실시간으로 수집하고, 이를 필요한 형태로 저장어 가능합니다.



GruOTP는 일회용 패스워드(OTP)와 스마트 폰을 이용하여 계안인증, 승인 및 결제 기능을 제공하는 2차원 인증시스템입니다. (스마트OTP지원)



GruPAY는 GRUOTP와 은행/카드사의 이체/결제시스템과 연동하여 결합된 서비스로 스마트폰 결제시스템을 제공합니다.

| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|------------------------|--------------------------|-----------|
| 대표자명 | 황 인 철 | | 설립일자 | 2011. 09. 15 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 가산디지털2로 53, 한라시그마밸리 307호 | | | | |
| 홈페이지 | www.infinisoft.co.kr | 이 메 일 | sales@infinisoft.co.kr | 대표번호 | 1688-1250 |
| 담당자 연락처 | 010-7723-2871 | | 담당자 이메일 | goodday@infinisoft.co.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 10억원 | |
| 주요 서비스 | ARSPAY INNOPAY | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

인피니소프트 전자상거래용 소프트웨어 개발 업체다. 인피니소프트는 2011년 9월 설립 이후 스마트폰 기반의 온·오프라인 연계 결제 솔루션부터 온라인 전자결제 페이먼트 게이트웨어 시스템 구축 및 운영 대행, 전자금융 중개 솔루션 등을 공급하고 있다. 삼성전자의 스마트 TV 환경에서페이팔 결제 중개 시스템을 개발한 바 있다.페이투스, 청호이지캐쉬와 유니월 등의 페이먼트 게이트웨이 시스템을 구축했다.

기업 연혁

- 2011. 09**
회사 설립
- 2011. 12**
모빌리언스 차세대 시스템 개발
(신용카드 PG 시스템 부문)
- 2014. 01**
삼성전자 스마트 TV 환경의페이팔
결제 중개 시스템 구축
- 2014. 08**
에이티솔루션즈 제공 안드로이드
스마트폰 기반 NFC 간편결제 솔루션 개발
- 2014. 11**
와이즈케어 전자금융업 등록 자문 및
전자결제 사업 협력 체결
- 2016. 02**
페이투스 전자금융업 등록 자문 및
온라인 통합 PG 시스템 개발
- 2016. 06**
청호이지캐쉬 PG 시스템 구축 프로젝트
- 2016. 11**
유니월 신용카드 PG 시스템 개발
- 2017. 11**
전자금융업 등록

제휴 기관

- 국 내 : 익수제약주식회사(의약), LG CNS(IT컨설팅), 용평리조트(휴양), 라마다호텔(숙박), 만도(제조업),
중근당건강(의약), 녹십자헬스케어(의약), 국군재정관리단(군 급여연금 등), 한국경제TV(경제방송),
장인가구(목공업), 대한한 의사협회(한의학 정보)

주요 제품 및 서비스 소개

인피니소프트는 전자상거래 소프트웨어를 전문적으로 개발하고 있다.

인피니소프트에서 선보인 이노페이(Innopay)는 웹사이트에 결제 시스템을 구축할 수 있으며, 웹사이트 없이 앱을 통해 대면 또는 비대면 결제를 지원하는 통합된 온·오프라인 전자결제 시스템이다. 이노페이는 다년간 결제 시스템을 구축하고 페이먼트 게이트웨이 시스템 운영을 대행하면서 축적한 경험으로 안정적인 서비스를 제공한다. 온·오프라인에서 상품과 서비스를 구매하고 이에 대한 대금을 웹 및 모바일 환경에서 빠르고 간편하게 사용할 수 있는 결제 서비스를 지원한다. 매출 및 대금 정산 내역의 상세 정보를 실시간으로 조회할 수 있는 맞춤형 백오피스(가맹점 관리자 페이지)가 제공된다.

결제 API와 결제 샘플을 제공하기 때문에 개발이 수월하다. 자바, PHP, ASP, 루비 등 어떤 개발 환경에서도 1시간이면 결제를 연동할 수 있다.

인피니소프트는 가상 번호를 만들어 결제하는 방식인 ARS페이 서비스도 제공한다. 휴대폰으로 가상 ARS 번호를 발급받아 휴대폰에서 카드 결제를 진행하는 시스템이다. 모든 브라우저에서 사용할 수 있고 단말기 및 별도의 시스템을 구축하지 않아도 이용할 수 있다.

인피니소프트는 자체 특허에 기반을 둔 ARS 인증 서비스도 선보이고 있다. ARS를 이용한 신용카드 수기 결제 인증 서비스다. 결제 업무 프로세스를 유지하고 고객의 단말기에 관계없이 휴대폰으로 ARS 본인 인증을 지원한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-------------------------------|-------------------------------|--------------|
| 대표자명 | 강 대 성 | | 설립일자 | 2010. 10. 25 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영신로 220, KnK디지털타워 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.xenosolution.co.kr | 이 메 일 | technokkb@ Xenosolution.co.kr | 대표번호 | 02-3779-9082 |
| 담당자 연락처 | 010-6335-9264 | | 담당자 이메일 | technokkb@ Xenosolution.co.kr | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | PSB 금융 보안 클라우드 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

제노솔루션은 금융 솔루션 제공 업체다.

제노솔루션은 포터블 스마트 브랜치(Portable Smart Branch) 서비스를 개발해 금융사에 공급하고 있다. 또한 KT와 협력해 금융 보안 클라우드를 구축하고 금융권에 클라우드 솔루션을 제공하고 있다.

부산은행, 우리은행, NH농협은행, IBK기업은행, KB국민은행 등에 포터블 스마트 브랜치 솔루션을 공급, 구축했다.

NH농협은행의 핀테크 클라우드센터를 구축해 운영하고 있으며, 금융보안데이터센터를 구축했다.

기업 연혁

2010. 10

회사 설립

2012. 12

IBK기업은행 스마트 러닝 구축

2013. 05

포터블 스마트 브랜치 공급
(부산은행, 우리은행, NH농협은행, IBK기업은행, KB국민은행)

2015. 12

일본 MWI, 스크래핑 센터 클라우드
기반 구축

2016. 02

KT, 웹케시와 금융 클라우드 사업
양해 각서 체결

2016. 04

NH농협은행 핀테크 클라우드센터
구축 운영

2017. 06

금융보안데이터센터 구축 운영

제휴 기관

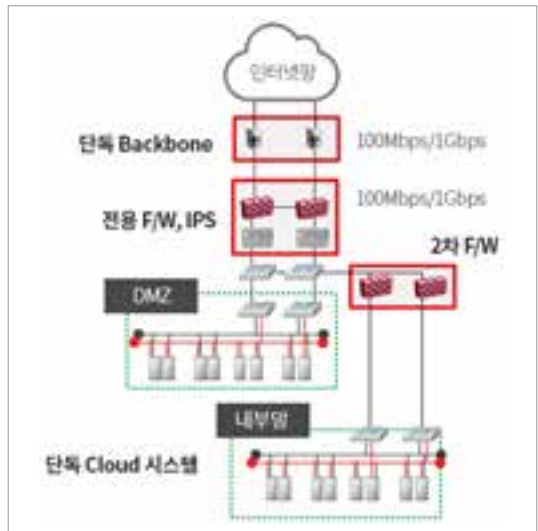
- 국 내 : KT(통신사), 웹케시(전자금융솔루션), 엘림넷(SW 개발)
- 국 외 : MicroSoft(SW 개발)

주요 제품 및 서비스 소개

제노솔루션은 국내 12개 은행에 포터블 스마트 브랜치 솔루션을 공급하며, 고객을 위한 찾아가는 금융 서비스를 지원하고 있다. 포터블 스마트 브랜치 솔루션은 영업점에서 할 수 있는 모든 거래를 고객이 있는 현장에서 즉시 처리할 수 있도록 꾸며져 있다. 지점 외에서 사용하더라도 보안 위협을 완벽히 차단할 수 있도록 검증된 보안 체계를 갖췄다. 전용 보안 통신을 구현해 무선통신의 불안정성 및 공간적 제약을 완벽히 해소했다. 전자금융 감독 규정 등 국가 기관의 보안 권고 및 지침을 준수하고, 고객사가 주관하는 보안 취약성 점검에도 부응한다.

2017년 6월 구축한 금융보안데이터센터는 KT 인프라와 전자금융 노하우가 결합되어 전자금융 감독 규정을 모두 준수하는 금융기관 전용 데이터 센터다.

금융보안데이터 센터는 중요 금융 시스템을 적용할 수 있도록 서버, 스토리지, 네트워크 등을 하나의 서버로 통합해 기업별로 분리된 환경을 제공한다. 금융 정보 보호를 위해 국제공통평가기준(Common Criteria) 인증을 획득한 침입 방지 시스템, 방화벽 등의 보안 장비 및 침해 사고 대응을 위한 KT(올레KT)의 24시간 365일 보안 관제 서비스도 제공된다. 전자금융업 등록을 위한 행정 절차도 지원하기 때문에 스타트업의 경우 좀 더 쉽게 핀테크 사업을 진행할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------|--------|------------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 신 종 호 | | 설립일자 | 2004. 04. 26 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 벚꽃로 234, 1703호 | | | | |
| 홈페이지 | www.jc1.co.kr | 이 메 일 | jhshin@jc1.co.kr | 대표번호 | 02-3444-4660 |
| 담당자 연락처 | 02-6299-5918 | | 담당자 이메일 | yrcho@jc1.co.kr | |
| 종업원수 | 69명 | | 자 본 금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | 페이퍼리스 이폼 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

제이씨원은 정보 수명 주기 관리 솔루션을 제공하는 업체다.

기업이나 조직에서 전사적으로 보유하고 있는 다양한 비즈니스 정보를 통합적으로 생성, 활용, 관리할 수 있는 최적의 하드웨어 및 소프트웨어 솔루션 환경을 제공한다.

2017년 2월 하이서울 브랜드 기업으로 지정됐다. 이에 앞서 2015년에는 유네스코 세계기록유산 표창을 받았다.

2017년 5월에 말레이시아 기업인 SDN과 파트너십을 체결했다.

기업 연혁

2004. 04

회사 설립

2007. 06

한국산업기술진흥협회 기업부설연구소 인정

2011. 10

페이퍼리스 이폼 소프트웨어 등록

2012. 06

지식경제부 녹색기술 인증 획득

2013. 11

미래창조과학부 IT 이노베이션 대상 수상

2016. 10

'하이 스마트이폼(Hi Smart©Form), GS 인증 획득

2017. 02

하이서울 브랜드 기업 지정

2017. 05

말레이시아 기업 SDN과 파트너십 체결

제휴 기관

- 국 내 : 한국전자문서산업협회(산업연구), 서울산업진흥원(중소기업 지원)

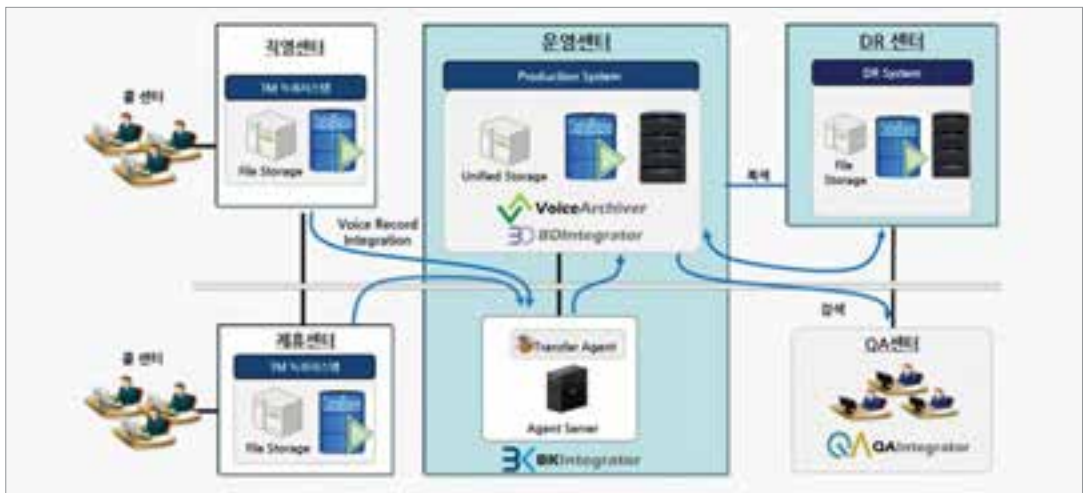
주요 제품 및 서비스 소개

제이씨원은 기업들의 디지털 트랜스포메이션을 지원하는 솔루션 업체다. 기업이 보유하고 있는 핵심 정보를 적절한 서비스 레벨로 필요한 응용 프로그램에서 저렴한 비용으로 활용할 수 있도록 지원한다. 제이씨원에서 선보이는 솔루션은 페이퍼리스 솔루션, 통합 전자문서 관리 솔루션, 녹취 통합 백업 솔루션 등 다양하다.

페이퍼리스이품 솔루션은 기존 종이문서로 작성 및 보관하는 대신 스마트 디바이스를 활용하여 전자서식(E-Form)을 작성, 배포, 저장, 관리하는 전자 서식 문서 관리 솔루션이다. 저탄소 녹색 성장 기반의 친환경 기술을 구현함으로써 고객이 종이문서 관리 비용을 절감하는 것은 물론 시간, 공간에 구애받지 않고 비즈니스 프로세스 효율성을 증대할 수 있도록 지원한다.

통합 전자문서 관리 솔루션은 문서의 생성부터 보관, 활용, 보존, 폐기까지 모든 문서의 흐름을 관리한다. 기업에서 생성되는 모든 콘텐츠를 통합적으로 관리하기 위한 문서함 기능, 통계 기능, 관리 기능, 시스템 기능을 제공한다.

녹취 통합 백업 솔루션은 콜센터별로 분산되어 있는 녹취 파일을 중앙 집중적으로 자동 백업하여 녹취 파일을 통합 관리한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|-------------------|-------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 중 태 | 설립일자 | 1993. 09. 21 | | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로30길 28, 마리오타워 9층 | | | | |
| 홈페이지 | www.jtnet.co.kr | 이 메 일 | jcnet@jcnet.co.kr | 대표번호 | 1544-1107 |
| 담당자 연락처 | 1544-1107 | | 담당자 이메일 | jcnet@jcnet.co.kr | |
| 종업원수 | 75명 | | 자 본 금 | 77억 원 | |
| 주요 서비스 | VAN 승인 대행, B2C전자결제(PG) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

제이티넷은 부가가치망(Value Added Network) 사업과 전자결제 서비스 제공 사업자다.

제이티넷은 지속적인 성장을 위해 신용카드 VAN 서비스의 안정적 제공, 신용카드 단말기와 POS솔루션의 개발 및 공급은 물론, 부가서비스 개발에 주력하고 있다.

이 외에도 신용카드 VAN서비스를 기반으로 한 복합 금융 서비스, 첨단 금융·통신 분야의 신규 사업과 함께 이종 업계와의 제휴를 통한 하이브리드 콘셉트의 다양한 사업을 발굴함으로써 경쟁 업체와의 차별성을 꾀하고 있다. 제이티넷은 자사의 기본 VAN 서비스를 토대로 가맹점 매출을 높이기 위한 토털 세일즈 매니지먼트 컨설팅 서비스도 함께 제공한다.

기업 연혁

1993. 09

회사 설립

1995. 04

국내 25개 전 카드사 신용카드 승인 서비스 계약 체결

2007. 04

제이티넷 사명 변경

2013. 12

정보보호관리체계(ISMS) 인증 취득

2014. 12

엘로모바일 계열사 편입

2015. 01

‘tPay’ PG 서비스 개시

2016. 07

BW 200억원 투자 유치

제휴 기관

- **국 내** : 신한카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), KB국민카드(금융기관), 전북은행(금융기관), 현대카드(금융기관), 올레KT(통신사), SK텔레콤(통신사), LG유플러스(통신사), 국세청(정부기관), 다날(온라인 정보 제공업), 더존비즈온(응용 소프트웨어)

주요 제품 및 서비스 소개

제이티넷은 온·오프라인 결제 서비스를 제공한다.

제이티넷에서 선보이는 티페이(tPay)는 VAN 사업 경험과 동종 업계에서 검증된 PG솔루션을 기반으로 구축한 온·오프라인 통합 결제 서비스다. VAN과 PG시스템 분리, 자체 VAN 금융망 공동 활용으로 신속하고 안정적 결제 서비스를 제공한다. 보안성을 강화하기 위해 개인 정보 관련 DB 암호화, 정보 유출 방지 시스템, 감시로그 솔루션 등도 적용했다. 또 티페이(tPay) 매출 조회 서비스 애플리케이션을 개발한 후제이티넷의 가맹점 관리 서비스(JMS)를 활용해 가맹점을 대상으로 매출 조회, 입금 조회, 부가세 신고, 일매출 및 입금 알림 서비스 등을 제공한다.

제이티넷의 VAN 서비스는 일반 및 대형 신용카드 가맹점에서 고객이 신용카드를 사용해 물품을 구매하거나 용역 대금을 결제할 때, 카드사와 온라인 네트워크 통신을 통해 고객의 신용 상태, 연체, 불량 여부 및 카드 한도를 조회하고 결제 승인을 중계하는 서비스다.

제이티넷은 현재 IC칩 사업도 전개 중인데, 카드에 IC칩이 내장돼 있어 기밀성과 높은 보안성을 자랑한다. 2011년에는 QR코드 정보 해독과 전자서명이 가능한 정보 단말기인 바코드 패드를 개발하기도 했다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 정 영 훈 | | 설립일자 | 2016. 09. 01 | |
| 주 소 | 서울시 성동구 왕십리로2길 20, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.zcrowd.kr | 이 메 일 | contact@zcrowd.kr | 대표번호 | 02-6974-0049 |
| 담당자 연락처 | 02-6974-0049 | | 담당자 이메일 | contact@zcrowd.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 클라우드 펀딩 플랫폼 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

제트크라우드는 P2C(기업 대출) 펀딩 플랫폼을 운영하는 사업자다.

제트크라우드는 소셜 임팩트를 지향하는 모든 사회 구성원이 편리하게 이용할 수 있는 펀딩 플랫폼을 선보이고 있다. 또 각종 소셜 이슈 해결을 목표로 하는 기업에 자금 조달 창구 역할을 담당한다. 제트크라우드는 긍정적 사회 변화를 꿈꾸는 투자자의 펀딩 참여를 유도함으로써 파트너사의 사업을 지원한다. 펀딩 파트너의 성장으로 창출된 사회적·경제적·문화적 영향을 참여자 모두와 공유하는 생태계를 구축하는 것을 목표로 한다.

기업 연혁

2016. 05

쏘카와 공동 리워드 이벤트 진행

2017. 05

금융위원회 P2P 가이드라인 적용

2017. 08

한국인터넷진흥원 DDoS 사이버 대피소 등록 완료

제휴 기관

- **국 내** : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), BENETIF(소셜 미디어), SOPOONG(소셜 벤처), ENATCUS(글로벌 대학 연합 단체)

주요 제품 및 서비스 소개

제트크라우드는 저위험에 합리적인 이자율로 투자자가 경험할 수 있는 기업의 P2C 대출 상품을 선보인다. 제트크라우드는 안정적 현금 흐름을 보유한 기업을 발굴해 관련 투자 상품을 출시한다. 일상생활에서 만날 수 있는 제품을 전문으로 한 중소기업과 우량 스타트업을 대상으로 투자 상품을 제공하는데 만기가 확정적이며 예상 이자율을 사전 공시한다. 다양한 사회 이슈를 혁신적으로 개선해가는 기업을 소개하고 있으며 현재 주로 취급하는 제품은 차량 구매 투자, 임대보증금 투자 등이다.

최근 선보인 상품으로는 Z시리즈 쏘카 차량 구매 투자로, 평균 연 4.5% 금리를 적용했다. 이 밖에 H1 우주 셰어하우스 임대보증금 투자도 진행했다. 현재 국내 최대 규모의 소셜 하우징 전문 업체, 청년 주거 공간을 확보하고 새로운 주거 경험을 제공하기 위한 사업을 시행 중이다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|-----------------------|--------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 수 찬 | 설립일자 | 2014. 10. 31 | | |
| 주 소 | 서울시 서초구 반포대로28길 20, 두원빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.zoniworks.com | 이 메 일 | contact@zoniworks.com | 대표번호 | 02-522-8532 |
| 담당자 연락처 | 010-9916-3609 | | 담당자 이메일 | zozo@zoniworks.com | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 모바일게임 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

조니웍스는 모바일게임 개발업체이다. 조니웍스는 일본 메신저 서비스인 라인(Line)용 퍼즐 RPG 게임인 '라인 퍼즐 프렌즈(LINE Puzzle Friends)'와 암호화폐 연동 게임인 '디그랜드'를 개발했다. 조니웍스는 일본의 국민 온라인 게임 '팡야', 국내 콘솔 게임 최고 판매량을 기록한 'DJMAX 시리즈'를 개발한 개발자들이 2014년 설립했다. 2016년 한국투자파트너스, 네이버로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

2014. 10
회사 설립

2015. 05
라인 퍼블리싱(라인 퍼즐 프렌즈) 계약

2016. 02
한국투자파트너스로부터 투자 유치

2016. 03
네이버, 투자금액 비공개 투자 유치

2017. 08
KOCCA 모바일게임 글로벌 퍼블리싱 지원 사업 선정

2017. 12
SBA G-Ward 성과 우수기업 선정

2017. 12
필리핀 및 인도네시아에서 '미스틱 마블(Mystic Marble)' 런칭

제휴 기관

- 국 내 : 네이버(IT서비스), IGS(게임 컨설팅), 한국콘텐츠진흥원(공공기관), 한국투자파트너스(투자기관)
- 국 외 : 라인(IT서비스), Metaps Plus(모바일 마케팅)

주요 제품 및 서비스 소개

조니웍스는 게임 개발업체로, 암호화폐를 접목하고 있다.

조니웍스는 미탐스 플러스와 협력하여 암호화폐 연동 모바일 게임 ‘디그랜드’를 서비스하고 있다. 디그랜드는 게임내 보상으로 비트코인을 받을 수 있는 모바일 게임이다.

디그랜드는 캐릭터가 각종 장비를 활용해 지반에 묻혀 있는 광물을 채굴, 무작위로 나타나는 특수 주화를 기반으로 집계되는 주단위 랭킹전에 참여해 인게임 캐시와 비트코인 조각을 보상으로 받을 수 있도록 꾸며졌다. 게임을 켜놓기만 해도 채굴이 진행, 화면을 탭하면 채굴하는 속도가 빨라지며 캐릭터나 장비를 업그레이드하면 고급 광물을 발견하거나 더 많은 양을 채굴할 수 있다.

조니웍스는 암호화폐와 모바일게임이 융합된 차기작으로 ‘디그스타’를 개발하고 있다. ‘디그스타’는 이용자들이 게임 플레이를 통해 암호화폐 채굴을 간접 경험, 직접 습득하는 프로젝트이다.

투기화 되어있는 암호화폐를 엔터테인먼트로 융합하여 암호화폐의 부정적 이미지 개선이나, 모바일 게임의 사행성 같은 랜덤박스 BM구조에 변화를 일으킬 수 있다고 판단하고 있다.

디그스타 프로젝트의 핵심 목표는 일반인(게임 사용자)들이 블록체인 서비스를 엔터테인먼트로 즐기며 그에 따른 결과를 실제로 가치로 전환해주는 것이다.



| | | | | | |
|---------|--------------------|--------|-----------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 명 윤 호 | | 설립일자 | 2012. 08. 26 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로 478 | | | | |
| 홈페이지 | www.zoopiter.co.kr | 이 메 일 | yoonho@zoopiter.co.kr | 대표번호 | 02-333-3140 |
| 담당자 연락처 | 010-3223-0550 | | 담당자 이메일 | yoonho@zoopiter.co.kr | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | BuFit Fund | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

주피터는 모바일 애플리케이션, 웹 개발, 공급 및 광고, 홍보 대행, 이벤트 기획, 대행, 그래픽디자인 등의 응용 소프트웨어 개발 및 공급 업체다.

도전적 기업 정신, 더 편리한 삶을 위한 혁신을 바탕으로 패기 넘치는 성장을 거듭하고 있는 기업이다. '변화가 큰 차이를 만든다(Small Change, Big Difference)'는 모토 아래 더 나은 삶을 위한(More Better Life) 변화를 주도하는 일을 목표로 하는 기업이다. 뛰어난 한국의 IT 기술을 말레이시아, 태국, 베트남 등 동남아 주요 국가에 수출한다는 포부를 안고 현지화 전략에 적극 나서고 있다.

기업 연혁

2012. 08

회사 설립

2012. 12

벤처기업 인증

2013. 01

쇼다운 앱 출시 및 50만 회원 달성

2014. 09

청년창업가협회 협력업체

2015. 12

경기도청 홈페이지 구축

2016. 05

BuFit펀드 구조설계

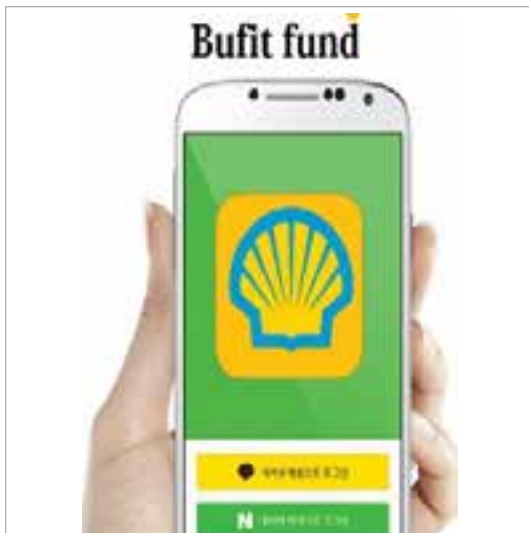
주요 제품 및 서비스 소개

주피터는 비대면 핀테크 서비스를 제공하는 사업자다.

주피터는 한국은행에서 발표한 '동전 없는 사회'의 일환으로 거스름돈을 앱을 통해 소액부터 펀드 가입을 할 수 있도록 지원한다. 카드를 등록해 소비액의 10%를 자동으로 펀드에 투자하도록 장기 투자를 유도하는 비대면 펀드 핀테크 서비스를 제공 중이다.

게임버스(SNS)는 사용자의 스마트폰에 설치된 게임을 기반으로 유저를 연결해, 자신의 스마트폰에 설치된 게임을 자동으로 분석해 비슷한 게임을 즐기고 있는 친구를 추천해주고 타임라인을 공유할 수 있도록 하는 서비스다. 모바일 게이머를 위한 페이스북과 동일한 형태로, 게임 유저 간의 공략법 공유와 정보 스크랩이 가능한 것이 특징이다.

와카노는 운전자의 개인 정보를 보호하고 주차 분쟁을 줄이기 위한 프리미엄 운전자 안심번호 서비스로 수신 중 자동차와 관련된 전화 여부를 실시간으로 파악 가능한 서비스다. 050 주차안심번호를 이용해 운전자의 휴대전화번호 유출을 방지하며 사생활 보호, 보이스피싱 등을 미연에 방지하고 부재중 전화까지 자동차와 관련된 전화임을 실시간으로 확인해 차량과 관련된 문제를 사전에 방지해준다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|--------------------------|------------------------|---------------|
| 대표자명 | 윤 덕 찬 | | 설립일자 | 2014. 05. 01 | |
| 주 소 | 인천시 남구 석정로 229, 행정타운 및JST 9층 913호 | | | | |
| 홈페이지 | www.whosgood.org | 이 메 일 | thomas.yoon@whosgood.org | 대표번호 | 010-6425-9992 |
| 담당자 연락처 | 010-9955-3181 | | 담당자 이메일 | yoonbly22@whosgood.org | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 기업 비재무 분석 보고서 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

지속가능발전소는 빅데이터를 분석해 기업을 발굴하고 해당 기업이 지속 가능하도록 '착한 투자'를 유도하는 서비스 플랫폼 개발 기업이다.

지속가능발전소는 데이터 마이닝을 통해 거버넌스(공공 경영), 정보 공개, 사회 공헌도, 환경 등을 포함한 기업의 비재무 리스크를 분석한 후 이를 점수화한 정보를 제공하는 서비스를 선보인다. 또 각 정부 부처의 도움을 받아 공공데이터를 받고 있다.

2016년 10월에는 웹 기반 시스템을 통해 전 세계 기관 투자자에게 분석 정보를 제공했다. 2016년 10월 코스콤 주최 핀테크 경연대회에서 대상을 수상했으며, 같은 해 12월 미래창조과학부 다국적스타기업 장려상, 미래창조과학부 'K-Global 스타트업 300'에 선정되기도 했다. 2017년에는 은행권청년창업재단 데모데이에서 우승을 차지했다.

기업 연혁

- 2014. 09**
기업부설연구소 설립
(빅데이터기술연구소)
- 2014. 10**
벤처기업 확인
- 2014. 11**
공공데이터 창업경진대회 입상
- 2015. 12**
미국 법인 설립
- 2016. 10**
코스콤 오픈 API플랫폼 기반 핀테크 서비스 공모전 대상
- 2016. 11**
다국적스타벤처 경진대회 우수상
- 2016. 11**
빅데이터 스타트업 공모전 장려상
- 2017. 02**
디캠프 데모데이 1등 수상

제휴 기관

- **국 내** : 코스콤(금융기관), 한국예탁결제원(공공기관)
- **국 외** : connect4climate(기후변화커뮤니케이션), 팩트셋(금융데이터), 마이크로소프트 비즈스파크(스타트업 지원)

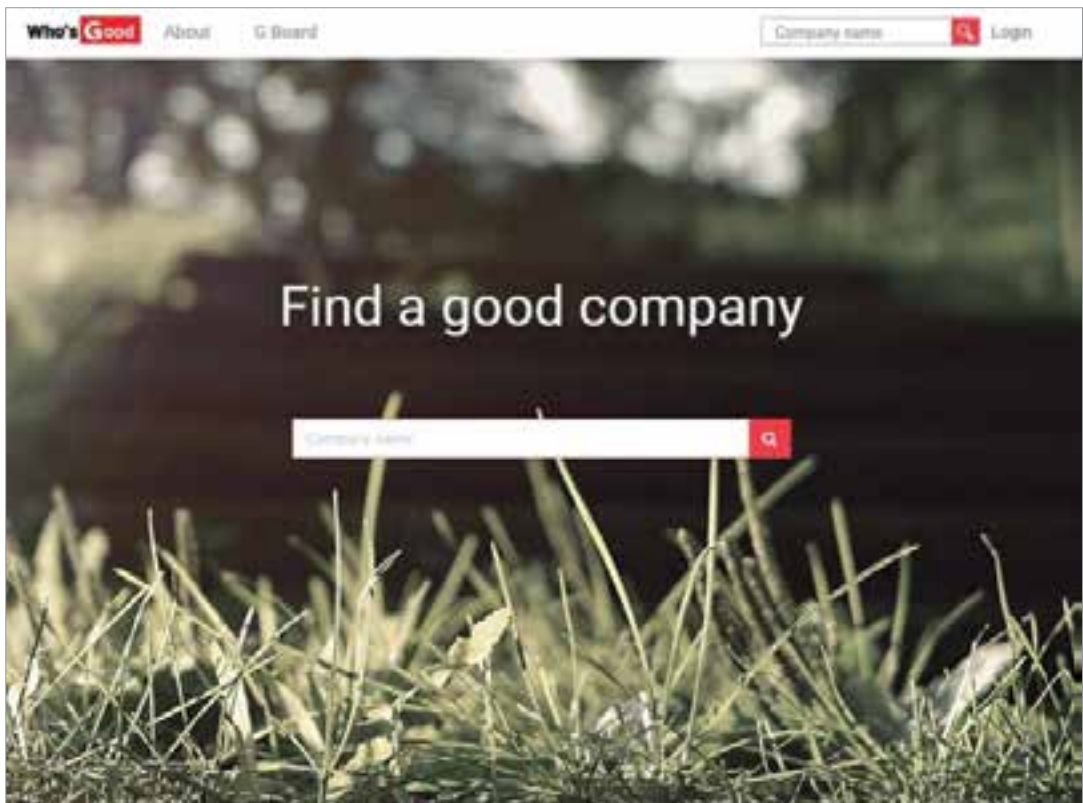
주요 제품 및 서비스 소개

지속가능발전소는 인터넷 정보 매개 서비스 및 금융 지원, 투자 자문 등의 데이터베이스를 제공하는 온라인 정보 제공 업체다.

후즈굿은 텍스트 마이닝 및 머신러닝을 기반으로 한 로봇애널리스트를 통해 기업의 환경, 사회, 지배 구조에 관한 관리 및 성과를 분석한 콘텐츠를 자동적으로 생성하며, 이를 기업별 비재무(non-financial) 리스크 분석 정보로 분류해 사용자 요구에 맞게 제공한다. 인공지능을 기반으로 한 로봇 애널리스트 서비스를 통해 정보를 받은 사용자는 손쉽게 ‘좋은 기업’을 파악하고 ‘좋은 투자’를 할 수 있다.

후즈굿은 증권사 애널리스트 보고서와 같은 기업 지속 가능성 및 비재무 리스크 분석 정보를 유료로 구독할 수 있는 웹 플랫폼 기반 서비스라고 정의할 수 있다.

기본 정보는 무료로 볼 수 있으며, 기업과 기관 투자자에게도 합리적 비용으로 정보를 이용할 수 있도록 지원한다. 지속가능발전소에서는 글로벌 금융정보기관인 팩트셋의 플랫폼을 통해 전 세계 2,000여 기관에 리스크 분석 보고서를 정기적으로 제공한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-------------------|---------------------------|-----------|
| 대표자명 | 조 성 규 | | 설립일자 | 2014. 05. 21 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 두산로 70, 현대지식산업센터 B동 1211호 | | | | |
| 홈페이지 | www.geo-line.com | 이 메 일 | info@geo-line.com | 대표번호 | 1522-5760 |
| 담당자 연락처 | 010-7725-0959 | | 담당자 이메일 | sunggyoo.geo@geo-line.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | 전기자동차 이동형 충전 및 결제 시스템 | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

지오라인은 전기자동차 충전기 개발 전문 업체로, 르노 삼성자동차 연구원 및 전기자동차 인프라네트워크 연구소장 등 전기자동차 분야 전문가들이 설립했다.

도시 공동주택에서 필연적으로 나타나는 전기자동차 충전 및 주차 문제를 이동형 전기 주입과 보안이 가능한 콘센트만으로 편리하고 저렴하게 보급하는 데 힘쓰고 있다. 2014년 중소기업진흥공단의 지원을 받아 설립했으며, 관련 특허 3건을 보유하고 있다.

지오라인은 이동통신형 모뎀과 전기계량기가 통합된 장비를 개발해 그동안 국내 전기차 시장의 약점으로 지목되던 충전소 인프라 문제를 해소하는 데 기여했다. 장기간의 관련 산업연구를 바탕으로 세계에서 필요로 하는 독창적인 핀테크 서비스를 구현하고 있다는 점에서 주목할 만하다.

기업 연혁

- 2014. 05**
회사 설립
- 2015. 08**
KB스타터스 밸리(KB Starters Valley) 1호 기업 선정
- 2015. 12**
LG유플러스 충북창조경제혁신센터 'IoT 글로벌 스타트업 육성 프로그램' 대상 수상
- 2016. 02**
중소기업진흥공단 성장 공유형 자금 유치
- 2016. 05**
한국전력공사 양해각서 체결
- 2017. 08**
'스타트 텔아비브(Start Tel Aviv 2017)' 한국대회 우수상 수상
- 2017. 10**
산업통상자원부 유공자 장관 표창

제휴 기관

- 국 내 : KB금융그룹(금융기관), 한국전력공사(공공기관), LG유플러스(통신사), 대한상공회의소(공공기관)
- 국 외 : EDP(포르투갈 전력공사), 오렌지텔레콤(프랑스 통신사), 에릭슨(스위스 통신사), 메르세데스-벤츠(수입차 판매업체)

주요 제품 및 서비스 소개

지오라인은 전기자동차 충전 및 주차 문제를 해결하고 이 과정에서 핀테크 서비스를 연계하는 개발 전문 업체다.

지오라인에서 선보인 지오라인 시스템은 전기차 충전기에 계량기와 이동통신 전화 모뎀을 장착해 사용자가 어느 건물에서 얼마만큼의 전기량을 충전했는지 알려주는 충전 시스템이다. 220V콘센트를 사용해 전기차를 충전하는 방식이며, GPS와 무선통신 등을 통해 소비량도 확인할 수 있다. 이로써 무단 충전으로 인한 건물주의 피해를 막을 수 있을 뿐 아니라 충전 인프라도 쉽게 구축할 수 있다.

지오라인은 독자적인 전기차 충전 인프라 관련 특허를 보유하고 있다. 그중 하나가 자체 개발한 모바일 충전기를 도난 방지 기능을 갖춘 전용 콘센트(SPSS)에 꽂기만 하면 충전과 결제가 한 번에 이루어지는 '플러그 앤드 페이(Plug & Pay) 기술이다. 충전 솔루션 콘센트가 이동형 충전기를 거쳐 중앙 서버와 모바일로 통신해 인증된 충전기에만 전기를 허용하고 결제까지 한 번에 가능한 특허 기술이다. 비누진세 적용 요금제로 과금하는 방식으로, 지오라인 측이 한국전력공사에 전기요금을 납부함과 동시에 전기를 사용한 주차장의 전기 요금은 차감된다. 충전 스탠드 설치가 불필요하고 기존 과금 방식보다 설치 비용이 100분의 1수준에 불과한 것이 장점이며, 전기 도난 행위도 차단할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------|--------|--------------------|--------------------|-------------|
| 대표자명 | 임 용 훈 | | 설립일자 | 2013. 12. 12 | |
| 주 소 | 서울시 용산구 청파로 91 | | | | |
| 홈페이지 | www.gcod.co.kr | 이 메 일 | gcodceo@gcod.co.kr | 대표번호 | 02-717-5501 |
| 담당자 연락처 | 010-2246-5729 | | 담당자 이메일 | gcodceo@gcod.co.kr | |
| 종업원수 | 2명 | | 자 본 금 | 2억 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | 인증 보안 솔루션 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

지코드 이노베이션은 첨단 기술력과 사용자 편의성이 집약된 신개념 인증 보안 솔루션 개발 업체다. 금융과 IT 기술을 접목한 핀테크 분야에서 최적의 연동성을 내세워 경쟁력 높은 기술을 개발 중이다. 현재 인증보안기술 연구개발(R&D)을 핵심 사업으로 삼고 핀테크 비즈니스 분야에서 경쟁력 강화를 꾀하고 있다. 지코드 이노베이션의 핵심 보안 솔루션 '패스콘 (PASSCon)'으로, 2015년 11월 특허 등록을 마쳤다.

기업 연혁

- 2013**
회사 설립
- 2014**
KG이니시스로부터 시드 투자 유치
- 2016**
KB금융지주와 양해각서 체결

제휴 기관

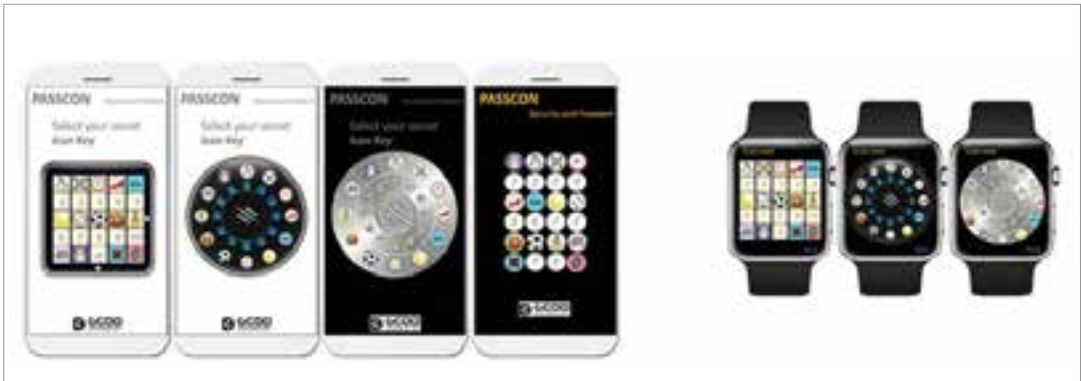
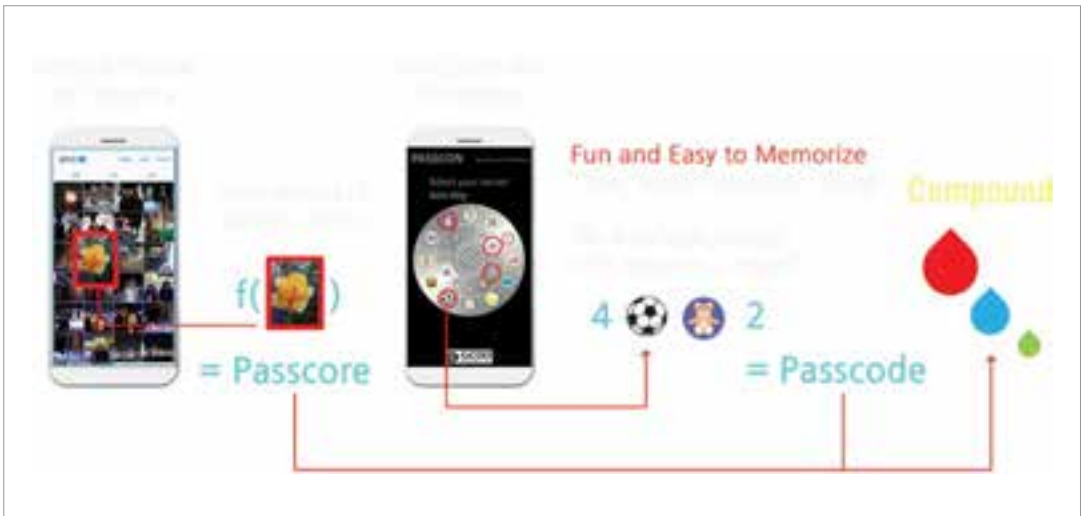
- 국 내 : KB금융그룹(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

지코드 이노베이션은 인증 보안 솔루션을 개발하고 있으며, 핵심 기술은 '패스콘(PASScon)'으로 사용자가 직접 생성한 개인 인증서(SEED)에 패스코드로 전자서명을 하는 솔루션이다. 비용을 들이지 않고 언제라도 간단히 사진을 변경해 인증서를 갱신할 수 있을 뿐 아니라, 제3자의 도용도 불가능해 안정성과 기술적 우수성이 돋보이는 지코드 이노베이션의 핵심 비즈니스 모델인 것이다.

패스콘은 사용자가 선택한 사진과 보안 아이콘, PKI비대칭 키를 이용해 매우 간편하고 안전하게 전자서명 인증을 수행한다. 비밀번호가 아닌 그래픽 이미지 형태의 아이콘 4개를 간단히 터치함으로써 인증이 가능한 만큼 입력이 아닌 터치의 편의성과 안전성은 물론 고객에게 흥미로움을 느끼게 하는 기술이라는 평가를 받고 있다.

패스콘의 핵심인 '데미 인증서'는 앱을 설치할 때 사용자가 인증서로 사용할 사진을 한 번만 선택하면 된다. 해당 사진은 0과 1로 이뤄진 해시함수 결과값으로 변환되어 누군가 인증서를 탈취하더라도 사진 복원이 불가능하다. 가장 큰 특징은 사용자가 인증서를 직접 생성할 뿐 아니라, 아무 비용 없이 언제라도 간단하게 인증서를 갱신할 수 있다는 것이다. 인증서와 관련해 도난과 무단 복제 우려도 없어 탈취 도용 문제가 완전히 해소됐다는 것 또한 장점이다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|---------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 진 | | 설립일자 | 2016. 04. 28 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 범원로11길 25A-1312 | | | | |
| 홈페이지 | www.zikbank.com | 이 메 일 | jinikimid@gmail.com | 대표번호 | 02-400-9020 |
| 담당자 연락처 | 02-400-9020 | | 담당자 이메일 | jinikimid@gmail.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | 현금 대체 결제, 어음 대체 결제 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

직뱅크는 시스템 소프트웨어 개발 및 공급 업체다. 직뱅크는 건설, 제조, 유통 등 다양한 산업에서 사용하는 현금 결제와 어음 제도의 문제점을 개선한 안심대체결제서비스를 선보이고 있다. 고객의 용역 대금(현금)을 안전하게 예치하고 예치된 금액만큼 가상화폐를 발행해 프로젝트에 참여하는 업체에게 가상화폐를 먼저 지급하는 방식이다. 약정한 기간이 지난 코인이나 계약한 프로젝트를 잘 이행한 업체에게 지급한 코인을 예치된 금액으로 환전해주는 서비스를 제공하며, 결제 솔루션과 관련한 특허를 확보하고 있다.

 기업 연혁

- 2016. 04**
'직컴퍼니' 설립
- 2016. 05**
특허 2건 출원, 해외 PCT 출원(결제 솔루션)
- 2016. 10**
제12차 핀테크 데모데이에서 핀테크 유망 기업으로 선정
- 2016. 12**
2016 창조경제박람회에서 핀테크 기술 혁신 기업으로 선정
- 2017. 07**
벤처기업 등록
- 2017. 08**
결제 솔루션 국내 특허 등록
- 2017. 08**
'직뱅크'로 법인명 변경

주요 제품 및 서비스 소개

직뱅크는 안심 대체 결제 서비스 등을 제공하고 있다.

직뱅크에서 선보인 직페이(ZIKPAY)는 안심 대체 결제 시스템으로, 고객이 선지급한 후 대금만 받고 잠적하거나 하자로 인한 피해를 예방하는 서비스다. 또한 업체가 고객과 상위 업체로부터 결제 지연, 지급 회피, 파산으로 인한 연쇄부도 등의 피해를 입지 않도록 약정 기일에 안전하게 자금을 회수할 수 있는 결제 시스템이다.

직뱅크(ZIKBANK)는 라이프 솔루션 서비스로, 생활 용역 서비스와 안심결제 시스템을 융·복합해 제공한다. 고객에게는 일상생활의 다양한 서비스에 더욱 쉽게 접근하도록 지원하는 서비스이며, 업체에는 수주 대상을 넓혀 안정적 수익을 올릴 수 있도록 돕는 솔루션이다.

이외에 직공(ZIKGONG)은 생활 용역 서비스로, 일상생활에 필요한 이사, 청소, 수리는 물론 인테리어, 건축 등 전문 인력이 필요한 용역 서비스와 해당 업체 및 전문 기술자를 고객과 매칭해주는 서비스다. 현금 결제의 안전성을 확보해 안전하고 사고 없이 진행할 수 있도록 지원한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|---------------------|---------------------|---------------|
| 대표자명 | 이 종 훈 | | 설립일자 | 2008. 02. 28 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 양재천로 129, 파크센터 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.cmsoft.co.kr | 이 메 일 | master@cmsoft.co.kr | 대표번호 | 02-3463-3052 |
| 담당자 연락처 | 010-9430-6991 | | 담당자 이메일 | hashin@cmsoft.co.kr | |
| 종업원수 | 40명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 종합감사경보 시스템 (SMARTPlus) | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | 소프트웨어 개발 및 공급 |

기업 소개

천명소프트는 기업의 리스크 요인을 분석·평가해 지식 정보를 제공하는 BI(Business Intelligence) 관련 소프트웨어 업체다.

천명소프트는 금융, 공공, 일반 기업에 대한 부정 거래 탐지 시스템, 내부 통제 및 감사 시스템을 구축하고 공급하는 전문 기업이다.

금융, 공공, 기업의 감사 업무를 포괄하는 표준화된 업무 프로세스를 정립, 기능화해 감사 업무의 자동화와 효율성을 제공하는 감사 정보 통합 솔루션을 선보이고 있다. 특히 리스크 기반의 상시 모니터링 체계를 통해 다양한 내부 업무 실시간 관리 서비스를 중심으로 고객 업무의 효율성 증대를 최우선으로 삼고 있다. 현재 스마트플러스 등 다양한 프로그램의 저작권을 등록한 상태다.

기업 연혁

2008

회사 설립

2009

프로그램 저작권 등록 (SMARTPlus 외 6건)

2010

산학연 기술과제 선정 (차세대 지능형 감사 시스템)

2010

특허 등록 1건(이메일을 통한 정보 유출 감시) 및 출원 2건

2014

프로그램 저작권 등록 (SMARTFds 외 4건)

2015

아주대학교 산학협력 체결 (딥러닝 기술 기반 FDS 연구개발)

2017

산학 공동 기술개발 사업 과제 선정 (머신러닝을 이용한 이상 금융 거래 탐지 시스템 지원)

제휴 기관

- 국 내 : 농협은행(금융기관), 부산은행(금융기관), 대구은행(금융기관), 신한은행(금융기관), 신한생명(금융기관), 현대해상(금융기관), MG손해보험(금융기관), 현대카드(금융기관), 한국도로공사(공공기관), STX(무역상사), KT(통신사), SPC(식품산업) 등

주요 제품 및 서비스 소개

천명소프트는 기업이 다양한 위험 요소를 줄이기 위한 소프트웨어를 개발·공급하고 있다.

스마트FDS(부정 거래 탐지 시스템, Fraud Detection System)은 전자금융 거래에 사용하는 단말기 정보, IP주소, 거래 내용 등을 종합적으로 분석해 의심 거래를 탐지하고 이상 금융 거래를 차단하는 시스템이다. 위험도별 차등 대응, 대응 방법 조정, 조기경보 알람, 정상 거래 패턴 반영, 대시보드 기능, SMS-콜센터 연계, 운영 현황 모니터링, 업무 현황 및 통계, 메뉴 및 프로그램 관리, 사용자 및 그룹 권한 관리, 암호화 알고리즘 등의 특징을 갖췄다.

준법감시 시스템(SMARTCompliance)은 준법 감시 업무 효율성을 높이기 위한 표준화된 준법 업무 프로세스 및 점검 모니터링을 지원한다. 효과적 준법, 범무 서비스로 업무를 수행하고 실행력을 높임으로써 내부 통제를 강화하는 데 기여한다. 일상 업무 사전 감시 및 내부 통제 자가 점검 평가 프로세스를 통해 실효적 점검 체계를 도입했다.

종합 감사정보 시스템(SMARTPlus)은 금융, 공공, 기업의 감사 업무를 포괄하는 표준화된 업무 프로세스를 정립, 기능화해 감사 업무의 자동화와 효율성을 제공하는 감사 정보 통합 솔루션이다. 특히 리스크 기반의 상시 모니터링 체계를 제공해 다양한 내부 업무를 실시간으로 추적·분석함으로써 위험 요소를 사전에 적발하는 사고 예방 체계를 수립할 수 있다.

전체 라이프사이클은 물론 자산 운영을 실시간으로 관리해준다. 다양한 산업군에 적용 가능한 모듈로 듀얼 NFC, RFID 등의 위치 기반형 전자칩을 적용해 모바일앱에서 효율적으로 관리할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|-----------------------|--------------|--------------|
| 대표자명 | 신 송 운 | | 설립일자 | 2015. 11. 09 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 강남대로 309, 코리아비즈니스센터 817호 | | | | |
| 홈페이지 | www.1004funding.com | 이 메 일 | admin@1004funding.com | 대표번호 | 02-1588-6023 |
| 담당자 연락처 | 02-6275-1024 | | 담당자 이메일 | info@yinc.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 전자상거래, 금융정보 서비스 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

천사펀딩은 P2P 펀딩 플랫폼을 운영하면서 대출과 투자를 연결해주는 업체다.

은행, 증권사, 종합금융사, 대출 회사 등에서 근무한 전문가로 구성돼 있으며, 금융권의 각 분야 전문가가 모여 투명하고 따뜻한 금융 서비스를 제공한다. 지금까지 구축한 노하우를 통해 다양한 고객층의 니즈를 충족시켜 P2P 펀딩 시장을 선도하려는 것이 목표다.

천사펀딩은 2007년 오프라인에서 먼저 투자 서비스를 진행했으며, 2015년 제정된 클라우드펀딩법에 따라 개인이 발행하는 유가증권을 담보 가치로 활용하는 대출형 투자 상품과 P2P 상품도 선보이기 시작했다. 법무법인과 법률사무소 또는 은행과 제휴해 금융 거래 과정에서 안전성을 갖추고 NICE신용평가를 이용해 대출자와 투자자 간의 신뢰성을 구축해나가는 시스템을 확보하고 있다.

기업 연혁

2015. 11

회사 설립

2015. 11

P2P 금융서비스 플랫폼 운영

2015. 12

재테크 포털 금융정보 온라인 사이트 제휴

2016. 05

법무법인 참벗, 법률사무소 다산
업무제휴 양해각서 체결

2016. 11

우진아이애펜피 업무제휴 양해각서 체결

2016. 11

보이스스타 업무제휴 양해각서 체결

제휴 기관

- 국 내 : 세틀뱅크(가상계좌), 한국자산관리연구원(부동산업), 나도사장님(창업 포털)

주요 제품 및 서비스 소개

천사펀딩은 P2P 방식으로 금융 서비스를 제공한다.

천사펀딩은 금융업계에서 쌓은 경험을 바탕으로 고객에게 한 차원 높은 금융 서비스를 선보이고 있으며, 무엇보다 고객 자산의 안전을 최우선으로 한다.

주요 투자 서비스로는 천사 프로젝트가 있다. 천사 프로젝트는 투자의 안정성을 위해 담보형 대출채권을 운영하고, 담보자산으로 기업의 유가증권이나 부동산 근거당, 자동차, 주식을 활용해 안전한 형태의 대출채권으로 평가받는다. 투자(대출) 기간이 짧은 특징이 있어 기간 분산이 가능하다.

또 다른 서비스로는 천사 대출이 있다. 천사 대출은 플랫폼을 통해 다수의 투자자에게 소수의 자금을 모아 대출을 실행시키고 상환하는 원금과 이자를 투자자에게 제공하는 온라인 대출 서비스를 말한다.

최근 세틀뱅크와 온라인 자금수납 관리 서비스 편의성 향상을 위한 기업 CMS 서비스 계약을 체결해 금융 투자 및 수익금 지급의 편의성과 안전성을 높였다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|--------------------|------------------------|-------------|
| 대표자명 | 표 철 민 | | 설립일자 | 2017. 08. 01 | |
| 주 소 | 서울시 중구 삼일대로 343, 대신파이낸스센터 15층 | | | | |
| 홈페이지 | www.chain.partners | 이 메 일 | pyo@chain.partners | 대표번호 | 02-338-3389 |
| 담당자 연락처 | 010-2282-0071 | | 담당자 이메일 | contact@chain.partners | |
| 종업원수 | 16명 | | 자 본 금 | 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 블록체인 비즈니스 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

체인파트너스는 블록체인 기술 및 비즈니스 전문 업체다. 블록체인 관련 회사를 직접 만들어 운영하고 매각을 진행한 경험이 있는 기업가와 구글 출신 개발진이 2017년 설립했다. 내부에서 연구한 기술을 바탕으로 블록체인 회사를 만들고, 사업을 직접 운영하며 새로운 성장 동력에 투자하는 체인파트너스는 블록체인과 가상화폐의 실용적 가능성을 제시하겠다는 기업 비전을 세웠다.

체인파트너스는 스위스, 싱가포르, 미국 등 글로벌 네트워크를 활용해 한국에서 성공한 경험을 글로벌 영역으로 확장해나가며, 순수 기술 회사와 전통적 산업 비즈니스 사이에서 새롭게 등장하는 블록체인 비즈니스 영역을 개척한다는 방침이다.

2017년에는 DSC인베스트먼트, 캡스톤파트너스, DS자산운용 등으로부터 20억원의 투자를 유치하기도 했다.

기업 연혁

2017. 08

회사설립

2017. 08

엔젤 투자 유치

2017. 11

DSC인베스트먼트, 캡스톤파트너스, DS자산운용 등으로부터 투자 유치 (20억원)

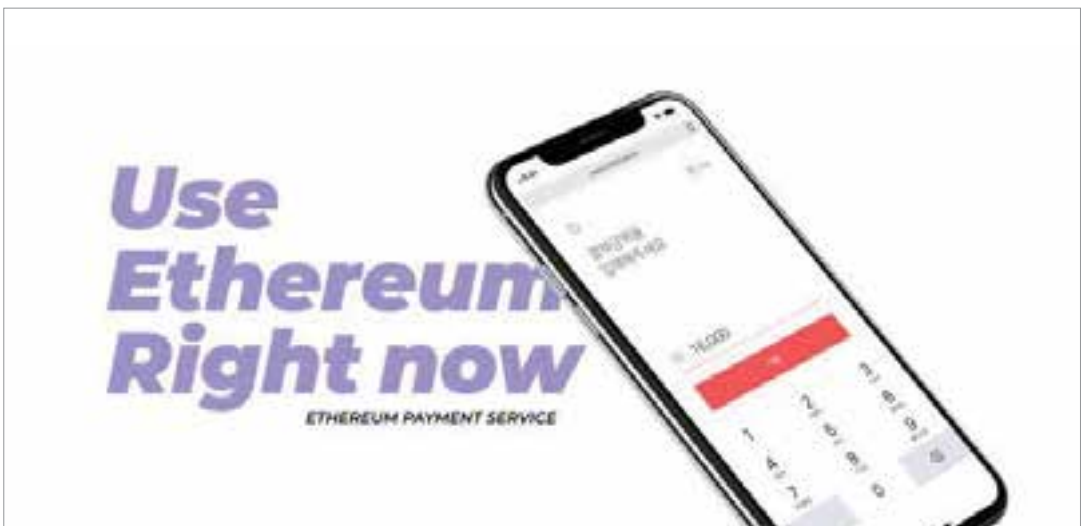
제휴 기관

- 국 내 : 신한금융지주(금융기관), KB금융그룹(금융기관), DSC인베스트먼트(금융기관), CAPSTONE(금융기관), INBlockchain(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

체인파트너스는 블록체인 분야 전문 업체로, 결제와 지급 기능을 구현한 '코인덕'을 개발해 선보였다. 실제 생활에서 체감할 수 있는 서비스를 개발해 블록체인이 지닌 무궁무진한 기능을 사회에 펼쳐 보인다는 계획이다.

코인덕은 이더리움 기반 오프라인 가상화폐로 체인파트너스가 국내에서 첫 상용화에 도전하는 서비스다. 전국 오프라인 모든 매장에서 이더리움을 상품과 서비스 결제에 이용할 수 있는 가상화폐 결제 서비스로, 온체인(on-chain) 즉시 결제 기술을 적용한 것이 특징이다. 코인덕은 결제 즉시 거래 여부를 딥러닝 기술로 판별해 블록체인이 정상 결제로 검증할 것으로 예상되는 거래를 선승인 처리함으로써 편의성을 제공한다. 이 기술을 이용하면 결제 고객이 이더리움을 송금하고 매장 매니저가 확인하는 데 평균 5초가 소요된다. 기존 가상화폐 결제 시스템에서 걸리는 시간의 10분의 1이상을 단축시킨 셈이다. 모든 모바일 전자지갑은 물론 해외 거래소를 통해서도 코인덕의 이더리움 결제 시스템을 사용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|----------------------------|----------------------------|--------------|
| 대표자명 | 류 영 준 | | 설립일자 | 2017. 04. 03 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 판교역로 231, S동 6층 | | | | |
| 홈페이지 | www.kakaopay.com | 이 메 일 | conor.kim@kakaopaycorp.com | 대표번호 | 031-606-5958 |
| 담당자 연락처 | 010-7382-0726 | | 담당자 이메일 | conor.kim@kakaopaycorp.com | |
| 종업원 수 | 165명 | | 자 본 금 | 90억원 | |
| 주요 서비스 | 선불전자지급수단인 카카오페이를 이용한 송금 및 결제 서비스 카드 간편결제 서비스 청구서 서비스 인증 서비스 멤버십 서비스 | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | C2C |

기업 소개

카카오페이는 모바일 결제서비스 제공업체이다. 카카오내에서 결제 서비스를 제공해 오다가 2017년 4월 독립 법인으로 출범했다. 간편송금, 인증서비스, 카카오페이 카드 발급 등 서비스 영역을 확대하고 있다. 카카오페이는 2017년 2월 엔트파이낸셜로부터 2억달러의 투자를 유치했다. 2017년 10월 기준으로 누적가입자 2,000만명을 돌파했다.

기업 연혁

- 2014. 09**
간편결제 서비스 출시
- 2015. 05**
제휴 체크카드 출시
- 2016. 02**
모바일 메신저 기반 EBPP 서비스 '카카오페이 청구서' 출시
- 2016. 04**
간편 송금 서비스 출시
- 2016. 09**
자동차 청약금 결제 지원
- 2017. 01**
결제 API 공개
- 2017. 02**
엔트파이낸셜 2억달러 투자 유치
- 2017. 04**
카카오페이 독립 법인 출범
- 2017. 06**
인증 서비스 출시
- 2017. 10**
누적 가입자 2,000만명 돌파
- 2018. 01**
카카오페이 카드 출시

제휴 기관

- **국 내** : 인터파크(인터넷 쇼핑몰), 우리은행(금융기관), KB국민은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), 신한은행(금융기관), KEB하나은행(금융기관), 카카오뱅크(금융기관), SC제일은행(금융기관), KDB산업은행(금융기관) 등
- **국 외** : 알리페이(간편 송금 결제)

주요 제품 및 서비스 소개

카카오페이는 모바일 결제 서비스 제공을 시작으로 서비스 영역을 확대하고 있는 핀테크 업체이다.

카카오페이는 간편 모바일 결제, 송금, 인증, 청구서, 멤버십 등의 서비스를 통해 지갑 속의 카드, 현금, 신분증 등을 대체하는 월렛리스(Wallet-less)를 실현한다는 목표이다.

카카오페이의 간편결제 서비스는 2014년 출시되었으며 현재 신용/체크카드, 계좌 연결, 휴대폰 등 다양한 결제를 제공하고 있다. 국내 모든 신용카드를 지원하며 최대 20개의 신용카드 및 체크카드 정보를 등록해 사용할 수 있다. 별도 앱 설치없이 국민메신저 카카오톡 메뉴를 통해 바로 이용 가능하고 카드정보 입력, 본인 확인과정 등 복잡한 절차없이 미리 등록한 비밀번호만으로 결제할 수 있으며 공인인증서 없이 30만원 이상의 고액결제도 가능해 여타 결제 서비스 대비 높은 편의성과 범용성을 내세운다.

2016년 4월 출시된 카카오페이 송금은 카카오톡 채팅방에서 공인인증서, OTP(일회용 비밀번호), 계좌번호 없이 지인에게 메시지 보내 듯 간편하게 돈을 주고 받을 수 있는 서비스이다. 카카오페이에 금융기관의 계좌를 연결 후, 필요한 현금을 카카오펀으로 충전해 사용할 수 있다. QR 송금 기능도 추가해, 카카오톡 친구가 아니어도 QR 코드만으로 빠르고 안전하게 송금할 수 있어 오프라인 송금에도 유용하게 이용할 수 있다.

2018년 1월 내놓은 선불 및 직불 결제 카드인 '카카오페이 카드'는 카카오페이에 연결한 은행계좌에서 충전한 잔액을 이용해 전국 모든 가맹점에서 결제할 수 있는 오프라인 결제 수단이다. 온·오프라인 모든 결제에 대해 전월 실적 조건 없이 이용금액의 0.3%가 자동 적립된다.

2016년 2월 출시된 '청구서'는 모바일 메신저 기반 전자고지결제 (EBPP) 서비스로 고객은 카카오톡을 통해 간편하게 고지서를 관리하고 카카오페이로 바로 납부할 수 있다. 청구서 서비스는 번거로운 종이 고지서를 모바일로 전환 후 결제로 바로 연결시켜 준다는 점에서 청구 기관은 비용절감 효과를, 고객은 손쉬운 납부 및 내역 관리가 가능하다.

2017년 6월 출시된 '카카오페이 인증'은 모바일 메신저를 기반으로 한 사설 간편인증 서비스로 카카오톡을 통해 개인정보 수집동의, 신용정보 조회동의, 보험 청약, 대출 계약 등 전자서명이 요구되는 중요문서를 확인하고, 비밀번호 입력만으로 안전하고 간편하게 서명을 완료할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|---------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 장영환 | | 설립일자 | 2000. 09. 27 | |
| 주소 | 서울시 영등포구 영신로 220, KnK디지털타워 19층 | | | | |
| 홈페이지 | www.kibnet.co.kr | 이메일 | kibnet@kibnet.co.kr | 대표번호 | 02-2175-1175 |
| 담당자 연락처 | 02-2175-1141 | | 담당자 이메일 | sclee@kibnet.co.kr | |
| 종업원수 | 46명 | | 자본금 | 50억원 | |
| 주요 서비스 | 전자금융서비스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

케이아이비넷은 은행 계좌에 기반을 둔 금융 VAN 사업자다.

국내 전 은행 네트워크를 확보하고, 은행 계좌를 기반으로 자동이체, 가상계좌 등 다양한 전자금융 솔루션 및 지급결제 분야의 핀테크 전문 기업으로 성장하고 있는 중견 기업이다.

케이아이비넷은 수년간 구축해온 전자금융 서비스와 운영 노하우를 기반으로 다양한 전자금융 인프라와 e뱅킹 솔루션을 통합함으로써 500여 개 공공기관과 중대형 기업에 품질 높은 디지털 금융 서비스를 안정적으로 제공한다.

현재 금융기관 및 기업과의 연계를 위한 중계 엔진, 표준 전문 구성 기술을 바탕으로 금융거래 중계 서비스와 ARS 인증, 계좌 기반 간편결제 등 핀테크 응용 솔루션을 개발하는데 힘쓰고 있다.

기업 연혁

- 2000. 09**
회사 설립
- 2002. 07**
기술혁신형 중소기업으로 선정
- 2003. 05**
벤처기업 확인(신기술기업)
- 2007. 06**
금융감독원 전자금융업자 등록
- 2012. 10**
차세대 시스템 구축 및 센터 통합
- 2016. 01**
ARS 인증(출금 동의) 서비스 출시
- 2016. 02**
체크페이(간편수납) 앱 출시
- 2017. 04**
GS홈쇼핑(바로 결제) 연동

제휴 기관

- **국 내** : 경남은행(금융기관), 광주은행(금융기관), 국민은행(금융기관), IBK기업은행(금융기관), NH농협은행(금융기관), 대구은행(금융기관), 부산은행(금융기관), KDB산업은행(금융기관), 수협(금융기관), MG새마을금고(금융기관), 신한은행(금융기관) 등

| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|-------------------|----------------|-----------|
| 대표자명 | 김 준 현 | | 설립일자 | 2006. 06. 01 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로32가길 16, 파트너스타워 2차 1301호 | | | | |
| 홈페이지 | www.company.kr.net | 이 메 일 | krpartners@kr.net | 대표번호 | 1566-3441 |
| 담당자 연락처 | 070-4367-4197 | | 담당자 이메일 | philgyu@kr.net | |
| 종업원수 | 53명 | | 자 본 금 | 22억원 | |
| 주요 서비스 | '엑심베이' 결제 서비스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

케이알파트너스는 해외 결제 서비스 제공업체다.

2006년 설립된 케이알파트너스는 국내 최초 해외 결제 전문 PG사로 중국, 일본 등에서 사용 가능한 글로벌 해외 결제 서비스 브랜드인 '엑심베이(EXIMBAY)'를 운영하고 있다.

케이알파트너스는 전 세계 글로벌 지급결제 기업과 전략적 파트너십을 구축했으며, 전 세계 해외 카드 사용량 90% 이상을 점유하는 비자, 마스터카드, JCB, 아멕스, CUP 온라인 카드결제를 지원한다. 또 국가별 특화 결제 서비스인 중국의 알리페이, 텐페이, 일본의 편의점 결제 등 국내 최대 해외 결제 수단을 제공한다.

케이알파트너스는 싱가포르에 현지 법인을 설립한 이래 현재 일본, 홍콩, 태국 등4곳에 해외 지사를 두고 PG 사업을 기반으로 다양한 핀테크 기반 금융 사업을 추진하고 있다.

기업 연혁

2007. 05

알리페이(중국) 제휴

2007.12

월드페이(싱가포르), 클릭앤바이(영국) 제휴

2011. 08

국내 최초 온라인 DCC (Dynamic Currency Conversion) 서비스 개시

2012. 12

비자 자회사 사이버소스(CyberSource)-디시전 매니저(Decision Manager) 도입

2014. 04

일본 e콘텍스트(e-context)와 일본 전자결제 서비스 이용 계약 체결

2015. 03

글로벌 카드 브랜드 차이나 유니온페이(China Union Pay) 서비스 시작

2017. 02

위챗 기반 QR코드 결제 서비스 '위팝(We POP)' 출시

2017. 02

호텔 관련(지빌링, G-Billing) 결제 솔루션 특허 등록

제휴 기관

- **국 내** : 하나카드(금융기관), 롯데카드(금융기관), 비씨카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), 이비코인(금융기관)
- **국 외** : 비자(금융기관), 마스터카드(금융기관), JCB(금융기관), 유니온페이(금융기관),페이팔(결제 서비스업체), 라인(모바일 메신저)

주요 제품 및 서비스 소개

케이알파트너스는 다양한 해외 결제 서비스를 지원하는 사업자다.

케이알파트너스가 선보이는 자국통화결제(Dynamic Currency Conversion)는 고객이 해외 발행 카드를 국내 가맹점에서 자국의 화폐로 결제할 수 있는 고객 편의 서비스다. 국내 온·오프라인 가맹점(쇼핑몰, 호텔, 병원, 면세점 등)에서 해외 카드로 결제하면 자국통화로 환전된 금액을 바로 보여준다. 이처럼 원화가 아닌 자국 통화로 결제 금액이 확정됨으로써 고객은 익숙한 통화로 결제하고 환율 변동 없이 최종 결제 금액을 청구받게 된다.

해외 결제 전문 브랜드 엑심베이를 통해서서는 최다 해외 결제 수단을 제공 중이다. 엑심베이는 비자, 마스터카드, JCB, 아멕스 등 글로벌 카드 결제뿐 아니라 중국·일본·동남아 등에서 사용 가능한 다양한 해외 결제 서비스를 선보여 가맹점들에 편의를 제공한다.

특히 중국의 '국민 메신저'로 꼽히는 위챗을 기반으로 한 온·오프라인 결제 서비스 '위챗페이(WeChat Payment)'는 2014년 국내 최초로 시작했으며, 현재까지 약 400여 개의 국내 가맹점이 이용하고 있다.

케이알파트너스는 엑심베이 애플리케이션을 통한 가상화폐 결제 서비스도 선보일 예정이다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|---------------------|------------------|---------------|
| 대표자명 | 구름 | | 설립일자 | 2015. 05. 19 | |
| 주소 | 경북 경산시 진량읍 대구대로 201, 1201A호 | | | | |
| 홈페이지 | www.kncom.co.kr | 이메일 | loboginfo@gmail.com | 대표번호 | 070-7762-9364 |
| 담당자 연락처 | 010-7579-7993 | | 담당자 이메일 | etssea@naver.com | |
| 종업원수 | 15명 | | 자본금 | 4억 3,200만원 | |
| 주요 서비스 | 로빅 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

케이앤컴퍼니는 부동산 금융 시장에 빅데이터 인공지능을 활용한 서비스를 제공하는 스타트업이다.

케이앤컴퍼니는 비정형 부동산(연립 및 다세대)의 시세 정보를 제공하고 있다. 금융 서비스 면에서 매우 불리한 위치에 있는 소형 공동 주택의 시세를 제공하여 비대면 서비스, 담보 대출 자산모니터링 제공 등으로 은행권에 핀테크 솔루션을 제공하고 있다.(금융 서비스 면에서 매우 불리한 위치에 있는 비정형 부동산(연립 및 다세대)의 시세를 데이터화함으로써 비대면 서비스, 담보 대출 자산 모니터링 등을 통해 은행권에 핀테크 솔루션을 제공하는 것이다.) 대표 서비스로는 빅데이터 기반의 부동산 분석 시스템 ‘로빅(LOBIG)’이 있으며, 수집된 부동산 데이터의 가치를 보정하고 판단하는 작업은 인공지능이 수행한다.

케이앤컴퍼니는 2017년 부산은행과 핀테크 분야 공동 사업을 추진하기로 하고 협력을 맺었으며, 미래창조과학부가 주관한 ‘2017 빅데이터 플래그십 시범 사업’에 선정되기도 했다.

기업 연혁

2015. 05

회사 설립

2016. 06

연립·다세대주택 시세 정보 서비스 ‘로빅’ 론칭

2016. 07

퍼스트펍권형 창업 기업 선정 (신용보증기금)

2017. 04

혁신 핀테크 사업 모델 발굴 및 공동 사업 추진 양해각서 체결 (부산은행)

2017. 06

미래창조과학부 주관 ‘2017 빅데이터 플래그십 시범 사업’ 선정

제휴 기관

- **국 내** : 대구창조경제혁신센터(정부기관), 신한은행(금융기관), 신한금융지주회사(금융기관), 부산은행(금융기관), 신한데이터시스템(금융기관), 삼성벤처투자(금융기관), 컬러폴대구(지역 축제), 대구대학교(교육기관), 웹와치(인증 기관)

주요 제품 및 서비스 소개

케이앤컴퍼니가 선보인 로빅은 위치 기반 빅데이터 시스템(Location Based Big data System)이다. 빅데이터 아키텍처를 자체 기술로 구축하여, 공공정보와 민간정보 등 여러 공개 정보의 상호 검증(Cross Validation)을 통해 정교하게 구축된 위치기반 시스템이다. 가격 산정에 감정인의 주관적 판단이 개입하지 않아 객관적 정보를 추출할 수 있으며, 위치, 건축 연도, 건축자재, 층수, 평형 등 객관적 지표를 종합적으로 반영하기에 정확도가 매우 높다. 현재 서울권역에 55만 세대라는 방대한 시세 정보를 보유하고 있으며, 일반 감정평가사나 부동산 중개인이 분석할 때는 수일이 걸리던 데이터를 단 0.15초 만에 분석해내는 고도의 알고리즘을 자랑한다. 케이앤컴퍼니는 은행이 고객에게 대출을 실행하며 평가이력을 쌓고 다양한 경험 정보를 보유하고 있다는 장점을 살려 시중 은행과 협업해 알고리즘 강화 기반을 마련하기 위해 힘쓰고 있다. 서울권역 부동산 데이터를 포함해 부산은행과도 제휴를 맺어 부산권역의 비정형 부동산에 대해서도 유사한 서비스를 제공할 계획이다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 태 봉 | | 설립일자 | 2008. 10. 08 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 두산로 70, 현대지식산업센터 A동 1906호 | | | | |
| 홈페이지 | www.ktbsol.co.kr | 이 메 일 | kim@ktbsol.co.kr | 대표번호 | 02-2132-5551 |
| 담당자 연락처 | 02-2132-5551 | | 담당자 이메일 | developers@ktbsol.co.kr | |
| 종업원수 | 20명 | | 자 본 금 | 15억원 | |
| 주요 서비스 | 스마트 사인 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

KTBSOLUTION은 사물인터넷 보안에 특화된 기술 전문 업체다. 생체 인증 기반 중 행위 인증과 얼굴 인식의 결합, 즉 두 가지 이상의 인증 요소로 복합 인증하는 방식으로 단일 요소의 인증 방식보다 더욱 강화된 본인 인증 서비스를 제공한다.

KTBSOLUTION은 생체 행위 인증의 글로벌 표준 제정을 위한 협의체인 USID(Unique Secure Identity) 얼라이언스에 주도적으로 참여하고 있다. 국내에서는 IBK기업은행과 핀테크 육성 및 사업 협력 양해각서를 체결했다.

기업 연혁

- 2008**
회사 설립
- 2010**
금융결제원, 농협, 신한, 하나은행 등 시스템 구축
- 2014**
FDS 서비스 모델 개발 착수
- 2015**
씨티 모바일 챌린지
'최고의 인증 솔루션' 수상
- 2016**
일본 핀테크 센터 피노랩(FINOLAB) 진출
- 2016**
영국 레벨 39(LEVEL 39) 진출
- 2016**
'K-글로벌 실리콘밸리 2016'
경쟁 부문 대회 최우수상 수상

주요 제품 및 서비스 소개

KTB솔루션은 인증 솔루션을 제공하고 있다.

KTB솔루션이 선보인 스마트 사인은 기존의 이미지 저장과 비교 방식에서 탈피해 동적 생체 행위 정보를 실시간으로 분석한다. 실시간 벡터 좌표 추출 및 분포도 분석 기술을 토대로 사인의 방향, 순서, 획 간의 가속도, 소유 시간, 압력 등을 자동 분석하고 비교한다. 이로써 비대면 온라인 생체 행위 인증, RCS(Remote Control System) 탐지 차단, 사용자 단말 디바이스 식별 및 인증, FDS 연계 이상 징후 탐지 및 보안, 논액티브X 보안 분야 고유 제품과 기술 등을 제공한다.

스마트 사인은 전자적 사인의 위·변조와 유출이 불가능하며, 본인 인증을 위한 다양한 보안 기술을 적용했다. 실시간 벡터 좌표 추출 및 수학적 알고리즘을 적용한 정확성 향상과 오차 보정 기능을 갖추고 있는데, 이것이 위·변조를 불가능하게 만드는 핵심 요소다.

KTB솔루션의 스마트 사인 크로스는 생체 교차 인증 시스템으로, 누구나 가지고 있는 스마트폰으로 사인을 물론, 스마트폰 내 전면 카메라로 얼굴을 촬영해 인증할 수 있어 편리하다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|----------------|----------------|--------------|
| 대표자명 | 조 정 일 | | 설립일자 | 1998. 03. 11 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 은행로 3, 익스콘벤처타워 8층 | | | | |
| 홈페이지 | www.konai.com | 이 메 일 | johj@konai.com | 대표번호 | 02-2168-7500 |
| 담당자 연락처 | 02-2168-7642 | | 담당자 이메일 | johj@konai.com | |
| 종업원수 | 255명 | | 자 본 금 | 77억 8,000만원 | |
| 주요 서비스 | IC칩 및 스마트 카드 제조, 플랫폼 서비스 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

코나아이는 핀테크 관련 토털 솔루션 및 플랫폼을 제공하는 전문 업체다. 자체 개발한 IC칩 운영체제(OS)를 기반으로 통신·금융·공공 부문을 대상으로 한 관련 사업과 결제 및 인증, 보안, 동영상 관련 솔루션을 제공하는 플랫폼 사업을 전개하고 있다.

1998년도에 설립된 코나아이는 국내 최초로 버스-지하철 통합 교통 카드 시스템을 개발해 상용화했다. 2005년부터는 자체 개발한 IC칩의 운영체제 및 스마트카드 사용과 관련한 모든 영역의 솔루션을 개발해 ‘코나(KONA)라는 브랜드 명으로 전 세계에 공급하고 있다.

현재는 통신·금융·공공 부문에 공급하는 IC칩 관련 사업과 결제, 인증, 보안, 동영상 관련 솔루션을 제공하는 플랫폼 사업의 양대 분야에서 사업을 펼치는 중이다. 비자, 마스터 카드, JCB, 아멕스 등을 포함한 100여 개의 제품 인증 및 현장 인증을 보유해 고객의 니즈에 맞는 제품과 서비스를 선보이고 있다.

기업 연혁

- 1998. 03**
‘케이비테크놀러지’ 설립
- 1999**
국내 최초로 교통카드 시스템 개발 및 상용화
- 2002. 04**
영국의 ‘어드벤스드 카드 어워드’ 3년 연속 수상
- 2004. 03**
부산은행에 글로벌 플랫폼 기반의 국산 자바카드 코나(Kona) 공급
- 2004. 07**
ISO 9001 : 2000 품질경영시스템 인증 획득
- 2005**
현금 IC 애플릿 금융결제원 품질 인증 획득
- 2012. 04**
‘코나아이(KONA I)’로 사명 변경

제휴 기관

- **국 외** : 오라클(IT 인프라), 유니온페이(금융기관), 아메리칸 익스프레스(금융기관), 비자(금융기관), 마스터카드(금융기관), 다이너스클럽(금융기관), GSMA(세계이동통신사업자협회), 애쿠온캐피탈(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

코나아이는 다양한 핀테크 솔루션을 개발·제공하는 업체다.

EMV(국제결제표준) 기반의 결제 솔루션을 세계시장에 선보이며, NFC USIM을 국내 최초로 상용화하고 임베디드 SE(Embedded SE), NFCMicro SD 등 모든 NFC 제품과 최적의 솔루션을 공급한다.

코나아이는 전자 신분증, 전자 여권, 운전면허증, 전자 건강 카드 등에 필요한 모든 보안 요구 사항을 만족하는 IC칩 기반의 ID 카드와 이와 연관된 솔루션 일체를 제공한다. 또 제조사인 코나엠, 코나씨 등의 관계사와 함께 보안이 강화된 다양한 전자 카드를 내놓고 있다.

이 밖에 플랫폼 비즈니스도 진행 중이다. 코나카드(Kona Card)는 모바일 카드 발행부터 결제에 이르는 모든 단계의 솔루션을 완전히 개방한 충전식 모바일 카드 결제 플랫폼이다. IC카드 타입의 실물 카드와 앱을 통한 모바일 카드의 두 가지 타입으로 다양한 결제 수단을 제공한다. 실물 코나카드를 모바일 앱에 등록하면 거래 내역 및 혜택 조회와 소득공제 신청 등이 가능하다.

비버(Veaver)는 기업 동영상 기반 지식 공유 플랫폼으로, 임직원이 기업 현장에 바로 적용함으로써 업무 효율을 최대한 끌어 올릴 수 있는 여섯 가지 IT 솔루션을 제시한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|--------------------------|--------------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 해 동 | | 설립일자 | 2012. 04. 17 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 논현로 550, 우승빌딩 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.koreafunding.co.kr | 이 메 일 | admin@koreafunding.co.kr | 대표번호 | 1833-9188 |
| 담당자 연락처 | 070-4351-5891 | | 담당자 이메일 | jylee@koreafunding.co.kr | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 10억원 | |
| 주요 서비스 | P2P대출 중개 서비스 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

코리아펀딩은 대출 서비스를 제공하며, 증권 정보 관련 응용 소프트웨어를 개발 및 공급하는 업체다. 기존 금융권에서 취급하기 어렵던 장외 주식을 P2P 금융과 결합해 기업 성장은 물론 투자자의 수익 창출을 지원한다. 코리아펀딩은 P2P 대출 사업과 100여 개에 이르는 P2P 업체의 기업, 상품, 투자, 커뮤니티, 분석 등 모든 정보와 서비스를 제공하는 'P2P 금융 통합 플랫폼' 사업을 진행 중이다. 이와 함께 P2P 대출 채권 중개와 비상장 장외 주식 정보 및 거래, 중개, 투자를 지원하는 통합 플랫폼도 구축하고 있다.

기업 연혁

- 2015. 11**
P2P 금융 코리아펀딩 플랫폼 오픈
- 2016. 09**
한국경제TV P2P 금융 물 론칭
- 2017. 06**
P2P 스타 론칭

주요 제품 및 서비스 소개

코리아펀딩은 P2P 대출 플랫폼을 운영하는 업체로, 운영 중인 담보 채권 투자 상품은 담보권이 설정되며 해당 담보권을 매도하는 절차를 통해 투자금을 최대한 보호해준다. 코리아펀딩과 제휴한 장외 주식 전문가로 구성된 투자 자문사가 체계적으로 분석해 검증된 상품 중에서도 엄격히 선별해 제공하는 것이다. 코리아펀딩을 통해 투자한 상품에 대한 담보물의 주가는 관리 팀의 실시간 모니터링을 통해 체계적으로 관리한다. 코리아펀딩은 그동안 기존 금융 기관에선 힘들었던 장외 주식에서의 현금 유동화를 통해 효율적인 투자 시스템을 구축하고 있다. 6~15%의 합리적 대출 금리로 대출자에게 장외 주식의 현금 유동화를 지원하며, 금융기관 대비 높은 대출 비율과 간편한 온라인 대출 신청이 가능한 것이다. 한편 투자자에게는 리스크 대비 높은 투자 수익률을 제공한다. 담보를 통한 안정적 투자 구조를 토대로 간편하게 투자할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|----------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 유 영 석 | | 설립일자 | 2013. 07. 05 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로 376, 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.korbit.co.kr | 이 메 일 | info@korbit.co.kr | 대표번호 | 02-6925-6662 |
| 담당자 연락처 | 02-6925-6662 | | 담당자 이메일 | info@korbit.co.kr | |
| 종업원 수 | 53명 | | 자 본 금 | 2,000만원 | |
| 주요 서비스 | 코빗 거래소 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

코빗은 가상화폐 거래소를 운영하는 업체다. 가상화폐 거래소를 통해 비트코인, 이더리움을 포함한 라이트코인(Litecoin), 모네로(Monero), 지캐시(Zcash), 어거(Augur), 대시(Dash)등의 알트코인 거래를 지원한다. 코빗은 동종 업계 중에서도 거래소 운영 경험이 가장 오래된 만큼 수년에 걸친 노하우로 안정적인 서버와 최고 수준의 보안 시스템을 보유하고 있다. 90% 이상의 서비스 레벨을 기록한 고객센터를 통해 보다 신속하고 전문적인 상담을 지원한다.

기업 연혁

- 2013**
회사 설립
- 2014**
원화-비트코인 거래소 론칭
- 2015**
외화 송금 수취 서비스
'비트와이어(Bitwire)' 론칭
- 2016**
이더리움, 리플 거래 서비스 제공
- 2016**
국제 송금 서비스 '하이픈(Hyphen)' 개시
- 2017**
모네로, 대시, 라이트코인, 지캐시,
어거, 스팀 거래 서비스 제공
- 2017**
NXC에 인수

주요 제품 및 서비스 소개

코빗은 가상화폐 거래소인 코빗 거래소를 운영하고 있다. 세계 최초의 원화 및 비트코인 거래소로 시작한 코빗은 고객의 비즈니스가 비트코인을 통해 글로벌 마켓으로 진출할 수 있도록 코빗페이를 비롯한 다양한 금융 서비스를 제공한다.

2013년 설립된 코빗 거래소는 10개의 디지털 자산 거래를 지원한다. 코빗은 2017년 11월 기준 월 3조원 규모의 거래량을 보이며 MAU 4만 명을 기록하고 있다. 코빗페이(KORBIT PAY)는 비트코인을 활용한 글로벌 결제 서비스다.

하이픈(HYPHEN)은 개인 사용자가 비트코인을 활용해 송금할 수 있는 서비스다. 기존에 은행을 통해 해외로 송금하려면 국제은행 간 통신협회를 이용하는 대가로 전신료를 지불해야 했지만, 하이픈을 이용할 경우 송금 건당 전체 송금금액의 2%만 지불하면 될 정도로 수수료가 저렴하다. 현재 코빗의 하이픈을 통해 프랑스, 독일, 중국 등 24개국에 6종의 통화를 보낼 수 있다. 현재 코빗은 하이픈을 매개체로 해외 투자사의 네트워크를 활용해 전 세계 비트코인 국제 송금 연합을 구성 중이다.



| | | | | | |
|---------|--------------------|--------|---------------------|---------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 익 환 | | 설립일자 | 2017.04.14 | |
| 주 소 | 서울시 서대문구 신촌로 141 | | | | |
| 홈페이지 | www.coinnest.co.kr | 이 메 일 | info@coinnest.co.kr | 대표번호 | 1599-1859 |
| 담당자 연락처 | 010-7225-5114 | | 담당자 이메일 | remy@coinnest.co.kr | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 가상화폐 거래 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

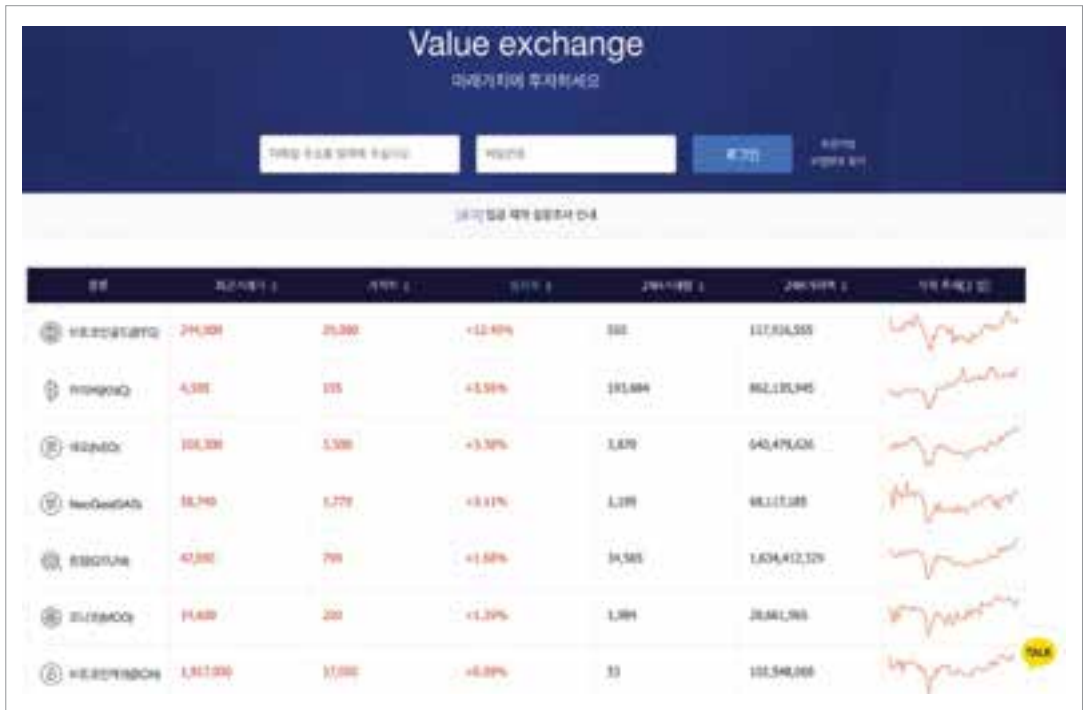
코인네스트는 가상화폐 거래소를 운영하는 업체다. 일평균 거래액이 300억원에 달하며, 비트코인 등 가상화폐 거래를 중개하는 서비스를 웹과 모바일 앱을 통해 제공할 뿐 아니라 다양한 해외 거래소와 협력하고 있다. 현재 국내 4대 거래소, 세계 14위 거래소로 자리매김한 코인네스트는 퀀텀(Quantum), 네오(Neo), 카이버(Kyber) 등 유망한 알트코인을 국내 거래소 최초로 상장했다. 코인네스트는 중국의 BTCTRADE사와 기술 협약을 맺었으며, 거래소 안정화 및 자산 보호 보안성 면에서 국내 어떤 가상화폐 거래소보다 뛰어나다는 평가를 받고 있다.

기업 연혁

- 2017. 04**
회사 설립
- 2017. 06**
코인네스트 서비스 개시
- 2017. 08**
국내 최초 큐텀(Qtum) 상장
- 2017. 09**
국내 최초 가상화폐 거래가 가능한 모바일 앱 출시
- 2017. 10**
국내 최초 네오/카이버 상장
- 2017. 10**
전 세계 19위 거래소(랭크거래량 기준)

주요 제품 및 서비스 소개

코인네스트는 국내외 가상화폐의 거래를 신속하고 안전하게 지원한다. 국내 4대 거래소 중 하나인 코인네스트는 24시간 모니터링 서비스로 즉각 대응이 가능할 뿐 아니라 안전한 거래 관리가 특징이다. 해외 유명 거래소와 기술 협약을 통해 보안성 높은 서비스를 제공하는 코인네스트에서는 국내에서 가장 많은 종류의 가상화폐를 거래할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|------------------|----------------|-----------|
| 대표자명 | 차명훈 | | 설립일자 | 2014.02.20 | |
| 주소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, Three IFC 19층 | | | | |
| 홈페이지 | www.coinone.com | 이메일 | info@coinone.com | 대표번호 | 1670-9756 |
| 담당자 연락처 | 010-3775-3367 | | 담당자 이메일 | wh@coinone.com | |
| 종업원수 | 46명 | | 자본금 | 2억 6,500만원 | |
| 주요 서비스 | 코인원(Coinone)-가상화폐 거래소 크로스(Cross)-해외송금 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

코인원은 코인원 가상화폐 거래소를 운영하는 업체다. 블록체인 해외 송금 서비스 ‘크로스(CROSS)’를 시행하고 있으며, 이외에도 비트코인 해외직구센터, 비트코인 온-오프라인 결제 솔루션, 증권사와 협업한 비트코인 증권 예수금 입금 서비스 등 블록체인과 가상화폐를 활용한 다양한 서비스를 제공한다.

기업 연혁

- 2014. 02**
회사 설립
- 2014. 10**
코인원 비트코인 거래소 서비스 오픈
- 2016. 04**
대신증권 블록체인 양해각서 체결
- 2017. 03**
코인원 일간 가상화폐 거래량 65억원, 전 세계 이더리움 거래량 2위
- 2017. 04**
금융권과 핀테크 기술 협력을 위한 컨소시엄 구축
- 2017. 08**
코인원 비트코인캐시(BCH,) 권텀(QTUM) 상장
- 2017. 09**
블록체인 4D존 ‘코인원블록스’ 오픈

제휴 기관

- **국 내** : 우리은행(금융기관), 신한카드(금융기관), 롯데카드(금융기관), 대신증권(금융기관), 한국정보통신(통신판매업)

주요 제품 및 서비스 소개

코인원은 가상화폐 거래소 운영을 핵심 사업으로 진행하며, 그 밖의 다른 사업도 펼치고 있다. 코인원 거래소는 비트코인, 이더리움 등 가상화폐를 매매할 수 있는 거래소 서비스를 제공한다. 무엇보다 고객 자산의 안전을 최우선으로 여기며, 뛰어난 인터페이스를 기반으로 한 거래 편의성은 물론 정교한 거래 체결 시스템과 강력한 보안 시스템을 자랑한다. 글로벌 시세 모니터링 차트 및 가상화폐 관련 정보를 확인할 수 있으며, 글로벌 5위의 거래량을 기록할 만큼 많은 이용자를 보유하고 있다. 또 사이버 배상책임보험 가입으로 자금 안전성도 높였다.

크로스(Cross)는 블록체인의 간편하고 저렴한 해외 송금 서비스다. 기존 은행에서 송금하는 것에 비해 절차가 간단하고 낮은 수수료로 편리하게 해외 송금이 가능하다. 아시아 주요 5개국(중국, 일본, 필리핀, 인도, 베트남)의 모든 현지 은행 서비스를 지원하며 실시간 환율 정보도 제공한다. 송금 방식도 간편해 은행명, 계좌번호, 예금주 이름 등의 정보만으로 적으면 최소 10분, 최대 48시간 내에 송금이 완료된다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|-------------------|-------------------|-----------|
| 대표자명 | 어 준 선 | | 설립일자 | 2013. 10. 02 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 성남대로331번길 8, 킨스타워 801호 | | | | |
| 홈페이지 | www.coinplug.com | 이 메 일 | info@coinplug.com | 대표번호 | 1899-9942 |
| 담당자 연락처 | 031-717-1597 | | 담당자 이메일 | ryun@coinplug.com | |
| 종업원 수 | 42명 | | 자 본 금 | 10억 8,600만원 | |
| 주요 서비스 | 블록체인 플랫폼 개발 비트코인 전자지갑 가상화폐 거래소 등 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

코인플러그는 가상화폐 거래소를 운영하며, 블록체인 솔루션도 선보이는 전문 업체다.

2014년 1월 설립된 코인플러그는 비트코인 거래소로 사업을 시작했으며 이후 비트코인 전자지갑, 소액 송금 서비스, 문서 위·변조 증명 시스템 등 블록체인 관련 기술을 활용한 10여 개의 사업을 진행 중이다. 2017년 9월에는 디지털자산 거래소 'CPDAX'를 개설했다.

코인플러그는 블록체인 기술과 디지털 가상화폐 기술을 이용해 기존 금융 시스템을 혁신할 수 있는 새로운 금융 플랫폼을 연구·개발 중이다. 국내에서는 블록체인 관련 특허를 가장 많이 보유한 것으로 알려졌으며, 블록체인 특허 출원 부문에선 세계 2위로 최고 수준의 블록체인 기술 인력을 갖추고 있다.

기업 연혁

- 2013. 10**
회사 설립
- 2014. 01**
비트코인 전자지갑 출시
- 2015. 12**
미래창조과학부 선정 ICT 분야유망 기업 'K-Global 300기업'
- 2016. 06**
코인플러그 프라이빗 블록체인 'Fidoledger' 출시
- 2016. 11**
KB국민카드 블록체인을 이용한 개인 인증 상용화
- 2017. 05**
이더리움 엔터프라이즈 얼라이언스 (Ethereum Enterprise Alliance) 가입
- 2017. 09**
디지털자산 거래소 'CPDAX' 론칭

제휴 기관

- **국 내** : KB국민카드(금융기관), 신한카드(금융기관), 우리은행(금융기관), 노틸러스호성(금융 인프라), BGF핀링크(금융 인프라), 미래에셋(금융기관), DSC인베스트먼트(금융기관)
- **국 외** : TIM DRAPER(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

코인플러그는 쉽고 안전하게 비트코인을 매매할 수 있는 거래소를 시작으로 비트코인 전자지갑, ATM, 기프트 카드 등의 서비스를 운영한다. 또 블록체인 기술을 활용한 개인 인증, 문서 인증 모바일ID, 결제 플랫폼 등 인증 플랫폼과 프라이빗 블록체인 솔루션을 개발해 제공하며, 다양한 분야를 위한 블록체인 컨설팅을 진행하고 있다. 현재 코인플러그가 보유한 블록체인 관련 특허는 137개이며, 그중 50% 정도가 등록이 완료된 상태다. 대표적 특허로는 귀국하는 여행객이 보유한 외국 동전을 ATM 기기 자체에서 가상화폐로 교환하는 특허 기술이 있다. 코인플러그가 제공하는 디지털자산 거래소 CPDAX(Coinplug Digital Asset Exchange)에서는 비트코인, 비트코인캐시, 이더리움, 이더리움 클래식, 라이트코인 등을 비롯한 다양한 디지털자산 거래를 지원한다. 프로페셔널 트레이딩 기능과 시세 알림 기능, 인플러그 전자지갑을 연계해 사용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------------|--------|---------------------|---------------------|---------------|
| 대표자명 | 정 윤 서, 박 미 뽐 | 설립일자 | 2011. 11. 02 | | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 여의나루로 71, 동화빌딩 908호 | | | | |
| 홈페이지 | www.coinpia.com | 이 메 일 | contact@coinpia.com | 대표번호 | 070-4760-3360 |
| 담당자 연락처 | 070-4760-3360 | | 담당자 이메일 | contact@coinpia.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 가상화폐 거래소 블록체인 기술 /서비스 지불결제 분야 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

코인피아는 가상화폐 거래소를 운영하는 업체다. 2011년 설립된 쉐릿의 가상화폐 거래소 브랜드로, 2013년 개발을 시작해 2014년 론칭한 코인피아는 현재 비트코인(BTC) 원화(KRW) 거래 시장과 라이트코인(LTC) 원화(KRW) 거래 시장을 운영 중이다. 코인피아는 2014년 11월 가상화폐 거래소에서는 처음으로 조건부 주문 거래 시스템을 공식 론칭했으며, 사용자가 정의한 조건에 부합할 때 원하는 주문을 내는 스마트한 거래 방식도 개발했다. 2015년 12월에는 비트코인 사용자를 위한 편리한 지급 기능인 KRW 2 BTC 서비스 콘셉트를 발표하기도 했다.

기업 연혁

- 2011. 11**
‘쉐릿’ 설립
- 2014. 05**
비트코인 및 라이트코인 거래소 ‘코인피아’ 론칭
- 2014. 11**
‘조건부 주문 거래 시스템’ 서비스 론칭
- 2015. 12**
KRW 2 BTC 서비스 발표
- 2017**
지급결제 및 블록체인 분야 프로젝트 수행

주요 제품 및 서비스 소개

코인피아는 2014년부터 가상화폐 거래소를 운영 중이다.

국내 선도 가상화폐 거래소로 가상화폐에 대한 법적 정의 및 AML과 KYC 이슈 등을 어떤 거래소보다 빠르게 적용하고 보안 구조 및 고객 편의 체계에 대해 합리적 체계로 설계 운영하고 있다.

조건부 주문 시스템(Contingency Order System)을 최초로 도입해 24시간 운영되는 가상화폐 거래소에 대해 고객이 별도의 프로그래밍 지식이 없더라도 시스템 트레이딩을 할 수 있는 구조를 확립했다.

코인피아에서 선보인 조건부 주문 거래 시스템은 사용자가 원하는 기간, 가격, 잔고 등의 조건을 설정해놓으면 모든 조건이 달성될 경우에만 주문을 내도록 하는 시스템이다. 주식 거래에서 사용하는 프로그램 매매를 비트코인 거래에서도 사용자가 쉽게 이용할 수 있도록 구현한 점이 특징이다.

코인피아는 지급결제 및 모바일 서비스 분야의 전문가로 구성된 조직으로, 가상 암호화폐 거래소를 통한 노하우 및 관련 경험을 기반으로 블록체인, 지급결제 서비스를 선도적으로 실현해나간다는 계획이다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|----------------------|----------------------|---------------|
| 대표자명 | 이근영 | | 설립일자 | 2009. 03. 12 | |
| 주소 | 서울시 구로구 디지털로 271, 벽산디지털밸리 3차 305호 | | | | |
| 홈페이지 | www.kocore.kr | 이메일 | coreanhope@naver.com | 대표번호 | 070-4348-1113 |
| 담당자 연락처 | 010-8397-1991 | | 담당자 이메일 | coreanhope@naver.com | |
| 종업원수 | 17명 | | 자본금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 인터넷 장부 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

코코아는 공공기관 시스템 통합 사업을 주력으로 수행하는 업체다. 한국가스안전공사, 에너지기술평가관리원, 산업기술평가관리원 등을 주요 고객으로 두고 있다.

코코아는 2016년부터 핀테크 사업에 집중해 다수의 공공기관 MIS, PMS를 구축함으로써 축적된 노하우를 바탕으로 인터넷 장부 캐시맵, 모바일 장부 머니맵, 온라인 세무대행 오픈 플랫폼 텍스맵을 서비스하고 있다.

코코아의 텍스맵은 재택 근무 방식처럼 시스템을 공유하는 경리 아웃소싱을 제시한다. 비용 절감이 절실한 기업에 초급 경리 급여의 절반 수준에서 시작되는 경리 아웃소싱을 통해 보다 전문화된 세무사가 수준 높은 경리 업무 처리에서 양질의 컨설팅 제공을 목표로 한다

기업 연혁

- 2009. 03**
회사 설립
- 2010**
우리은행 예산관리 시스템 개발 참여
- 2013. 05**
에너지관리공단, 한국가스안전공사, 안전보건공단 등 공기업 시스템 구축
- 2016. 09**
즐거운 인터넷 장부 ‘캐시맵’ 서비스 론칭
- 2017. 07**
온라인 세무대행 오픈 플랫폼 ‘텍스맵’ 서비스 론칭
- 2017. 08**
소상공인 모바일 경영관리 ‘머니맵’ 서비스 론칭
- 2017. 09**
텍스맵 전국 세무지원조직 결성

제휴 기관

- **국 내** : 솔비포스(포스), 세무법인 동안(세무법인), NH농협은행(금융기관), 삼성카드(금융기관), 기브텍(금융데이터플랫폼), 에스메모(메모앱)

주요 제품 및 서비스 소개

코코아는 시스템 통합 사업의 경험을 살려 다양한 핀테크 솔루션을 개발하고 있다.

코코아가 선보인 캐시맵은 거래명세서 관리만으로 거래처의 상품 입고, 거래처 원장, 외상대, 수금기록 등이 가능한 전자 자원관리 서비스로, 수입장, 지출장, 매출·매입원장을 자동으로 기록해준다.

캐시맵은 일명 '인터넷 장부'로 중소기업에 위한 서비스다. 주요 기능으로는 회계 관리, 매입·매출 관리, 인사·급여 관리, 지출·경비 관리, 상품·재고 관리, 전자세금계산서 등이 있다. 대량 계좌내역 경리 자동화는 물론 통합계좌 관리 솔루션 적용으로 통합장부 자동화를 실현한다.

머니맵은 소상공인을 위한 모바일 경영 관리 서비스다. 주요 기능은 통합계좌 관리, 카드지출 관리, 카드 매출 관리, 세금계산서 관리, 부가세 시뮬레이션, 서류 관리 등이 있다. 코코아는 이러한 컨설팅 서비스를 제공하기 위해 토마스컨설팅과 제휴를 체결했다.

택스맵은 온라인 세무대행 오픈 플랫폼으로, 캐시맵과 머니맵을 이용하는 고객과 소통하고 이들을 관리하는 서비스다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 변창환, 손보미 | | 설립일자 | 2014. 03. 20 | |
| 주소 | 서울시 영등포구 63로 50, 4층 (여의도동, 한화금융센터 63) | | | | |
| 홈페이지 | www.qara.ai | 이메일 | qara@qarasoft.com | 대표번호 | 02-6080-8122 |
| 담당자 연락처 | 010-2671-4048 | | 담당자 이메일 | john@qarasoft.com | |
| 종업원수 | 12명 | | 자본금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | 금융 AI 소프트웨어 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저/ 자산관리 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

과라소프트는 온라인 자산 관리 플랫폼을 만드는 핀테크 업체다.

'자산 관리의 대중화'를 목표로 인공지능 로보어드바이저리 테크놀로지를 통한 온라인 투자 자문 및 자산 관리 플랫폼 서비스를 제공한다. 딥러닝 기술을 금융시장에 적용해 분석한 시장 분석, 주식시장 지표 등의 정보를 고객에게 전달하며 KB금융그룹, 한화금융그룹 등 금융기관들과 협업체 새로운 효용을 창출하는 것이다.

설립 이후 3년이 넘는 기간 동안 기술을 안정화하면서 자산 관리 플랫폼 서비스를 구현했으며, 금융 AI 기술을 활용해 금융시장 장세를 판단한 후 고객의 위험 성향에 딱 맞는 맞춤형 금융 상품을 추천해주고 있다.

기업 연혁

- 2014. 03**
회사 설립
- 2014. 07**
홍콩 법인 설립
- 2016. 07**
P2P 펀드 구조, BM 특허 등록 완료
- 2016. 10**
코스콤, 오픈 API 기반 핀테크 공모전 최우수상 수상
- 2017. 01**
PCT 출원 기반의 미국 특허 출원
- 2017. 07**
코스콤, 오픈 API 적용 1호 핀테크 기업 선정
- 2017. 09**
서울시 주관, 핀테크 싱가포르 IR 선정
- 2017. 10**
KIC SV 핀테크 엑셀러레이팅 프로그램 선정

제휴 기관

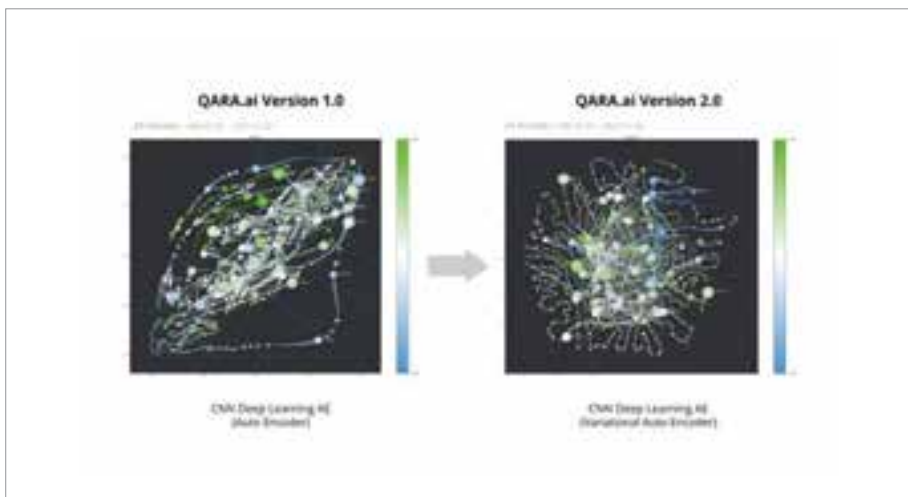
- **국 내** : 네이버(IT 서비스), KB자산운용(금융기관), 한화자산운용(금융기관), KOSCOM(금융기관), 경기창조혁신센터(정부기관)
- **국 외** : 라인(모바일 메신저)

주요 제품 및 서비스 소개

과라소프트는 일반 대중을 위한 자산 관리 플랫폼을 선보이고 있다.

과라소프트에서 개발한 마켓드림어(Market Dreamer)는 30년간의 금융 및 경제 지표를 스스로 학습해 현재의 글로벌 금융시장 상황과 가장 유사한 과거를 찾아내는 시장 분석 시스템이다. 장세 판단, 고객 분류, 강화 학습 및 추천 등과 같은 기능을 활용해 현재 시장이나 개인 투자 성향에 적합한 금융 투자 상품을 추천해준다.

기존 1.0 버전에서 사용한 CNN AE(Convolutional Neural Networks AutoEncoder, 오토인코더) 기술보다 최신 기술인 VAE(Variational AutoEncoder)를 도입해 QARA 2.0 버전으로 업데이트했다. 기존의 사람 지능에 의존한 퀀트 투자 모델을 대체할 수 있는 시스템으로, 딥러닝 기반의 로보어드바이저는 데이터 입력값과 출력값을 주면 이에 따라 알고리즘을 만들어낼 뿐 아니라 강화 학습을 거쳐 더욱 정교해진다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-----------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 종 현 | | 설립일자 | 2006.12.14 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영신로 220, KnK디지털타워 19층 | | | | |
| 홈페이지 | www.coocon.net | 이 메 일 | coocon_api@coocon.net | 대표번호 | 02-3779-7183 |
| 담당자 연락처 | 010-3746-4931 | | 담당자 이메일 | yckim9202@coocon.net | |
| 종업원수 | 87명 | | 자 본 금 | 10억 112만원 | |
| 주요 서비스 | 쿠콘 정보API | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

쿠콘은 핀테크 서비스에 필요한 다양한 비즈니스 정보를 제공하는 업체다.

국내 500여 개 기관, 해외 1400개 금융기관 정보를 애플리케이션 프로그래밍 인터페이스(API) 방식으로 제공한다. 2006년 설립된 이래 쿠콘은 비즈니스 정보를 수집(collect)하고 연결(connect)하고 조직화(control)하는 일에 집중해 왔다.

쿠콘은 모든 국내 은행, 증권사, 카드사와 연결해 정보를 확보하며, 스크래핑 기술을 활용해 사용자가 자신의 인증 정보를 입력하면 해당 사이트에서 필요한 사용자 정보를 자동으로 수집해오는 방식으로 정보를 수집하기도 하는데, 이러한 정보를 금융·공공·실물·글로벌·스마트 정보로 조직화해 기업 고객에게 제공한다.

기업 연혁

2006. 12

회사 설립

2007. 01

클라이언트 스크래핑 솔루션
iBASE 2.0 출시

2009. 12

국내 전 은행 펌뱅킹 정보중계망 구축

2011. 03

쿠콘 전산센터 인프라 이중화 작업,
무중단 서비스 제공

2014. 05

일본 ERP 기업 MJS사와 일본
스크래핑 전문 기업 MWI 공동 설립

2015. 11

스마트 스크래핑 솔루션 i-SAS 2.0
개발 및 특허 출원

2017. 03

쿠콘 통합관제센터 오픈

제휴 기관

- 국 내 : 비즈플레이(금융IT), KIB(금융IT), MedrasCheck(모바일앱서비스), 웹케시(금융플랫폼)

주요 제품 및 서비스 소개

쿠콘은 스크래핑 기술을 통해 비즈니스 정보를 수집하고 이를 필요한 곳에 제공하는 사업을 진행한다. 금융기관이나 핀테크 기업이 앱이나 서비스를 만들 때, 다른 금융기관 또는 공공기관의 내부 정보가 해당 서비스의 핵심이 될 수 있다. 그러나 이러한 정보는 기업이 직접 수집해 연결하기는 매우 어렵고, 연결하더라도 많은 시간과 비용이 든다. 쿠콘은 이런 어려움을 해결하고자 다양한 비즈니스 정보를 제공한다. 쿠콘은 현재 금융정보, 공공정보, 실물정보, 글로벌정보, 스마트정보 총 6개 카테고리, 300여 개 오픈 API를 정보API 스토어를 통해 전달한다. 국내 500여 개 기관으로부터 비즈니스 정보를 수집하고 26개국, 1,400여 해외 금융기관으로부터 비즈니스 정보를 수집하며, 해외 지사 4곳과 글로벌 협력사 5곳 등 글로벌 네트워크를 보유하고 있다. 쿠콘에서 선보인 글로벌 MBS는 미국, 중국, 일본, 인도, 베트남 등 세계 26개국 230여 개 금융기관에 흩어진 법인의 자금을 국내 본사에서 한눈에 파악할 수 있는 통합 자금관리 서비스다. 이 서비스를 이용하면 기업은 분산 예치된 해외 계좌의 잔액과 거래내역을 한눈에 확인할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|-----------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 의 옥 | | 설립일자 | 2005. 10. 31 | |
| 주 소 | 서울시 성동구 성수이로10길 14, 10층 | | | | |
| 홈페이지 | www.coopnc.com | 이 메 일 | coop@coopnc.com | 대표번호 | 02-514-0237 |
| 담당자 연락처 | 070-7512-1849 | | 담당자 이메일 | weecco@coopnc.com | |
| 종업원수 | 130명 | | 자 본 금 | 10억원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 커머스 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

쿠팡마케팅은 온라인 정보 제공 및 멤버십 서비스 제휴 업무 대행 등 데이터베이스 및 온라인 정보 제공 업체다. 쿠팡마케팅은 자체 개발 및 보유 플랫폼을 기반으로 모바일 기프트 교환권 및 바우처 사업을 펼치고 있다. 기업이 요구하는 마케팅적 능력과 시스템을 보유한 유기 조직으로 기업의 다양한 서비스에 수반되는 시스템과 디자인 솔루션, 마케팅과 프로모션 집행 및 운영 분야에 대한 풍부한 경험과 인프라를 보유하고 각 기업의 사업적 요구에 적시하는 서비스를 제공한다. 쿠팡마케팅은 국내 서비스를 넘어 말레이시아에 현지 법인을 설립하는 등 글로벌 시장 진출에 적극적으로 나서 중국, 인도네시아, 호주 등 아태 지역 시장을 발굴하고 있다.

기업 연혁

- 2005**
회사 설립
- 2006**
KB국민카드 VIP서비스 운영 계약
- 2008**
아이넘버II 서비스 제휴 계약 (아웃백, 롯데리아, 베니건스)
- 2013**
SPC 네트워크해피콘 판매 MCP 계약, 패밀리외식통합 이용권 론칭
- 2014**
카카오선물하기 게이트웨이 서비스 제공 계약 체결
- 2015**
이디야 커피 모바일 상품권 직접 공급 계약
- 2016**
맥도날드 모바일 쿠폰 발행 사업자 선정

제휴 기관

- **국 내** : 네이버(IT 서비스), 다음(IT 서비스), LG유플러스(통신사), 삼성전자(IT 제조), GS SHOP(전자상거래), 카카오(IT 서비스), SK텔레콤(통신사), 쿠팡(전자상거래), 신세계몰(전자상거래), 현대해상(금융기관), 롯데면세점(유통), Hmall(유통) 등

주요 제품 및 서비스 소개

쿠프마케팅은 기업에서 요구하는 마케팅 니즈를 지원하는 플랫폼을 운영하고 있다.

쿠프마케팅은 CI(공용 식별자)를 이용한 지불결제 시스템을 개발해 소비자에게 새로운 지불결제 UX(사용자 경험)를 제공한다. 정보의 유출 위험을 방지할 수 있도록 고유 식별값을 기준으로 고객 혜택 상품을 발행하고 이를 별도의 공간에 저장해 고객이 기존에 사용 중인 수단으로 통합된 서비스를 이용할 수 있다. CI를 이용함으로써 외부 사업자로 개인 정보를 전달하지 않아 고객의 개인 정보 유출 위험에서 벗어날 수 있으며, 이를 통해 회원 서비스를 제공하고자 하는 기업의 사업적 리스크를 감소시키며 기업의 요구에 맞는 서비스를 제공한다.

쿠프마케팅은 아이넘버(i-NUMBER)도 개발했다. 아이넘버는 쿠프마케팅의 독자적인 모바일 상품권 교환 시스템이다. 휴대폰 메시지 형태의 모바일 쿠폰을 각종 매체를 통해 구매 혹은 제공받아 해당 쿠폰의 제휴사 매장에서 실시간 인증을 통해 실물 상품과 교환이 가능하다. 총 120여 개 브랜드와 제휴해 760여 개의 상품 선물하기, 기업 경품 등의 서비스에 활용할 수 있다.



2014 Review

주요 사업 실적 NO2. 쿠프마케팅만의 독보적 상품 및 서비스 개발

회원대상의 모바일프로그램을 위한 프라임 바우처 2종 출시 및 유통

다수 제휴사에서 사용 가능한 광범위한 구매처를 확보한 바우처 상품으로 시장 내 최초 출시



▶ 해당바우처유통처(매출액 17억 9천만원) / 판매량 117만 장

FOX ALLIUM RESTAURANT 50000

▶ 유통처(매출액) 10억 9천만원 / 매출액 10억 9천만원

차별 경쟁력 서비스 "값900" App 런칭

카드사/통신사 20여개 모바일 앱에 첫 서비스 참여 중



무형 상품 및 배움상품의 모바일화

서점/은행 '배움' / 배움상품의 모바일 유통화



| | | | | | |
|---------|-------------------------------------|--------|---------------------------|-------------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 태 구 | | 설립일자 | 2016. 06. 20 | |
| 주 소 | 경남 진주시 동진로 55, 경남과학기술대학교 산학협력관 314호 | | | | |
| 홈페이지 | www.coopskorea.com | 이 메 일 | coopskorea@coopskorea.com | 대표번호 | 1522-8020 |
| 담당자 연락처 | 055-795-0124, 010-4563-7978 | | 담당자 이메일 | kimtaeku@coopskorea.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 6억 원 | |
| 주요 서비스 | 쿵, 쿵스토어, 쿵페이 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

쿵스코리아는 전통적인 사회적 공동체에 SNS를 결합할 수 있는 방법을 찾아 제공하는 업체다.

쿵스코리아는 전통적 의미의 개별 사회 공동체에 운영진이 주도하는 단순 명료한 모바일 SNS와 그 속에서 창출되는 매출액의 3%를 해당 공동체에 환원해줄 수 있는 공유 쇼핑물을 무료 앱 형태로 제공한다.

쿵스코리아는 공급자인 기업과 수요자인 공동체의 합법적이고 공정한 수익 분배를 위해 개별 공동체 소비자 협동조합화를 돕고, 협동조합 내에서 양질의 일자리 창출이 가능하도록 지원할 계획이다.

기업 연혁

2016. 06

회사 설립

2017. 03

‘쿵&쿵스토어’ 베타서비스 시작

2017. 05

‘쿵페이’ P2P 보증 특허출원

2017. 05

핀테크지원센터 IDEA 공모전 장려상 수상

2017. 06

금감원핀테크현장자문단 1차 대상 업체 선정

주요 제품 및 서비스 소개

쿵스코리아는 기존 조직에 소셜 네트워크 서비스를 연동해주고, 쇼핑 등으로 진화하도록 도와주는 업체다. 쿵스는 오프라인 소셜 운영진이 주도하는 폐쇄형 SNS로, 노동조합과 각종 단체 및 모임 등에 무상으로 제공한다. 개별 그룹(쿵) 내에 게시판 기능을 추가해 커뮤니티 기능을 강화했고, 개설 주체를 각종 오프라인 단체의 운영진으로 한정하는 것이 특징이다. 그룹 내 사용자 간 비즈니스 활성화 기능을 강화하는 것이 목적이다. 쿵스토어는 소셜 지경 현금 리워드 쇼핑몰이다. 쿵스 서비스의 사용자를 대상으로 한 오픈마켓형 쇼핑몰이다. 수익은 플랫폼 참여자에게 현금으로 환원하며, 커뮤니티와 쇼핑이 결합되어 단체의 수익을 창출하도록 지원한다. 또 소셜 내 지인간 지급보증 간편결제 서비스인 쿵페이를 선보이고 있다. 신개념 신용 공유형 간편결제 수단으로, 신용카드 없는 신용구매를 지원한다. 이외에 플랫폼 내 소통 채널인 훔무쿵 서비스도 제공한다. 쿵스-쿵스 서비스 이용자의 소통 협의 공간(사용자 피드백, 건의 등)이 가능하다. 쿵스 서비스 사용자 그룹(쿵)운영진 간의 소통, 협의공간(사례 공유, 공동 이벤트 진행 등)에 유용하며 실제 활용 사례와 아이디어 공유 및 운영진을 위한 맞춤 서비스를 제공하는 것이 목적이다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|------------------------|---------------------------|----------------|
| 대표자명 | 장 두 영 | | 설립일자 | 2015. 06. 04 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, 서울국제금융센터 Three IFC 18층 | | | | |
| 홈페이지 | www.qbinvestments.com | 이 메 일 | info@qbinvestments.com | 대표번호 | 02-6105-6510~1 |
| 담당자 연락처 | 010-3347-3031 | | 담당자 이메일 | ms.shim@qbinvestments.com | |
| 종업원수 | 22명 | | 자 본 금 | 71억 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 자산운용, 투자 자문, 투자 일임 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

쿼터백자산운용은 글로벌 ETF/ETN을 활용해 주식, 채권, 원자재, 통화, 부동산 등 다양한 자산군에 분산 투자하는 자산배분 전문 자산운용사다.

쿼터백자산운용은 KB국민은행과 로보어드바이저 신탁상품을 출시했다. 로보어드바이저를 통해 사람의 감정을 최대한 배제하고 금융데이터에 근거한 글로벌 자산배분을 통해 보다 체계적이고 안정적인 수익창출을 추구한다.

현재 쿼터백자산운용은 로보어드바이저운용사로 데이터 분석에 기반을 둔 자산 배분 전략으로 약 1600억원에 해당하는 개인 및 기관 투자자금을 운용 중이다.

2015년 6월 설립 이후 기관투자자 및 국내 우수 금융기관의 검증을 통해 증권사, 은행, 보험까지 영역을 확대하고 있다.

기업 연혁

2015. 06

회사 설립

2015. 12

코스콤 양해각서 체결

2016. 02

NH투자증권 양해각서 체결

2016. 04

삼성증권 'POP 로보베타형' 랩 출시

2016. 04

한국투자증권 '한국투자 로보랩 R3, R5' 출시

2017. 05

우정사업본부 자산관리서비스 구축 업무협약

제휴 기관

- 국 내 : 미래에셋대우(금융기관), 삼성증권(금융기관), KB국민은행(금융기관), SK증권(금융기관), 우정사업본부(우체국)

주요 제품 및 서비스 소개

쿼터백자산운용은 로보어드바이저 서비스 제공업체다.

로보어드바이저는 소수의 부유한 사람에게 제공하던 자산관리 전문가(PB)서비스를 대중에게 확대할 수 있는 기회를 제공한다. 투자의 대중화와 민주화에 기여하는 시스템으로, 비합리적 투자를 지양하고 누구에게나 체계적으로 분석한 자료를 제공해 적절하고 안정적인 보상이 이뤄지도록 도와주는 서비스다.

쿼터백자산운용은 감정에 치우치지 않는 자산 배분을 진행한다. 이는 다시 말해 사전적으로 설정된 규칙에 따라 투자함으로써 시장에서 발생할 수 있는 가격의 등락 및 이벤트가 운용역의 심리 및 의사결정에 영향을 미치지 않는다는 것을 의미한다. 이 같은 투자 규칙은 데이터 분석에 기반을 두고 사전적으로 구축된다.

쿼터백자산운용은 혁신성을 추구한다. 급변하는 시장 환경에서 고객에게 보다 나은 자산관리 서비스를 제공하기 위해 혁신을 멈추지 않는다. 쿼터백의 구성원은 법과 윤리를 준수하며 고객의 자산을 투명하게 운용한다.

쿼터백자산운용은 자산관리 서비스의 대중화에 힘쓰고 있다. 고액 자산가에게만 제한적으로 시행하던 양질의 자산관리 서비스를 보다 낮은 가입 금액과 저렴한 수수료에 제공하며, 투자 목표 및 수요에 적합한 최적화된 포트폴리오를 제시한다. 또한 머신러닝 기법을 자산배분 모델에 적용해 끊임없이 변화하는 시장에 최적화된 자산배분을 실시하며, 단순히 가격 변화만을 활용한 투자에서 벗어나 방대한 금융 및 경제 데이터를 총괄 분석함으로써 보다 확률 높은 투자를 지향한다.

쿼터백 로보어드바이저

쿼터백자산운용만의 차별화된 머신러닝 알고리즘으로, 위험한 상황에서도 안정적 운용이 가능한 일용직형 로보어드바이저입니다.



감정에 치우치지 않는 자산배분



자산관리 서비스의 대중화



| | | | | | |
|---------|---|--------|--------------------|-----------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 승 종 | | 설립일자 | 2014. 07. 21 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, 서울국제금융센터 Three IFC 18층 | | | | |
| 홈페이지 | www.quartec.co.kr | 이 메 일 | info@quartec.co.kr | 대표번호 | 02-6105-6530 |
| 담당자 연락처 | 02-6105-6535 | | 담당자 이메일 | chongji@quartec.co.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 자산관리 플랫폼 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

쿼터백테크놀로지스는 로보어드바이저 자산관리 플랫폼 서비스 제공 기업이다.

로보어드바이저는 알고리즘 기반의 자동화된 개인 포트폴리오 서비스와 개인 재무설계 서비스를 포함한다. 쿼터백테크놀로지스는 2015년 8월 국내 최초로 로보어드바이저 시범 서비스를 시작해 글로벌 ETF, 펀드, 구조화 상품 등 다양한 상품을 대상으로 한 자산배분 전략 서비스를 제공하고 있다.

쿼터백테크놀로지스는 개발자와 금융공학자, 운용역, 퀀트애널리스트, 데이터 사이언티스트 등 기술과 금융에 대한 이해가 높은 인력들로 구성된 것이 장점이다. 생애 자산 부채 관리 기능이 포함된 하이브리드 자산관리 서비스로 자동화 포트폴리오 서비스 이외에 개인의 재무 상태 분석, 목표 기반 위험배분, 포트폴리오 추천, 리밸런싱 및 리포팅 기능을 포함한다.

기업 연혁

- 2014. 07**
회사설립
- 2015. 08**
로보어드바이저 웹 서비스 시작
- 2016. 10**
코리아에셋증권 헤지펀드 자문 계약
- 2016. 10**
SK증권 로보어드바이저 플랫폼 공급
- 2017. 06**
우정사업본부 로보어드바이저 자산관리 양해각서 체결
- 2017. 10**
시럽웰스 로보어드바이저 서비스 오픈

제휴 기관

- 국 내 : SK증권(금융기관), 우정사업본부(우체국)

주요 제품 및 서비스 소개

쿼터백테크놀로지는 로보어드바이저 서비스 제공 업체다. 기존의 금융공학을 대중화한다는 목표를 세우고 있으며 개인자산관리사의 대중화에 힘쓰고 있다.

쿼터백테크놀로지의 로보어드바이저 팜스(PALMS)는 개인화된 자산관리 서비스를 제공하는 디지털 플랫폼으로, 개인의 투자 목적에 맞게 자산관리가 가능하도록 지원하는 솔루션이다. 목표에 따른 자산관리 프로세스는 상품 주도적 관점에서 벗어나 투자자 개인의 재무 목표를 달성하는 데에 중점을 두고 자본 시장을 활용한다.

이는 다시 말해 금융 상품을 선택하는 데에서도 개인의 재무 목표 달성이 중심이 되는 자산관리 프로세스를 따른다는 것을 의미한다. PALMS 자산관리의 핵심은 시장 변화와 단기수익률에 근거해 금융 상품을 선택하던 기존의 접근법에서 벗어나 투자자 개인의 장·단기 재무 목표 달성 확률을 높이기 위해 위험예산 수립, 포트폴리오 구성, 모니터링, 조정 등이 이루어지게 하는 것이다.

ALM 기반의 하이브리드 로보어드바이저인 쿼터백 PALMS는 개인마다 다른 투자 목표와 생애설계에 따라 목표 달성 확률을 극대화하는 최적의 전략적 자산배분 비중을 제시하고, 위험예산별 서브포트폴리오를 제공한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 전 영 식 | | 설립일자 | 2015. 04. 30 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로 10, Two IFC 22층 | | | | |
| 홈페이지 | www.crowdholdings.com | 이 메 일 | skytams@naver.com | 대표번호 | 02-6138-3450 |
| 담당자 연락처 | 02-6138-3450 | | 담당자 이메일 | skytams@naver.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 8억원 | |
| 주요 서비스 | 기업기술 가치평가 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

크라우드홀딩스는 빅데이터 분석을 기반으로 기업 및 기술가치를 평가하는 정보 제공업체다. 크라우드홀딩스는 산업통상자원부의 인증을 받아 빅데이터 기반의 기술 가치 평가 시스템을 바탕으로 투자 가치가 있는 중소기업과 스타트업을 전문적으로 선별한다.

비상장주식 정보 제공, 기술 거래, M&A거래, 핀테크 플랫폼 등에 서비스를 기존보다 저비용, 단기간에 제공한다.

크라우드홀딩스는 4차산업의 복잡하고 난해한 기술 분야를 전 세계에 쌓인 데이터를 바탕으로 기술가치를 평가해 국민들은 건전한 투자를 하고, 정부의 정책 자금은 공정하고 투명하게 진행할 수 있도록 돕는다.

크라우드홀딩스는 기업가치 분석을 통해 스타트업과 기술연구소 금융기관을 연계해주고 중재하는 기술 금융 시장의 플랫폼을 구축하고 있다.

기업 연혁

2015. 04

회사 설립

2015. 07

크라우드펀딩 플랫폼 제작

2015. 08

크라우드홀딩스 반응형 웹 개발

2015. 09

기업기술가치평가협회, 아시아신탁, 기술거래사회, 법무법인대지 등과 업무협약

2016. 05

크라우드홀딩스 반응형 웹, 홈페이지, 앱 제작

2016. 10

선명인베스트먼트, 글램스톤 등과 업무협약

2016. 11

기업-기술가치평가 시스템 기술 이전, 특허 이전

제휴 기관

- **국 내** : 법무법인대지(법률), 기업기술가치평가협회(기업기술가치평가), 아시아자산신탁(금융기관), 기술거래사회(기술거래지원)

주요 제품 및 서비스 소개

클라우드홀딩스는 빅데이터를 기반으로 기술가치평가를 수행하는 업체다.

클라우드홀딩스의 기술가치평가 시스템은 기술 이전 또는 사업화를 대상으로 하는 기술에 대한 경제적 가치를 화폐 금액으로 산출해 적정 기술료를 결정하거나 출자 지분을 결정하는 웹 기반의 평가 시스템이다. 대상 기술이 초기 단계이거나 아직 사업 주체가 없어 평가자가 현금 흐름을 추정하기 어려운 경우에는 유사 기업 또는 유사 기반의 간접 추정 방식을 활용한다.

클라우드홀딩스의 기술가치평가 시스템은 빅데이터를 기반으로 가장 일반적인 흐름 기법인 현금할인 흐름(DCF) 모델과 초기 단계 기술의 불확실성을 반영해 평가한다.

클라우드홀딩스는 전 세계 특허를 실시간으로 분석할 수 있는 빅데이터 알고리즘 기술을 바탕으로, 기술 이전 또는 사업화를 대상으로 하는 기술에 대한 경제적 가치를 화폐 금액으로 산출해 적정 기술료를 결정하거나 출자 지분을 결정하는 등 스타트업 투자의 객관적인 기준을 제시하고 있다. 유사 기업 또는 유사 기반의 간접 추정 방식을 적용하는 한편, 현금할인 흐름 모델과 초기 단계 기술의 불확실성을 반영해 정확도를 높였다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-------------------|----------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 형 식 | | 설립일자 | 2016. 01. 31 | |
| 주 소 | 서울시 성동구 왕십리로 58, 서울숲포휴지식산업센터 517호 | | | | |
| 홈페이지 | www.graftec.com | 이 메 일 | craft@craft.co.kr | 대표번호 | 02-487-8555 |
| 담당자 연락처 | 02-487-8555 | | 담당자 이메일 | business@craft.co.kr | |
| 종업원수 | 17명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 인공지능 기반 상품, 솔루션 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

크래프트테크놀로지스는 금융 분야에 딥러닝을 효과적으로 적용하는 기술을 연구하고 있는 전문 업체다. 크래프트테크놀로지스는 인공지능 펀드 솔루션, 인공지능 로보어드바이저 솔루션 등의 응용 서비스를 개발하고 있다. 딥러닝 인공지능 포트폴리오 엔진 관련 특허를 다수 출원했으며, 국내 최초의 인공지능 금융연구소인 '미래에셋 인공지능 금융연구센터'의 구성원으로 고려대학교 및 미래에셋 금융그룹과의 협력을 통해 금융 현업에 곧바로 적용 가능한 인공지능 기술을 개발하고 있다. 미래에셋자산운용, 하나은행, 삼성증권, 톰슨 로이터 (Thomson-Reuters) 등의 대형 금융사들이 크래프트의 인공지능 솔루션을 통해 성공적인 B2C 서비스를 구축 중이다.

기업 연혁

- 2016. 01**
회사 설립
- 2016. 10**
딥러닝 포트폴리오 엔진 기술 특허 출원
- 2016. 11**
해외 선물 로보어드바이저 구축 (B2B2C)
- 2016. 12**
삼성증권 고객 데이터 학습 및 분석 시스템 구축
- 2017. 01**
미래에셋-크래프트 인공지능 공모펀드 2종 시장 출시
- 2017. 10**
Horizons ETFs사의 인공지능 ETF 구축

제휴 기관

- **국 내** : 미래에셋자산운용(금융기관), 삼성증권(금융기관), 동부증권(금융기관), 이베스트투자증권(금융기관), 한국투자증권(금융기관), KB증권(금융기관), KEB하나은행(금융기관), IBK기업은행(금융기관), 우정사업본부(우체국)
- **국 외** : 톰슨로이터그룹(미디어)

주요 제품 및 서비스 소개

크래프트테크놀로지는 금융 분야에서 활용하는 인공지능 및 딥러닝 기술을 개발하고 있다. 크래프트테크놀로지는 다년간 자기자본 트레이딩 경험에 근거한 인사이트와 시스템 개발 구축 능력을 활용해 금융 분야에 딥러닝 기술을 효과적으로 활용하는 기술을 자체적으로 연구 개발하고 있다. 또한 글로벌 네트워크를 통해 해외 시 연구 기업들과 같이 협력체계를 구축, 해외 업체들의 인공지능 기반 서비스 및 솔루션을 국내에 유통하는 사업을 전개할 계획이다.

크래프트테크놀로지의 인공지능 로보펀드 솔루션은 시 로보펀드를 출시하려는 자산운용사를 대상으로 개별 펀드의 구조 및 제한 조건 등을 입력받아 시 로보펀드를 생성하는 솔루션이다. 시 로보펀드 솔루션은 하이브리드 방식으로 애널리스트 및 운용역의 의견을 인풋 또는 사후적인 포트폴리오 개입 등을 통해 학습시킬 수 있어 인간의 노하우를 회사의 자산으로도 발전 가능하다. 각 펀드의 제한 조건 등을 운용역이 조정할 수 있으며, 관련 통계량을 모니터링할 수 있는 솔루션으로 국내외 자산운용사에서 본 솔루션을 사용한 공모펀드 4개를 출시한 바 있다.

인공지능 로보어드바이저 솔루션은 고객 성향 분석을 통해, 개별 고객에게 맞춤 포트폴리오를 추천하고 자동 매매까지 가능하도록 해주는 솔루션이다. 크래프트테크놀로지는 단순한 설문으로 고객의 성향을 진단하는 타 로보어드바이저업체와는 다르게 고객 데이터를 인공지능으로 처리해, 고객의 성향을 보다 정교하게 추적하는 시스템을 구축하고 있다.



[Horizons AI ETF] 세계 최초의 Global AI ETF(Ticker: MIND, Market: Toronto Stock Exchange)



[하나은행 HAI Robo 서비스 화면]

| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|-------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 김민정 | | 설립일자 | 2015. 06. 01 | |
| 주소 | 서울시 영등포구 여의나루로 53-1, 대오빌딩 905호 | | | | |
| 홈페이지 | www.crepass.com | 이메일 | info@crepass.coms | 대표번호 | 02-780-8081 |
| 담당자 연락처 | 010-7146-0159 | | 담당자 이메일 | haksoo.park@crepass.com | |
| 종업원수 | 6명 | | 자본금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 크레파스 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

크레파스솔루션은 금융권이 대인평가 기술을 쉽고 빠르게 적용할 수 있도록 지원하는 플랫폼 개발업체다.

크레파스솔루션은 세계적 기업과의 기술 제휴로 차별적 신용평가 기술의 기반을 마련했다. 핀테크 기업은 새로운 서비스를 계속 연구하고 결과를 반영해 바꾸는 작업을 빈번하게 해야 하기 때문에, IT 인프라 자원의 탄력적 사용이 가능한 클라우드가 큰 장점이라는 인식에서 출발했다.

크레파스솔루션은 또한 금융 소외 문제를 해결하기 위한 P2P 플랫폼을 운영한다. 국내외 다양한 빅데이터 원천에서 데이터를 수집하고 정제하고 연결하고 패턴화하는 일과, 지속적 분석을 통해 다양한 측면의 개인 신용평가 및 고객 분류를 가능하게 할 머신러닝 모델을 개발한다. 다양한 정보와 조합해 상품 의사 결정을 할 수 있도록 룰 엔진과 데이터 시각화 기술을 활용한다.

신용 소외 계층 문제 해소를 위해서도 비금융 데이터 수집 확대와 신용관리 및 부채관리 교육 지속화 방안 등의 교육 지원을 체계화하고, P2P 금융 등 대안 금융제도 활성화를 추구한다.

기업 연혁

- 2015. 06**
회사 설립
- 2016. 10**
크레파스사업 착수
- 2017. 01**
신한퓨처스랩 3기 기업 선정
- 2017. 06**
한국핀테크산업협회 정회원사 가입
- 2017. 11**
임팩트금융포럼
(국회 정식 등록 연구단체) 민간위원사

제휴 기관

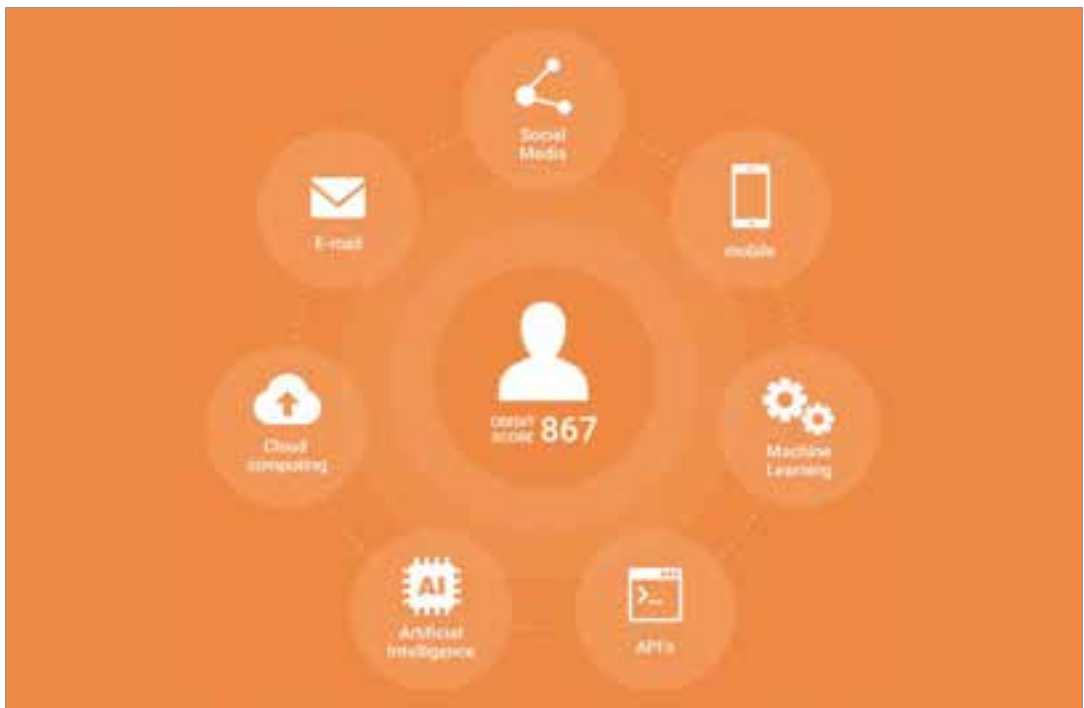
- 국 내 : 한국핀테크산업협회(핀테크기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

크레파스솔루션은 대안 신용평가 플랫폼을 개발·운영하고 있다.

대안 신용평가 플랫폼은 국내외 적용 가능한 빅데이터 등 비금융 정보를 머신러닝 기법을 통해 분석해 금융사가 의사 결정에 활용하도록 하는 플랫폼이다. 대안 평가 플랫폼은 고객이 대출 신청 시 거절당하면 고객에게 스마트폰에 앱을 설치하도록 안내한다. 앱이 설치되면 사용자의 정보를 변수로 생성해 고객 행동의 일관성, 신뢰성을 찾는 데 핀테크 기술을 활용한다.

크레파스솔루션은 신용평가의 본질은 신용등급이 아니며, 신용등급은 고객의 과거 금융 행태에 점수를 매기는 모델이라고 판단한다. 하지만 최근 몇 년 사이 신용카드와 대출을 사용하지 않는 고객과 특정 등급에 몰려 있는 고객들이 있는 상황이다. 이들에게 대출을 주저해온 금융기업이 많은데 이러한 문제를 해결하기 위해 크레파스가 개시한 것이 바로 대안 신용평가 서비스다. 크레파스는 신한카드와 함께 대출 사각지대에 있던 금융 고객에게 또 한 번의 기회를 주는 프로젝트를 진행하고 있다. 장래의 우량고객을 조기에 발견해 필요한 대출 서비스를 진행할 수 있는 비즈니스 모델이다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|--------------|
| 대표자명 | 채 창 호 | | 설립일자 | 2017. 06. 28 | |
| 주 소 | 부산광역시 연제구 연제로 7, 1층 107호 | | | | |
| 홈페이지 | www.titaninvest.co.kr | 이 메 일 | titan@titaninvest.co.kr | 대표번호 | 051-868-6100 |
| 담당자 연락처 | 010-4182-9284 | | 담당자 이메일 | jinho@titaninvest.co.kr | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 10억원 | |
| 주요 서비스 | 온라인 소액 투자 중개업 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

타이탄인베스트는 부동산 전문 P2P 전문 업체다. 부동산을 기반으로 대출이 필요한 사업자에게는 쉬운 대출을, 투자자에게는 안전한 투자 기회를 제공한다. 더불어 지역의 건설 전문가와 금융 전문가가 노하우를 갖추고 리스크 관리와 수익성 제고를 중심으로 운영해 안전한 투자처로 자리매김했다. 차입자와 투자자를 연결하는 플랫폼으로서 크라우드 펀딩을 중개하며 P2P 플랫폼 서비스를 제공하고 있다. 차입자에게는 낮은 이자율과 높은 접근성을, 투자자에게는 쉬운 투자와 높은 수익률을 보장한다.

기업 연혁

- 2017. 06**
회사 설립
- 2017. 06**
예치금 분리보관 시스템 도입
- 2017. 08**
타이탄인베스트 1호 상품 펀딩
- 2017. 09**
한국P2P금융협회 가입
- 2017. 10**
타이탄인베스트 2호 상품 펀딩

제휴 기관

- 국 내 : 피델리스자산운용(금융기관),페이게이트(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

타이탄인베스트는 P2P 방식으로 투자자와 대출자를 연결해주는 사업자다.

P2P 금융은 차입자와 투자자를 연결하는 플랫폼 서비스로 차입자에게는 낮은 이자율과 높은 접근성을 제공하고, 투자자에게는 쉬운 투자와 높은 수익률을 제공하는 기존 금융 시장의 불균형을 해결하는 새로운 온라인 금융이다.

대출 신청이 접수되면 심사를 거쳐 최종 약정까지 이루어진다. 부동산 대출의 경우 담보물평가, 사업계획의 적정성 검토 등 심사 기준에 따라 통상 평균 2주 정도 소요된다. 심사 승인이 완료되면 대출 약정과 함께 투자자를 모집한다. 모집이 완료되면 채권서류 징수 등 필요 절차를 완료 후 대출금을 지급한다.

타이탄인베스트는 안심 아파트 담보 대출 상품을 선보이고 있다. 은행 간금 대출 문턱이 높아짐에 따라 간금 대출에 어려움을 겪고 있는 입주자들의 P2P 금융 수요로 탄생한 대출 상품이다. 대출 기간을 짧게 선택할 수 있고 중도상환 수수료가 없는 것이 특징이다. 최단 2개월에서 최장 1년까지 대출이 가능하고, 중도상환도 자유롭다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|----------------|----------------|---------------|
| 대표자명 | 정 권 준 | | 설립일자 | 2016.08.20 | |
| 주 소 | 서울시 성북구 동소문로 63, 6층 31호 | | | | |
| 홈페이지 | www.waitee.co.kr | 이 메 일 | help@takit.biz | 대표번호 | 0505-170-3636 |
| 담당자 연락처 | 0505-170-3636 | | 담당자 이메일 | help@takit.biz | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | Waitee | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

타킷은 자주 가는 상점에서 주문과 결제를 수행하는 애플리케이션 제공업체다.

타킷은 모바일 키오스크 서비스인 '웨이티'를 선보이고 있다. 길게 줄 설 필요 없이, 스마트폰으로 앉아서 간편하게 주문을 할 수 있도록 지원한다.

매장을 방문한 고객은 고객용 앱을, 매장의 사장은 점주용 앱을 각각 사용할 수 있도록 꾸며냈다.

기업 연혁

2016. 08

법인 설립

주요 제품 및 서비스 소개

타킷은 음식 주문의 패러다임을 바꾸기 위해 새로운 앱을 개발, 선보이고 있다.

웨이티를 이용하면 고객이 근처 가맹업체에 앱을 통해 주문하고 결제까지 가능하며, 음식이 나오면 앱을 통해 알림까지 주어 '진동벨'의 기능까지 처리할 수 있다. 가맹업주 입장에서는 인건비를 줄일 수 있고, '키오스크'를 설치하는 비용 부담을 덜 수 있으며, 웨이팅을 보고 이탈하는 고객까지 확보할 수 있다.

고객 입장에서도 주문부터 결제, 음식 픽업까지 기다리지 않고 해결할 수 있다. 언어 소외 계층인 청각 장애인이나, 언어 장애인, 다문화 가정, 외국인들에게는 주문이 훨씬 수월하다. 키오스크의 경우 휠체어를 이용하는 장애인은 이용이 어렵다는 목소리가 있었으나, 웨이티를 이용할 경우 해결된다.

타킷이 내놓은 웨이티는 매장에서 줄 서서 주문할 필요가 없이 미리 주문하거나 좌석에 앉아 주문할 수 있도록 지원한다. 매장을 방문하는 고객은 고객용 앱을, 매장에서는 점주용 앱을 각각 이용한다.

고객은 고객용 앱을 이용해 주문 및 결제를 할 수 있다. 예약 주문, 자주 가는 매장 및 메뉴 즐겨 찾기, 터치페이, 적립 및 할인 등 편의를 위한 다양한 기능이 포함되어 있다. 점주용 앱을 이용해 터치 한 번으로 간편하게 주문을 받을 수 있다. 매출 관리, 고객 정보 관리 등 성공적인 매장 운영을 위한 편의 기능이 포함되어 있다.

What People are Saying

그동안 불편함을 느꼈던 사람들의 한마디.



출석지 않아도 되어서 너무 좋아요



직원과 대면하지 않아서 좋습니다



다른 곳에서도 웨이티가 도입되면 더 편할 것 같아요



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-----------------|-----------------|-------------|
| 대표자명 | 임 현 서 | | 설립일자 | 2012. 05. 24 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로124길 3-9, 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.tanker.fund | 이 메 일 | ask@tanker.fund | 대표번호 | 02-514-1008 |
| 담당자 연락처 | 02-514-1008 | | 담당자 이메일 | ask@tanker.fund | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | P2P 클라우드 펀딩 플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

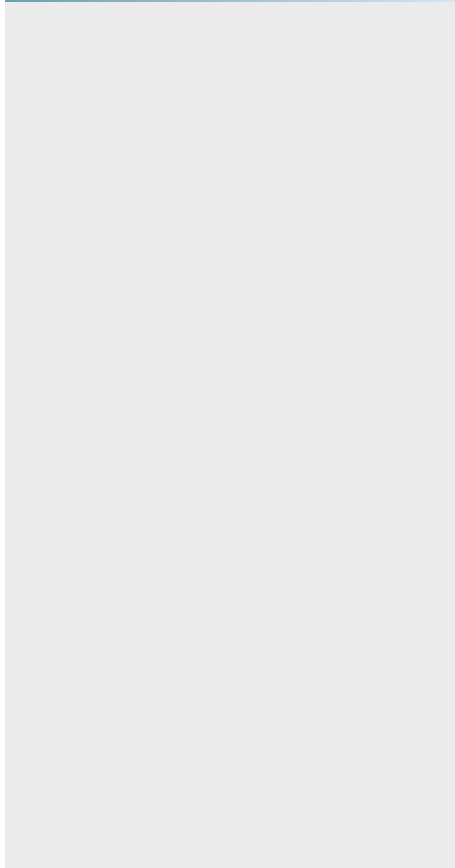
기업 소개

탱커펀드는 P2P클라우드 펀딩 플랫폼 운영업체다.

신한은행 부행장 출신 은행가와 카이스트 연구진들이 주축이 되어 ‘안전성 높은 P2P 금융 플랫폼의 구축’을 목표로 설립했다

탱커펀드는 대출심사 경력이 많은 소매 금융 전문 인력이 심사를 맡고 카이스트 개발진이 자동화된 대출평가 시스템을 구축하고 있다. 탱커펀드의 기본 방침은 ‘대출자에게는 돈이 모이는 플랫폼을, 투자자에게는 돈을 잃지 않는 플랫폼’을 만드는 것이다. 탱커펀드는 서비스 개시 6개월 만에 운용 금액 92억원, 850명의 투자자를 확보했다.

기업 연혁



제휴 기관

- 국내 : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

탱커펀드는 P2P 금융 플랫폼 업체다.

시중 자본 시장에서 자금이 필요한 차주를 선별하고 이들의 자금 필요를 바탕으로 여신, 개발, 데이터 전문가들의 전문 지식을 통해 건강한 상품을 설계 및 발굴한다. 이러한 투자 상품을 인터넷 플랫폼을 통해 일반 투자자에게 제공하고 높은 안정성과 고수익을 동시에 얻을 수 있는 투자 기회를 제공하는 것이 탱커펀드의 목표다.

탱커펀드는 '일반 투자자를 위한 인터넷 투자 플랫폼'이라고 말할 수 있다. 향후 빅데이터 및 머신러닝에 기반을 둔 위험관리와 투자관리 기술을 통해 혁신적 자산관리 플랫폼을 구축해나갈 계획이다.

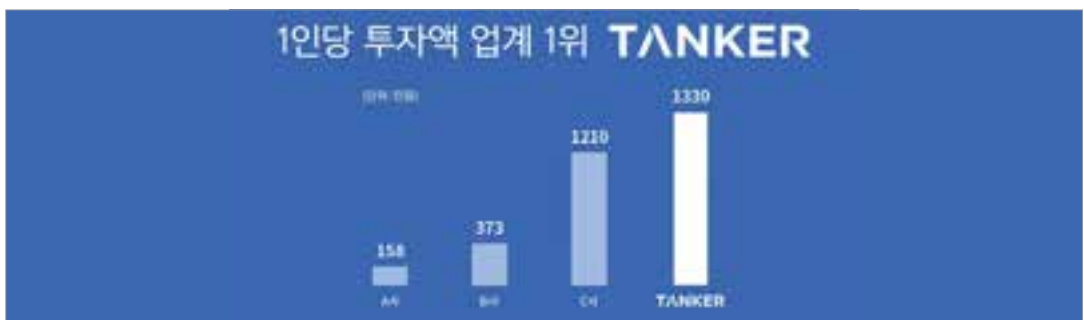
탱커펀드가 취급하는 투자 상품은 전문가가 엄격한 심사를 거쳐 선별한 개인 및 법인 대출 상품이다. 탱커펀드는 투자 심사를 맡은 전문가들이 안정성 면에서 만장일치로 승인한 상품만을 진행하는 것을 원칙으로 삼고 있으며, 기본적인 투자 형태는 탱커펀드가 엄정한 상품에 대한 일반 투자자의 원리금 수취권 투자다.

탱커펀드는 투자자들을 위해 건전한 투자 상품을 발굴하고 설계하는 것을 목표로 하고 있다. 이 때문에 미상환 위험을 체계적으로 관리해 피해를 최소화하는 데에 많은 노력을 기울이고 있다.

TANKER는

금융의 최고 전문가와 뛰어난 IT 전문인력이 만난
신뢰할 수 있는 플랫폼입니다.

| | | |
|--------------------------|------------------------|----------------------------|
| 105 년 금융권 근무년수 | 6 조 연간 총 대출액 | 47,500 건 총 대출 건수 |
|--------------------------|------------------------|----------------------------|



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-------------------|-------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 도 기 | | 설립일자 | 2009. 06. 16 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 서초대로 397, 부띠크모나코 B동 2403호 | | | | |
| 홈페이지 | www.turtles.co.kr | 이 메 일 | goldax@daum.co.kr | 대표번호 | 02-780-1381 |
| 담당자 연락처 | 02-780-1381 | | 담당자 이메일 | goldax@daum.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | 21억원 | |
| 주요 서비스 | 투자 자문 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저/ 자산관리 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

터틀스에셋투자자문은 헤지펀드를 운용하는 자산 운용사로 통계적 차익 거래, 알고리즘 트레이딩, HFT(High Frequency Trading) 시스템을 구축해놓고 있다. 터틀스에셋투자자문은 선물과 옵션·ELW에 전문성을 갖추고 있어 증권사, 자산운용기관, 기타 법인에 알고리즘 트레이딩 자문을 제공한다.

터틀스에셋투자자문의 대표 서비스는 로보어드바이저인 ‘타스’로 알고리즘 트레이딩 시스템이다.

기업 연혁

2009. 06

회사 설립

2010. 01

투자자문사 금융감독원에 등록

2014. 01

차익거래 시스템 운용

2015. 01

파생상품 룡샷 시스템 페어 시스템 운용

2016. 03

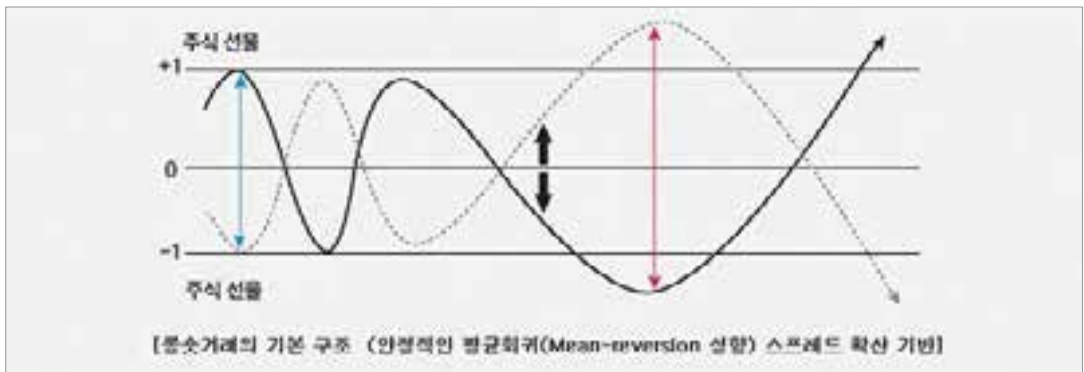
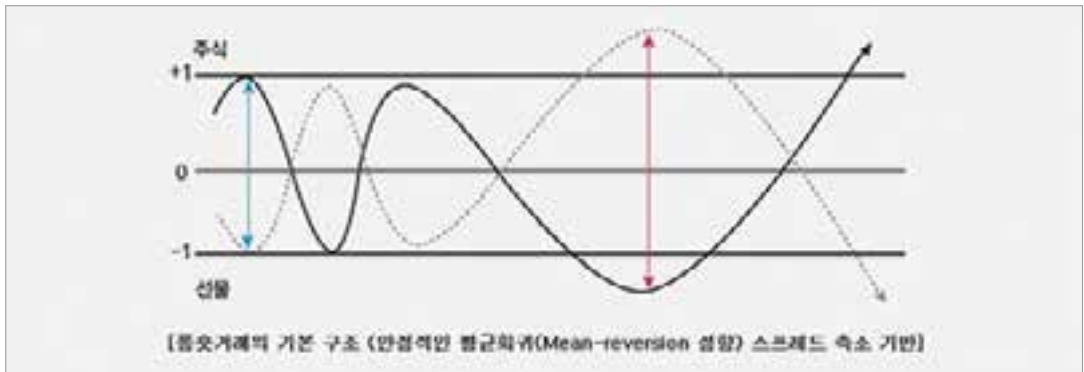
유상증자 자본금 23억5000만원 증가

2016. 03

스캘링 시스템 운용

주요 제품 및 서비스 소개

터틀스에셋투자자문은 자산운용 전문 기업으로 로보어드바이저인 ‘타스’를 선보이고 있다. 타스는 인공지능 알고리즘이 주식과 주식 선물의 시세를 실시간으로 분석해 가격 괴리, 즉 차익 기회가 발생할 때 거래하도록 하는 시스템이다. 장중 수시로 발생하는 차익 거래를 통해 작지만 안정적인 수익을 지속적으로 확보할 수 있다는 장점이 있다. 시장의 방향과 개별 종목의 리스크에 노출되지 않는 100% 무위험 차익 거래만 수행하므로 안정적 수익을 추구하는 투자자에게 적합하다는 것이 특징이다. 직접 투자 시 어려움을 느끼는 증거금 관리를 비롯해 사전 자산배분, 종목별 한도, 진입 청산 시점, 위험 관리까지 모든 것을 자동으로 처리하기 때문에 자산운용에 사람이 개입할 필요가 없도록 만들어졌다. 사람이 할 수 있는 실수와 논리적 오류를 사전에 제어해 리스크 관리 측면에서 탁월한 강점을 갖도록 한 것이다. 터틀스에셋투자자문은 ‘현물과 선물 롱숏’ 차익 거래를 제공한다. 무위험 차익 거래 전략으로 추가 등락과 무관하게 무위험 중수익을 원하는 투자자를 위한 맞춤 전략을 구사한다. 배당 수익률과 레버리지 사용 여부, 회전율에 따라 목표 수익률이 달라질 수 있다. 주식 선물 롱숏 페어 트레이딩을 통해서도 주식 선물 대 주식 선물 스프레드 차익을 통한 절대수익을 추구한다. 저위험 중수익을 원하는 투자자를 위한 맞춤 전략이며, 차익 기회 즉 회전율에 따라 목표 수익률이 달라지기도 한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|----------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 최진열 | | 설립일자 | 2017. 07 | |
| 주소 | 서울시 영등포구 영등포로 200, 2F 위비핀테크랩 | | | | |
| 홈페이지 | www.jadong2che.com | 이메일 | jadong2che@gmail.com | 대표번호 | 02-2138-7202 |
| 담당자 연락처 | 010-2104-8423 | | 담당자 이메일 | Jadong2che@gmail.com | |
| 종업원수 | 2명 | | 자본금 | 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | 자동이체 접수 대행 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

턴온아이엔씨는 자동이체 활성화를 위한 플랫폼을 개발하고 관련 서비스를 제공하는 스타트업이다.

턴온아이엔씨는 누구나 필요하지만, 아무도 생각하지 못했던, 행동하지 않았던 아이디어를 실현해, 편리한 서비스를 만들고 있다.

턴온아이엔씨는 자동이체 활성화를 위한 플랫폼인 ‘턴온’으로 번거로운 자동이체 서비스를 개선했고, 자동이체 시스템을 갖추기 어려운 중소기업을 위해 접수는 물론 청구서 발행부터 요금 결제까지 통합하는 서비스를 제공하고 있다.

2017년 5월 핀테크지원센터 아이디어 공모전에서 예비창업자-스타트업 챌린지 부문 대상을 받았다. 우리은행 위비핀테크랩 2기로 뽑혔으며, 우리은행과 사업제휴-상품 서비스 개발 협약을 했다.

기업 연혁

2017. 04

위비핀테크랩 2기 선정

2017. 05

17차 핀테크지원센터 아이디어 공모전 예비창업자, 스타트업 챌린지 부문 대상 수상

2017. 07

턴온아이엔씨 법인 설립

2017. 08

한섬박스 외 3개 업체 서비스 계약

2017. 09

기보벤처 1기 선정

2017. 09

2017 G밸리 창업경진대회 최우수상 수상

2017. 11

자동이체닷컴 베타 버전 출시

제휴 기관

- 국 내 : 신한카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), KB국민카드(금융기관), 하나카드(금융기관), 비씨카드(금융기관), 롯데카드(금융기관), 우리은행(금융기관), KSNET(결제 솔루션), 다날(휴대폰 결제), 세틀뱅크(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

턴온아이엔씨는 언제 어디서든 자동이체를 신청할 수 있는 플랫폼인 '자동이체닷컴'을 운영하고 있다.

'자동이체닷컴'은 고객, 가맹점, 금융사에 자동이체 신청을 국내 최초로 쉽고 간편한 모바일 자동이체 신청 플랫폼 서비스로 제공한다. 고객의 입장에서 가맹점, 금융사와 함께 편리하고 안전한 자동이체 신청 플랫폼 서비스를 만들기 위해서다.

'자동이체닷컴'은 경쟁사 대비, 고객 편의성을 극대화한 자동이체 신청·청구 앱으로 거의 모든 분야의 자동이체 신청 서비스를 제공하는 동시에 신용카드, 계좌, 휴대폰 결제를 포함한 다양한 결제 수단도 제공한다. 또 보안을 위해 확실한 본인 인증(휴대폰 본인 인증/ ARS2CH, 전자서명)과 금융 보안 솔루션(키보드 보안, 데이터 암호화, 가상카드 등) 등을 적용하고 있다.

전기요금, 가스 등의 공공요금은 물론 정기결제가 필요하지만 자동이체 접수가 불가능한 교육, 렌탈, 구독, 식음료 등 다양한 업종의 자동이체 신청도 지원한다.

턴온아이엔씨는 철저한 정보 보안에 힘쓰고 있는데 고객의 정보를 확실하게 인증하고 안전하게 보호한다. 삼성페이에 사용 중인 NSHC 보안 솔루션(Droid-X)은 물론 서버 보안, 앱 난독화, 웹구간 암호화, ARS2CH 등 다양한 보안 솔루션을 적용하고 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|-------------------------|-------------------------|-------------|
| 대표자명 | 양 태 영 | | 설립일자 | 2014. 12. 10 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로 146, 현익빌딩 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.terafunding.com | 이 메 일 | contact@terafunding.com | 대표번호 | 02-582-2558 |
| 담당자 연락처 | 02-582-2558 | | 담당자 이메일 | contact@terafunding.com | |
| 종업원수 | 40명 | | 자 본 금 | 1,300만원 | |
| 주요 서비스 | 테라펀딩 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

테라핀테크는 부동산 P2P금융 플랫폼 기업이다.

2014년 12월 설립한 테라핀테크는 부동산, IT, 금융 전문가들로 구성된 인적 경쟁력을 바탕으로 온라인 P2P금융 플랫폼을 이용해 부동산 대출과 투자 서비스를 제공하고 있다. 테라펀딩은 데이터 평가 시스템을 차별성으로 삼고 있다. 부동산 관련 데이터를 분석해 부동산의 사업성을 평가하는 것이다. 테라핀테크는 정부가 개방한 공공 데이터를 바탕으로 평가 시스템을 구축, 운영하고 있다.

2017년 10월까지 벤처캐피탈인 본엔젤스벤처파트너스, 에이티넘인베스트먼트, SBI인베스트먼트 등 다수의 투자자로부터 82억5000만원의 투자를 유치했다.

기업 연혁

2014. 12

회사 설립

2015. 04

테라펀딩 서비스 론칭

2016. 01

본엔젤스파트너스로부터 투자 유치

2017. 05

비바리퍼블리카와 투자 회원 유치
목적의 업무제휴 체결

2017. 10

에이티넘인베스트먼트,
SBI인베스트먼트로부터 투자 유치

제휴 기관

- 국 내 : 신한은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

테라펀딩은 건축 자금이 필요한 건축주와 투자자들을 연결해주는 부동산 P2P 금융 플랫폼이다. 기존의 금융 방식으로 자금 확보가 힘들었던 건축주에게 안정적인 자금 조달을 가능하게 하면서 중수익률의 상품을 투자자들에게 제공해 모두가 윈-윈(Win-Win) 할 수 있는 플랫폼을 서비스하고 있다. 테라펀딩은 자체 개발한 심사평가 시스템을 운영하고 있다. 이를 통해 테라펀딩 심사팀이 투자 상품의 안정성, 수익성, 환금성 등을 체계적으로 분석해 부동산 1순위 담보채권 위주의 투자 상품을 엄선해 투자자에게 제공한다.

또한 테라펀딩은 부동산 P2P 대출 플랫폼 서비스에 주력하고 있다. 부동산 개발 사업에 나서는 건축주가 자금이 부족할 때 테라펀딩이 클라우드 펀딩 형태로 자금을 모아 중개한다. P2P 대출의 장점은 상대적으로 낮은 이자와 신속한 대출이다. 은행 대출에 실패한 건축주가 대부업체를 찾으면 이자율이 40%에 육박한다. 하지만 P2P 대출을 이용하면 12~18% 수준이다. 은행보다 높지만 대부업체에 비하면 낮다.

부동산 P2P 대출에서 중요한 것은 리스크 관리다. 테라펀딩의 주요 타깃은 소형 주거용 건물이다. 분양에 실패할 경우에 대비해 대안 대출이나 전세 등의 방법으로 투자금을 회수할 수 있는 방법을 마련하고 있다. 후순위 등 위험 요소를 제거하기 위해 토지에 걸려 있는 기존 대출을 상환한 후에만 가능하다. 다른 부동산 P2P에 비해 대출 금액이 크지만 그만큼 안정성을 확보할 수 있고 투자자들에게 배분되는 분양 수익도 높다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 손 혁 진 | | 설립일자 | 2005. 08. 05 | |
| 주 소 | 서울시 마포구 양화진4길 32, 이토마토빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.tomato.co.kr | 이 메 일 | tomatof@etoamto.com | 대표번호 | 02-2128-3399 |
| 담당자 연락처 | 02-2128-3399 | | 담당자 이메일 | tomatof@etoamto.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | IT's me(잇츠미) | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

토마토파트너는 금융 시장에 위험관리 솔루션 등을 제공하는 업체다.

토마토파트너는 RMS(Risk Management System) 사업을 중심으로 통신, 모바일(증권통) 사업, 보험(GA), 증권 콘텐츠 등 다양한 사업부를 갖추고 있다. 국내 6개 계열사와 2개의 해외 네트워크(중국 상해, 연변)를 보유하며 사업 영역을 확장 중이다.

토마토파트너는 토마토미디어그룹의 지주 격 회사다.

기업 연혁

- 2005. 08**
회사 설립
- 2008. 09**
스탁론 사업 개시
- 2009. 05**
아자아자론 RMS 개발 론칭 및 홍보 마케팅 계약
(이트레이드증권-동부상호 저축은행)
- 2010. 03**
증권 애플리케이션 '증권통' 출시
- 2011. 11**
IPTV와 스마트폰을 결합한 정보제공 시스템 및 방법 특허 등록
- 2012. 04**
엔위드인포의 RMS 사업 인수
- 2013. 01.**
토마토스탁론 RMS 개발 론칭 및 홍보 케팅 계약(하나대투증권-대백저축은행)

제휴 기관

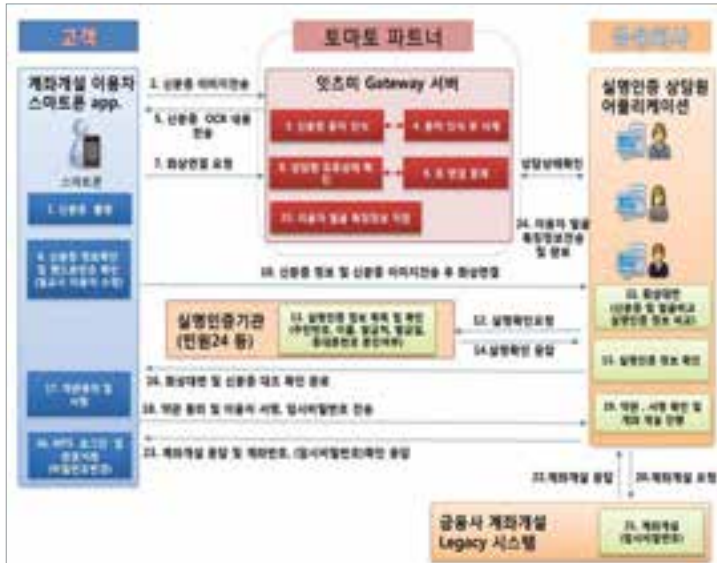
- 국 내 : 이트레이드증권(금융기관), 하나대투증권(금융기관), 대백저축은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

토마토파트너는 다양한 금융 솔루션을 제공하고 있다.

토마토파트너에서 선보인 계좌 개설을 위한 '잇츠미'는 영상 대면을 통한 계좌 개설의 새로운 경험을 제시하고 있다. 잇츠미는 신분증 사본 제출과 영상통화 방식을 통합한 비대면 계좌 개설 솔루션으로 고객은 스마트폰으로 신분증을 촬영해 금융 회사로 전송하고, 금융 회사 직원과 영상통화를 하는 것으로 실명확인을 할 수 있다.

신분증의 진위 여부 확인, 신분증 제출자와 통화자의 본인 여부 확인(육안 확인 및 얼굴과 사진의 특징점 추출 비교), 계좌 개설용 서류 생성 등 여러 복잡한 절차는 금융 회사 직원과 시스템에 따라 처리, 진행되는 방식이다. 잇츠미는 금융사의 영업 채널 확대로 매출을 증진시키며, 금융사 오프라인 지점 운영 비용을 절약해 준다. 고객이 금융사에 방문하지 않고도 계좌 개설이 가능한 고객 지향형 플랫폼이며, 통신구간 암호화 및 저장내역 삭제로 정보 유출을 차단한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|----------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 권 강 희 | | 설립일자 | 2010. 08. 09 | |
| 주 소 | 서울시 마포구 양화진4길 32, 이토마토빌딩 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.tomatopay.net | 이 메 일 | starsini@etomato.com | 대표번호 | 02-2128-2647 |
| 담당자 연락처 | 02-2128-3338 | | 담당자 이메일 | starsini@etomato.com | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 15억 4,000만원 | |
| 주요 서비스 | 주문통 (개발 중) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

토마토페이는 전자결제 서비스 및 VAN 서비스 제공 업체다.

국내 전자금융 산업의 발전과 소상공인에게 더 나은 서비스를 제공하기 위해 다양한 서비스를 선보이고 있다. 최근 떠오르고 있는 온·오프라인 연계 시장에서 선도 역할을 수행하기 위해 결제 대행, 온·오프라인 카드 VAN 등 다양한 사업을 전개하고 있다.

토마토페이는 향후 결제 수단의 확장과 온·오프라인 통합 결제 서비스를 확장해나갈 계획이다.

기업 연혁

2010

토마토크미디어 그룹에 편입

2011

주식, 선물 모의투자 HTS (Home Trading System) 개발

2012

RMS(증권사 위험관리 시스템) 구축-대백저축은행

2012

엔위드에 사업본부 인수

2013

RMS 구축(하나캐피탈, 한화저축은행, 하나캐피탈, 동부저축은행)

2015

툼툼에서 토마토페이로 사명 변경

2015

BC, 신한, 삼성, 롯데, 현대, 하나SK 카드 대표 가맹 계약

제휴 기관

- 국 내 : 이토마토(증권 정보 제공), 뉴스토마토(언론사), 토마토티비(증권경제 전문 채널)

주요 제품 및 서비스 소개

토마토페이는 다양한 결제 서비스를 제공하고 있다. 토마토페이의 PG(전자결제 서비스)는 기업과 고객의 전자결제를 이어주는 서비스로 고객이 안전하고 편리하게 결제할 수 있도록 지원하는 서비스다.

한 번 계약으로 온라인 결제가 가능하다. 국내외 카드 등 토마토페이와의 계약만으로 온라인에서 결제 가능하고, 안전한 인증 처리를 지원한다. 각종 카드사 인증 시스템 적용은 물론 인증 및 네트워크 암호화 처리로 안전하다. 승인·매입·정산 업무를 토마토페이가 대행하기 때문에 관리가 편리하다. 대면 결제부터 비대면 결제까지 모든 결제 수단이 가능한 대면 및 비대면 통합 결제 서비스 애플리케이션을 지원한다. 가맹점(판매자)에 따라 결제 기능을 선택하여 탑재할 수 있다.

토마토페이의 VAN 서비스는 고객이 가맹점에서 신용카드 사용 시 고객의 신용 상태를 조회하여 결제 대금을 승인하는 서비스다. 모든 형태의 지불 카드 결제 처리를 지원한다. 신용카드·체크카드·직불카드 등 카드 형태, 마그네틱·IC 카드 등 카드 종류별 결제 처리가 가능하다. 현재 판매하고 있는 상품의 특징 및 판매 유형에 따른 최적의 장비 및 솔루션을 제공한다.

토마토페이에서 내놓은 범용 주문통(스마트 오더)은 고객이 매장에 방문하지 않고 주문할 수 있는 스마트폰 기반의 선주문(preorder) 서비스다. 사용자의 위치를 기반으로 주변 매장부터 상세 메뉴까지 안내 및 주문 기능을 제공하며, 고객이 매장에 직접 가지 않고 주문부터 결제까지 한 번에 가능하다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|-------------------------|--------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 항 주 | 설립일자 | 2015. 09. 10 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로25길 34, 삼보빌딩 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.together.co.kr | 이 메 일 | together@together.co.kr | 대표번호 | 1544-2499 |
| 담당자 연락처 | 010-2500-3687 | | 담당자 이메일 | kiddy822@naver.com | |
| 종업원수 | 20명 | | 자 본 금 | 8억 7,000만원 | |
| 주요 서비스 | 온라인 플랫폼 대출 중개 서비스 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

투게더앱스는 P2P(Peer to Peer) 방식으로 부동산 담보 대출 중개 서비스를 제공하는 사업자다.

금융 전문가 및 금융 프로젝트 포함 10년 이상의 경력을 가진 개발자, 기획자, 디자이너, 마케터 등이 운영하고 있다.

투게더앱스는 설립 2년 만에 650여 개가 넘는 대출 상품을 선보였고, 누적 대출 규모도 800억원을 넘어섰다. 상환 규모는 400억원을 상회했고, 투자자는 7,500여 명에 달한다.

2017년 9월 한국투자파트너스로부터 30억원 규모의 시리즈A 투자를 확보했다.

기업 연혁

2017. 01

품질경영 시스템에 대한 ISO9001인증 획득

2017. 01

미래신용정보와 조사 업무 위·수탁 제휴 체결

2017. 04

투게더에서 투게더펀딩으로 브랜드명 변경

2017. 05

JB금융그룹과 P2P 연계 금융 서비스 양해각서 체결

2017. 09

한국투자파트너스로부터 시리즈A 30억원 투자 유치

제휴 기관

- 국 내 : 한국투자파트너스(금융업), JB금융지주(금융업), 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 핀다(금융상품추천), 한국저당권거래소(부실채권 경매), 온누리감정평가법인(감정평가), 일감정평가법인(감정평가),뱅크몰(금리비교), 미래신용정보(채권추심)

주요 제품 및 서비스 소개

투게더앱스는 P2P 금융 플랫폼을 운영하는 업체다.

투자금을 중도에 인출(해지)할 수 있는 '중도인출제도'를 도입하고 있다.

새롭게 선보인 오픈마켓은 기존 중도인출제도 서비스를 한층 개선해 투자된 원리금 수취권을 플랫폼 내에서 자유롭게 매매할 수 있는 시스템이다.

투자 약정 기간 중도인출(해지)을 원하는 투자자는 판매 신청 후 7일간 매매를 진행하면 된다. 구매를 원하는 투자자는 기존과 같은 방식으로 원하는 금액만큼 투자(구매) 신청을 하고 원리금 수취권을 이관받게 된다. 판매자에게는 판매 금액의 3%(수수료)를 공제한 후 지급한다. 투게더앱스의 역할은 판매 신청 상품의 거래 내역과 부동산 가치를 재심사한 다음 판매 적격 여부를 검토하고 승인하는 일이다. 상품별 투자자 구성을 리뉴얼하는 등의 업무도 지원한다.

| | | | | | |
|---------|---------------------|--------|-----------------|-----------------|-----------|
| 대표자명 | 김 향 수 | | 설립일자 | 2016. 04. 12 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 강남대로98길, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.2dpay.co.kr | 이 메 일 | 2dpay@naver.com | 대표번호 | 1544-3677 |
| 담당자 연락처 | 1544-3677 | | 담당자 이메일 | 2dpay@naver.com | |
| 종업원수 | 5명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 투디페이(2DPAY), NFC | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

투디엠은 응용 소프트웨어 개발 스타트업이다. 2016년에 설립된 투디엠은 가맹점주와 고객 모두 편리하게 사용이 가능한 간편결제 애플리케이션 투디페이(2DPAY)를 선보였다. 투디페이는 식당, 카페 등의 매장에서 테이블 위에 태그를 부착하면, 고객이 그 태그를 스마트폰에 터치하고 화면을 보며 주문부터 결제까지 한번에 이뤄지도록 구성된 결제 시스템이다. 투디페이는 많은 소상공인이 기존과 다른 자기 매장만의 강점을 갖고 싶고, 나아가 매장 운영에 도움이 되는 시스템을 구축하고 싶어 하는 욕구를 충족하는 솔루션으로 성장하고 있다. 시스템에 탑재된 2가지 특허도 출원 및 등록된 상태다.

기업 연혁

- 2016. 04**
회사 설립
- 2016. 05**
다우데이터와 계약 체결
- 2016. 06**
LG유플러스와 결제 시스템 계약 체결
- 2017. 06**
대한안경사협회와 양해각서 체결
- 2017. 01**
모아앱과 협업 계약, 제이조이와 업무 계약
- 2017. 04**
위드미컴퍼니와 양해각서 체결
- 2017. 08**
모바일 간편결제 시스템 '투디페이 (2DPAY)' 서비스 개시

제휴 기관

- **국 내** : 다우데이터(IT 기업), LG유플러스(통신사), 두드림넷(기부), 나들가게사업협동조합(소상공인 지원), 위드미컴퍼니(금융 결제 플랫폼)

주요 제품 및 서비스 소개

투디엠은 투디페이(2DPAY)라는 결제 서비스를 제공하고 있다.

투디페이는 NFC와 QR코드를 이용한 모바일 간편결제 솔루션이다. 회원과 가맹점 모두를 생각한 새로운 결제 애플리케이션으로, 편하고 빠르게 스마트폰으로 주문하고 결제하는 모바일 결제 서비스다.

투디페이는 카드 단말기가 필요 없는 폰2폰 결제 방식이다. 폰2폰 결제 방식은 스마트폰에 앱만 설치하면 기존 신용카드 단말기를 완벽히 대체할 수 있고, 매장에서는 카드 단말기나 POS 같은 장비 구입비, 인터넷 통신비 등의 비용이 전혀 들지 않으며, 가맹점은 편리함과 비용 절감 효과를 누릴 수 있다.

폰2폰 방식으로 기존의 마그네틱 카드 단말기 등을 통한 카드 정보 복제가 원천적으로 불가능해지므로 안전성이 높다. 매번 카드 정보를 입력해야 하는 불편함 없이 단 한 번 등록만으로 편리하게 사용할 수 있고, LG유플러스 플랫폼을 이용해 결제 보안성을 강화했다.

가맹점은 투디페이 고객이 직접 셀프 주문, 셀프 결제, 셀프 서빙 하는 방식으로 서빙하는 인력과 결제 인력도 감축할 수 있어 인건비 절감이 가능하다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|----------------------|----------------|-------------|
| 대표자명 | 김 인 현 | | 설립일자 | 1996. 03. 16 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 영신로 220, KnK디지털타워 1710호 | | | | |
| 홈페이지 | www.2e.co.kr | 이 메 일 | 2ewebmaster@2e.co.kr | 대표번호 | 02-786-7281 |
| 담당자 연락처 | 010-8279-2727 | | 담당자 이메일 | eskim@2e.co.kr | |
| 종업원수 | 110명 | | 자 본 금 | 12억원 | |
| 주요 서비스 | IT경영 컨설팅 DT, PMO, SP | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

투이컨설팅은 국내 주요 금융회사 및 공공기관에 IT 컨설팅 서비스를 제공하는 비즈니스 테크놀로지 컨설팅 업체다. 1996년 3월 설립된 투이컨설팅은 국내의 금융 컨설팅을 시작으로 다양한 산업 분야에 디지털 혁신 컨설팅을 진행하고 있다. 고객의 성공을 위해 실질적 대안을 제시하고 고객과 함께 성과를 만들어가는 전문가 집단으로, 해외의 베스트 프랙티스를 가진 선진 기업의 프로젝트 경험을 토대로 고객의 문제를 적절하게 해결하는 컨설팅 서비스를 제공하고 있다.

투이컨설팅트들의 노하우와 인사이트가 담긴 차별화된 강의와 각 분야 실전 고수에게 배우는 전문 역량 강화 프로그램인 투이아카데미를 운영하고 있다. 차별화된 IT 전문 콘텐츠 큐레이션 서비스 '투이톡' 앱을 선보였다.

기업 연혁

- 1996**
위세컨설팅 설립
- 1999**
투이컨설팅으로 사명 변경
- 2000**
티케이컨설팅
(데이터 통합 솔루션 전문 업체) 인수
- 2006**
투이정보기술 합병
- 2016**
지식 콘텐츠 서비스를 위한 모바일 앱 '투이톡' 론칭
- 2017**
투이컨설팅-BACKBASE 파트너십 체결

제휴 기관

- 국 외 : TESOB(IT 기업), BACKBASE(기타)

주요 제품 및 서비스 소개

투이컨설팅은 비즈니스 테크놀로지 컨설팅 업체다.

투이컨설팅은 기업의 경영 전략 및 정보화 전략에 부합하는 기술 아키텍처 전략 수립(Vision/Strategy), IT자원 최고의 활용성을 제공할 수 있도록 기술 체계 진단(Infra Analysis) 및 목표 아키텍처 설계(Solution Design), 구현(Implementation), 운영(Operations&Maintenances)까지 전 생명 주기(Lifecycle)에 걸친 컨설팅 서비스를 제공한다.

투이컨설팅은 기술 체계 진단, 혁신, 트랜스포메이션 서비스를 제공한다. 기술 체계 진단은 하드웨어, 소프트웨어, 보안 등의 기술 요소를 안정성, 성능, 보안 등 일반적인 관점과 조직의 특성별 관점에 따라 진단하고 개선 방안을 제시한다. 기술 체계 진단은 전사 관점 또는 인프라, 네트워크, 데이터베이스, 채널, 보안 등 특정 영역에 국한하여 서비스를 제공한다.

혁신 서비스에서는 모바일, 클라우드, 소셜, 빅데이터 등 새로운 기술의 적용을 위한 전략 수립, 상세 아키텍처 설계, 이와 관련한 금융 또는 제조 분야의 업무 모델 또는 프로세스 설계 등의 서비스를 전달한다.

트랜스포메이션 서비스는 전사 관점의 대규모 프로젝트 수행 시 기술 참조 모델, 기술 표준 및 프로파일, 레퍼런스 자료 등 다양한 서비스를 제공하고 필요 시 상세 설계 및 구현 가이드 등의 서비스를 제공한다.

투이컨설팅의 '투이톡' 앱은 투이컨설팅인들이 제공하는 차별화된 콘텐츠 큐레이션 서비스다. 최신 비즈니스 테크놀로지 트렌드와 인사이트가 담겨 있다. 다양한 컨설팅 방법론, 혁신 사례, 비즈니스 스킬 등에 대한 통찰력 있는 강의 정보를 제공한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 최재원 | | 설립일자 | 2016. 06. 08 | |
| 주소 | 서울시 강남구 논현로102길 8, 영화빌딩 301호 | | | | |
| 홈페이지 | www.stocking.kr | 이메일 | jw.choi@twotonine.com | 대표번호 | 02-563-0209 |
| 담당자 연락처 | 010-8555-3419 | | 담당자 이메일 | jw.choi@twotonine.com | |
| 종업원수 | 2명 | | 자본금 | 8,900만원 | |
| 주요 서비스 | 스톡킹 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저/ 자산관리 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

투투나인은 주식 관련 정보 제공 업체다.

투투나인에서 운영하는 스톡킹(Stockking)은 소비자들이 주식 투자 관련 정보를 얻고, 주식 전문가들의 추천 종목을 받아 볼 수 있는 서비스다. 기존에 불투명하게 운영되고 있는 다른 업체들과 차별화된 서비스를 제공하는 것이 목표다. 투명하고 신뢰성 있는 정보를 합리적인 가격에 제공하여 개인 투자자들이 믿고 사용할 수 있는 서비스가 되도록 노력하고 있다.

기업 연혁

2016. 06

회사 설립

2017. 08

스톡킹 베타 서비스 시작

2017. 09

코스콤과 실시간 시세 정보 이용 계약 체결

2017. 10

스톡킹 정식 서비스 오픈

2017. 11

유안타증권과 마케팅 제휴

제휴 기관

- 국 내 : 코스콤(금융기관), 유안타증권(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

투투나인은 소비자들이 주식 관련 정보를 얻고 전문가들의 추천 종목을 받아 볼 수 있는 서비스를 제공한다. 기존 불투명하게 운영되고 있는 고가의 유사 상품과 차별화된 서비스로 경쟁력을 확보한다는 것이 기업 비전이다.

스톡킹(Stockking)은 주식 전문가들의 투자 정보 제공, 종목 추천을 서비스한다. 개인 투자자들은 주식 전문가들이 스톡킹 모의투자 시스템을 통하여 거래한 매매 내역 및 보유 종목, 거래 수익률 등을 실시간으로 확인할 수 있으며, 다양한 주식 투자 정보를 제공받을 수 있다.

스톡킹은 다양한 주식 정보를 투명한 투자 성과 지표와 함께 제공하며, 편리한 인터페이스를 갖췄다. 또한 합리적인 이용료를 제시하고 있다.

스톡킹은 다양한 추천방 검색을 지원한다. 누적·월간·주간 수익률, 승률로 정렬해서 추천방을 찾아볼 수 있다. 전문가의 투자 정보를 한눈에 제공해 전문가의 수익률 현황을 확인할 수 있다. 주식 투자 정보도 한번에 제공해 전문가 추천주에 대한 정보도 쉽게 확인할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|------------------|------------------|-----------|
| 대표자명 | 김 태 우 | | 설립일자 | 2015. 04. 16 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로70길 14-8, 9층 ls 24 | | | | |
| 홈페이지 | www.autonnet.com | 이 메 일 | meoktw@gmail.com | 대표번호 | 1670-7282 |
| 담당자 연락처 | 010-4926-2567 | | 담당자 이메일 | meoktw@gmail.com | |
| 종업원수 | 3명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 오토온넷 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

트라이월드홀딩스는 국산차 및 수입차 보증 서비스 전문 업체다.

자동차의 무상 보증 기간이 종료된 자동차에 대한 고장 수리를 유럽계 재보험사를 통한 금융과 정비 기술을 결합한 핀테크 상품으로 개발하여 '자동차 연장보증'이라는 서비스를 내놓았다.

수입차와 국산차에 대해 2016년부터 멤버십 판매를 시작하여, 2017년 10월 기준 2,000명의 회원을 확보했다. 국내 딜러 기반의 중고차 시장에서 개인 간 P2P 기반의 자동차 직거래 서비스를 함으로써 우리은행 오토론을 기반으로 한 인증 중고차 시장을 선도하고 있다. 트라이월드홀딩스는 다양한 부분의 자동차 서비스 업체와 협력을 맺고 있다.

기업 연혁

- 2015. 04**
회사 설립
- 2015. 12**
수입차 보증 서비스 삼성카드 협력 서비스 오픈
- 2016. 10**
유럽계 재보험사 보증 서비스 협약 체결
- 2017. 03**
국산차 보증 서비스 오픈
- 2017. 05**
타이어프로 수입차 보증 협약 체결
- 2017. 08**
신한카드 차투차 워런티 서비스 공급
- 2017. 09**
위비모바일 오토론 오픈

제휴 기관

- 국 내 : 차투차(중고차 매매), 나이스블루마크(자동차 정보 제공), 타이어프로(자동차 타이어), 삼성카드(금융기관)
- 국 외 : Aon(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

트라이월드홀딩스는 자동차 워런티 서비스를 제공하는 업체다.

트라이월드홀딩스는 한 번의 인증 예약만으로 연장 보증 서비스부터 판매까지 가능한 원스톱 서비스를 제공하고 있다. 또한 전국 200개 정비망을 통한 정비 서비스를 선보였으며, P2P 자동차 직거래 서비스도 제공한다.

트라이월드홀딩스는 국내 중고차 시장에서 워런티의 중요성이 갈수록 커지고 있다는 점에 착안하여 오토론과 연계한 판매 전략을 취하고 있다. 연장 보증 서비스를 체결하면 워런티(무상보증) 기간이 끝나도 수리 비용을 걱정할 필요가 없게 된다. 오토넷 연장 보증 서비스로 워런티 기간이 끝난 차량의 고장 수리를 해결한다. 인증 서비스를 통해 자신의 차량 상태를 확인하고 빠른 조치와 함께 안전한 운행을 지원한다.

‘차투차 워런티’ 서비스는 중고 자동차 구매 시 기본 180일/1만km, 중고차 구매 및 판매를 하는 대차 시 365일/2만km까지 연장 보증을 해주는 특별한 보증 서비스다. ‘차투차 워런티’ 서비스의 보증 범위는 엔진·미션·제동장치에 포함돼 있으며, 보증 기간 내 침수 및 주행 거리 조작이 발견됐을 시에는 차량 구매 비용 전액 및 이전비까지 모두 환불받을 수 있다. 특히 일반적인 중고차 매매 사이트의 중고차 연장 보증 서비스와 달리 소비자 부담금 같은 추가 비용 없이 무상으로 보증 수리를 받을 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-----------------------------|-----------------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 운 하 | 설립일자 | 2017. 01. 24 | | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로103길 14, 3층 (삼성동) | | | | |
| 홈페이지 | www.cocktailfunding.com | 이 메 일 | contact@triggerpartners.com | 대표번호 | 02-785-2017 |
| 담당자 연락처 | 02-785-2017 | | 담당자 이메일 | contact@triggerpartners.com | |
| 종업원수 | 12명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 칵테일펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

트리거파트너스는 펀드 매니저가 직접 만든 P2P 투자 플랫폼인 칵테일펀딩을 운영하고 있다.

칵테일펀딩은 투자자와 차주를 직접 연결해주는 P2P 투자 플랫폼이다. 사업성은 좋지만 금융기관의 투자가 어려운 중소형 PF에 투자하는 플랫폼이며 의미 없는 선후 순위 논쟁이 아니라 개별 사업의 사업성에 집중한다.

칵테일펀딩이 진행되면 시공사의 신용도를 믿을 수 있으며, 신탁사가 사업주 역할을 한다. 준공 리스크가 없으며 사업성에 대한 확실한 검토 후에 완벽한 자금 통제를 실현하여 투자자 리스크를 최소화한다.

기업 연혁

- 2017. 01**
회사 설립
- 2017. 06**
모인컴퍼니와 양해각서 체결
- 2017. 06**
해민감정평가와 양해각서 체결
- 2017. 06**
칵테일펀딩, 수익률 15%
'마티니펀드 2호' 하루 만에 완판
- 2017. 06**
빅데이터사 골든와이어드와 업무 협약
- 2017. 09**
P2P 상품 상황 일정 캘린더 공유 시스템
'보드카(Board Ca-lender)' 베타 출시

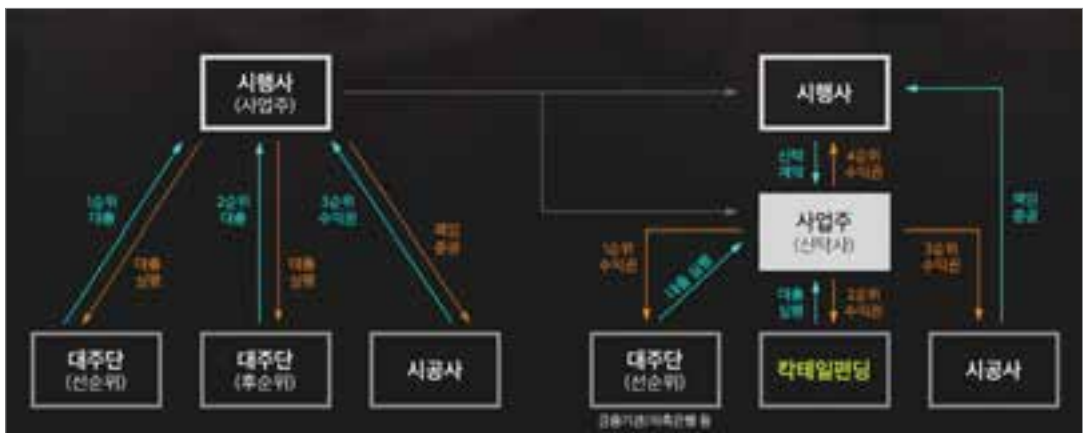
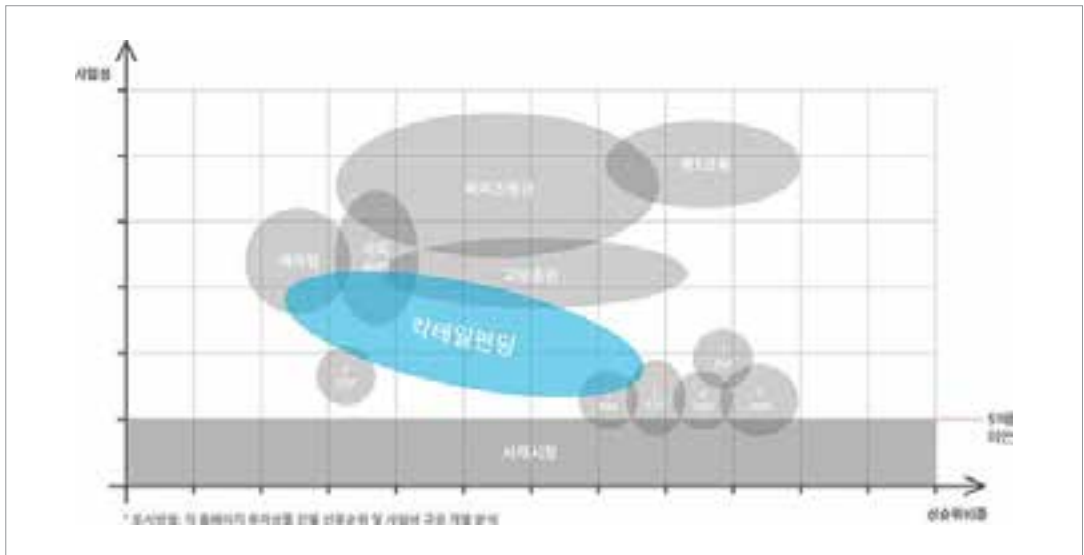
제휴 기관

- **국 내** : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 해민감정평가법인(감정 평가), 골든와이어드(빅데이터)

주요 제품 및 서비스 소개

트리거파트너스는 P2P 방식으로 투자와 대출을 이어주고 있다. 각테일펀딩은 원리금 수취권 증서 발행 및 상환 일정 캘린더를 제공한다. 투자 이자를 선지급하는 등 투자자의 편의성과 안전한 투자 환경을 제공한다. 트리거파트너스는 각테일펀딩에 대해 이체 확인증 발급 시스템도 개발하고 있다. 각테일펀딩 같은 P2P 금융은 투자자의 신뢰가 무엇보다 중요하기 때문에 건전하고 안전한 투자 환경 조성은 필수적이라는 판단에 따른 것이다.

각테일펀딩에서 제공하는 마티니펀드(자산유동화대출/ABL)는 환급성이 좋지 않은 우량 자산으로 대출받는 것으로 차주가 긴급한 용도로 할인해서 대출을 받는 것이다. 깔루아펀드(준공자금투자 상품)는 공정률이 높은 사업장에 어떤 사유로 자금이 사업비를 초과하여 추가 투자(대출)을 통해 준공시키는 것이다. 모히또펀드(관리형 토지신택 후순위투자 상품)는 신택자가 사업주가 된 사업장에 2순위로 투자하여 자금·공정·감리 등 모든 PF 과정이 완벽하게 통제된 사업에 투자한다. 롱아일랜드펀드(대형 프로젝트의 브릿지론 상품)는 확정된 임차 및 자산운용사 등의 PF 조달 재원을 바탕으로 인·허가 용도의 사업비를 투자한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|----------------------|----------------------|-----------|
| 대표자명 | 박진우 | | 설립일자 | 2007. 10. 15 | |
| 주소 | 서울시 마포구 마포대로 86, 창강빌딩 6층 | | | | |
| 홈페이지 | www.t-monet.co.kr | 이메일 | jhchung@tmonet.co.kr | 대표번호 | 1899-2823 |
| 담당자 연락처 | 010-3007-9314 | | 담당자 이메일 | jhchung@tmonet.co.kr | |
| 종업원수 | 52명 | | 자본금 | 20억 6,600만원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 교통카드 금융 보안 토큰 | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

티모넷은 모바일 결제 솔루션 개발 업체.

티모넷은 전자지불 시스템(온라인 티머니 충전, 결제, USIM Applet, 스마트카드) 개발, 공급 등 응용 소프트웨어를 개발, 공급하고 있다. 티모넷은 모바일 사업 기회 발굴, 관련 기술 확보 및 사업 확대를 위해 2007년 한국스마트카드 사내 벤처에서 분사했다. 분사 이후 모바일 티머니를 개발, 운영하고 있고, 그 외에도 다양한 티머니 관련 사업과 신사업을 진행하고 있다.

티모넷은 모바일 결제 솔루션 전문 업체에서 사물인터넷 기반의 카 셰어링 사업과 보안 인증 기술을 활용한 금융 보안 토큰 사업으로 사업 영역을 확장하고 있다.

기업 연혁

2007. 10

회사 설립

2007

모바일 티머니 서비스 개시

2010

안드로이드 기반 스마트폰 티머니 서비스 오픈

2013

Web2.0 스마트창조도시 NFC 전문 기업 인증 및 후불 충전 시스템 오픈 (신한·롯데·BC카드 등)

2015

페이코·삼성페이 티머니 서비스 오픈 및 NFC 보안 토큰 서비스 개발

2016

NFC 충전·결제 통합 앱 서비스 오픈 및 한국전력 카 셰어링 단말기 공급 업체 선정

2017

클라우드 보안 토큰 기술 개발 및 상용화

제휴 기관

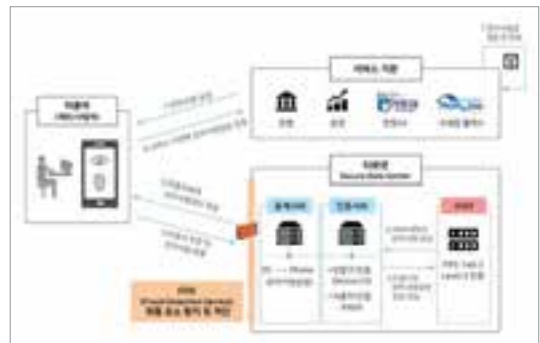
- 국 내 : 롯데카드(금융기관), 신한카드(금융기관), 비씨카드(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

티모넷은 모바일 결제 솔루션을 제공하고 있다.

모바일 교통카드 사업 분야에서는 모바일 티머니를 공급하고 있다. 스마트폰 등에 장착되는 USIM 칩에 설치되며, 스마트폰에 티머니를 충전해 온라인 및 오프라인 가맹점에서 사용할 수 있는 서비스다.

법인 교통카드는 사용자 입장에서는 일일이 영수증을 챙길 필요 없이 그냥 사용하기만 하면 되는 것이 가장 편리한 점이다. 또한 회계 담당자는 영수증 대신 프로그램에서 내역을 일괄 다운로드 후 증빙 처리를 할 수 있어서 업무도 간소화할 수 있다. 또 티머니 카드를 충전할 때 편의점이나 지하철역에 들르지 않고 회사에서 직접 충전할 수도 있다. 클라우드 보안 토큰인 이지싸인 서비스는 신뢰 기관의 보안 모듈을 이용하여 안전하게 인증서를 생성, 보관한다. 금융 및 전자민원에서 인증서가 필요할 때 바로 본인 확인 후 이용할 수 있는 안전하고 편리한 전자서명 기능을 제공한다. 이지싸인 서비스는 인증서를 휴대할 필요가 없고, 액티브X를 설치할 필요도 없으며, 복잡한 비밀번호 입력 대신 간편하게 지문으로 이용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|------------------------|------------------------|-----------|
| 대표자명 | 권영철 | | 설립일자 | 2015. 12. 21 | |
| 주소 | 서울시 강남구 역삼로 165, 2층 (역삼동, 해성빌딩) | | | | |
| 홈페이지 | www.titae.co.kr | 이메일 | titae0812_cs@naver.com | 대표번호 | 1670-0812 |
| 담당자 연락처 | 1670-0812 | | 담당자 이메일 | titae0812_cs@naver.com | |
| 종업원수 | 16명 | | 자본금 | 1억 3,300만원 | |
| 주요 서비스 | 티끌모아태산 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

티스퀘어는 부동산 분야에 초점을 맞춘 P2P(Peer to Peer) 플랫폼 운영 업체다.

티스퀘어의 부동산 P2P 금융 플랫폼 서비스인 ‘티끌모아태산’은 건축 자금이 필요한 건축주의 사업 계획, 대지 평가, 환급 능력 등을 심사하여 중금리 이자를 포함한 대출금을 P2P 방식을 통해 투자자로부터 자금을 모집한 후 건축주에게 건축 자금을 대출해준다.

티끌모아태산은 건축 자금이 필요한 건축주와 중금리 수익을 원하는 투자자를 직접 연결하는 금융 직거래 서비스와 경쟁 입찰, 현장 및 공사 대금 관리 등 건축의 전 과정을 투명하게 공개하는 공사 관리 시스템을 운영하고 있다.

기업 연혁

2015. 12

회사 설립

2016. 02

부동산 P2P 금융 플랫폼 서비스 ‘티끌모아태산’ 출시

2016. 07

핀테크 창의 아이디어 공모전 대상 수상

2017. 03

티끌모아태산, 안전 장치 일환으로 특허 등록

2017. 10

한국P2P금융협회 회원사 등록

2017. 11

벤처기업 인증 획득

제휴 기관

- **국 내** : 한국P2P금융협회(P2P기업 지원), 법무법인 바른(법률 서비스), 백흥기법무사(법률 서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

티스퀘어는 '티끌모아태산'이라는 P2P 플랫폼을 통해 투자자와 자금이 필요한 건축주를 이어주는 역할을 수행하고 있다.

건축주는 합리적인 중금리 대출을 통해 원하는 집을 짓고, 투자자는 쉽고 안전하게 좋은 가치에 투자할 수 있는 기회를 제공받는다. 티끌모아태산 공사 관리 시스템은 건축주와 투자자, 설계사, 시공사를 모두 플랫폼상에서 연결하여 건설업계의 부조리를 해결하고 깨끗한 건축 시장을 만들어간다는 목표다. 티끌모아태산의 건축 자금 대출 서비스는 자체 심사를 통한 대출 한도 증액 및 저축은행과 대부업 신용 대출 대비 낮은 금리로 대출이 가능할 뿐 아니라 중도상환수수료가 없어 짧은 기간 대출이 가능하다.

티스퀘어는 하우스바도 선보이고 있다. 기존의 세어 하우스와 달리 1인 개인 룸을 제공하여 개인 프라이버시를 지키고 예비 창업자, 대학생, 사회 초년생 등 청년들이 함께 일하는 사무실과 휴식 공간, 함께 생활하는 코리빙 공간을 제공한다. 하우스바이는 독립을 원하지만 고립은 원하지 않는 지금 시대의 청년 1인 가구를 위한 세어 하우스다.



| 티끌모아태산 | 투자하기 | 대출안내 | 공사관리 | 마이페이지 | 고객센터 |
|--------|-------|------|--------|--------|------|
| 회사소개 | 투자대기중 | 대출신청 | 공사관리신청 | 활동내역 | 공지사항 |
| 서비스 소개 | 투자신청중 | | 공사진행중 | 문의하기내역 | 연준보도 |
| 채용사 | 투자완료중 | | 공사완료중 | 개인정보수정 | FAQ |
| | | | | | 문의하기 |

The screenshot shows the website's main interface. On the left, there's a '공사일지' (Construction Log) section with a header '건물공정정보를 실시간으로 확인하세요.' and a worker icon. Below it are three thumbnail images of construction sites. On the right, there's a '대금 요청' (Request for Payment) section with a header '대금 요청을 위한 신청서 작성' and a document icon. Below it is a table with columns for '시공사', '대금', '신청일자', '승인일자', '승인금액', '잔액', and '비고'.

| | | | | | |
|---------|--|--------|----------------------|----------------------|---------------|
| 대표자명 | 목 승 환 | | 설립일자 | 2002. 11. 01 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 판교로255번길 35, 판교실리콘파크 A동 5층 | | | | |
| 홈페이지 | www.tanetworks.com | 이 메 일 | cwlee@tanetworks.com | 대표번호 | 070-7018-7789 |
| 담당자 연락처 | 070-7018-7789 | | 담당자 이메일 | cwlee@tanetworks.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | - | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

티에이네트웍스는 금융권 서비스 채널을 중심으로 한 다양한 금융 부가 서비스를 개발해 공급하는 전문 업체다. 티에이네트웍스는 스마트폰을 생활 현장과 결제 서비스 융합, 데이터와 음성 채널의 융합을 통한 금융권 서비스 채널 고도화, 클라우드 컴퓨팅 기반 기술을 활용한 금융권 서비스 채널 고도화, 금융권 고객 정보를 활용한 제휴 마케팅 서비스 활성화를 위한 금융 기반 매체로 인식하고 있다. 티에이네트웍스는 금융 소프트웨어를 자체 서비스 혹은 외부 공급해왔으며, 관련 특허를 다수 보유하고 있다. 티에이네트웍스는 향후 온라인 전문 은행의 비대면 채널로의 확장, 기존 금융권의 비대면 채널을 위한 비대면 대행 센터 구축으로의 확장에 대한 모델을 개발하고 있다.

기업 연혁

- 2002**
회사 설립
- 2003**
HP와 컴포넌트 기반의 금융 프레임 워크 개발
- 2006**
벤처 인증 및 중기청 기술 혁신형 중소기업 선정
- 2007**
모바일 충전형 계좌 및 결제 서비스 구축 -신한은행
- 2009**
벤처 인증 및 중기청 기술 혁신형 중소기업 선정
- 2010**
현대정보기술과 인텔리전트 파이낸스 채널 시스템 업무 협력 계약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 현대정보기술(IT 기업), 신한은행(금융기관)
- 국 외 : HP(IT 기업)

| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|-----------------|----------------------|-----------|
| 대표자명 | 서재완 | | 설립일자 | 2015. 09. 23 | |
| 주소 | 서울시 영등포구 여의나루로 67, 신송빌딩 15층 | | | | |
| 홈페이지 | www.tkon.co.kr | 이메일 | mail@tkon.co.kr | 대표번호 | 1544-0038 |
| 담당자 연락처 | 010-4522-6935 | | 담당자 이메일 | mrblue01@hanmail.net | |
| 종업원수 | 13명 | | 자본금 | 16억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | PG/해외송금/간편결제/ 블록체인/POINT적립,결제 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

티케이온은 금융 결제 전문 기업으로 전자금융 서비스와 IT 솔루션을 선보이고 있다.

티케이온은 전자지급결제 대행 업체로 가맹점에 통합 결제 솔루션을 제공한다. 기존 결제 방식과 더불어 QR결제, NFC 결제, 생체정보를 이용한 안면 인식 결제를 지원한다. 티케이온은 다양한 결제 솔루션을 제공하기 위한 높은 보안 수준 기술력 및 운영 능력을 바탕으로 가맹점에 다양한 마케팅 지원과 포인트 연계시스템을 내놓고 있다. 공공 사업과의 결합을 통한 공익적 사업도 진행한다.

기업 연혁

- 2015. 09**
페이콘 설립
- 2015. 11**
한국은행 환전영업자 등록
- 2016. 01**
오라인포 정산 시스템 구축 계약
- 2016. 04**
전자결제대행업 정식등록 완료
- 2016. 05**
PG가맹 전카드사 체결
- 2016. 09**
외환거래 계약 체결(KEB하나은행)
- 2017. 11**
안면 인식 계약(OEZ SOFT)
- 2017. 12**
가맹점 통합 결제시스템 '마켓페이' 개발 및 적용 완료

제휴 기관

- **국 내** : 신한카드(카드사), BC카드(카드사), 국민카드(카드사), 삼성카드(카드사), 현대카드(카드사), 롯데카드(카드사), 하나(KEB)카드(카드사), 금융결제원(금융 특수법인), KS-NET(간편 송금·결제), KCP(간편 송금·결제), OEZ SOFT(생체정보 인식)
- **국 외** : ALIPAY(간편 송금·결제), WECHATPAY(간편 송금·결제), PAYPAL(간편 송금·결제)

주요 제품 및 서비스 소개

티케이온은 전자결제 서비스를 제공한다.

전자결제는 인터넷 전자상거래 상점(가맹점)들이 보다 쉽게 전자상거래 인프라를 구축하여 운영할 수 있도록 지원하는 시스템이다. 티케이온의 전자결제를 이용하면, 상점(가맹점)은 각각의 신용카드사 및 은행 등과의 번거로운 절차가 필요없고 신용카드 결제서비스, 가상계좌, 계좌이체, 휴대폰결제 등 다양한 결제수단의 서비스를 이용할 수 있다.

가맹점의 결제가 온라인과 오프라인으로 구분되어 운영되고 있는 경우가 많기 때문에, 티케이온은 이 같은 불편함을 해소하기 위해 가맹점 맞춤형 결제 솔루션을 제공한다. 이를 통해 가맹점과 고객 모두에게 편리한 결제 및 최상의 가치를 창출 할 수 있도록 지원한다. 모바일 결제를 기반으로 한, 온오프라인 융합 결제 솔루션을 가맹점에 적용하고 있다.

티케이온이 선보인 '마켓페이'는 가맹점 및 고객의 카드 사용에 따른 포인트 적립, 결제, 사용을 지원하고 가맹점 마케팅도 뒷받침한다.

QR 및 NFC 결제는 가맹점 예약, 주문 및 모바일 환경에 따른 간편 결제 수단으로 제공되며, SMS 결제는 원거리 고객 및 기업 간 결제 및 정산을 위해 내놨다. 안면 인식을 통한 회원 가입 및 보안 인증, 결제 시스템도 선보였다.

| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|-----------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 최 백 준 | | 설립일자 | 2001. 08. 08 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로 288, 대륭포스트타워 1차 1602호 | | | | |
| 홈페이지 | www.tilon.com | 이 메 일 | bslee@tilon.com | 대표번호 | 02-2627-9000 |
| 담당자 연락처 | 02-2627-9013 | | 담당자 이메일 | bslee@tilon.com | |
| 종업원수 | 46명 | | 자 본 금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | 보안 가상화 표준 전자문서 블록체인 | 핀테크 분야 | 블록체인 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

틸론은 클라우드 소프트웨어 개발 업체로 클라우드, 온·오프 라인 연계, 블록체인 등을 기반으로 한 디지털 자산관리 및 보안 서비스를 제공하고 있다.

틸론은 순수 국내 자본과 기술력으로 클라우드 및 핀테크 제품을 공급하고 있으며, IR52 장영실상 2회 수상의 기술력을 바탕으로 국내 다수의 레퍼런스를 확보하고 있다.

2015년부터는 비대면 실명확인 및 PDF 기반 전자문서 생성관리 솔루션 전문 업체 에이치아이컴즈를 인수하며 사업 영역을 확대하고 있다.

기업 연혁

- 2001**
회사 설립
- 2002**
유망 중소기업 정보통신 기업 선정, INNO-BIZ 기업 선정
- 2004**
IR52 장영실상 수상
- 2011**
대한민국 IT 이노베이션 대상 수상
- 2012**
지식경제부 IT 중소기업 산업화 기술상 수상
- 2015**
KONEX 시장 상장, 하이서울 브랜드 기업 선정
- 2016**
글로벌 핀테크 연구원과 블록체인 기술개발 협약

제휴 기관

- 국 내 : NH투자증권(금융기관), 여신금융협회(여신 회사 지원), 동양생명(금융기관), KB국민카드(금융기관), 우리은행(금융기관), 근로복지공단(공공기관), KDB대우증권(금융기관), 삼성카드(금융기관), 서강대학교(교육기관)

주요 제품 및 서비스 소개

틸론은 클라우드 및 핀테크 솔루션을 선보이고 있다.

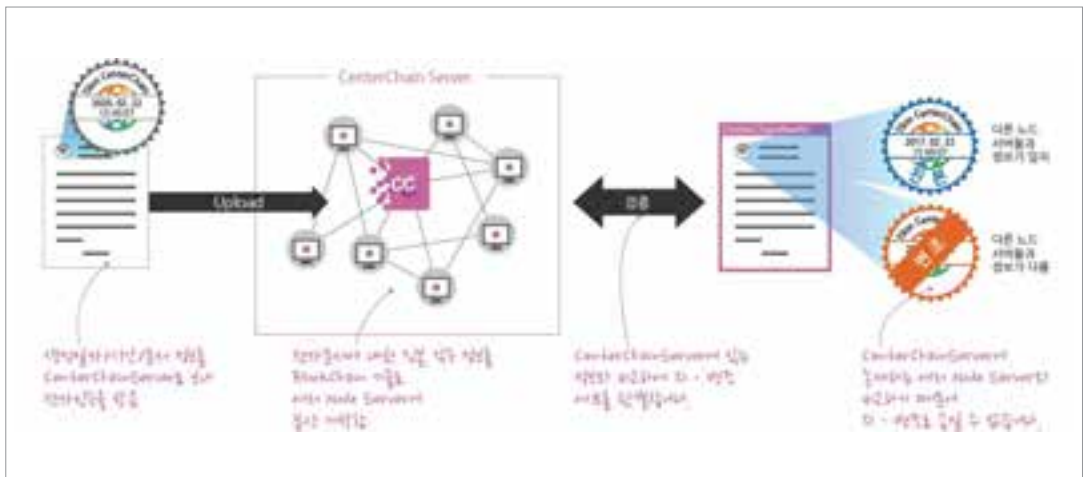
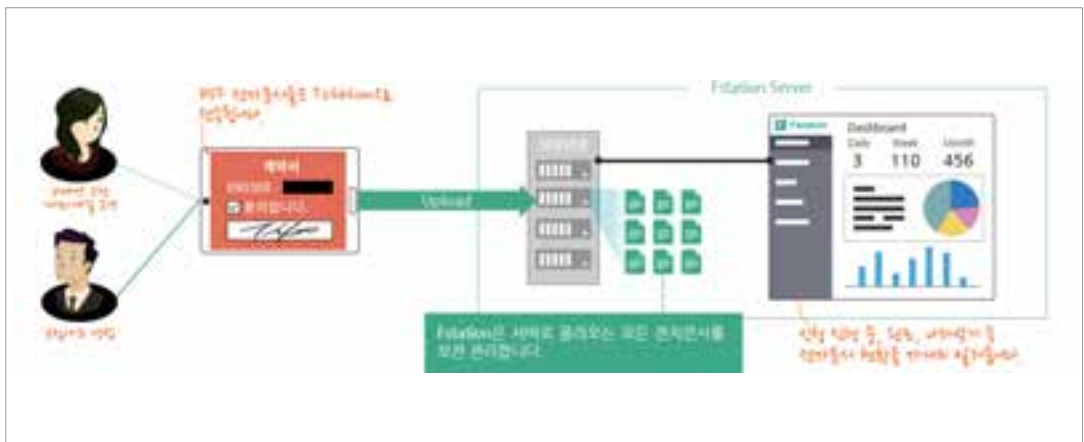
핀테크 솔루션 중 에프스테이션(Fstation)은 비대면 인증으로 보낸 PDF 전자문서를, 보험, 카드, 계좌 개설 등 다양한 업무에서 비대면 인증으로 저장된 전자문서를 일정 기간 보관·관리하는 중간 관리자 솔루션이다. 종이로 된 문서를 하나의 전자문서로 일원화해 종이 문서를 사용하지 않는 그린 IT를 구현한다.

센터페이스는 카드 신청, 은행계좌 개설 등 비대면 인증으로 안전한 거래를 지원하는 솔루션이다.

센터페이스의 비대면 본인 인증 과정은 암호화된 표준전자문서로 제작되어 법적 효력을 인정받는 전자문서다.

센터페이스는 PDF 기반의 전자문서로 계약서 신청에 필요한 서명 기능과 신분 확인을 위한 사진 촬영 기능을 제공한다. 특정 부분을 검은색으로 가려주는 블랙마킹(BlackMarking) 기술로 신분 확인을 위해 촬영된 주민등록증 이미지의 주민등록번호를 가려줘 개인 정보를 안전하게 보호한다.

센터체인은 진본 여부가 필요한 모든 전자문서에 이용되는 위조 판별 보안 솔루션으로 부동산 계약, 보험 계약, 학위 증명서, 보증서 등 다양한 분야에서 진본 확인용으로 활용된다. 전자문서에 진본 여부를 증명하는 전자도장을 찍어 '미확인, 변조, 진본' 여부를 가려낸다. 전자문서 생성 시 진본 검증 정보를 하나의 저장 공간이 아닌 노드 서버에 분산 저장하는 블록체인 기술을 이용한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|----------------|----------------|--------------|
| 대표자명 | 변 인 선 | | 설립일자 | 2016. 01. 12 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 여의나루로 76, 코스콤 3층 핀테크테스트베드센터 | | | | |
| 홈페이지 | www.fabotinvest.com | 이 메 일 | info@bsmit.net | 대표번호 | 02-6331-6225 |
| 담당자 연락처 | 02-6331-6225 | | 담당자 이메일 | info@bsmit.net | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 2억 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | 소프트웨어 개발 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

파봇은 인공지능을 활용한 자산관리 서비스를 제공하는 로보어드바이저 서비스 업체다.

파봇은 인공지능과 자동화를 결합해 정보 수집부터 투자 결정까지 투자의 모든 것을 자동화하도록 구성했다. 투자 일임 자문사를 설립했으며, 자문사를 통해 일임 상품을 가입할 수 있다.

2016년 일본 ISID가 주최한 로보어드바이저 해커톤 대회에서 우승을 차지했고, 금융위원회에서 주관한 로보어드바이저 테스트베드에 선정되기도 했다.

기업 연혁

2015. 12

코스콤과 양해각서 체결

2016. 11

일본 ISID(덴츠정보통신) 주최 로보어드바이저 해커톤 우승

2017. 02

하나금융 원큐랩(1QLab) 선정

2017. 04

금융위원회 주관 로보어드바이저 테스트베드 통과

2017. 05

키움증권

제휴 서비스 론칭-파봇랭크 (투자 정보 서비스)

2017. 06

한국투자증권 제휴 서비스 론칭 -파봇랭크(투자 정보 서비스)

2017. 08

파봇투자자문 일임형 상품 판매 (안정형, 성장형)-(이베스트투자증권, 미래에셋증권)

제휴 기관

- 국 내 : 금융위원회(금융 특수법인), 코스콤(금융기관), 은행권청년창업재단(청년 창업 지원), 기술보증기금(공공기관), 매일경제(언론사), 이베스트증권(금융기관), 하나금융그룹(금융기관), 키움증권(금융기관), 한국투자증권(금융기관), 서울경제(언론사)

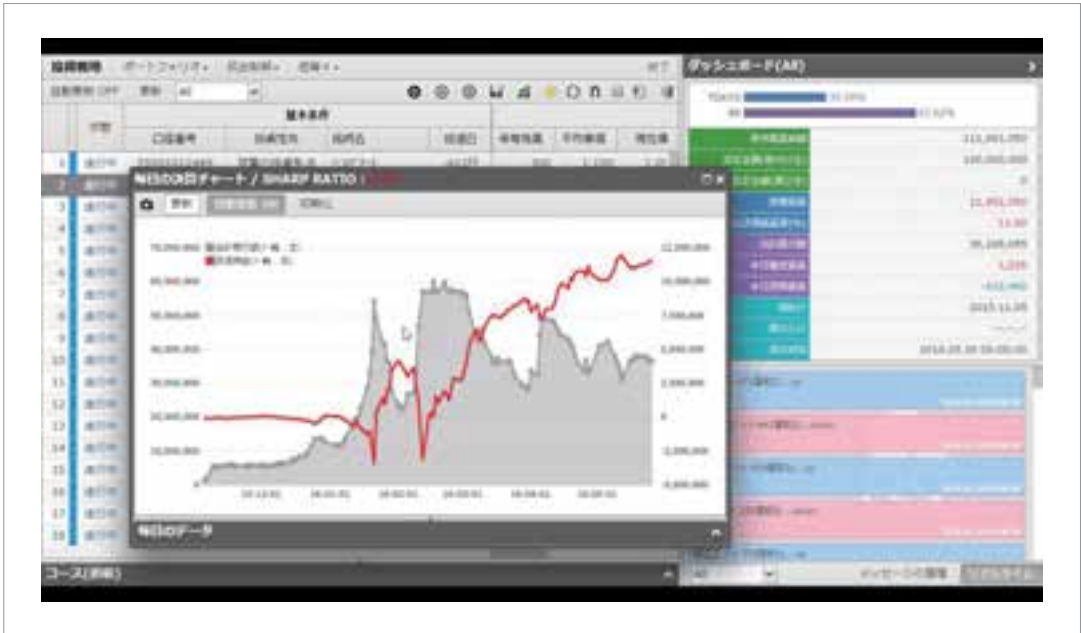
주요 제품 및 서비스 소개

파봇은 로보어드바이저 서비스를 제공하고 있다.

파봇은 인터넷상에 있는 금융 데이터를 자동으로 수집해 데이터베이스화하는 '스마트 스크래핑' 기술을 갖 추었고, 수집된 데이터를 의미 있게 사용할 수 있도록 가공하는 인공지능 분석 기술도 보유했다. 또한 누적된 자료를 통해 실제로 돈을 벌기 위해 자동으로 투자하는 자동화 자산관리 기술을 확보하고 있다.

파봇의 알고리즘의 특징은 안전하게 수익을 창출할 수 있도록 자산을 배분할 뿐만 아니라 전략도 배분한다. 스타일 전략부터 퀀트를 비롯해 많이 전략이 있는데, 이것을 하나만이 아니라 여러 개를 가져가도록 멀티 시스템을 구현했다. 파봇은 고객의 성향에 맞게 자산배분 시스템을 선택한다. 투자자 성향을 분석한 다음에는 경제를 분석하고, 생산·소비·무역 등 경제지표를 파악해 안전자산과 위험자산의 비율을 계산한다. 이를 기반으로 글로벌 자산배분, 밸류·퀄리티·모멘텀 전략 등 다양한 전략을 구사한다.

파봇은 2017년 5월 키움증권을 시작으로 투자 정보 분석 서비스를 제공하고 있다. 실시간으로 성장성, 가치 평가, 수급·재무·차트 분석, 머신러닝을 점수화해 직접 투자할 때 편하게 정보를 제공받을 수 있다. 키움증권, 한국투자증권, 이베스트증권에 서비스 중이다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|------------------|--------------|--------------|
| 대표자명 | 김 영 빈 | 설립일자 | 2015. 11. 09 | | |
| 주 소 | 서울시 서대문구 충정로 50 | | | | |
| 홈페이지 | www.fount.co | 이 메 일 | contact@fount.co | 대표번호 | 02-2038-0263 |
| 담당자 연락처 | 010-2353-8087 | | 담당자 이메일 | cho@fount.co | |
| 종업원수 | 40명 | | 자 본 금 | 60억원 | |
| 주요 서비스 | 우리은행 '우리로보-알파' B2C서비스- 2018년 상반기 출시 예정 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

파운트는 온라인 자산관리 서비스 제공 업체다. 파운트는 고객 데이터와 금융 빅데이터를 사용하는 알고리즘 기반으로 고객에게 맞춤형 포트폴리오를 제공한다. 낮은 수수료와 초기 투자 금액으로 자산관리의 대중화를 이루는 것을 목표로 세우고 있다. 파운트에서는 안정적 수익을 위한 자산배분과 투자 성향, 목적별 맞춤형 포트폴리오, 시장 변화에 민감한 실시간 리밸런싱을 진행하고 있다. 세계적인 투자자 짐 로저스가 투자 고문을 맡고 있다.

기업 연혁

- 2015. 11**
회사 설립
- 2016. 02**
우리은행 로보어드바이저 사전 체험 서비스 '로보어드-알파' 출시
- 2016. 04**
기업은행 일임형 스마트 ISA 출시
- 2017. 02**
인공지능 전문 자회사 '파운트에이아이' 설립
- 2017. 04**
IBK-파운트 로보어드바이저 기반 펀드 출시
- 2017. 06**
유진투자증권-파운트 로보어드바이저 랩 상품 출시
- 2017. 06**
현대차투자증권-파운트 로보어드바이저 백년대계 펀드 출시

제휴 기관

- **국 내** : 한국투자파트너스(금융기관), 신한금융투자(금융기관), 스마일게이트(IT 기업), 이노폴리스파트너스(금융기관), IBK기업은행(금융기관), KT인베스트먼트(금융기관), 우리은행(금융기관), 신한카드(금융기관), 트러스톤자산운용(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

파운트는 로보어드바이저 서비스를 제공한다.

모든 사람의 경제적 자유 실현을 위해 구체적인 해결책을 강구하기 위해 설립되었으며, 저금리·저성장·고령화가 메가트렌드가 된 상황에서 대중을 위한 로보어드바이저 서비스를 확산해나가고 있다.

파운트의 금융 빅데이터 포트폴리오 서비스는 세상의 다양한 자산이 어떤 영향 아래에서 어떤 관계와 양상을 보이는지 분석해 고객의 성향과 상황에 맞게 자산을 배분한다.

파운트는 로보어드바이저 엔진 '블루웨이'를 개발, 금융 데이터 분석 기술과 자산배분 이론을 결합해 최적의 자산 조합을 산출하고 있다. 상관성 분석에 기반을 둔 자산배분 최적화 엔진으로 포트폴리오를 구성하고 있다. ETF와 펀드가 투자 대상으로 ETF 및 펀드 자동화 엔진을 별도로 설계했다.



OCEAN

포트폴리오의 모든 정보를 한눈에!

테스트베드를 통해 검증된 알고리즘과 최신의 AI 기술을 활용한 최상의 포트폴리오와 각 자산의 상세 정보를 제공합니다.

장기 포트폴리오 운용 성과는 자산배분과 밀접한 관련이 있습니다. 파운트는 자산배분의 효율성을 높이기 위해 머신러닝(Machine Learning)을 기반으로 자산군 간의 관계를 분석하고, 이를 바탕으로, 자산군 간 효율적인 배분을 찾아내어 고객 맞춤형 포트폴리오를 구성합니다.

모의투자를 통해 서비스와 투자 성과 체험 가능

투자 예의 실감 무 리스크로 주는 모의투자(모의투자)는 모의투자로 중 입체적 모의투자를 시작 할 수 있습니다. 가장 현실적 느껴질 수 있는 투자를 시작하기에 앞서 파운트의 서비스와 투자 알고리즘의 성과를 직접 체험하는 모의투자를 경험하시기도 가능합니다.

파운트의 실용성검토 및 평가서비스를 통해 투자에 대한 심층적 분석을 할 수 있는 투자성과의 다양한 분석을 기반으로한 접근 방법 서비스를 제공할 수 있도록 노력하고 있습니다.

파운트의 모의투자서비스는 서비스(OCEAN) 및 모의투자(모의투자)를 통해 시작하실 수 있습니다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|-------------------|--------------|--------------|
| 대표자명 | 주 동 원 | | 설립일자 | 2017. 02. 08 | |
| 주 소 | 광주광역시 북구 첨단과기로208번길 17-15, 509호 (오룡동) | | | | |
| 홈페이지 | www.fount.co/services/ai | 이 메 일 | fount.ai@fount.co | 대표번호 | 02-2038-0263 |
| 담당자 연락처 | 010-9015-4080 | | 담당자 이메일 | red@fount.co | |
| 종업원수 | 20명 | | 자 본 금 | 1억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 인공지능 챗봇, AI 컨설팅 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

파운트에이아이는 한글과 자연어 인공지능에 특화된 정보를 제공하는 기술 업체다. 로보어드바이저 개발 과정에서 축적된 머신러닝, 딥러닝 등 인공지능 기술의 확장성에 확신을 가지고 챗봇을 기본 플랫폼으로 한 챗봇 사업과 인공지능 컨설팅 서비스를 제공한다.

한글 자연어 처리 기술을 기반으로 한 인공지능 기술력을 바탕으로 정보의 편중을 막고 일반인에게 제공될 수 있도록 정보 제공의 평준화에 기여하는 플랫폼을 선보이고 있다.

파운트에이아이는 기업, 금융기관, 대학교, 언론사 등 모든 기관과 기업을 목표로 사업 분야를 확장하고 있으며 정책 은행 및 국내 선도 업체와 협업해 시장에서 입지를 다지고 있다.

기업 연혁

2017. 02

회사 설립

2017. 04

대선 봇 ‘로즈’ 출시

2017. 07

스타트 텔아비브 2017

(Start Tel Aviv 2017)

행사 한국 대표 5개사 선정

2017. 08

광주 R&D 특구 연구소 기업 인증

2017. 08

글로벌 액셀러레이션 프로그램 카카오

노매드 5기 최종 선발

2017. 10

2017 빅데이터 인공지능 스타트업

공모전 톱 5 선발

2017. 11

조선일보 미디어 연구소 챗봇 개발

완료 및 출시

제휴 기관

- 국 내 : 신한카드(금융기관), 조선일보(언론사), ABC솔루션(IT 기업), 해피톡(기업용 채팅 솔루션), 연구개발특구진흥재단(연구개발 지원), 스펙트라(온라인 채팅 상담 솔루션), 대구경북과학기술원(공공기관), 한양대학교(교육기관), SBS(언론사)

주요 제품 및 서비스 소개

파운트에이아이는 인공지능 기반의 챗봇 솔루션을 선보이고 있다.

대선 챗봇인 '로즈'로 주목을 받기 시작해 조선일보, SBS, JTBC 같은 언론사는 물론 수출입은행과 같은 금융권의 일반 기업 부도 예측 시스템을 구축하는 프로젝트를 진행했다.

챗봇 서비스를 기획하고 있는 파운트에이아이는 카카오톡과 같은 메신저 플랫폼에서 서비스가 가능한 챗봇 프레임 기술을 보유하고 있다.

또한 빅데이터 분석 틀을 갖추고 있으며, 비정형 데이터를 활용한 부도 예측 시스템 구축 기술도 보유하고 있다. 한국수출입은행이 진행하는 기업 부도 예측 프로그램에 비정형 데이터(문자 등 숫자가 아닌 데이터) 분석 기술을 제공하고 있다. 한국수출입은행은 기존에도 대출 기업에 대한 부도 예측 프로그램을 진행했지만 파운트에이아이의 기술력을 더하면서 기존 프로그램에 정확성을 높일 수 있게 됐다.

파운트에이아이는 방송사와 미디어에 빅데이터 분석 자료를 제공하고 있는데, 이는 대규모로 저장된 데이터 안에서 체계적이고 자동으로 통계적 규칙이나 패턴을 찾아내는 데이터 마이닝(data mining) 기술과 비정형 데이터를 분석하는 텍스트 마이닝(text mining)을 통해 이루어지고 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|------------------------|-------------------|-----------|
| 대표자명 | 정 희 석 | | 설립일자 | 2002. 01. 25 | |
| 주 소 | 경기도 원미구 석천로 397 (삼정동, 부천테크노파크쌍용 3차) 302동 1004호 | | | | |
| 홈페이지 | www.kpvoice.com | 이 메 일 | powervoice@kpvoice.com | 대표번호 | 1544-0642 |
| 담당자 연락처 | 1544-0642 | | 담당자 이메일 | hylee@kpvoice.com | |
| 종업원수 | 38명 | | 자 본 금 | 19억 3,500만원 | |
| 주요 서비스 | 화자 식별, 인증, 음성인식 외 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

파워보이스는 음성인식과 화자 식별 및 인증 등의 음성 기술 전문 업체다.

세계 최초로 원거리 음성인식을 세계 굴지의 전자 회사에 납품해 상용 기술을 보급하고 있다.

파워보이스는 국내외 주요 스마트 가전 및 자동차, 모바일 분야에서 최고 수준의 음성인식 기술을 입증받았다. 최근 음파를 이용한 통신 기술인 '사운드QR(SoundQR)' 기술을 바탕으로 다양한 가전과 모바일, 자동차 환경에서 새로운 기기 간 통신(M2M)으로 주목받고 있다.

2014년 미래창조과학부가 선정한 '모바일 기술대상'을 수상한 바 있으며, 사물인터넷 시대에 부합하는 새로운 사용자 경험을 제공하고 있다.

기업 연혁

- 2002. 01**
회사 설립
- 2004. 06**
일본에 화자 식별 및 인증 '보이스 K' 서비스 수출
- 2008. 07**
부천시 혁신형 중소기업 우수제품 선정
- 2013. 01**
SK T맵 음성인식 개발 및 공급
- 2014. 11**
대한민국 모바일 기술대상 KT상 수상
- 2016. 01**
중국 심천 법인 설립
(FOSHAN POWERVOICE 이전)
- 2017. 10**
중남미 화자 식별/인식 서비스 총판 계약

제휴 기관

- 국 내 : 신한금융지주회사(금융기관), 신한카드(금융기관), BC카드(금융기관), K뱅크(금융기관), KB국민은행(금융기관), KT(통신사), 과학기술정보통신부(정부기관)

주요 제품 및 서비스 소개

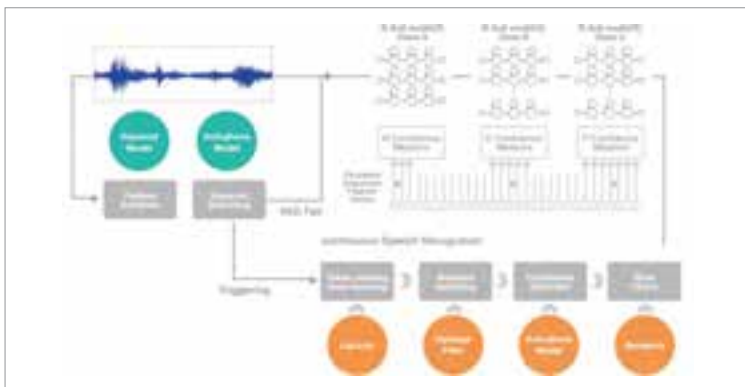
파워보이스는 음성 기술 전문 업체다.

음성 서비스는 스마트폰과 같은 단말기에서 생체 인증(지문, 홍채, 음성 등)을 지원하는 공인인증서(모바일 앱) 서비스, ARS, 고객센터 전화 연결 등을 통해 제시하는 암호문을 반복(5~7회)해 발생해 본인의 목소리 정보를 등록하고, 인증 서비스를 이용할 수 있다. 금융 기관뿐만 아니라 사물인터넷 디바이스인 셋톱박스, 스마트 스피커, 네트워크 연동 기기에서도 특별한 장치 없이 쉽고 간편하게 등록한 후 사용할 수 있다.

상시 대기 음성인식은 소용량 연속 음성인식 기술로 네트워크에 연결되어 있지 않은 상태에서도 음성인식이 가능하도록 임베디드 환경에 최적화한 기술이다. 저전력, 저가형 CPU에서도 원활히 동작함으로써 거리에 상관없이 언제 어디서든 별다른 예비 동작 없이 음성만으로 기기 제어가 가능하다.

원거리 상시 대기형 음성인식 시스템을 위한 호출 명령어 기반의 잠음에 강한 연속 음성인식 알고리즘은 사용자로 하여금 언제 어디서나 음성만으로 다양한 스마트 가전 제어를 지원한다.

파워보이스는 기존의 잠음 제거 기술의 한계를 극복하기 위한 다채널 입력 잠음 제거 기술을 확보하고 있다. 단일 마이크로폰 신호로는 얻을 수 없는 마이크로폰 입력 신호 간 차이를 이용해 정적 잠음과 동적 잠음을 동시에 제거할 수 있는 기술이다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|--------------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 홍 성 남 | | 설립일자 | 2009. 06. 10 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로32가길 16, 파트너스타워 2차 1206호 | | | | |
| 홈페이지 | www.paxmone.com | 이 메 일 | snhong@paxmone.com | 대표번호 | 02-3443-8001 |
| 담당자 연락처 | 010-7558-8814 | | 담당자 이메일 | snhong@paxmone.com | |
| 종업원수 | 3명 | | 자 본 금 | 5억 1,800만원 | |
| 주요 서비스 | 크레파스 (신용카드 회원 간 결제) | 핀테크 분야 | 지급/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

팍스모네는 P2P 방식의 지불결제 시스템을 개발하는 핀테크 스타트업이다.

팍스모네가 개발한 신용카드 회원 간 결제 서비스인 크레파스는 우리나라를 포함해 미국, 일본, 싱가포르, 말레이시아 등에 원천 기술 특허가 등록됐다.

기술의 핵심은 공유가 되지 않던 카드사 포인트를 현금화 하는 것이다. 카드사가 보유한 전국 가맹점과 연계해 실제로 현금처럼 사용 가능하도록 정산 시스템을 구축하고 가맹점 사용 내역과 통합 청구를 통해 ‘차감 결제’까지 이뤄지게 했다.

기업 연혁

- 2007. 11**
P2P 결제 시스템 관련 국내 특허 등록
- 2010. 03**
싱가포르 특허 등록
- 2010. 11**
BC카드와 서비스 출시 계약 체결
- 2013. 07**
일본 특허 등록(金融取引方法)
- 2013. 10**
말레이시아 특허 등록
(System and method for financial transaction)
- 2013. 12**
미국 특허 등록
(System and method for financial transaction)

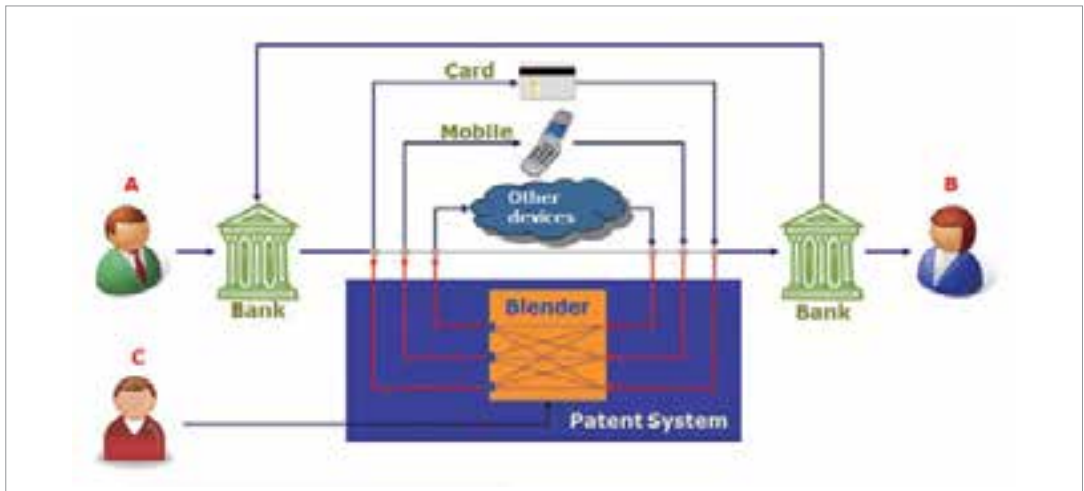
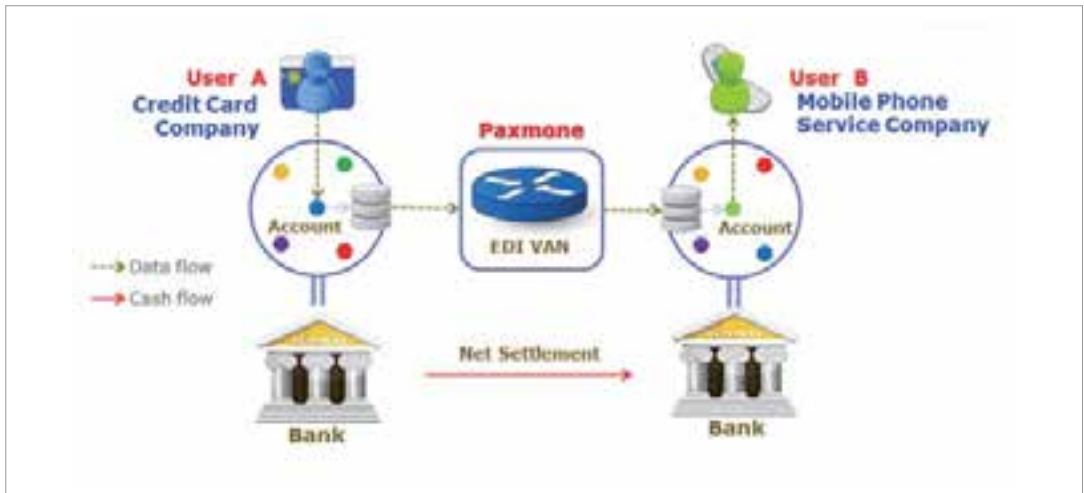
주요 제품 및 서비스 소개

팍스모네는 P2P 방식의 결제 서비스를 개발했다.

팍스모네의 크레파스(CrePas) 서비스는 기존에는 공유가 되지 않던 카드사 포인트를 현금화했다.

신용카드 회원 간 결제 서비스는 충전 없이 회원의 신용카드 모바일 결제를 통해 수취인에게 전달하고, 수취인은 전달받은 금액을 신용카드사의 온·오프라인 가맹점에서 별도의 절차 없이 사용하면, 신용카드사가 온·오프라인 가맹점 사용 내역과 자동으로 정산해 신용카드 결제 대금에서 차감해 환급해주는 서비스다. 별도의 충전 과정이 필요치 않으며 연결 은행계좌 없이 수취할 수 있고, 외부에 신용카드 정보를 포함한 일체의 결제 정보가 저장되지 않기 때문에 안전한 모바일 P2P 결제다.

지금까지 카드사 포인트는 로열티 마케팅을 목적으로 하고 있어 비구매 대상이었다. 사용이 제한적이고 타 카드사 포인트와 교차되지 않는 문제점이 있었기 때문이다. 이에 팍스모네는 국내 대형 카드사와 상용화 작업에 착수했다. 회사는 신용카드 간 P2P 서비스 특허를 미국뿐만 아니라 일본, 싱가포르, 말레이시아에서 받았고 현재 인도에서도 특허 심사를 진행 중이다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|-------------------|-------------------|---------------|
| 대표자명 | 임 명 수 | | 설립일자 | 2015. 06 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로 242, 한화비즈메트로 1차 312호 | | | | |
| 홈페이지 | www.facebook.com/groups/kimvisor | 이 메 일 | ims57@hanmail.net | 대표번호 | 010-3734-2329 |
| 담당자 연락처 | 010-3734-2329 | | 담당자 이메일 | ims57@hanmail.net | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 김비서 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

팝콘뱅크스는 정보 제공자와 수요자 사이에서 발생하는 비대칭 문제를 해결하기 위한 솔루션 제공 업체다. 팝콘뱅크스는 수요자와 영업을 직접 연결함으로써 양측의 만족도를 높이려는 일련의 서비스를 제공한다. 영업자의 업종은 예금·대출·보험 등의 금융에서부터 자동차 관련 딜러·변호사·법무사 등의 법무 사업자, 인테리어·수선 등 주택 관련 사업자, 자격증 과정의 교육 사업자, 구매 등 마케팅, 광고, 디자인, 소프트웨어 개발, 운송사업자 등 전 산업을 망라한다.

 기업 연혁

- 2015. 06**
회사 설립
- 2015. 07**
판매자 연결 시스템 특허 출원
- 2015. 07**
전자결제 인증 시스템 및 전자결제 인증 방법 특허 출원
- 2015. 07**
상표권 등록 신청



주요 제품 및 서비스 소개

팝콘뱅크스는 수요자가 원하는 실체적 정보와 해당 상품을 팔고자 하는 영업자 사이의 비대칭 문제를 해소하는 업체다.

팝콘뱅크스가 내놓은 전문가 매칭 서비스인 '김비서'는 모바일 기반 금융 상품 비교 추천 서비스 애플리케이션이다. 김비서는 원터치로 고객의 편의성을 증대하면서 금융 영업자와의 매칭을 진행해주는 서비스를 제공한다. 대출 보험이나 법률 문제 상담 등과 같이 민감한 서비스를 이용할 때는 자연스럽게 소비자의 핵심 개인 정보가 유출될 우려가 높다. 심지어 대출의 경우 진입 문턱이 높을 뿐만 아니라 이력 조회 또는 서비스 이용 등에 대한 정보가 꼬리표처럼 따라다니는 것이 현실이다. 김비서는 서비스를 이용하는 고객의 입장을 최대한 고려하고 접근함으로써, 고객 정보를 보호하는 것은 물론 일회성 안심번호를 활용해 고객의 개인 정보 유출이나 해킹 위험을 방지한다.

모바일 플랫폼을 기반으로 해 원터치로 고객과 각 분야 전문가의 매칭을 진행하는 김비서의 시스템은 언제 어디서든 터치 한 번이면 고객이 자신이 원하는 서비스를 받을 수 있다. 판매자는 자신이 번거롭게 영업을 진행하지 않더라도 김비서에 자신이 관련 분야 전문가로 등록되면 자신을 필요로 하는 니즈(needs)가 있는 고객들과 직접 통화 상담을 할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|------------------------|----------------------------|---------------|
| 대표자명 | 신 현 욱 | | 설립일자 | 2012. 05. 11 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로645번길 16, 엔에이치엔플레이뮤지엄 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.popfunding.com | 이 메 일 | service@popfunding.com | 대표번호 | 031-8038-2398 |
| 담당자 연락처 | 031-8038-2398 | | 담당자 이메일 | an.sanghyun@popfunding.com | |
| 종업원수 | 17명 | | 자 본 금 | 18억원 | |
| 주요 서비스 | P2P플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

팝펀딩은 P2P(Peer to peer) 대출 플랫폼 운영 업체다. 여유 자금이 있는 투자자와 자금 수요자를 연결해 양자에게 합리적인 금융 서비스를 제공한다. 팝펀딩은 홈쇼핑 벤더 및 미확정 매출 대출, 동산 담보 대출, 부동산 부실채권, 공연 및 음원 관련 대출 서비스와 같은 다양한 상품 라인업을 갖추고 있다. NHN 엔터테인먼트가 최대 주주이며, 룩셈부르크 소재 실버혼 펀드 등에서 투자를 유치했다. 이러한 업력의 결과로 글로벌 금융 전문지인 <The Asian Banker>지로부터 '2017, Best P2P Lending Platform in South Korea'를 수상했다.

기업 연혁

2007
팝펀딩 론칭

2012
한국인터넷금융에서 팝펀딩으로 법인명 변경

2015
동산 담보 대출 개시, 벤처기업 인증

2016
룩셈부르크 소재 실버혼 펀드 투자 계약

2017
LK 자스민 펀드 설립, 4개 PDF로부터 투자 유치, 문재인 펀드 진행

제휴 기관

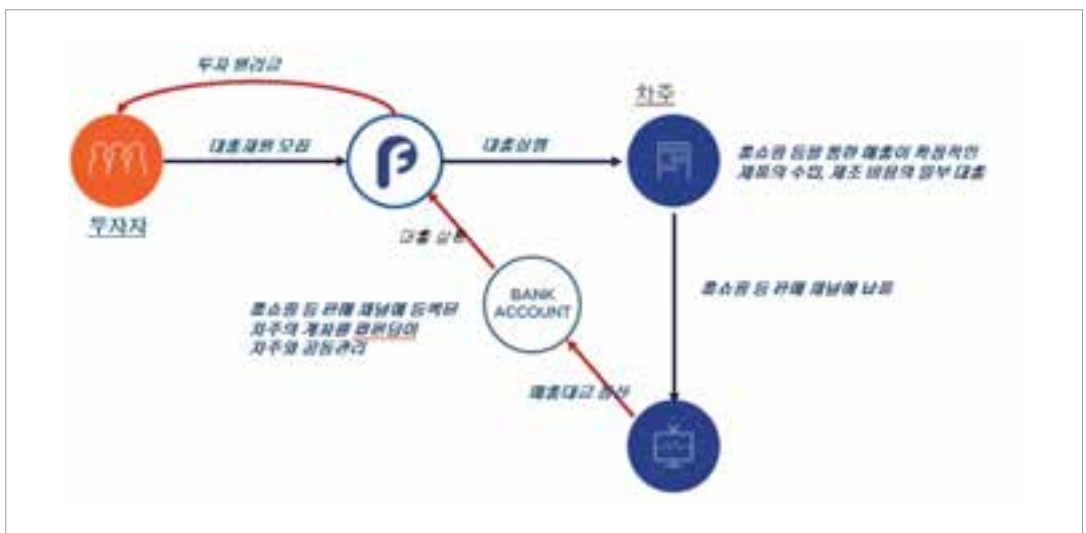
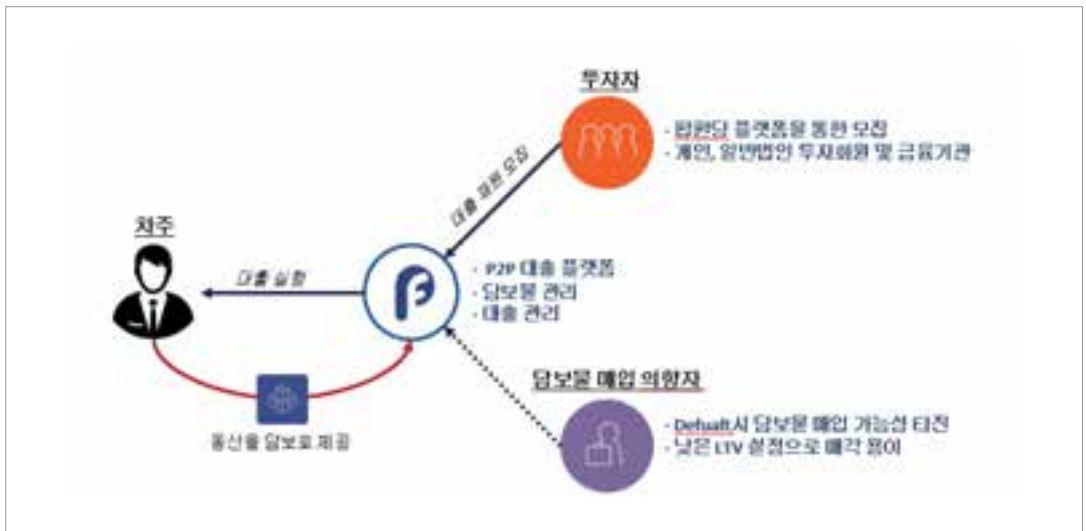
- 국 내 : NH농협은행(금융기관), 공평저축은행(금융기관), 한성저축은행(금융기관), NHN엔터테인먼트(송금/결제), SHN&KIM(법률자문), 세무회계법인(세무자문)

주요 제품 및 서비스 소개

팝펀딩은 사회의 잉여 자금이 필요한 곳에 제대로 연결될 수 있도록 P2P 금융 플랫폼을 운영하고 있다. 팝펀딩은 인터넷 기술의 발달로 온라인상에서 생산자와 소비자가 직접 거래하는 시대에 발맞춰 금융의 유통 단계를 획기적으로 줄여 생산자에게는 더 많은 이익을, 소비자에게는 더 저렴한 비용을 지불하도록 하는 서비스를 제공 중이다.

팝펀딩은 금융기관에 대출이 있어도, 직장이 없어도, 정규직이 아니고 계약직이더라도, 신용불량·개인회생·파산면책자인 경우에도 제약 없이 대출 신청을 접수한다.

다만 대출 금액의 구체적인 사용처, 월평균 수입과 지출에 근거한 상환 계획, 기타 금융 명세 등을 포함한 내용을 입력해야 한다. 이를 바탕으로 투자자가 선택해 투자하고, 신청 마감일 내에 신청한 금액이 100% 모이면 대출이 이뤄지는 방식으로 운영한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|----------------------|----------------------|--------------|
| 대표자명 | 황 인 성 | | 설립일자 | 2015. 09. 25 | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로 288, 대륭포스트타워 1차 1708호 | | | | |
| 홈페이지 | www.poppay.co.kr | 이 메 일 | billy.h@poppay.co.kr | 대표번호 | 02-6020-2310 |
| 담당자 연락처 | 010-3740-7294 | | 담당자 이메일 | billy.h@poppay.co.kr | |
| 종업원수 | 4명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 팝페이 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

팝페이는 음파 기술을 이용한 결제 서비스를 제공하는 업체다.

음파 기술을 활용해 고객 스마트폰에 청구서를 전송해 고객이 이를 확인하고 편리하게 결제할 수 있도록 하는 서비스를 선보이고 있다.

팝페이가 개발한 팝콘(POPCON)에 테이블 번호를 입력해 고객 스마트폰에 송출하면, 청구서가 스마트폰상에 자동으로 팝업된다. 팝페이는 자동 주문 및 고객 호출을 위한 팝페이 키친 모니터 소프트웨어를 개발, 매장에 제공해 적은 인력으로도 효율적인 매장 운영이 가능하도록 지원한다.

기업 연혁

2015. 09

회사 설립

2016. 01

핀테크 파이널 2016 홍콩
(Final 2016 HongKong) 참여

2016. 02

MWC 2016 바르셀로나 전시회 참여

2016. 12

지스타트업 월드와이드 서울
(G-Startup Worldwide Seoul) 3위 수상

2017. 09

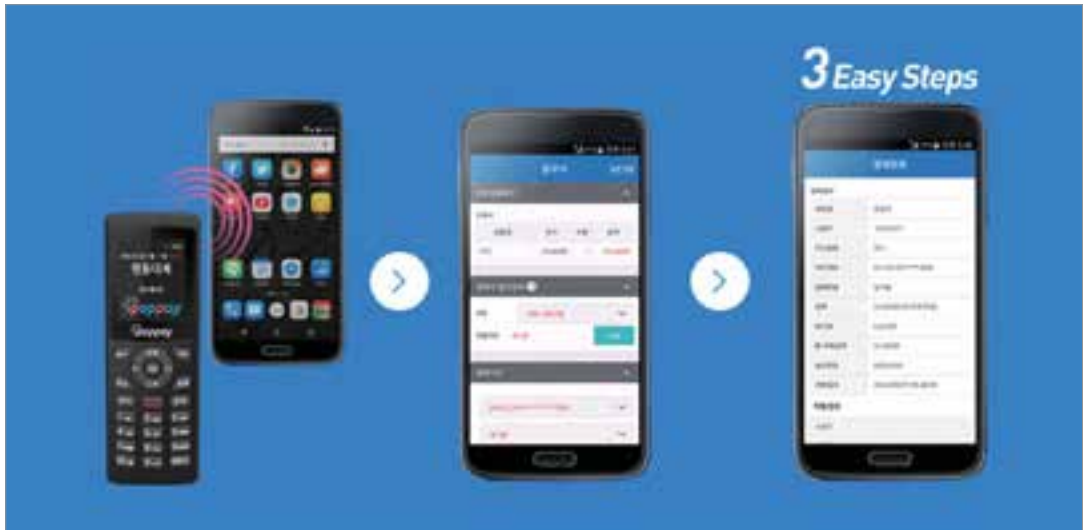
경기창조경제혁신센터 주관 GMV
2017 참여

제휴 기관

- 국 내 : SKY C&S(결제 기기), ZOOCOFFEE(커피숍), NICEPAY(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

팝페이는 고음파 리모컨으로 계산서를 이용자 스마트폰으로 전송해 원스톱 결제하는 서비스를 개발했다. 팝페이는 레스토랑에서 종업원이 리모컨에 금액 혹은 테이블 번호 입력 후 고객 스마트폰으로 전송하면 계산서가 자동으로 팝업된다. 고음파 대역에 데이터를 심는 방식으로 계산서가 전송된다. 고객은 스마트폰으로 전송받은 계산서를 확인 후 지정한 핀 번호만 누르면 테이블에서 결제가 완료된다. 종업원은 리모컨 분할 버튼으로 인원수 입력 후 고객 스마트폰에 각각 전송하기만 하면 나누어 결제도 가능하다. 또 결제 금액에 비례해 자동으로 적립되고 청구서를 수신 받으면 간편하게 적립금과 쿠폰을 차감해 결제할 수 있어 단골 맺기가 쉽다. 카드번호 등 어떠한 고객 결제 정보도 매장에 주지 않기 때문에 카드 불법 복제 가능성이 차단된다. 팝페이 스토어는 메뉴별 인기도를 한눈에 파악할 수 있는 인터페이스다. 메뉴별, 날짜별, 시간대별, 테이블별 매출을 확인할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|---------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 완 석 | | 설립일자 | 2000. 09. 10 | |
| 주 소 | 서울시 용산구 한강대로 52 (한강로3가) 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.passsign.com | 이 메 일 | sorate@passsign.com | 대표번호 | 02-599-9294 |
| 담당자 연락처 | 02-599-9294 | | 담당자 이메일 | sorate@passsign.com | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | PS2000, PS2001CE, PS2000-NET PS2001CE-NET | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

패스싸인은 생체 서명 인증 기술 개발 업체다. 세계적으로 생체 인증을 통한 보안 시장의 급격한 증가 추세에 맞춰 2000년 9월에 설립됐다. 패스싸인은 다이내믹 생체 서명 관련 원천 기술을 확보하고 있다. 다이내믹 생체 서명은 스마트폰의 터치패드에 사용자가 직접 수기 서명을 입력해 등록된 원본 정보와 실시간 입력받은 정보를 비교해 본인 여부를 확인하는 기술이다. 2004년에 국내 특허를 등록했다.

기업 연혁

- 2000. 09**
회사 설립
- 2000. 10**
'다이내믹 프로그램과 뉴럴 네트워크를 이용한 전자서명 인증 방법' 특허 출원
- 2001. 01**
PS2001CE PDA용 생체 서명 인증 로그인 프로그램 개발 완료
- 2001. 06**
PS2001CE 삼성전자 PDA용 로그인 프로그램 납품
- 2002. 09**
한국후지쯔와 공동제품 개발 및 마케팅을 위한 양해각서 체결
- 2003. 08**
'전자서명을 이용한 신용카드 전표처리 시스템' BM 특허 출원
- 2004. 01**
대구 북구청에 서명 캡처링 시스템 납품 (지방세 신고 시스템)

제휴 기관

- 국 내 : 삼성전자(IT 제조), 한국정보인증(정보 인증), 농심메가마트(유통업), 이마트(유통업), 롯데마트(유통업)
- 국 외 : 후지쯔(ICT업체)

주요 제품 및 서비스 소개

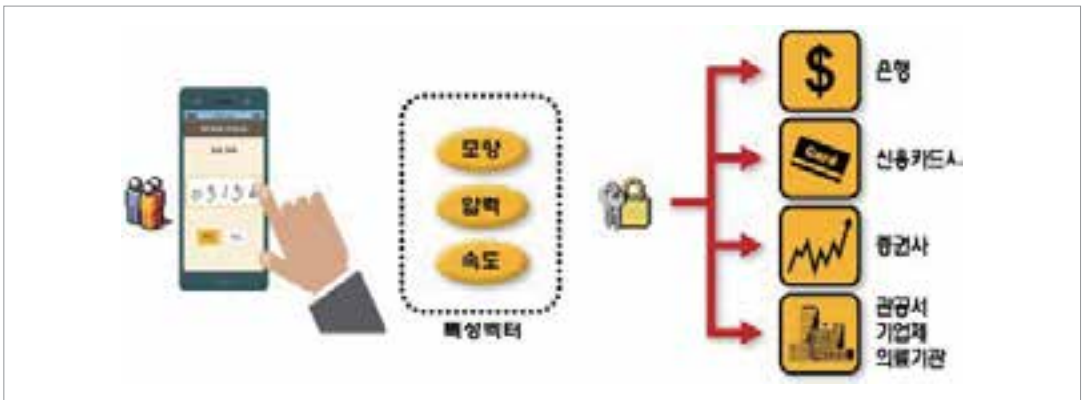
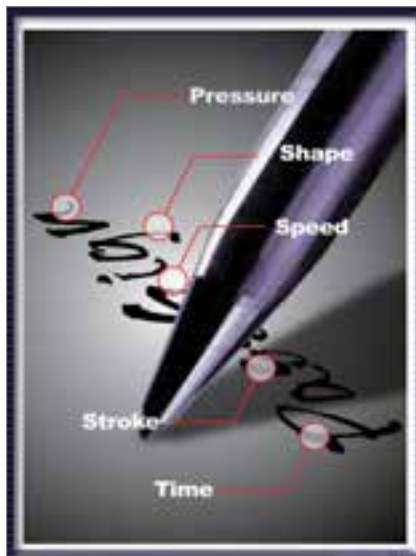
패스싸인은 동적 생체 서명 기술을 보유하고 있는 전문 업체다.

패스싸인이 보유한 다이내믹 수기 서명 및 패스워드 생체 인증 솔루션은 데스크톱 PC를 위한 온라인 서명 인증 보안 프로그램, PDA를 위한 서명 인증 로그인 프로그램, 데스크톱 PC를 위한 서버 기반의 온라인 서명 인증 시스템, PDA를 위한 서버 기반의 온라인 서명 인증 시스템 등으로 구성돼 있다.

온라인 서명 인증 시스템은 개인의 본인 여부를 확인하는 생체 인식의 한 기술로써 전자펜을 이용한 그래픽 기반의 서명을 통해 특성벡터(모양, 속도, 압력 등)를 추출해 서명의 진위 여부를 판별, 모든 개인 인증이 필요한 곳에 적용할 수 있다.

ID나 패스워드와 같이 항상 기억하지 않아도 되며 도장, 열쇠, 카드 등과 같이 항상 소지해야 할 필요가 없으므로 기존의 본인 확인 수단의 단점인 분실, 유출, 도난 등의 문제점을 해결할 수 있다.

또한 다른 생체 인식(지문, 홍채, 안면 인식 등)과 달리 거부감이 없어 자연스럽게 적용할 수 있다. 특히 현재 서명을 인증 매체로 사용하는 신용카드와 은행 통장, 출입국 관리, 전자문서 등 여러 분야에 걸쳐 곧바로 적용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|-------------------------|-------------------------|---------------|
| 대표자명 | 이 강 현 | | 설립일자 | 2016. 12. 21 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 여의나루로 76, 코스콤 핀테크 테스트베드 센터 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.fastcall.co.kr | 이 메 일 | customer@fastcall.co.kr | 대표번호 | 070-8899-0921 |
| 담당자 연락처 | 070-8899-0921 | | 담당자 이메일 | customer@fastcall.co.kr | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 패스트콜 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

패스트콜은 공정한 가치 투자를 지원하기 위해 정보를 제공하는 업체로 신뢰할 수 있는 데이터를 사용자들에게 신속하게 공급하고 있다.

패스트콜은 코스콤과 API 계약을 체결해 증시 정보를 빠르게 사용자들에게 지원하고, 공시 자료와 실적을 기반으로 일반 투자자들이 이해하기 어려웠던 공시 자료를 쉽게 살펴볼 수 있도록 서비스하고 있다.

기업 연혁

2016. 12

회사 설립

2017. 08

코스콤 '핀테크 데모데이' 참여

2017. 09

코스콤 입주

제휴 기관

- 국 내 : 효성CMS(전자결제 서비스), 코스콤(금융기관)

 주요 제품 및 서비스 소개

패스트콜은 일반 투자자에게 유용한 정보를 제공하고 있다.

공시 내용을 정확하면서도 편리하게 정리해 초보 투자자들도 올바르게 현명한 가치 투자를 실현할 수 있도록 도와준다. 또한 기업에 대한 올바른 정보를 이해할 수 있도록 도와주는 서비스를 제공하며 실적 공시를 실시간으로 업데이트하는 기능을 무료로 공유하고 있다.

패스트콜은 투자 정보를 빠르게 수집해 놓치기 쉬운 정보를 효과적으로 투자 데이터로 모아줘 투자의 지표를 빠르게 제시한다. 실시간으로 투자 데이터를 받아 남들보다 한발 앞서 투자를 가능케 지원한다.

패스트콜 모바일 서비스는 투자자들이 장 중에 따로 검색하고 찾아봐야 했던 각종 공시 및 실적 등을 실시간으로 확인할 수 있도록 도와주는 투자자 맞춤형 도우미 프로그램이다. 실적 공시뿐 아니라 판매계약, 지분 변동 등 중요 공시가 나올 때마다 사용자가 빠르고 쉽게 해석할 수 있도록 도와준다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|------------------|---------------|-------------|
| 대표자명 | 박 성 준 | | 설립일자 | 2015. 06. 08 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 강남대로 483, 청호빌딩 9층 | | | | |
| 홈페이지 | www.funda.kr | 이 메 일 | contact@funda.kr | 대표번호 | 02-552-0360 |
| 담당자 연락처 | 010-8876-9985 | | 담당자 이메일 | minn@funda.kr | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 4억 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | 펀다 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

펀다는 자영업자를 겨냥한 P2P 금융 플랫폼 업체다. 상점과 상점 주변의 데이터를 분석해 사업자의 대출 적격 여부를 심사하고 엄선해 다수의 투자자에게 자금을 연결하는 P2P 대출·투자 서비스를 제공하고 있다. 펀다(FUNDA)라는 사명은 ‘펀드와 애널리시스(FUND+Analysis)’의 합성어로, 펀다는 다른 P2P 금융사들과 차별되는 경쟁력을 대상(자영업자)에 대한 데이터 분석력으로 내세우고 있다. BC카드와 한국투자파트너스, 인터베스트에서 투자를 유치했다.

기업 연혁

- 2015. 04**
제1호 투자 상점 ‘샐러디’ 투자 개시
- 2015. 06**
회사 설립
- 2015. 10**
SCI평가정보와 대출 심사 및 채권 추심 업무협약 체결
- 2016. 04**
KT NET과 보안 기술 협력 및 핀테크 해외 진출 업무협약 체결
- 2016. 11**
심사 알고리즘 ‘펀다 등급’ 개발
- 2017. 07**
단기 투자 솔루션 ‘단기 분할 상품’ 출시
- 2017. 09**
대출 상점 ‘카드 매출 일상환 시스템’ 도입

제휴 기관

- 국 내 : 비씨카드(금융기관), 신한은행(금융기관), KCB(금융기관), IBK기업은행(금융기관)
- 국 외 : BNP PARIBAS CARDIF(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

펀다는 자영업자를 대상으로 한 P2P 방식의 대출 및 투자를 연결해준다.

펀다는 카드사, VAN, POS 업체 등 많은 업체와 업무를 제휴해 상점, 상권, 업종 등 다양한 자영업 관련 데이터를 수집하고, 이를 분석해 자영업자에게 기존 금융권과 차별되는 자금의 기회를 제공하고 있다.

펀다는 상점의 과거 매출 데이터를 분석하고 미래 매출을 예측하는 방식으로, 건실한 상점을 엄선해 10% 초반의 중금리 신용대출 서비스를 실시하고 있다.

대출 및 투자 고객의 신뢰를 제고하기 위해 다양한 장치를 갖춰왔으며 앞으로도 다양한 기관과 협업해 고객이 안심하고 이용할 수 있는 P2P 금융 환경을 마련하고 있다.

펀다는 카드 매출 일상환 시스템을 운영하고 있다. 대출자 간 신탁 계약을 통해 상점에서 발생하는 BC카드 매출을 매일 선취해 대출자의 상환금을 일 단위로 적립하는 시스템이다. 카드 매출 일상환 시스템으로 대출자의 상환 불확실성에 따른 리스크가 낮아져 그만큼 대출자에게는 더 낮은 금리 혜택을, 투자자에게는 상환 안전성이 한 단계 강화된 상품을 제공한다.

펀다는 대출 상점 안심보험 서비스도 내놨다. 자영업자 신용대출을 받은 펀다의 개인 고객이 사망 혹은 80% 이상의 강해로 대출금 상환이 어려울 경우, 보험을 통해 대출 잔액을 상환해주는 서비스다. 대출금액 합계액 기준으로 최대 5,000만원까지 보장한다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|-----------------------|----------------------------|-----------|
| 대표자명 | 이 병 호 | 설립일자 | 2013. 09. 25 | | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 의사당대로 143, 금융투자협회빌딩 11층 | | | | |
| 홈페이지 | www.fundonline.co.kr | 이 메 일 | fund@fundonline.co.kr | 대표번호 | 1644-1744 |
| 담당자 연락처 | 02-710-2720 | | 담당자 이메일 | steve.kim@fundonline.co.kr | |
| 종업원수 | 42명 | | 자 본 금 | 390억원 | |
| 주요 서비스 | 투자 중개 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

펀드온라인코리아는 자산운용사 40개사와 예탁결제원 등 증권 유관기관이 주요 주주로 참여해 운영되는 펀드 투자 플랫폼이다.

펀드온라인코리아는 펀드 투자자의 합리적인 펀드 선택의 추세에 맞춰 온라인 펀드 판매 서비스를 하고 있다. 펀드 슈퍼마켓은 국내 공모 펀드의 대부분인 1,400여 개를 한 곳에서 비교해 구매할 수 있다. 펀드 슈퍼마켓에서만 구매할 수 있는 S클래스는 판매 수수료가 오프라인 대비 3분의 1 수준으로 낮다. IFA 도입과 로보어드바이저 서비스 등 사업 영역을 확장했으며, 투자자의 성향과 자산 규모 등을 파악해 합리적인 상품을 고를 수 있도록 돕는다.

기업 연혁

- 2013. 09**
회사 설립
- 2014. 04**
펀드 슈퍼마켓 플랫폼 오픈
- 2015. 05**
정부3.0 우수정책사례 혁신 모델 선정
- 2016. 05**
비대면 계좌 개설 개시
- 2017. 07**
IFA 플랫폼 서비스 개시
- 2017. 09**
총 고객 수 9만 3,000명,
고객 자산 9,000억원 돌파

제휴 기관

- **국 내** : 카카오편크(전자결제), 코스콤(금융기관), SK증권(금융기관), 불리오(로보어드바이저), 미래에셋은퇴연구소(금융기관), 한국FP협회(경제협회), 라이프플래닛(금융기관), 우리은행(금융기관), 새마을금고(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

펀드온라인코리아는 펀드 슈퍼마켓을 비롯한 온라인 플랫폼을 통해 펀드 투자의 문턱을 낮추는 역할을 하고 있다. 펀드 슈퍼마켓은 금융 상품의 지식과 경험을 공유해 궁금증을 해소하고 투자 의사 결정을 도와주는 서비스다. 회원 간의 상호작용을 이끌어내고 장기적인 관계를 형성할 수 있게 하는 커뮤니케이션 채널로 정보 조회, 소통, 매매 서비스가 유기적으로 연계되어 있다.

펀드온라인코리아는 펀드 정보 검색 서비스를 확대하고 있다. 줌닷컴에서도 펀드 슈퍼마켓에서 제공하는 1,600여 개 펀드 상품을 검색하고 관련 정보를 확인할 수 있다.

줌닷컴에서 펀드명을 검색하면 펀드의 유형과 총 보수, 운용 규모 및 3개월·1년·3년 수익률까지 실시간 확인할 수 있다.

또한 수익률과 판매액, 조회수 등을 기준으로 상위 50위까지의 펀드 리스트를 제공하는 펀드 랭킹 서비스도 함께 오픈했다.

‘펀드’라고 검색하면 ‘맞춤 펀드 찾기’ 서비스를 이용할 수 있을 뿐 아니라, 펀드 뉴스와 펀드 시황 정보, 요즘 뜨는 펀드를 확인할 수 있다. 이 밖에 펀드 슈퍼마켓 커뮤니티와 연결되어 펀드 투자 고수들의 실시간 펀드 투자 내역을 확인할 수 있는 ‘실전! 고수 따라 하기’, 금융과 관련된 모든 질의와 답변을 확인할 수 있는 금융지식 in 서비스도 이용할 수 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|-----------------------------|-----------------------------|---------------|
| 대표자명 | 최 현 중 | | 설립일자 | 2015. 11. 19 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 도산대로53길 9, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.funded.co.kr | 이 메 일 | hyunjoong.choi@funded.co.kr | 대표번호 | 010-5067-8244 |
| 담당자 연락처 | 010-5067-8244 | | 담당자 이메일 | hyunjoong.choi@funded.co.kr | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | 4억원 | |
| 주요 서비스 | 펀디드 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

펀디드는 KB금융지주가 육성하는 P2P금융 플랫폼이다. 펀디드는 주거용 아파트 선후순위 담보 대출을 주력으로 삼고 있다.

KB신용정보, KB손해보험과 제휴해 투자금을 좀 더 안전하게 보호할 수 있는 체계를 확보했다. 자체적으로 상품의 안전성을 담보할 수 있는 부실채권 매입 전문 회사를 자회사로 설립했다.

2017년 7월에 비대면 본인 인증과 관련한 특허를 등록했다.

기업 연혁

2015. 11

회사 설립

2016. 04

KB금융지주 육성 프로그램
'KB 스타터스 밸리 7호' 기업 선정

2016. 07

개인 신용대출 기반 베타 테스트 시작

2017. 06

KB손해보험의 차주 상환 면제 프로그램
'플러스사랑 단체보험' 제휴

2017. 06

신한은행 제3자 예치금 서비스 적용

2017. 07

비대면 본인 인증 특허 등록

제휴 기관

- 국 내 : KB금융그룹(금융기관), 비바리퍼블리카(결제 서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

펀디드는 주거용 아파트에 초점을 맞춘 P2P 방식의 금융 서비스 업체다.

펀디드는 무엇보다 리스크 관리 역량을 높이고 있다. 부동산 담보대출을 위해 단순 담보평가에 그치지 않고, 독자 개발한 신용평가 모델을 통해 차주의 상환 능력을 병행해 분석한다. 대출 기표 후에는 KB신용정보와 KB손해보험의 채권 추심 및 보험으로 사후 관리를 진행하며, 자회사인 한국플랫폼연합자산대부에서 부실채권 매입을 통해 투자자들의 원리금 손실 위험을 차단한다.

펀디드는 KB금융지주가 육성하는 유일한 P2P 금융 플랫폼으로 다양한 사업 시너지를 위한 연계를 진행하고 있다. KB신용정보는 채권추심 대행과 채권관리 컨설팅을 수행하고, KB손해보험은 대출자 상환 면제 프로그램을 맡고 있다. KB금융 브랜드의 공신력을 레버리지하여 펀디드의 브랜드 신뢰도를 제고하고 있다.

펀디드는 정보 기술을 적극 활용하고 있다. 자체 개발한 채권관리 시스템과 신용평가 모델을 통해 대출 심사와 관리 시간을 단축한다. 한국외국어대학교 산학협력단과 공동 개발 중인 부동산 가치평가 모델을 통해 심사 인력당 처리할 수 있는 심사 건수 제고에 따른 운영 효율을 높일 계획이다.

펀디드는 비대면과 온라인으로 진행되는 대출 시장에서의 부작용인 명의 도용과 사기 방지를 위해 신용 데이터를 통한 본인 인증 특허 등록을 완료했다.

금융에 안전을 더하다

KB금융지주에서 육성하는 P2P 금융 플랫폼

KB × FUNDED

투자하기
대출하기

무엇보다 확실있는
부채 수익률

다양한 투자처
보호장치

10%이연의 심사 승인률
전문가의 정밀한 심사

| | |
|--|---|
| <p>부동산 195호 사건별 담보별</p> <p>연이자율 13.7% 연금리 12개월 담보액 50,000,000원</p> <p>잔액 25,500,000원 투자하기</p> | <p>부동산 194호 사건별 담보별</p> <p>연이자율 13.5% 연금리 12개월 담보액 50,000,000원</p> <p>잔액 0원 투자하기</p> |
| <p>부동산 193호 사건별 담보별</p> <p>연이자율 13.7% 연금리 12개월 담보액 37,000,000원</p> <p>잔액 0원 투자하기</p> | <p>부동산 192호 사건별 담보별</p> <p>연이자율 15% 연금리 6개월 담보액 20,000,000원</p> <p>잔액 0원 투자하기</p> |

| | | | | | |
|---------|--------------------------------|--------|---------------------|---------------------|-----------|
| 대표자명 | 김기돈 | 설립일자 | 2015. 01. 05 | | |
| 주소 | 서울시 성동구 광나루로 130, 서울숲IT캐슬 1309 | | | | |
| 홈페이지 | www.fundian.kr | 이메일 | contact@fundian.com | 대표번호 | 1666-1611 |
| 담당자 연락처 | 1666-1611 | | 담당자 이메일 | contact@fundian.com | |
| 종업원수 | - | | 자본금 | - | |
| 주요 서비스 | 로열티 투자형 클라우드 펀딩, 스마트 기기 제조 | 핀테크 분야 | 클라우드 펀딩 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

펀디안은 스마트 주변 기기 프로젝트에 대중의 펀딩을 받아 단일 브랜드로 출시하고 투자자에게 수익을 배당하는 사업을 영위하는 업체다.

고성능과 고사용성에 집중한 고속 충전기, 고속 충전 케이블, 블루투스 무선 스피커 등의 주변 기기를 개발하는 것은 물론 글로벌 브랜드의 스마트폰 거치대와 HDMI케이블, AUX 케이블 등과 같은 액세서리류를 유통한다.

펀디안은 기존 사업에 자금 조달 기능을 연계했다. 성능과 사용성을 강화한 스마트 주변 기기 프로젝트에 대중의 펀딩을 받아 단일 브랜드로 출시하고 투자자에게 수익을 배당한다.

펀디안은 스마트 주변 기기를 테마로 모든 프로젝트 개설자의 펀딩 성사금을 직접 집행해 아이디어를 상품화하는 방법을 활용하고 있다. 이렇게 출시되는 상품들은 펀디안이라는 통합 브랜드를 갖게 되며 매출 수익도 펀디안에 통합되는 구조다.

기업 연혁

2015. 01

회사 설립

2015. 05

센큐브 흡수 합병

-스마트 기기 제조, 유통 사업 인수

2016. 01

제조물 로열티 투자형 클라우드 펀딩 플랫폼 론칭

2016. 04

중국 Ningbo Fulman Technology (VENTION)사와 한국 공식 에이전트 계약 체결

2016. 10

펀딩 성공 프로젝트 제품 3종 출시

제휴 기관

- 국 내 : 한국핀테크산업협회(핀테크기업 지원)
- 국 외 : 기매직프로(제조업), 벤티온(자동차 제조)

주요 제품 및 서비스 소개


펀디안은 대중의 펀딩을 받아 단일 브랜드로 상품을 출시한 후 이에 따른 수익을 공유하는 사업을 영위하고 있다. 펀디안은 스마트 주변 기기의 강화된 본질과 특징적인 사용성을 연구하고 생산하는 제조 브랜드다. 출시가 확정된 신제품은 개발 완료 단계에서 크라우드 펀딩 프로젝트로 공개되며, 개인은 프로젝트에 후원 또는 로열티 투자를 진행할 수 있다.

펀디안의 프로젝트 펀딩은 두 가지 방식으로 진행된다. 로열티 투자형은 제품 한 대당 고지된 로열티를 생산 시마다 투자자에게 배당하는 투자 상품이다. 일반 리워드형은 출시 제품으로 보상하는 일반적인 후원과 리워드형 크라우드 펀딩이다.

펀디안은 대중의 자본과 참여로 수입 제조 브랜드에 대항하는 글로벌 스마트 주변 기기 브랜드를 만들면서 투자자에게 수익을 제공하는 사회적 자산관리 핀테크 역할을 수행한다. 향후 글로벌 제조업체들과 연계된 ODM 사업을 활성화함으로써, 아이디어와 기술력은 있으나 개발과 양산 과정에 어려움을 겪고 있는 제조 스타트업에 자본부터 양산까지의 전 과정을 지원하는 액셀러레이터로 성장하는 것을 목표로 하고 있다.

프로젝트 펀딩

본질적 스마트 주변기기 신제품 출시에 직접 기여하고 수익을 공유하는 "로열티" 펀딩에 투자하세요.

| | | |
|---|---|---|
|  <p>₩10,028,948 <small>전달금률 100.2%</small> <small>₩5000</small> <small>₩30</small></p> <p>상당히 큰나는, 회장님을 마그넷볼 메탈릭 거치대</p> |  <p>₩73,460,343 <small>전달금률 311.1%</small> <small>₩2000</small> <small>₩20</small></p> <p>SOUND-VESSEL, 블루투스 무선 스피커의 본질 소환</p> |  <p>₩10,043,800 <small>전달금률 110.4%</small> <small>₩5000</small> <small>₩10</small></p> <p>멀티앵글 볼딩 스탠드 - 예쁘고 안전하게 고릴라 거치</p> |
|---|---|---|

펀디안은 디자인도 잘 합니다

"소리는 물론에 디자인이 바뀐다"
이렇게도 아름답고도 유용하게 만들어 지고 싶었죠. 그래서
일제 출시 될 SOUND VESSEL의 모습.
"이제 디자인을 사려하는 친구들, 믿고요. 펀딩해주세요"



Fundian

| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|---------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 박 소 영 | | 설립일자 | 1998. 07. 01 | |
| 주 소 | 서울시 송파구 석촌호수로 258, 아르누보팰리스 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.paygate.net | 이 메 일 | support@paygate.net | 대표번호 | 02-2140-2700 |
| 담당자 연락처 | 02-2140-2700 | | 담당자 이메일 | support@paygate.net | |
| 종업원수 | 29명 | | 자 본 금 | 50억원 | |
| 주요 서비스 | Openpay | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

페이게이트는 전자결제 서비스 제공 업체다.

신용카드 결제 서비스를 시작으로 은행 기반 계좌이체 서비스와 휴대폰 결제 서비스, 웹 표준 기술을 토대로 한 진화된 서비스를 제공해왔다. 페이게이트는 ‘멀티 페이먼트 게이트웨이(Multi-Payment Gateway)’ 특허를 획득하고 중국·일본·유럽 등의 결제 수단에 적용하고 있다.

2016년부터 핀테크 플랫폼 ‘세이퍼트(Seyfert)’를 영국, 미국, 룩셈부르크 등에 서비스하기 시작했다. 세이퍼트는 글로벌 금융 계좌를 활용한 블록체인 기반의 웹 표준 핀테크 플랫폼이다. 이용자가 특별한 플러그인을 설치하지 않아도 자금 이체, 출금, 외화 송금 등을 할 수 있다.

기업 연혁

1999. 02

개인용 전자지불 시범 서비스 실시

2001. 02

ISO-9001 인증 획득

2002. 10

PDA 결제 서비스 실시

2011. 09

미국 P&C Commerce, 글로벌 결제 서비스 오픈

2012. 12

PCIDSS v.2.0 인증 완료

2013. 12

신세계페이먼트츠 글로벌 결제 서비스 오픈

제휴 기관

- **국 내** : 벅스뮤직(음악 서비스), KBS(방송사), KT Music(음악 서비스), 알라딘(인터넷 서점), 신세계몰(유통사), 네오위즈(게임 기업)
- **국 외** : 비자(금융기관), 마스터카드(금융기관), 유니온페이(금융기관), 소프트뱅크(금융기관)

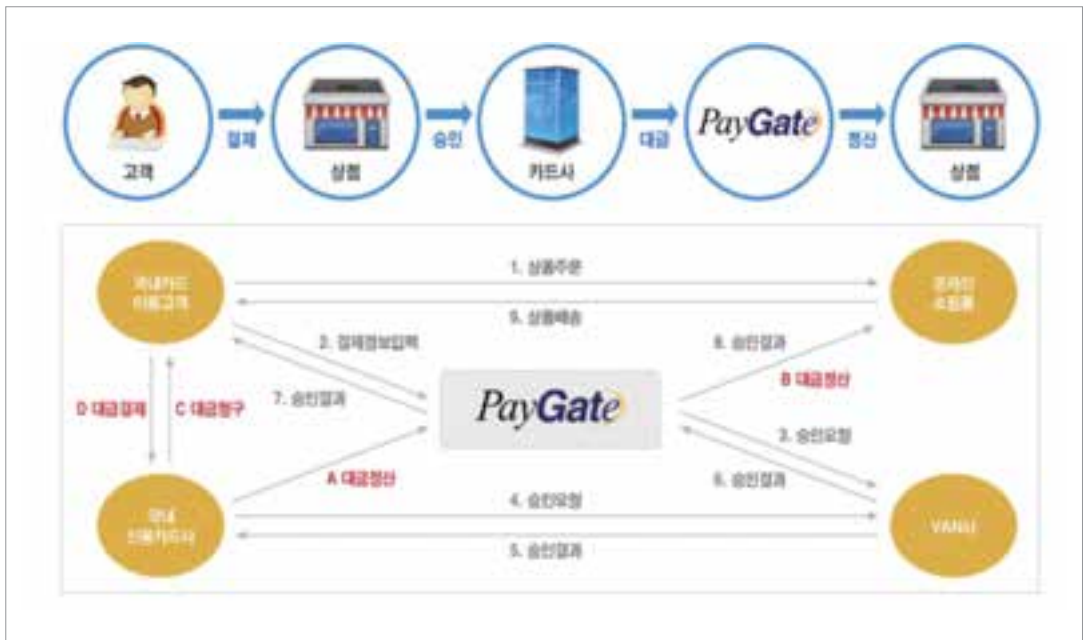
주요 제품 및 서비스 소개

페이게이트는 글로벌 결제 서비스를 제공하고 있다. 또한 블록체인 기술을 활용해 다양한 서비스를 선보이고 있다. 페이게이트에서 제공하는 글로벌 신용카드 간편결제 서비스인 오픈페이는 자체 특허 기술을 금액 인증 (Amount Authentication) 플랫폼에 적용해, 전 세계 금융기관 중 최적의 결제 환경을 제시한다. 금융기관과 실시간 연계해 트래픽을 처리, 제공하는 글로벌 신용카드 간편결제 서비스다.

페이게이트가 개발한 '세이프트'는 온라인상에서 금융 서비스를 제공하는 핀테크 플랫폼이다. 고객 계좌로 결제 대금을 입금하던 기존 방식과 달리 플랫폼에 보관되는 대금을 고객이 직접 찾아가는 방식이다. 관공서, e커머스 기업, P2P 기업, O2O(온·오프라인 연계) 기업, 크라우드 펀딩 기업 등이 활용하고 있다.

세이프트 익스체인지는 고도화된 블록체인 기반의 최상위 버전이다. 거래소 시장의 코어 역할을 수행하는 것을 목표로 개발한 세이프트 익스체인지는 가상화폐 거래소의 안전성에 중점을 둔 서비스다. 고객을 정확히 파악하고 자금 세탁 방지 등의 기능을 담고 있으며 글로벌 거래소로 거듭나기 위해 필요한 보안·인증까지 확보했다.

비코다오는 전자상거래 방식으로 비트코인을 구매할 수 있는 글로벌 비트코인 상점이다. 신용카드를 이용해 비트코인을 구매할 수 있다는 게 특징이다. 부정 거래 방지를 위해 강력한 FDS(부정 사용 방지 시스템)와 신용카드 인증 거래 시스템을 적용했다. 이용자의 본인 확인 수준에 따라 일일 비트코인을 구매할 수 있는 횟수와 금액 한도가 제한돼 비트코인이 투기에 오용되는 것을 방지하고 있다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|----------------------|--------------------------|---------------|
| 대표자명 | 김영환 | 설립일자 | 2014. 03. 12 | | |
| 주소 | 서울시 서초구 서초대로78길 22, 홍우2빌딩 6F | | | | |
| 홈페이지 | www.paymint.co.kr | 이메일 | master@paymint.co.kr | 대표번호 | 0505-980-7000 |
| 담당자 연락처 | 010-3640-6644 | | 담당자 이메일 | secret6644@paymint.co.kr | |
| 종업원수 | 17명 | | 자본금 | 11억원 | |
| 주요 서비스 | 간편결제, 보안 인증, O2O결제 플랫폼 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

페이민트는 간편결제 서비스를 위한 컨설팅, 설계, 개발과 운영을 전문으로 수행하는 업체다. 2014년 3월에 설립한 페이민트는 카카오페이, 시럽페이, SSGPAY, L.pay 등 간편결제 서비스의 구축에 참여했다. 페이민트는 지급결제 서비스와 관련한 보안 인증, 금융사 연동, 전자금융 서비스 등에 집중하고 있다. 현재 시중에 출시된 주요 간편결제 서비스의 핵심 엔진과 시스템을 구축한 경험이 있으며, 온·오프라인 결제 등 모든 형태의 결제 사업 개발에 필요한 요소 기술을 보유하고 있다.

기업 연혁

- 2014. 03**
회사 설립
- 2014. 09**
카카오페이 개발(LG CNS)
- 2015. 03**
앱카드 공통모듈 연간 운영 개발 (NICE 정보통신)
- 2016. 10**
‘단추(Danchoo)’ 원버튼 사물인터넷 결제 서비스 개발
- 2016. 12**
용돈관리 앱 포니 개발(신한은행)
- 2017. 02**
정보보호 핵심 원천 기술 개발 사업 선정 (미래창조과학부)
- 2017. 07**
LINQ 옴니채널 간편결제 서비스 개발

제휴 기관

- **국 내** : 나이스신용평가(신용평가), KIS정보통신(IT기업), KG이니시스(결제 서비스), LG유플러스(통신사), 페이코(전자결제), 한국핀테크산업협회(핀테크기업 지원), 국립공주대학교(교육기관), 카카오(IT기업), 신한카드(금융기관), 현대카드(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

페이먼트는 결제 서비스를 위한 인프라스트럭처를 제공하는 업체다.

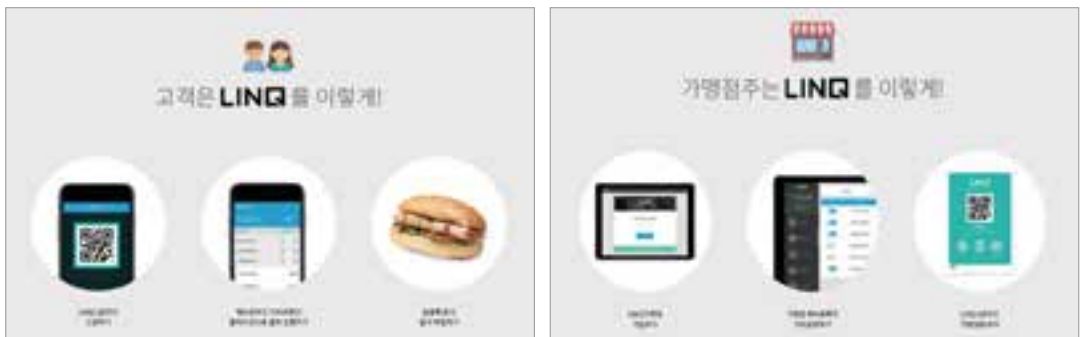
페이먼트는 현금 없는 사회와 온·오프라인 통합 전자금융 서비스를 위해 모든 사업자와 고객이 더 안전하고 편리하게 사용할 수 있도록 기술과 규제, 고객을 아우르는 신결제 서비스를 만들어 나간다는 계획이다.

페이먼트가 선보인 핑거싸인(FingerSign)은 이용자의 동적 행위를 인식해 공인인증서 없이 암호학적 부인 방지 전자서명을 제공하는 제품이다.

단추는 한 번 클릭으로 사용자가 설정해놓은 단순 반복적인 일들을 처리할 수 있게 하는 사물인터넷 서비스로 간편결제 서비스를 접목해 사용 편의성을 높였다. 작은 버튼 하나만 달린 단말을 사용하는 '원클릭' 주문 결제 서비스로 버튼만 누르면 사용 중인 제품을 간편하게 결제·주문해 배달받을 수 있게 해준다. 단추와 유사한 서비스로는 미국 아마존의 대시 버튼, 중국 징동의 JD나우 등이 있다.

링크(LINQ)는 오프라인 가맹점에서 QR코드를 통해 간편 주문과 결제를 제공하는 서비스다.

페이먼트는 체크카드와 용도관리 앱을 결합한 새로운 자금관리 서비스를 개발하고 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|------------------|------------------|-----------|
| 대표자명 | 최진선 | | 설립일자 | 2016.10.26 | |
| 주소 | 서울시 송파구 법원로 114, B동 4층 411호 (문정동, 엠스테이트) | | | | |
| 홈페이지 | www.payup.co.kr | 이메일 | help@payup.co.kr | 대표번호 | 1644-1017 |
| 담당자 연락처 | 010-6651-2441 | | 담당자 이메일 | moon@payup.co.kr | |
| 종업원수 | 10명 | | 자본금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 결제 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

페이업은 온·오프라인 통합 결제 서비스를 제공하는 사업자다.

페이업은 자체 보유한 특허를 바탕으로 맞춤형 전자결제 서비스를 제공하고 있으며, 변화하는 시장 환경에 대비해 편리하고 안전한 결제 환경을 구축하고 있다.

특허 2개와 기술 이전 1개, 중소기업청 연구개발 과제 1개 수주 등의 성과를 내고 있다.

서강대학교 산학협력단과 ‘블록체인 기반 트랜잭션 검증 시스템’ 기술 이전을 진행했으며, 중소벤처기업부와 ‘소셜 네트워크 서비스 연동 모바일 결제 플랫폼 기술 개발’ 협약을 체결했다.

기업 연혁

2016. 10

회사 설립

2017. 01

카드 모바일 서비스 개시

2017. 05

서강대학교 산학협력단 ‘블록체인 기반 트랜잭션 검증 시스템’ 기술 이전

2017. 06

중소벤처기업부 ‘소셜 네트워크 서비스 연동 모바일 결제 플랫폼 기술 개발’ 협약 체결

2017. 09

카드 모바일 사용 가맹점 500개 돌파

제휴 기관

- 국 내 : KG이니시스(결제 서비스), 갤럭시아컴즈(전자결제), 다날(결제 서비스), 씨스퀘어소프트(전자결제)

주요 제품 및 서비스 소개

페이업은 결제 서비스 제공 업체다.

페이업은 400여 제휴사에 신용카드 수기 결제(판매자가 카드 정보를 입력해 결제), SMS 결제(구매자가 카드 정보 입력), URL(파일 식별자) 링크 결제(문자 속 링크를 눌러 구입 화면으로 이동), 신용카드 단말기 결제 서비스를 제공한다. 수기 결제는 판매자가 페이업의 상점 관리자 웹사이트에 로그인한 뒤, 카드 정보를 입력하고 결제하는 방식으로 진행된다.

신용카드 SMS 결제는 구매자 휴대폰에 SMS 결제 요청 문자를 발송한 후, 구매자가 직접 카드 정보를 입력하는 방식으로 이뤄진다. 최상의 보안 시스템 구축으로 판매자와 구매자 모두의 정보 안정성을 보장한다.

신용카드 URL 링크 결제는 블로그나 카카오톡에 결제 요청 URL을 삽입, URL링크 클릭 시 상품 정보가 담긴 결제창 호출과 결제가 이루어진다.

신용카드 단말기 결제는 고객이 스마트폰 리더기를 연결한 후 결제를 요청하게 된다.

스마트폰 단말기 결제 서비스는 카드 모바일 앱을 다운로드 후, 스마트폰의 이어폰 잭에 카드결제기를 연결해 신용카드 결제하는 서비스다.



| SNS 결제 PayUP | | CardMobile |
|--|---|---|
|  <p>전자주문/결제 연속적 계정만 운영도 가능, 결제가 가능!</p> |  <p>별도 프로그램 NO API / 양방향직접 주문 프로그램은 안됨!</p> |  <p>5개월 무이자 보안 카드의 3개월 무이자!</p> |
|  <p>주문/결제 자동일임 연속적 주문/결제 시 문자, 이메일 자동일임!</p> |  <p>페이업 회원은! 수기결제, SMS결제 단말기결제까지 전부 제공!</p> |  <p>메니저 계정 생성 결제, 주문, 배송까지 관리하는 메니저 계정 무제한으로 생성 가능!</p> |

| | | | | | |
|---------|---|--------|----------------|----------------------|---------------|
| 대표자명 | 정 연 훈 | | 설립일자 | 2017. 04. 01 | |
| 주 소 | (13487) 경기도 성남시 분당구 대왕판교로645번길 16, 플레이뮤지엄 (삼평동) | | | | |
| 홈페이지 | www.payco.com | 이 메 일 | help@payco.com | 대표번호 | 031-8038-2991 |
| 담당자 연락처 | 010-5398-2304 | | 담당자 이메일 | Jsmin1012@nhnent.com | |
| 종업원수 | 200명 | | 자 본 금 | 65억 6,200만원 | |
| 주요 서비스 | 전자금융업 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

NHN페이코는 모바일 결제 서비스 제공업체이다. NHN페이코는 모바일 간편결제 서비스를 시작으로 모바일 일송금, 빅데이터 기반의 광고 지원 서비스, 모바일 보안 서비스 등으로 사업 영역을 확장하고 있다. 2017년 GS홈쇼핑과 한화인베스트먼트 등으로부터 1,250억원의 투자를 유치했다. 구글과 결제 파트너십을 체결했다.

기업 연혁

- 2015. 08**
서비스 정식 출시
- 2016. 03**
오프라인 결제 출시
- 2016. 06**
간편송금 서비스 오픈
- 2017. 04**
NHN페이코 설립
- 2017. 09**
1,250억원 투자 유치
(GS홈쇼핑, 한화인베스트먼트)
- 2017. 10**
구글 결제 파트너십 체결

제휴 기관

- **국 내** : NHN한국사이버결제(PG사), KG이니시스(PG사), 롯데카드(카드사), 삼성카드(카드사), KB국민카드(카드사) 등

주요 제품 및 서비스 소개

NHN페이코는 모바일 결제 서비스를 시작으로 다양한 금융 분야로 서비스를 확대하고 있는 사업자이다. NHN페이코의 서비스는 신용카드, 휴대폰, 계좌 등 결제정보 등록 후 지문 인증 혹은 결제 비밀번호 인증만으로 간편하게 결제할 수 있는 간편결제 서비스가 대표적이다.

은행 계좌 또는 휴대폰 번호로 간편하게 송금되는 모바일 송금서비스, 페이코 포인트를 충전하거나 제휴사에서 적립 받고 모든 가맹점에서 현금처럼 사용하는 포인트 서비스와 가맹점의 고객의 유형 등을 분석하여 광고주에게 최적화된 타겟팅 유저의 데이터를 제공하는 서비스도 선보이고 있다.

결제 데이터를 수집하여 빅데이터 기반의 신용평가 모델을 개발하고 제공하는 서비스를 비롯해 단순한 매칭 툴 탐지 기능만이 아닌 디컴파일 방지와 파일 무결성 검증 등의 강력한 기능을 포함한 모바일 보안 솔루션 등도 제공한다.

페이코아이디는 NHN페이코에서 제공하는 통합 아이디로 결제, 티켓 예매, 음악 듣기, 티머니 등 다양한 서비스를 이용할 수 있도록 지원한다.

NHN페이코는 인증서비스도 선보이고 있다. 오프라인 결제, 주문서 결제, 송금 등을 지문 인증으로 간편하고 안전하게 지원한다. 장기간 사용하지 않거나 휴대폰을 분실했을 경우를 대비해 결제 안심관리로 결제 기능을 제한하고 결제 수단을 보호할 수 있다. 비밀번호에 원타임패스워드 인증번호를 더한 이중 보안 서비스를 지원한다.

| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|-----------------|--------------------|--------------|
| 대표자명 | 권 해 원 | | 설립일자 | 2015. 07. 03 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 봉은사로114길 32, 우남빌딩 2층 | | | | |
| 홈페이지 | www.paycock.net | 이메일 | ceo@paycock.net | 대표번호 | 02-3210-0000 |
| 담당자 연락처 | 010-3365-05110 | | 담당자 이메일 | guy511@paycock.net | |
| 종업원수 | 16명 | | 자 본 금 | 10억원 | |
| 주요 서비스 | 소프트웨어 앱 공급 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

페이콕은 판매자를 위한 결제 솔루션을 개발, 공급하는 전문 업체다.

2015년 7월 설립된 페이콕은 '결제할 때(Pay)' 스마트폰 앱을 손가락으로 '콕(coq) 찍어 처리한다'는 의미로, 빠르고 쉽고 매우 안전한 판매자용 결제 솔루션을 선보이고 있다.

신한카드와 사업 협력을 위한 양해각서를 체결했으며, KTB 솔루션과는 '스마트 사인' 서비스 계약을 맺었다.

서울시 간편결제 사업자로 선정되었으며, 금융결제원과도 업무제휴를 체결했다.

또한 러시아와 유라시아 금융 시장에 진출하기 위해 러시아 금융 IT 기업인 앱아이티(AEB IT)와 사업협력 양해각서를 체결했다.

기업 연혁

2015. 07

회사 설립

2016. 04

KTB솔루션과 '스마트 사인' 서비스 계약, 신한카드와 양해각서 체결

2016. 06

동아프리카 3개국 양해각서 체결

2016. 08

핀테크 기업 보안성 강화 지원 국책 사업 선정

2016. 11

미국 IDX와 양해각서 체결

2016. 12

K-캠프 글로벌(K-Camp Global) 선정

2017. 04

서울시 간편결제 사업자 선정, 금융결제원과 업무제휴 체결

제휴 기관

- **국 내** : KB금융그룹(금융기관), 금융결제원(금융기관), KSNET(전자제품), KG이니시스(결제 서비스), 신한카드(금융기관), 동부(금융기관), 서울특별시(지방행정기관), 금강화(제화업), 짬뽕타임(외식업), L.POINT(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

페이콕은 판매상을 위한 결제 솔루션을 제공하고 있다.

페이콕은 3D기술로 스캔한 이미지가 단말기에 저장되지 않기 때문에 보안에 대한 신뢰가 강하다. 소비자를 방문해 직접 대면 결제가 이루어지는 업종들에 매우 편리한 결제 시스템이다. 모바일 소핑 고객을 위한 모바일 결제용 시스템으로 저장하면, 결제 정보를 휴대폰에 미리 저장하지 않아도 되므로 해킹 사고에 대한 피해를 막을 수 있다.

구매비용이 저렴하고 유지비가 거의 들지 않는 것이 비용적 장점이다. 페이콕은 무선 카드 결제기 앱에 지원되기 때문에 MSR 리더기, IC 리더기 등 별도의 장치 없이 사용자들의 스마트 기기에 앱을 내려받아 편리하게 카드 결제를 할 수 있도록 지원한다. 알리페이 서비스 적용도 앞두고 있으며 해외 결제 시스템과 결합함으로써 해외 서비스 이용에도 편리하다.

페이콕 체크는 스마트폰 카메라와 근거리 무선통신(NFC) 기능만으로 결제 전 과정을 진행할 수 있어 별도의 카드 단말기가 필요 없는 모바일 결제 서비스다. 기존 단말기 방식 대비 비용이 최대 95%까지 저렴하다. 신용카드와 바코드, QR코드 결제는 물론 현금영수증 발행 기능도 제공한다. 신용카드를 스마트폰 카메라로 찍기만 해도 결제가 가능한 '페이콕 체크' 서비스를 개발했다. 카드 전용 단말기나 스마트폰에 다는 결제기 없이 애플리케이션(앱)만 깔면 카드를 결제할 수 있다.

스마트폰 카메라에 실물카드 정보를 별도로 저장하지 않아도 자동영상 기술로 정확히 인식한다. 인식률은 99.7%에 이르며 암호화된 토큰 정보로 변환해 3초 이내에 결제가 된다. 실물 신용카드를 스캔한 이미지는 스마트폰에 저장하지 않고 텍스트 형태로 암호화한 뒤 카드로 전송하기 때문에 보안성이 높다. 바코드와 QR코드 형태 모바일 카드도 고해상도 모바일 바코드 리더 기능으로 1초 이내에 승인 처리를 완료한다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------------|--------|---------------------------|---------------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 석 우 | | 설립일자 | 1997. 07 | |
| 주 소 | 서울시 영등포구 국제금융로2길 25, 한진해운빌딩 20층 | | | | |
| 홈페이지 | www.pentasecurity.com | 이메일 | fintech@pentasecurity.com | 대표번호 | 02-2125-6793 |
| 담당자 연락처 | 1611-4020 | | 담당자 이메일 | fintech@pentasecurity.com | |
| 종업원수 | 214명 | | 자 본 금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | D'Amo, WAPPLES | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

펜타시큐리티시스템은 암호 기술에 기반을 둔 정보 보안 소프트웨어 전문 업체다.

기업 정보 보안 3대 요소인 인증 보안, 웹 보안, 데이터 암호화 영역에서 솔루션을 제공하고 있다. 펜타시큐리티시스템은 2004년 데이터베이스 암호화 제품을 개발했고, 2012년 개인정보보호법에 따라 암호화가 필수 요건이 되면서 금융권 대상 암호화 솔루션 공급을 지속적으로 확장해왔다. 금융권 차세대 정보 시스템 구축 사업에서 펜타시큐리티는 지능형 웹 방화벽 와플(WAPPLES), 암호 플랫폼 디아모, 인증 플랫폼 아이사인플러스(Sign+) 등 주력 솔루션을 제공하고 있다.

컨설팅업체인 프로스트 앤 설리번으로부터 '2016 최고의 보안 기업'으로 선정된 바 있다.

기업 연혁

1997. 07

회사 설립

1999. 07

국내 최초 DB 보안 사업 수행

2003. 08

CIS, 미국표준기술연구소(NIST)FIPS 암호 인증 획득

2008. 07

CIS-CC국가정보원 암호모듈 검증필 획득

2009. 04

신소프트웨어 상품대상 '임베디드 SW부문 대상' - 지식경제부

2015. 10

CloudbricNCSAM 챔피언 선정 - 미 국가사이버보안협의회(NCSA)

2016. 06

제13회 아시아 태평양 ICT어워드 '2016 최고의 보안 기업' 부문 수상

제휴 기관

- 국 내 : 한국관광공사(공공기관), 국방부(정부기관), 외교부(정부기관), 우정사업본부(공공기관), 한국도로공사(공공기관), 삼성증권(금융기관), 현대증권(금융기관)
- 국 외 : 나이키(스포츠용품 브랜드), 소프트뱅크(통신 기업), BMW(자동차·모터사이클 제조사)

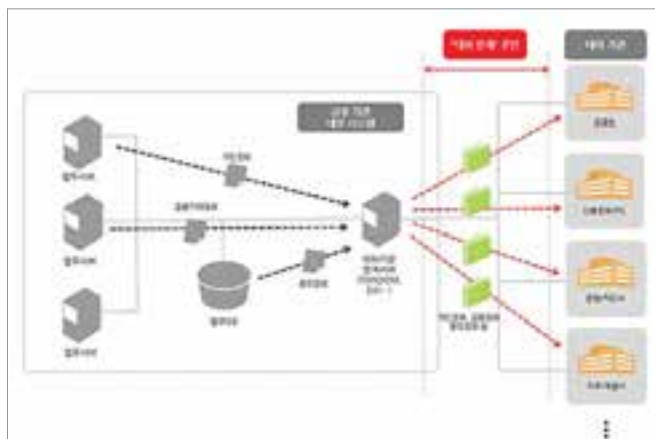
주요 제품 및 서비스 소개

펜타시큐리티시스템은 다양한 정보 보안 솔루션을 개발, 공급하는 업체다.

펜타시큐리티시스템이 선보이고 있는 주요 제품은 암호 플랫폼 ‘디아모(D’Amo)’, 지능형 방화벽 ‘와플(WAPPLES)’, 인증 플랫폼 ‘아이사인플러스(Sign+)’를 비롯해 클라우드 기반 웹 해킹 차단 서비스 ‘클라우드 브릭(Cloudbric)’ 등이 있다.

펜타시큐리티에서 내놓은 ‘디아모 케이엠에스’는 암호화 시 사용되는 키를 생성·관리하는 시스템으로, 키의 라이프사이클 전체를 관장한다. CC인증 EAL3+ 보증등급 등으로 높은 보안성이 증명됨으로써 블록체인에서 지원하는 ECC(타원 곡선 암호) 알고리즘을 포함해 각종 국제표준을 준수하는 모든 암호화 키를 종합적으로 관리할 수 있다. 또한 키 전송 시 발생할 수 있는 보안 위협을 방지하기 위해 전송 구간 암호화를 진행함으로써 더욱 안전한 키 관리가 가능하다.

펜타시큐리티가 선보인 와플 클라우드(WAPPLES Cloud)는 와플을 기반으로 클라우드 환경에서도 지능형 논리 분석 엔진(COCEP)을 통해 오탐률은 낮으면서 보안 설정이 쉽고 운영이 편리하다. 마이크로소프트 애저를 통해 서비스되는 와플 클라우드는 국내뿐 아니라 아시아-태평양 시장점유율 1위 웹 방화벽 와플의 가상 어플라이언스인 와플 SA(WAPPLES Software Appliance)를 중심으로 클라우드 웹 방화벽 서비스를 제공한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|---------------------------|---------------------------|--------------|
| 대표자명 | 황 창 연, 김 영 빈 | | 설립일자 | 2017. 01. 25 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 도곡로1길 14, 삼일프라자오피스텔 1113호 | | | | |
| 홈페이지 | www.pocketfintech.com | 이메일 | contact@pocketfunding.net | 대표번호 | 02-6677-0524 |
| 담당자 연락처 | 010-5112-6460 | | 담당자 이메일 | ggengbo@pocketfunding.net | |
| 종업원수 | 6명 | | 자 본 금 | 1억 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | 포켓펀딩 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

 기업 소개

포켓핀테크는 자금이 필요한 부동산 담보 물건 소유자와 개인 또는 법인 투자자를 연결해주는 부동산 담보부 P2P 플랫폼 서비스 제공 업체다.

포켓핀테크는 대출자와 투자자의 상생이 가능한 공간을 추구한다. 대출자에게는 편리함과 합리적 금리를 제공하고 투자자에게는 소액으로 접근이 가능한 부동산 연계 투자 상품의 대안을 마련한다. 대출자의 경우 담보가 있어도 은행권의 보수적인 여신 취급 관행과 소득 증빙의 어려움 등으로 자금 조달이 쉽지 않을 때 빠르고 편리한 중금리 대출 서비스를 이용할 수 있도록 지원하고, 마땅한 투자처를 찾지 못하는 투자자들에게는 투자 성향에 따라 저위험의 1순위 담보채권부터 고수익의 후순위 담보채권까지 다양한 투자 대안을 제시한다.

 기업 연혁

- 2017. 01**
회사 설립
- 2017. 02**
퍼니피그와 홈페이지 및 운영 시스템 구축 계약 체결
- 2017. 05**
대출 물건 검토 및 투자자 유치 시작
- 2017. 06**
P2P금융협회 가입
- 2017. 07**
피델리스자산운용과 업무협약 체결

 제휴 기관

- **국 내** : 법률사무소 이신(법률사무소), 나이스신용평가(신용평가), 피델리스자산운용(자산관리), 한국P2P금융협회(금융협회), 페이게이트(결제 서비스), 하나회계법인(회계법인), U&Yeon 세무사무소(세무사무소), 한국경제TV(언론사)

주요 제품 및 서비스 소개

포켓핀테크는 P2P 대출 서비스인 포켓펀딩을 제공한다.

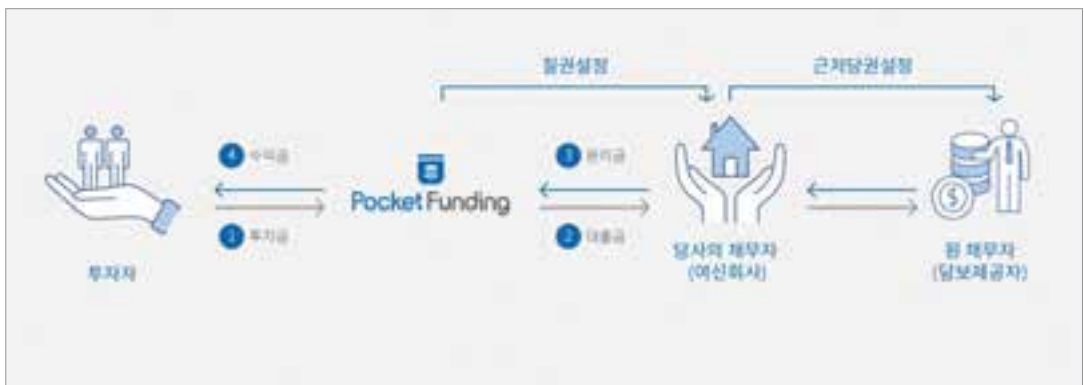
P2P 대출이란 금융기관을 거치지 않고 온라인 플랫폼에서 개인 간에 필요 자금을 지원하고 대출하는 서비스다. 포켓펀딩은 부동산 전문 P2P 대출 플랫폼으로 상대적으로 안전한 부동산 대출 상품을 주요 상품으로 서비스를 제공한다.

내부 전문 인력(감정평가사 4인)의 경력이 다른 P2P 플랫폼에 비해 월등히 높으며, 자체 심사 시스템 개발로 상품의 안전성에 높은 비중을 두고 서비스를 제공 중이다.

포켓펀딩은 신생 업체로는 드물게 10% 중반대의 수익률에도 최근 4개의 상품을 연속으로 조기 마감하고 있다. 고수익과 추가 리워드 등을 제공해 투자자를 유치하는 대신 대출 고객에게 타사 대비 낮은 금리의 대출을 제공함으로써 우량한 물건을 확보하는 데 주력하고 있다.

포켓펀딩 투자상품

| 상품명 | 투자기간 | 수익률 | 투자기간 | 투자등급 | 잔액 |
|------------------------------|-------------------------|--------|------|------|-------------------------------|
| [포켓35호]북거하동 다가구주택 준공자금 대출 | 2018-01-30 - 2018-02-01 | 16.00% | 3개월 | A2 | 100,000,000 원 / 100,000,000 원 |
| [포켓34호] 수원시 교석동 아파트 후순위 담권대출 | 2018-01-26 - 2018-01-28 | 12.00% | 5개월 | A3 | 12,000,000 원 / 12,000,000 원 |



| | | | | | |
|---------|----------------------------|--------|-------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 이 승 용 | | 설립일자 | 2016. 04. 20 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 삼성로 535, 삼화빌딩 305호 | | | | |
| 홈페이지 | www.pro-fit.co.kr | 이메일 | pro@pro-fit.co.kr | 대표번호 | 02-539-0406 |
| 담당자 연락처 | 02-539-0406 | | 담당자 이메일 | kwlim@pro-fit.co.kr | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 20억 3,000만원 | |
| 주요 서비스 | P2P금융 플랫폼 서비스 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

프로핏은 P2P금융 플랫폼 운영 업체다. 씨티은행 등 제1 금융권 출신의 금융 전문가를 중심으로 구성되어 고객에게 적합한 금융 서비스를 제공하고 있다. 축적된 노하우를 바탕으로 상품을 엄선하고 있으며 사후 관리에도 만전을 기하고 있다. 프로핏은 2016년 12월 정식으로 대출 서비스를 시작한 이후 주로 부동산 담보대출 상품 위주로 사업을 전개하고 있다. 메리츠자산운용, 피델리스자산운용 등과 업무협약을 체결했으며, 동오화학, 한국리스크관리 등으로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

- 2016. 04**
렌딩프라자 설립
(프로핏으로 상호 변경)
- 2016. 05**
위렌드소셜대부 설립
(프로핏대부로 상호 변경)
- 2016. 12.**
프로핏 서비스 개시
- 2017. 03**
동오화학 등으로부터 투자 유치
- 2017. 05**
한국리스크관리 등으로부터 투자 유치
- 2017. 09**
메리츠자산운용과 업무제휴

제휴 기관

- 국 내 : 페이지게이트(결제 서비스), 메리츠자산운용(금융기관), 피델리스자산운용(자산관리), SCI평가정보(채권추심), 나이스신용평가정보(신용평가), 법무법인동인(법무법인), 온누리감정평가법인(감정평가)

주요 제품 및 서비스 소개

프로핏은 기업이나 개인이 금융 중개기관을 거치지 않고 온라인 플랫폼을 통해 돈을 빌려주고 빌리는 P2P 금융 서비스를 제공하는 업체다.

프로핏이 취급하는 부실채권은 분양권을 담보로 하지 않고 해당 사업을 담보로 대출을 실행하며 선순위라는 점에서 투자자는 원금 손실 우려가 적다. 또한 부동산 가치 평가뿐 아니라 해당 지역 은행 지점장 등을 이용한 평판 조회, 미래 가치 등도 두루 판별한다

프로핏의 위험관리 전략은 금융 전문가의 세밀한 상품 분석, 독자적이고 전문적인 신용평가 시스템 운용, 고객 투자 자금의 안전한 관리, 유사시 투자자 보호 안전장치 구축 등이 있다.

프로핏은 제1 금융권을 활용 중인 신청 평점 AS(Application Score) 모형, 인구통계 생애주기 평점과 DLS(Demographic Lifecycle Score)을 결합한 신용평가 모형(Credit Scoring System)을 독자적으로 개발해 운영하고 있다.

부동산 NPL 전문 회사와 업무제휴를 체결해 최우선적으로 투자자 보호를 위한 안전장치를 확보했고, 법무법인과의 원리금 수취 대행 업무 제휴를 통해 영업정지 시에도 원리금 수취 업무 및 채권추심 등의 업무를 진행할 수 있는 체계를 구축했다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|-----------------------|-----------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 기 영 | | 설립일자 | 2015. 04. 15 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 판교로289번길 20, 스타트업캠퍼스 3동 318호 | | | | |
| 홈페이지 | www.flyhigh-x.com/en | 이메일 | contact@flyhigh-x.com | 대표번호 | 070-7809-0037 |
| 담당자 연락처 | 010-8736-8744 | | 담당자 이메일 | contact@flyhigh-x.com | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 보안 기술 컨설팅, 민원 증명서 발급 유통 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

플라이하이는 응용 보안 솔루션, 인증 종합 서비스, 보안 컨설팅 등을 제공하는 전문 업체다.

플라이하이는 보안을 통해 편리한 세상을 만드는 것을 업으로 하고 있으며, 안전하고 편리한 시스템과 서비스를 개발하고, 불편했던 업무를 보안을 통해 편리하게 하는 솔루션을 제공하고 있다. 사회에서 정한 정책과 규제를 충실히 지키면서 사용자에게 적합한 솔루션 제시를 비전으로, 이를 실현하기 위해 국내 대표 금융권에 자사 솔루션을 구축하는 것은 물론 주요 국가에 제공하는 것이 목표다.

플라이하이는 사용자의 인증 솔루션을 요구하는 아시아와 유럽 시장에 진출하기 위해 해외 파트너십을 체결, 현지 레퍼런스 확보 등 글로벌 인프라 구축에 나설 계획이다.

기업 연혁

2015. 04

회사 설립

2017. 01

카카오뱅크 보안 기술 컨설팅 완료

2017. 07

본투글로벌센터 멤버사 지정,
카카오뱅크 옴니독 서비스 시작

2017. 08

KB 이노베이션 허브 협력형 스타트업 선정

2017. 09

옴니독 녹색인증 획득

2017. 10

KB 스타터즈 선정

제휴 기관

- 국 내 : KB금융그룹(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

플라이하이는 인증 종합 서비스를 전문적으로 제공하고 있다.

플라이하이의 '옴니독'은 컴퓨터가 없어도 스마트폰만 있으면 언제 어디서나 모바일로 민원 증명서 발급을 편리하게 신청할 수 있는 서비스다. 프린터나 PC 없이도 모바일 환경에서 증명서를 발급받아 제출까지 가능한 서비스로 사용자에게는 편리함을, 사용 기관에는 업무 간소화, 나아가 기업의 정보 기반 운영을 지원한다.

플라이하이는 인터넷 전문 은행인 카카오뱅크를 시작으로 국내 다른 주요 금융권이 디지털로 전환하는 것을 지원하고 있다. 이 서비스는 공인된 시험기관의 GS인증 1등급 획득과 녹색 인증을 획득했다.

플라이하이는 보안 내재화 기법에 기반을 두고 제품, 서비스, 기업 IT 업무 환경 등을 더욱 안전하면서도 편리하게 만드는 보안 기술 컨설팅 업무를 지원한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------------|--------|---------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 신 영 준 | | 설립일자 | 2015. 10. 16 | |
| 주 소 | 서울시 중구 퇴계로36길 2 (동국대 충무로관 신관 201호) | | | | |
| 홈페이지 | www.platfos.com | 이메일 | rezldez@platfos.com | 대표번호 | 02-597-0660 |
| 담당자 연락처 | 02-597-0660 | | 담당자 이메일 | rezldez@platfos.com | |
| 종업원수 | 3명 | | 자 본 금 | 1억원 | |
| 주요 서비스 | pon gift | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

플랫폼스는 클라우드형 모바일 상품권 플랫폼 운영 업체다.

온·오프라인 연계와 옴니채널이 유통업체들의 필수 생존 전략이 됨에 따라 대형 유통 브랜드(상품 공급자), 식당 등 로컬 사업자, 새로운 수익 모델을 원하는 앱, 블로그 웹 운영자 등이 자체 모바일 상품권 도입을 원하고 있다.

플랫폼스는 국가 간 모바일 상품 전송과 사용이 가능한 플랫폼 전문 회사로 성장하겠다는 목표를 세우고 해외 유수의 글로벌 업체들과 협력을 도모하고 있다.

기업 연혁

2015. 10

회사 설립

2016. 07

동국대 창업지원센터 입주

2016. 07

기술보증기금 기술 보증

2016. 11

‘퍼스트펍권형’ 기업 선정

: 퍼스트펍권 1년 지원(신용보증기금)

2016. 11

유망 창업기업 선정

- 지식재산 사업화 보증(신용보증기금)

2016. 11

투자 옵션부 보증(신용보증기금)

제휴 기관

- **국 내** : 투썸플레이스(식음료업), CU(유통업), 카페베네(식음료업), 아쿠아플라넷(아쿠아리움), 미스터피자(요식업), 코코몽어드벤처(실내 놀이터)
- **국 외** : 스무디킹(식음료업), 도미노피자(요식업), 아웃백(요식업), 스타벅스(식음료업)

주요 제품 및 서비스 소개

플랫폼스는 모바일 상품권을 발행할 수 있도록 지원하고 있는 전문 업체다.

플랫폼스는 모바일 상품권(교환권) 시스템을 클라우드 형태로 제공해 오프라인 사업자가 O2O를 활성화하도록 지원하는 국내 유일의 제3자용 모바일 상품권 플랫폼이다. 모바일 상품권 시스템을 자체적으로 구축할 경우 6개월 이상의 기간이 걸리지만 플랫폼스의 서비스를 이용하면 단 몇 시간 만에 시스템을 구축할 수 있다. 자영업자와 소규모 프랜차이즈 등이 쉽게 진입할 수 있도록 초기 구축비용을 없앴다.

플랫폼스가 제공하는 플랫폼 서비스인 '폰기프트'는 모바일 상품권 발행, 판매, 운영 등 제반 시스템을 SDK와 API형태로 제공한다.

플랫폼스는 다른 국적의 지인들과 기념일이 연동돼 SNS 등으로 모바일 선물이 가능한 독자 시스템을 구축 중이며, 중국과 미국 진출을 준비하고 있다.



| | | | | | |
|---------|--|--------|---------------------|------------------------|--------------|
| 대표자명 | 최 희 식 | | 설립일자 | 2016. 02. 03 | |
| 주 소 | 서울시 종로구 종로 6, 광화문우체국 5층 서울창조경제혁신센터 인큐베이팅센터 | | | | |
| 홈페이지 | www.finnos.co.kr | 이 메 일 | finnos@finnos.co.kr | 대표번호 | 02-2272-2017 |
| 담당자 연락처 | 02-2272-2017 | | 담당자 이메일 | na.jyuuep@finnos.co.kr | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 1억 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 알파웨이브(AWAVE) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

피노스는 결제 서비스를 제공하는 핀테크 스타트업이다. 누구나 쉽고 편리하게 그리고 가장 안전하고 저렴하게 결제할 수 있는 '역방향 결제'를 선보이고 지불결제의 새로운 패러다임을 제시하고 있다. 피노스는 중소벤처기업부의 수출 성공패키지 사업에 선정됐으며, 대만 지불결제 사업자와 서비스 도입을 추진하고 있다. 동남아시아 등 개발도상국을 목표 시장으로 삼아 글로벌 비즈니스에 주력하고 있다.

 기업 연혁

- 2016. 02**
회사 설립
- 2016. 10**
신한카드와 업무제휴 양해각서 체결
- 2017. 02**
알파웨이브(AWAVE) mPOS 론칭
- 2017. 08**
중소벤처기업부, 수출 성공패키지 사업 선정
- 2017. 10**
대만 지불결제 사업자와 서비스 도입 계약 진행
- 2017. 11**
공유 오피스 멤버십 인증, 결제 사업 진행

 제휴 기관

- 국 내 : 신한카드(금융기관), KT(통신사), KG이니스(전자결제), SETTLEBANK(금융기관), POWERVOICE(음성인식), 서울창조경제혁신센터(정부기관), 신한퓨처스랩(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

피노스는 새로운 방식의 결제 솔루션을 개발, 공급하고 있는 전문 업체다.

피노스가 선보인 알파웨이브(AWAVE)는 음파 결제 솔루션으로 결제 인프라 구축 비용이 들지 않는다. 고객과 사업주가 보유한 스마트폰이나 태블릿에 알파웨이브 애플리케이션, POS 앱을 무료로 내려받아 설치하면 된다.

알파웨이브는 기존 오프라인 모바일 결제의 불편함을 대폭 개선했다. 터치&확인 방식으로 사용자 경험(UX)이 매우 단순하고 쉽다. 고객이 항상 휴대하고 있는 스마트폰을 결제 단말기 근처에 가져다 대는 것만으로 결제 정보를 얻고, 내역을 확인한 후 지문이나 패스워드로 인증만 하면 결제가 완료된다. 알파웨이브는 고가의 POS 기기를 설치하지 않아도 이용할 수 있다.

피노스는 역방향 결제 원천 특허를 포함해 110여 건의 특허를 출원했고, 해외 특허 출원도 준비하고 있다. 알파웨이브는 무료 mPOS를 차용하고 있기 때문에 언제 어디서나 필요할 때 즉시 사용 가능하며, mPOS는 클라우드 방식으로 복수 사용자 이용자와 복수 매장 관리가 가능하다. 앱 다운로드 후 단 몇 분 만에 가입해 즉시 사용할 수 있으며, 기본적인 POS 기능 이외에 근접, 원격 결제, 테이블 주문과 결제 기능을 제공한다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|-----------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 우 섭 | | 설립일자 | 2008. 11. 13 | |
| 주 소 | 서울시 서초구 양재천로9길 1, 용두빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.finotek.co.kr | 이메일 | company@finotek.co.kr | 대표번호 | 02-522-3558 |
| 담당자 연락처 | 010-8663-7344 | | 담당자 이메일 | seoul@finotek.co.kr | |
| 종업원수 | 91명 | | 자 본 금 | 46억 4,000만원 | |
| 주요 서비스 | 로봇 카운슬링, 비대면 실명확인, 전자계약, 비대면 담보대출 솔루션 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

피노텍은 비대면 실명확인, 로봇카운슬링, 전자계약, 비대면 담보대출 분야의 핀테크 솔루션을 제공하고 있는 핀테크 기업이다.

피노텍은 씨티그룹에서 개최한 글로벌 핀테크 대회(2015 Citi Mobile Challenge)에서 ‘원데이 모바일 모기지론’을 선보여 모기지 부문 대상을 수상한 것을 계기로 비대면 금융 시장에서 주목받기 시작했다.

피노텍은 행위 기반의 본인 인증 기술인 ‘자필서명 인증’, ‘맥락 인증’과 고객 상담용 로봇 카운슬링 ‘피노봇’, 전자등기 솔루션인 ‘피노모기지’ 등 비대면 금융 거래나 담보대출을 위한 다수의 기술을 개발, 보유하고 있다.

2016년과 2017년 2년 연속 ‘딜로이트 아시아 태평양 고속 성장 500대 기술 기업’에 선정됐다.

피노텍은 포르투갈 자회사 피노텍 글로벌과 독일 핀테크그룹과의 합작회사 피노텍 유럽을 통해 유럽과 남미, 동남아, 북미의 글로벌 핀테크 시장을 개척하고 있다.

기업 연혁

2008. 11

엘스트로 설립

2015. 04

피노텍으로 사명 변경,
자회사 아이스트로 합병

2016. 08

독일 핀테크그룹과 합작회사
‘피노텍 유럽(Finotek Europe)’ 설립

2016. 11

딜로이트 선정 ‘2016 아태 지역 고속성장 500대 기술 기업’ 51위
(핀테크 분야 아시아 1위)

2017. 03

포르투갈 자회사
‘피노텍 글로벌(Finotek Global)’ 설립

2017.07

BNP파리바 카디프 어워드 세레머니
톱 5 선정

제휴 기관

- **국 내** : 신한은행(금융기관), 국민은행(금융기관), 우리은행(금융기관), BNK부산은행(금융기관), DGB대구은행(금융기관), MG새마을금고(금융기관), 한국수출입은행(금융기관)
- **국 외** : 알리안츠(금융기관), 스탠다드차타드은행(금융기관), 씨티은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

피노텍은 국내외 금융 분야를 대상으로 다양한 핀테크 솔루션을 공급하고 있다.

로봇 카운슬링 솔루션인 피노봇은 채팅과 음성 대화로 상담부터 금융 거래까지 가능한 인공지능 솔루션이다. 피노봇은 머신러닝 알고리즘으로 누적된 상담 데이터베이스를 기반으로 한 인공지능 상담을 지원하는 시스템이다. 금융기관 영업시간에 상관없이 언제 어디서나 모바일 기기로 상담 채널 운영을 지원한다. 상담 시나리오를 구축해 상담원과 고객이 서로 대화하는 형식의 상담이 가능하다. 예상되는 오타, 띄어쓰기 오류 등을 자동으로 감지하는 기능도 갖췄다.

도입 금융기관 DB 연동으로 다양한 금융 거래 서비스도 지원하여 기존 금융 관련 업무를 위해 여러 앱을 오가며 복잡한 인증 과정을 거쳐야 하는 번거로움도 해소한다. 따라서 한 화면에서 대화 형태로 모든 업무가 가능하다. 상담과 금융 거래 내용 분석으로 개인별 맞춤 금융 상품 출시와 추천이 이뤄지는데 고객이 찾기 전 알아서 고객을 챙기는 맞춤형 서비스로 진화하는 형태다. 은행, 카드사, 보험사, 증권사 등 금융권과 통신사의 고객 응대를 위해 콜센터 운영이 필요한 분야에서 활용도가 높다. 콜센터 업무 고도화와 대체, 인바운드·아웃바운드 콜 모두 적용 가능하다.

피노텍이 선보인 비대면 실명확인 솔루션은 언제, 어디서나 지점 방문이나 대면 없이 본인 확인과 인증이 가능하다. 전자계약 솔루션은 자필 서명 인증과 전자문서의 결합으로 페이퍼리스 환경을 제공한다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|----------------------|--------------------------|--------------|
| 대표자명 | 김 대 윤 | | 설립일자 | 2015. 02. 27 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로87길 29, M타워 10층 | | | | |
| 홈페이지 | www.peoplefund.co.kr | 이메일 | ask@peoplefund.co.kr | 대표번호 | 02-6212-0700 |
| 담당자 연락처 | 02-6212-0700 | | 담당자 이메일 | soohyun@peoplefund.co.kr | |
| 종업원수 | 45명 | | 자 본 금 | 8,900만원 | |
| 주요 서비스 | P2P투자, 대출 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

피플펀드는 P2P방식의 금융 서비스 제공 업체다. 여느 P2P 금융 플랫폼과 달리 대출할 때 은행을 통해 자금을 내 준다.

피플펀드는 2016년 4월 금융감독원의 정식 약관 심사를 진행했으며 현재 자산 규모 약 50조에 달하는 JB금융지주와 협약해 개인 대출 채권 취급과 심사를 진행하고 있다.

2016년 4월 피플펀드대부를 설립해 일반 소액 투자자가 투자 기회를 얻기 어려운 NPL 채권 매입 자금, 부동산 브릿지 론 등 리스크가 제한적이고 수익률이 높은 단기 상품으로 확대해 다양한 상품을 투자 고객에게 선보이고 있다.

피플펀드는 스타트업 액셀러레이터인 500스타트업(500Startups), 주빌리(Jubilee), 데일리금융그룹 등으로부터 15억원의 투자를 유치했다.

기업 연혁

2015. 02

회사 설립

2015. 05

JB금융그룹 핀테크 경진대회

최우수상 수상

2015. 07

500startups과 D3 주빌리, 데일리금융그룹 등으로부터 투자 유치

2016. 06

은행 통합형 P2P 금융 플랫폼 론칭

2016. 11

부동산 담보 채권 투자 상품 론칭

2017. 02

문화 콘텐츠 담보 채권 투자 상품 론칭

제휴 기관

- 국 내 : 전북금융지주(금융기관)

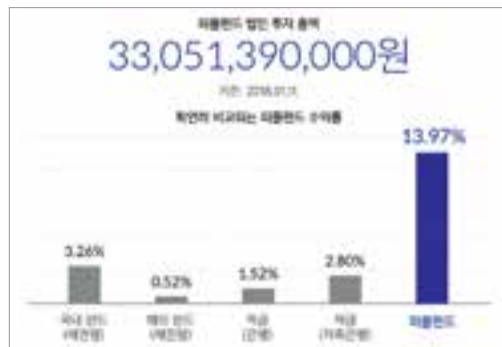
주요 제품 및 서비스 소개

피플펀드는 P2P 금융 플랫폼 운영 업체다.

지속적인 금융권 인재를 확보해 상품 포트폴리오의 폭을 넓히고 상품 구성과 관리의 전문성도 높이고 있다. 대출자에게는 보다 경제적이고 효율적인 자금 조달 방안을, 투자자에게는 기존 금융과 차별된 새로운 투자 제안을 제시하고 있다. 피플펀드는 신뢰도를 높이기 위해 투자자들의 자금을 전북은행에 보내고, 전북은행이 대출하는 형식을 취하고 있다.

은행 대출 이용이 어려운 신용등급 4~7등급 수요자도 대출을 받을 수 있고, 성실하게 상환하면 신용등급을 올릴 수 있다. 신청자는 신용에 따라 연 4.94~18.30%의 금리로 대출받을 수 있고 투자자는 은행이 채권추심, 연체관리 등을 하기 때문에 안정적이다.

피플펀드가 내놓은 '트렌치'는 다수의 개인 대출채권을 묶어 만든 구조화 금융 상품이다. 3~12개월 만기의 이 투자 상품은 전문 투자기관이 고위험 부문에 투자하고 개인은 연 7.5~10.5% 수익의 중위험 부문에 투자하는 방식이다. 개인은 기초자산인 대출채권 가운데 약 20%가 부실화돼도 원금을 돌려받을 수 있도록 설계됐다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-------------------|-------------------|---------------|
| 대표자명 | 이혜민, 박흥민 | | 설립일자 | 2015. 09. 25 | |
| 주소 | 서울시 중구 삼일대로 343, 대신파이낸스센터 16층 | | | | |
| 홈페이지 | www.finda.co.kr | 이메일 | hello@finda.co.kr | 대표번호 | 010-3807-0557 |
| 담당자 연락처 | 010-3807-0557 | | 담당자 이메일 | hello@finda.co.kr | |
| 종업원수 | 13명 | | 자본금 | 2,800만원 | |
| 주요 서비스 | 핀다 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

핀다는 개인 맞춤형 금융 상품 추천 플랫폼을 선보이고 있다.

대출, 투자, 카드, 보험 카테고리에서 금융 상품 정보를 사용자에게 제공한다. 대출, 예적금 같은 은행 상품에서부터 신용카드, 보험, P2P투자 상품까지 개인 금융 생활에 필수인 다양한 금융 상품을 소개한다.

정성적 및 정량적인 고객 리뷰 데이터까지 포함해 고객 데이터 200여 개를 바탕으로 한 상품 큐레이션, 인공지능 챗봇을 통한 데이터 기반 맞춤 추천, 콘텐츠를 통한 상품 소개 등을 포함한다.

티몬과 제휴해 금융물 서비스를 시작했다.

기업 연혁

2015. 09

회사 설립

2016. 04

핀다 서비스 오픈베타 론칭

2017. 01

티몬과 제휴해 금융물 서비스 오픈

2017. 04

16차 핀테크 데모데이 스타트업 선정

2017. 07

토스 내 신용카드 큐레이션 서비스 오픈

2017. 09

챗봇 추천 서비스 오픈, 보험 추천 서비스 오픈

제휴 기관

- 국 내 : 신한은행(금융기관), 하나은행(금융기관), 현대카드(금융기관), 신한카드(금융기관), 삼성카드(금융기관), 현대캐피탈(할부금융기관), 우리카드(금융기관), 롯데카드(금융기관), 국민카드(금융기관)
- 국 외 : 씨티은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

핀다는 개인 맞춤 금융 상품 추천 서비스를 선보이고 있다.

개인 금융 시장에서 고도화된 기술과 최적화된 사용자 경험을 제공해 개인 맞춤 자산관리 토털 솔루션을 제공한다. 데이터를 기반으로 한 고도화된 매칭 알고리즘을 통해 사용자의 과거와 현재뿐만 아니라, 미래의 상황까지 고려해 은행 등 총 31개 제휴 금융기관에서 제공하는 상품 정보와 우대 혜택 등 최적의 금융 상품을 찾아준다. 핀다의 상품 데이터는 금융감독원의 응용 프로그램 인터페이스(Open API)를 사용하고 있으며, 실시간으로 정확한 정보를 보여주기 위해 제휴를 맺은 금융기관에서 직접 심의받은 상품 정보를 전달받거나 핀다에서 제공하는 API 연동을 통해 정보를 공급받고 있다. 대출 상품 추천 서비스는 주택담보 대출부터 신용 대출과 P2P 대출, 자동차 대출(오토론)까지 조건을 입력하면 최저 금리 순으로 상품을 1분 만에 확인할 수 있다. '내게 맞는 집 가격 계산기'는 현재 보유한 자산과 소득, 지출을 고려한 적당한 수준의 주택 가격을 책정해주며 이에 맞는 필요한 대출 금액까지 확인할 수 있다. 언제 어디서나 금융 상품 추천이 필요한 경우 핀다에 접속하지 않고도 사용할 수 있다. 핀다는 웹사이트뿐만 아니라 티몬, 토스, 블라인드 등과도 협력해 금융 상품 추천 서비스를 제공하고 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------------|--------|-----------------------|---------------------|--------------|
| 대표자명 | 이 승 배 | 설립일자 | 2016. 01. 05 | | |
| 주 소 | 서울시 구로구 디지털로30길 31, 코오롱빌란트 2차 1105호 | | | | |
| 홈페이지 | www.finmart.co.kr | 이메일 | infomgr@finmart.co.kr | 대표번호 | 02-2081-1790 |
| 담당자 연락처 | 02-2081-1798 | | 담당자 이메일 | hklee@finmart.co.kr | |
| 종업원수 | 7명 | | 자 본 금 | 2억 8,500만원 | |
| 주요 서비스 | 금융 서비스 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

핀마트는 다양한 금융 상품을 선택할 수 있는 ‘금융 쇼핑몰’을 운영하는 업체로 금융 상품을 대형 마트처럼 쇼핑하듯이 가장 유리하게 마음껏 선택할 수 있도록 만드는 게 목표다.

금융 소비자에게 최선의 상품 선택 조건을 충족할 수 있는 비교 정보 플랫폼을 제공하고 있다.

핀마트는 고객 개인의 신용도에 맞는 가격(금리)과 한도, 상환 조건 등 꼭 필요한 대출 정보를 모두 모아 한 번에 비교해주는 앱 기반의 개인 맞춤형 대출 비교 견적 서비스다. 신용, 부동산, 자동차 등 대출 종류별로 관련성이 높은 목적형 상품을 취급하는 비금융 사업을 하는 다수의 제휴업체와 전략적으로 제휴해 여신 금융이 필요한 고객과 금융사를 연계하는 상생의 금융 생태계를 구축하고 있다.

기업 연혁

2016

회사 설립

2016

중고차 유통업체(오토업)와 중고차 시세 및 차량 정보 이용 계약

2016

SOHO가맹점 결제 플랫폼(후퍼스)과 계약

2016

KCB와 신용 2/4분기 평가정보 활용 대출 비교견적 계약

2016

중고차 대출 딜러용(B2B2C) 개발

2017

대출 비교견적 앱(이모든) 출시

제휴 기관

- **국 내** : 신한생명(보험사), YAP컴퍼니(할인 서비스), 돈트위리(대출 상담), 에프파이브패밀리(ICT서비스), 더더더(음주단속 서비스), 핀톡(재무 상담), 신한신용정보(할부금융사), 나이스정보통신(IT기업), 캡소프트(IT기업)
- **국 외** : 씨티은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

핀마트는 다양한 금융 상품을 적합하게 선택할 수 있도록 지원하는 플랫폼 운영업체다.

핀마트는 여러 은행과 대출 희망 고객을 인터넷으로 직접 연결해준다. 창구 직원이나 대출 모집인을 끼지 않아 수수료가 들지 않고 그만큼 대출 금리가 낮아진다.

공인인증서 발급이 필요하지 않고 연소득, 직장명, 회사 규모, 희망 대출 금액만 입력하면 대출 금리 비교 견적을 받을 수 있다. 핀마트에서 신용평가 회사와 연계해 고객의 신용 정보를 반영한다. 은행들이 제시한 대출 금리와 조건을 제시하면 고객이 고르면 된다. 순수하게 조건만 보고 고르는 방식이다. 역경매 방식으로 대출 진행이 이뤄지기 때문에 금리는 낮아진다.

핀마트의 차별점은 다른 금융 회사 입장에서 중간에 대출 모집인들이 받는 수수료가 절감되기 때문에 고객한테 이자를 줄일 수 있는 혜택으로 돌아간다는 것이다. 핀마트는 중간에 대출 모집인이 끼지 않는 직거래 플랫폼이기 때문에 이용이 활성화되면 불완전 판매, 개인 정보 유출의 문제점도 해소된다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|------------------|------------------|------------------|
| 대표자명 | 박 노 현 | | 설립일자 | 2016. 04. 01 | |
| 주 소 | 서울시 마포구 매봉산로 18, 마포창업복지관 507호 | | | | |
| 홈페이지 | www.finshot.com | 이메일 | info@finshot.com | 대표번호 | info@finshot.com |
| 담당자 연락처 | 070-4469-6217 | | 담당자 이메일 | wyyu@finshot.com | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | 20억원 | |
| 주요 서비스 | 코인샷 | 핀테크 분야 | 송금(해외) | 사업형태 | B2C |

기업 소개

핀샷은 해외 송금 서비스 제공 업체로 저렴하고 빠르고, 쉽게 해외로 송금할 수 있는 '코인샷' 서비스를 제공하고 있다. 불필요한 수수료를 줄이고, 오래 걸리는 송금 시간을 단축해 국내 외국인 근로자에게 더 많은 돈을 빠르게 송금할 수 있도록 노력하고 있다. 핀샷은 2017년에 진행된 SC 제일은행의 핀테크 공모전에서 수상했다. 서울시 모바일 소액 해외 송금 시범 사업자로 선정됐으며, 금융 당국에 소액 해외 송금업자로 정식 등록했다.

기업 연혁

- 2016. 04**
회사 설립
- 2016. 10**
해외 송금 서비스 코인샷 론칭
- 2017. 02**
서울시 모바일 소액 해외 송금 시범 사업자 선정
- 2017. 05**
2017 SC제일은행 핀테크 공모전 수상
- 2017. 09**
소액 해외 송금업 등록

제휴 기관

- 국 내 : 서울특별시(지방행정기관), KOTRA(공공기관), 중소기업진흥공단(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

핀샷은 해외 송금 서비스인 ‘코인샷’을 선보이고 있다.

코인샷은 웹과 애플리케이션을 이용한 해외 송금 서비스를 제공한다. 간단한 가입과 본인 인증 절차를 거치고, 수취인을 입력하고 발급된 계좌로 송금액을 입금하면 송금 신청이 완료된다.

핀샷이 해외 송금 서비스를 지원하는 국가는 필리핀, 베트남, 인도네시아 등이다. 외국환거래법 기준 내에서 건당 3,000달러, 연간 2만 달러까지 송금이 가능하다. 기존 스위프트(SWIFT)망을 쓰는 경우 발생하던 불필요한 수수료를 절감했다.

‘코인샷’은 필리핀의 경우 송금 신청 후 해당 현지 은행과 전당포에서 평균 10~ 30분 이내에 돈을 받을 수 있도록 지원한다.

Process your remittance, 24/7

Weekdays (Mon-Fri) **YES!**
 Weekends (Sat, Sun) **YES!**

Customer Service Time

| Weekdays | Weekends |
|-----------|------------|
| 9AM - 6PM | 11AM - 4PM |

Banks 10mins! Pick up 1hour!

070-4421-4286 (Tagalog)

CoinShot

CoinShot by FinShot

Download the App!

Available on the App Store | GET IT ON Google Play

You Send: **KRW**

Recipient Gets: **PHP**

Start a Transfer

| | | | | | |
|---------|---------------------------------------|--------|---------------------------|---------------------------|-----------|
| 대표자명 | 신 건 영 | | 설립일자 | 2016. 06. 01 | |
| 주 소 | 서울 영등포구 영등포로3길 23, 오목교 코업레지던스빌딩 B104호 | | | | |
| 홈페이지 | www.finstreet.co.kr | 이메일 | finstreet@finstreet.co.kr | 대표번호 | 1522-4472 |
| 담당자 연락처 | 010-8784-9396 | | 담당자 이메일 | finstreet@finstreet.co.kr | |
| 종업원 수 | 4명 | | 자 본 금 | 2억원 | |
| 주요 서비스 | P2P플랫폼 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

 기업 소개

핀스트리트는 부동산 담보부 NPL전문 P2P 플랫폼으로서 부동산 NPL투자 전문 법인, 경매 전문 법인 등 특화된 업체와의 네트워크를 통해 전문적 심사를 통한 안전한 담보 물건 확보와 지속성 있는 매력적인 수익률 제공이라는 목표를 달성하기 위해 노력하고 있다.

투자자 보호를 위한 제3자 예치 시스템과 차주의 채무 불이행 시 투자금을 신속히 회수하기 위한 사후 관리 시스템을 구축했다. 핀스트리트는 다양한 담보물 중 부동산 NPL 담보를 전문으로 하는 P2P업체인 만큼 부동산 NPL P2P에 대한 소비자의 인식을 파악해, 복잡한 부동산 NPL의 권리 관계를 분석해 개인 투자자도 적은 금액으로 좀 더 쉽게 부동산에 간접 투자할 수 있는 방법을 제시한다.

 기업 연혁

- 2016. 06**
회사 설립
- 2016. 09**
P2P 대출 상품 핀1호 오픈
- 2017. 01**
한국경제TV와 업무제휴
- 2017. 03**
P2P 대출액 50억원 돌파
- 2017. 06**
투자자 보호 제3자(SC제일은행) 예치 시스템 구축
- 2017. 07**
아파트 담보채권 공급 제휴 (론플러스 금융)

주요 제품 및 서비스 소개

핀스트리트는 부동산 분야 전문 P2P 대출 전문 사업자다.

복잡한 부동산 NPL의 권리 관계를 분석해 개인 투자자도 적은 금액으로 좀 더 쉽게 부동산에 간접 투자할 수 있는 방법을 제시하고 있다.

핀스트리트는 파트너들과 연계해 안전 서비스를 제공한다. 핀스트리트의 대부는 부동산 심사와 투자 노하우를 NPL파트너스의 협조를 받고 있다. NPL파트너스 대부는 부동산 대 금융을 제공하고 있다. 핀베드뱅크는 핀스트리트 투자자의 잠재적 리스크를 최소화하고 안전한 투자를 제시하고 있다.

핀스트리트 네트워크의 특징으로는 최고 16.55% 수익률, 부동산 담보심사 전문화를 통한 안전 투자 상품 구성, 완벽한 출구 전략 시스템으로 부도율 제로, 투자 수익과 이자 수익의 극대화를 꾀하고 있다.



| | | | | | |
|---------|---------------------------|--------|---------------------|------------------|--------------|
| 대표자명 | 민 응 준 | | 설립일자 | 2016. 08. 29 | |
| 주 소 | 서울시 중구 을지로 100, 파인에비뉴 20층 | | | | |
| 홈페이지 | www.finnq.com | 이메일 | partner@finnq.co.kr | 대표번호 | 02-6031-5200 |
| 담당자 연락처 | 02-6031-5208 | | 담당자 이메일 | hjshin@finnq.com | |
| 종업원수 | 72명 | | 자 본 금 | 500억원 | |
| 주요 서비스 | 핑크 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

 기업 소개

핑크는 소비자에게 새로운 금융 경험을 제공하는 혁신적인 생활 금융 플랫폼을 표방하며 은행과 통신 사업자가 공동 설립한 합작 법인이다.

2016년 10월 하나금융그룹과 SK텔레콤이 각각 51%, 49%의 비율로 출자해 설립한 핑크는 금융 노하우와 ICT 간 결합으로 새로운 금융 서비스를 제공하고 있다.

소비자의 금융 패턴을 분석해 소비와 지출 내역을 알려주고 금융 상품 추천, 소액 송금까지 지원한다.

핑크는 금융을 어렵고 지루하게 느끼는 2030 고객을 대상으로 간편하고 재미있는 금융 경험을 제공해, 체계적인 지출 관리와 올바른 저축 습관 형성을 지원한다. 또한 2030세대의 금융 도우미 역할을 넘어 60대 이상 시니어 고객을 위한 전용 플랫폼 구축 작업을 진행하고 있다.

 기업 연혁

2016. 08

회사 설립

2017. 09

핑크 서비스 출시

주요 제품 및 서비스 소개

핀크는 금융사와 통신업체가 공동 설립한 새로운 금융 플랫폼이다. 핀크가 제공하는 서비스 중 핏미(FIT ME)는 다양한 저축 혜택을 받을 수 있는 금융 상품이다. 핏미 서비스는 은행, 통신사, 카드사가 개별적으로 제공하던 혜택을 한 번에 모아 목돈을 만들 수 있도록 돕는 '핀크적금'을 출시했다.

핀크 기본 계좌는 휴대폰 번호 기반의 기억하기 쉬운 계좌번호를 제공한다. 기본 50만원 한도, KEB하나은행 실 계좌 연결 시 200만원 한도까지 사용할 수 있다. 공인인증서 없이 지문 인증과 비밀번호 입력만으로 간편송금, ATM 출금이 가능하다. 시미(SeeMe)는 지출 데이터 분석을 기반으로 합리적인 소비 습관을 유도하며, 금융기관 연결에 동의만 하면 SMS 파싱과 스크래핑을 통해 여러 기관의 계좌 내역을 한곳에서 조회·집계 가능하다. 기본적으로 정확히 잘 모르는 지출과 소득 정보에 대한 인사이트 제공, 자칫 놓치기 쉬운 소액 계좌까지 금융 자산을 쉽게 관리할 수 있도록 지원한다. 소득과 지출 내역을 분석해 월말 잉여 자금을 예측하는 기능도 포함한다.

핀크는 금융 서비스뿐 아니라 공연 등 문화예술 활동과 병원 진료·상담 등을 하나의 애플리케이션을 이용해 할 수 있도록 하는 종합 플랫폼을 준비하고 있다.

알아서 챙겨주는 나만의 머니 트레이너

See Me
나의 금융 상황을 쉽게 진단
지출분석 · 자산 통합 관리 · 맞춤 Message · 잉여 현금흐름 분석

Fingo
트레이닝 버디
자산/지출 관한 정보 · 상품 추천 정보 · 사생활 이슈 차단

Fit Me
저금습관 만들기, 목돈마련 첫걸음
러먼저금 · T핀크적금 · 무월카드 · 하나핀크 비상금대출

머니 트레이너 Finng
이제는 금융도 트레이닝 시대! Finng와 함께 시작하세요!

| | | | | | |
|---------|----------------------------|---------|-----------------------|------|---------------|
| 대표자명 | 김 문 형 | 설립일자 | 2015. 04. 02 | | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 서판교로 164, 304호 | | | | |
| 홈페이지 | - | 이 메 일 | contact@oranzbook.com | 대표번호 | 070-7758-9830 |
| 담당자 연락처 | 010-7251-7654 | 담당자 이메일 | mh.kim@oranzbook.com | | |
| 종업원수 | 2명 | 자 본 금 | - | | |
| 주요 서비스 | 코코넛, 위치독, 부영이 | 핀테크 분야 | 로보어드바이저 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

핀테크랩은 응용 소프트웨어와 애플리케이션 개발 업체다. 가계부 애플리케이션, 계좌관리 앱, 금융 자산관리 앱을 개발하고 있다. 소비자의 현명한 자금 관리를 도와주는 각종 응용 앱 서비스를 제공하고 있다.

자산관리 앱이자 가계부 기능을 하는 '코코넛'이 대표 상품이며 코코넛을 통해 한눈에 들어오는 자산 소비 현황, 항목 별 소비 내역 등을 볼 수 있다.

기업 연혁

2015. 04

회사 설립

2015. 12

계좌 통합관리 자동 가계부 코코넛 론칭

주요 제품 및 서비스 소개

핀테크랩은 다양한 자금관리 지원 애플리케이션을 개발하고 있다.

핀테크랩이 내놓은 '코코넛'은 자동 가계부와 자산관리 서비스를 제공한다. 스크래핑 기술과 오픈 플랫폼을 활용 및 계좌 통합 조회를 통해 자동 가계부 작성 기능을 갖췄다. 더욱 안전한 방법으로 거래 내역 조회가 가능하며, 자신의 금고에 뭐가 들었는지 알고 싶다면 물건 목록을 작성해 다른 곳에 보관할 수 있다. 또한 목록을 만들 때는 카테고리별 정리 기능이 있어 한눈에 관리 목록을 볼 수 있도록 했다.

핀테크랩은 '위치독'을 통해 부동산 임대관리 서비스를 제공한다. 월세 수납 자동 관리 및 시설 관리, 공실 관리, 퇴거 관리 등의 기능을 구현했다.

또 다른 서비스인 '부엉이'는 병원 전용 경영 정보 시스템으로 간단한 내역 확인만으로 자동으로 월 결산과 세무회계 처리를 지원한다.

| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-----------------|------------------|-------------|
| 대표자명 | 박 상 순 | | 설립일자 | 2015. 04. 23 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 역삼로 123, 한양빌딩 6층 | | | | |
| 홈페이지 | www.fin2b.com/ko | 이메일 | admin@fin2b.com | 대표번호 | 02-552-9890 |
| 담당자 연락처 | 010-3256-3902 | | 담당자 이메일 | bskang@fin2b.com | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 1억 8,800만원 | |
| 주요 서비스 | 매출채권 할인 플랫폼 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

핀투비는 기업 간 금융 직거래 플랫폼을 운영하고 있는 핀테크 전문 업체다.

중소기업이 자금을 좀 더 저렴한 비용으로 편리하게 조달할 수 있도록 지원한다.

핀투비는 2015년 말 세계적 경영 컨설팅 회사인 보스턴컨설팅그룹 출신 금융 전문가들이 주축이 되어 설립됐다. 공급체인 파이낸스(Supply-Chain Finance) 영역 중 매출채권을 활용한 자금 조달을 통해 금융 산업의 혁신을 선도하고 있다. 2017년 3월 중소기업에 위한 단기 자금 조달 솔루션인 'Fin2B 매출채권 할인 플랫폼'을 출시해 운영 중이다.

매출채권 상환 방법과 매출채권 거래 방법에 관한 특허를 출원했다.

기업 연혁

2015. 04

DBK 파트너스 설립

2015. 10

핀투비 출범

2016. 01

국내 특허 1건 출원(매출채권 상환 방법)

2017. 03

매출채권 할인 플랫폼 국내 출시

2017. 05

롯데마트 베트남 현지 법인 양해각서 체결

2017. 07

국내 특허 1건(매출채권 거래 방법)
/ 해외 특허(PCT) 1건 출원

제휴 기관

- 국 내 : 신한금융그룹(금융기관), 경기창조경제혁신센터(정부기관), IBK기업은행(금융기관), 롯데액셀러레이터(스타트업 지원)

주요 제품 및 서비스 소개

핀투비는 기업을 위한 핀테크 서비스를 제공하고 있다.

핀투비는 중소기업의 자금 조달 니즈를 충족시키기 위해 ‘공급체인 파이낸싱(SCF)’ 방식을 적극 활용한다. 공급체인 파이낸싱은 대기업과의 거래 관계에서 발생하는 다양한 비즈니스 자산을 활용해 해당 중소 협력업체가 보다 효율적으로 자금을 조달하는 방식이다. 중소기업들이 조달 수단으로 활용 가능한 비즈니스 자산으로는 거래 관계에서 발생한 매출채권, 재고자산, 현금 등이다.

핀투비의 근간이 되는 플랫폼은 매출채권 할인 플랫폼이다. 매출채권 할인 플랫폼은 신용도가 취약한 중소기업들이 신용도가 높은 구매 기업, 즉 대기업이 발행한 매출채권을 조기에 할인 매각해 자금 조달을 가능하게 하는 직거래 마켓 플레이스이다. 구매 기업의 전자 자원 관리와 연계해 매출채권 정보 생성과 진위성 여부 검증을 수행한다. 할인 신청, 채권 양도 등 모든 프로세스를 디지털화해 할인 신청 후 다음 날이면 중소기업이 현금을 수령할 수 있다.

판매 기업은 물론 투자자들이 좀 더 정확한 매출채권 정보를 파악할 수 있어 자금 조달이 원활해진다. 구매 기업매출채권으로 자금을 조달하려는 판매 기업은 플랫폼을 통해 할인 신청과 채권 양도 계약을 하면 되며, 핀투비는 신속한 정보 검증을 거친 후 신청 다음 날 채권 금액의 최대 80%를 선지급한다. 잔금은 할인료 등 제반비용을 차감한 후 추가 지급한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|-----------------|-----------------|--------------|
| 대표자명 | 박 경 양 | | 설립일자 | 2000. 01. 20 | |
| 주 소 | 서울시 중구 퇴계로 202, 풍산빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.ubpay.com | 이 메 일 | harex@ubpay.com | 대표번호 | 02-3406-4000 |
| 담당자 연락처 | 02-3406-4000 | | 담당자 이메일 | hsyim@ubpay.com | |
| 종업원수 | 35명 | | 자 본 금 | 227억원 | |
| 주요 서비스 | UBpay (모바일 금융 결제 서비스) | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

하렉스인포텍은 사용자 중심의 스마트 복합결제와 간편결제 제공 업체다.

2000년 4월 미국 실리콘밸리에서 세계 최초로 모바일 카드 결제 시스템을 발표한 핀테크 1세대 기업이다.

모바일 카드의 발급과 관리, 사용자 중심 결제 시스템, 비밀번호와 생체 정보를 혼합한 본인 인증 등 모바일 결제 전 과정에 필수인 핵심 원천 특허를 다수 보유하고 있다.

하렉스인포텍은 2001년 모바일 카드 금융 결제 규격 국제 표준안을 제안해 국제표준안 제정에 기여했다.

2002년 모바일카드 결제 서비스 UMCS(Ubiquitous Mobile Commerce Service)를 상용화하고, 2003년 일본 NTT에 모바일카드 시범 사업을 위한 기술을 수출했다.

또 2002년 모바일 결제 시스템을 위한 원천 특허를 한국에 등록했으며 국제적으로 중국, 대만, 호주, 싱가포르, 일본, 미국 등에도 특허 등록을 했다. 자가 보안 결제 방식과 스마트 복합결제 서비스를 세계 최초로 상용화해 2012년 국내 특허를 등록했으며 국제 특허도 출원 중이다.

기업 연혁

2000. 01

회사 설립

2011

사용자 중심 결제 유비페이 서비스 개발

2013. 05

영국 테스코로부터 '혁신 그랜드 어워드 (Innovation Grand Award)' 수상

2016. 07

병원, 약국 스마트 간편결제 사업 제휴 (원원엠아이티에스)

2016. 11

부산은행, 스마트출금·O2O 결제 서비스 상용화

2017. 10

부산은행, QR코드를 활용한 오프라인 결제 서비스(썸패스) 상용화

제휴 기관

- 국 내 : KB국민은행(금융기관), 신한은행(금융기관), IBK기업은행(금융기관), 우리은행(금융기관), NH은행(금융기관), CU(유통업), 신세계백화점(유통업), 포항성모병원(의료업), 한국도로공사(고속도로관리), 한국문화진흥(문화진흥정책)

주요 제품 및 서비스 소개

하렉스인포텍은 모바일 결제 분야의 선도적 사업자다.

하렉스인포텍이 선보이는 유비페이는 카드를 발급받은 스마트폰으로 결제하고 통신 기능을 이용해 직접 승인하는 서비스다. 결제와 승인 업무 주체를 가맹점 단말기가 아닌 고객 스마트폰으로 바꿔놓았다. 하렉스인포텍은 유비페이와 관련해 커피 전문점·레스토랑·호프집 등을 대상으로 제공할 결제 서비스를 개발해 커피 전문점에서는 판매시점 관리(POS) 결제와 인터넷이나 스마트폰으로 사전 주문 결제를 하고 원하는 시간에 받을 수 있는 ‘스마트 오더(주문)’ 방식을 추가했다. 레스토랑에서는 테이블 결제를 도입했다.

하렉스인포텍은 간편결제 서비스를 필요로 하는 국내외 기업에 사용자 중심 간편결제 모듈을 공유, 오픈플랫폼을 글로벌 시장까지 확대해 사용자 중심의 글로벌 결제 네트워크를 구축할 예정이다. 사용자 중심 간편결제, 스마트출금, 간편송금 등 유비페이 플랫폼을 금융사, 가맹점, 소셜 미디어 서비스 기업 등과 공유, 제휴사가 원하는 맞춤형 서비스를 제공해 모두 상생하는 공유 마케팅 확대에 목적을 두고 있다.

똑똑하게 결제한다
UBpay

유비페이는 결제와 동시에 혜택이 가장 많은 푸른, 영비실 등을 한번에 자동으로 처리해주는 스마트통합결제 서비스입니다.

다양한 카드와 은행계좌, 상품권 등을 통합하여 사용합니다.

| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|----------------------------|-----------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 동 수 | | 설립일자 | 2013. 11. 12 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 판교로 242, 판교디지털센터 A동 503호 | | | | |
| 홈페이지 | www.emobileid.co.kr | 이 메 일 | management@emobileid.co.kr | 대표번호 | 031-8060-0165 |
| 담당자 연락처 | 010-9382-0427 | | 담당자 이메일 | mskim@emobileid.co.kr | |
| 종업원수 | 27명 | | 자 본 금 | 30억원 | |
| 주요 서비스 | Mobile ID 지문 스마트카드 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

한국스마트아이디는 보안 인증 분야 전문 업체다. 매년 급성장하는 모바일 결제 시장에서 고객에게 편리하고 신뢰할 수 있는 서비스를 제공하기 위한 솔루션을 제공하고 있다. 한국스마트아이디는 결제와 본인 인증에서 편의성이 높고 보안 기능이 강화된 지문 카드를 확산시켜 나가고 있다. 지문 인증 스마트카드를 처음으로 상용화했으며, 우리는 행을 통해 서비스를 시작했다. 높은 보안성과 우수한 기술력을 갖춘 한국스마트아이디의 신체 보안 인증 시스템은 국제연합의 인증 프로그램으로 채택되는 등 세계적으로 인정받고 있다.

기업 연혁

- 2013. 11**
회사 설립
- 2015. 04**
스마트카드와 NFC 통신을 이용한 결제 시스템 특허 출원
- 2015. 12**
지문인식 스마트카드 상용화
- 2016. 11**
지문 스마트카드에 대한 금융결제원 금융 IC 품질인증 획득
- 2016. 12**
FIDO 인증 모듈을 이용한 전자서명 방법 특허 취득
- 2017. 01**
터키 TAM사와 이스탄불 택시운전 면허증에 대한 지문 스마트카드 공급계약 체결
- 2017. 04**
UN 및 UN 산하 기관 지문 인증 카드 공급계약 체결

제휴 기관

- **국 내** : 한국열린사이버대학교(교육기관), 우리은행(금융기관), 나라장터(정부기관), 한국전자인증(공인인증 서비스), 금융결제원(금융기관)
- **국 외** : Jinco Universal(스마트카드)

주요 제품 및 서비스 소개

한국스마트아이디는 인증 관련 신기술을 앞세워 종합 보안 서비스를 제공하고 있다. 한국스마트아이디가 선보인 지문 스마트카드는 지문 센서가 탑재되어 지문이 등록된 사용자만 이용 가능한 스마트카드다. 온라인 banking, 온-오프라인 결제, 온라인 본인 인증, 출입 통제 등 다양한 서비스에 적용할 수 있다. 복잡한 비밀번호가 필요 없이 지문, PIN만으로 간편한 본인 인증이 이루어진다. 하드웨어 기반의 보안 저장 매체로 해킹 및 정보 유출 방지에 용이해 보안성, 편의성, 경제성, 적용 간편성 등 고객에게 다양한 가치를 제공한다. 지문 스마트카드는 일반 신용카드 및 체크카드로 사용할 수 있을 뿐만 아니라 POS 단말기에서 접촉·비접촉 방식 결제 모두 지원한다. 또한 PKI 기반 공개키 알고리즘을 사용해 안전한 금융 거래가 가능하다. RSA 전자서명 생성, 검증, 복호화 기능 및 NFC 기능을 통해 각종 단말기, 스마트폰 등과 통신이 가능하며 카드 리더기를 통한 PC 및 노트북PC와 통신할 수 있다. 기존 보안 토큰과 동일하게 사용 가능하다.



| | | | | | |
|---------|---|--------|-------------------|-----------------------|-------------|
| 대표자명 | 문 기 봉 | | 설립일자 | 2015. 05. 22 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 역삼로 177, 소현빌딩 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.smartauth.kr | 이메일 | info@smartauth.kr | 대표번호 | 02-529-9907 |
| 담당자 연락처 | 010-9242-9509 | | 담당자 이메일 | jayhwang@smartauth.kr | |
| 종업원수 | 8명 | | 자 본 금 | 1억 3,200만원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 생체 인증, 모바일 비대면 실명확인 (eKYC) 동형암호 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

한국스마트인증은 생체 인증 솔루션 제공 업체다. 생체 인증 플랫폼 분야의 세계 선두 기업인 다운(Daon)의 파트너사로서 모바일 기반의 생체 인증 시장을 선도하고 있다.

한국스마트인증은 지문, 얼굴, 목소리, 홍채 등의 다양한 바이오 인증 수단을 적용하고 있으며, 국가공인인증기관인 KTNET을 통해 안전하게 서비스를 제공하고 있다.

한국스마트인증은 바이오 인증 API에 목소리, PIN(보안코드), 패턴 등의 인증 수단을 추가해 서비스 도입 기업과 소비자의 선택권을 넓히기 위해 힘쓰고 있다. 국가공인인증기관인 한국무역정보통신과 업무제휴로 설립한 바이오 인증센터에 인증 서버를 두고 운영할 계획이다.

기업 연혁

2015. 05

회사 설립

2015. 10

한국감정원 모바일 생체 인증 소프트웨어 사용권 계약 체결

2016. 04

서울대학교 기술지주 투자 유치

2016. 04

미래부 정보보호 핵심 원천 기술 개발 사업 선정

2016. 04

KTNET 모바일 생체 인증 서비스 양해각서 체결

2017. 01

인공지능 전문 업체 뉴로다임과 전략적 파트너십 체결

2017. 02

보내뱅크 모바일 생체 인증 소프트웨어 사용권 계약 체결

제휴 기관

- **국 내** : 온트레이드(E-커머스 솔루션), 한국공간정보통신(지리정보 시스템), 인천유시티(도시 기반 시설 구축), OCTATCO(생체인식), KTNET(무역IT)

주요 제품 및 서비스 소개

한국스마트인증은 생체 인증 서비스를 제공하고 있다.

한국스마트인증이 선보인 모바일 기반의 생체 인증 솔루션인 크레딧패스(CreditPass)는 아이디나 비밀번호 대신 자신의 얼굴, 지문, 목소리, 홍채로 로그인 및 간편결제, 송금, 이체 등 금융 거래를 안전하고 간편하게 인증하는 솔루션이다. 모바일 기반의 생체 인증 솔루션의 가장 큰 장점은 편리함이다. 비밀번호나 공인인증서, 보안카드, OTP 등 현재에도 다양한 인증 방식이 나와 있지만 한결같이 불편하다는 공통점이 있었다. 기존의 방식과 달리 번거롭지 않으면서 안전하고 간단하게 대체해주는 기술이 생체 인증이다. 지문, 홍채 인식은 1초도 걸리지 않기 때문이다.

한국스마트인증은 통합 인증 서버를 통해 인증과 관련한 다양한 기능도 제공한다. 생체 정보의 특징 추출 및 매칭, 사용자 관리, 애플리케이션 관리, 인증 정책 관리, 로그, 통계 등 다양한 기능을 수행한다. 한국스마트인증은 자사가 보유한 통합 인증 플랫폼에 지문과 얼굴 인증을 기본 탑재한 API를 개발해 핀테크 기업이나 중소기업이 자사의 서비스에 쉽게 바이오 인증을 도입할 수 있도록 지원하고 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------|--------|----------------|------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 동 호 | | 설립일자 | 2016. 04. 27 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 영동대로 607, 랜드마크빌딩 6층 | | | | |
| 홈페이지 | www.kcd.co.kr | 이메일 | info@kcd.co.kr | 대표번호 | 02-533-0204 |
| 담당자 연락처 | 02-533-0204 | | 담당자 이메일 | kelvin@kcd.co.kr | |
| 종업원수 | - | | 자 본 금 | - | |
| 주요 서비스 | 캐시노트 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

한국신용데이터는 사업자의 거래 정보를 다루는 소프트웨어 개발 업체다.

중소 사업자를 위한 간편회계 서비스인 '캐시노트'를 선보이고 있다.

캐시노트는 카카오톡만으로 모든 기능을 이용할 수 있어 중소기업 경영 관리 시장에 새로운 패러다임을 제시했다는 평을 받고 있다.

모바일 메신저로 쉽게 재무·회계 정보를 조회·관리할 수 있다는 점에서 '캐시노트'의 편의성, 우수성을 여러 차례 입증했다. 카카오톡을 비롯한 KT, 동원홈푸드 등 대기업과의 업무 협약도 증가하고 있다.

과기정통부 장관상을 수상했으며, 카카오톡으로부터 사업성을 인정받아 40억원의 투자를 유치했다.

기업 연혁

2016. 04

회사 설립

2017. 04

캐시노트 출시

2017. 10

카카오 독점 파트너십 체결
(사업자 재무회계 솔루션 영역)

2017. 11

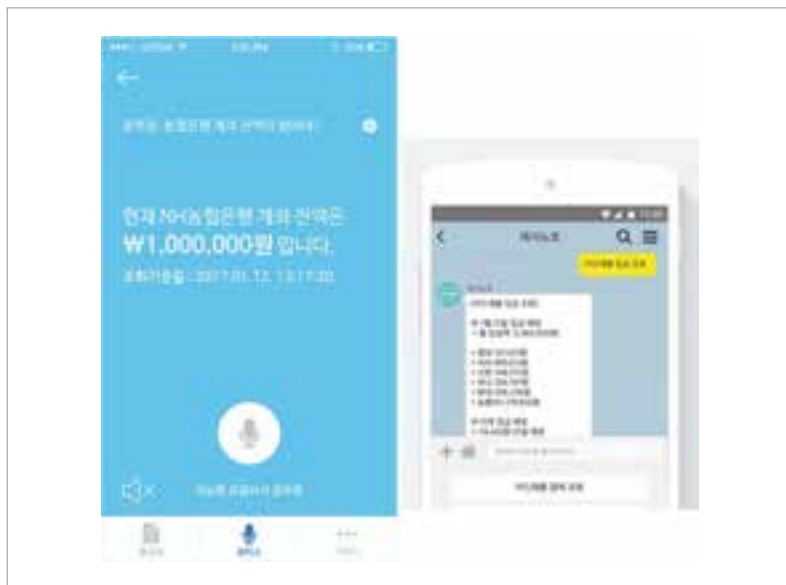
고객사 3만 개 돌파

제휴 기관

- 국 내 : 카카오(IT기업), KT(통신사), KB금융그룹(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

한국신용데이터는 '캐시노트'라는 간편회계 서비스를 선보이고 있는 업체다. 캐시노트는 공인인증서, 별도 앱 설치 없이, 카카오톡 클릭 한 번만으로 이용할 수 있는 간편 회계 서비스다. 일간 활성 사용자 비율이 97%에 이르며 중소기업자의 필수 서비스로 자리 잡고 있다. 뛰어난 편리성도 장점이다. 누락된 매출 확인과 카드사의 예상 입금액도 간편히 체크할 수 있다. 여러 사이트에 흩어져 있던 거래 내역을 한곳에서 관리할 수 있는 것도 장점이다. 캐시노트는 카드 매출 관리, 매출 분석, 세무 관련 업무 등 전반적 회계 업무를 한눈에 파악할 수 있다. 복잡한 정산 방식과 카드사별 정산 주기 차이로 직접 관리하기 불편했던 매출 정산 정보를 자동으로 분석해 '카카오톡 알림 메시지 형태'로 알려준다.



| | | | | | |
|---------|----------------------|--------|-------------|--------------|-------------|
| 대표자명 | 곽 기 응 | | 설립일자 | 2017. 03. 10 | |
| 주 소 | 서울시 성동구 독성로1나길 5, 3층 | | | | |
| 홈페이지 | www.90days.kr | 이메일 | cs@kross.kr | 대표번호 | 02-784-6466 |
| 담당자 연락처 | 010-9600-1630 | | 담당자 이메일 | 98@kross.kr | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | 21억 9,900만원 | |
| 주요 서비스 | 90days | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

한국어음중개는 온라인 투자 서비스를 중개하는 사업자다.

무학이 50.1%, 코스콤이 49.9% 지분을 투자해 만든 합작회사다.

한국어음중개는 중소기업의 전자어음을 담보로 개방된 플랫폼 내 투자자들로부터 중금리로 자금을 조달해 빌려주는 플랫폼인 나인티데이즈를 운영하고 있다. 독자적인 전자어음 평가등급 시스템을 구축했다.

코스콤, 무학, 블랙스완 등 법인 상품 투자 자금으로 50억 원을 유치했다.

기업 연혁

2017. 03

회사 설립

2017. 07

금융위원회 대부업 사업자 등록

2017. 07

온라인 전자어음 담보 대출 P2P 나인티데이즈 서비스 개시

2017. 09

코스콤, 무학, 블랙스완 등 법인 상품 투자금 50억원 유치

2017. 10

누적 대출 중개액 30억원 돌파

제휴 기관

- 국 내 : 코스콤(금융IT), 스타뱅크(금융IT), 나이스평가정보(신용평가기관), 신한은행(금융기관), 더존(ERP), 라임자산운용(자산관리)

주요 제품 및 서비스 소개

한국어음중개는 합리적이고 신뢰할 수 있는 온라인 투자를 제공한다.

투자자와 어음 소지자 간의 대출을 중개하고 대부 자회사를 통해 전자어음 담보 대출을 실행한다. 예치금 분리 보관이나 원리금 수취권 발행 등은 기존 P2P 담보 대출과 동일하며 원리금 상환 담보가 전자어음이라는 점이 특징이다. 전자어음 담보 P2P 대출 중개 시장은 은행과 저축은행, 대부업체 등 금융기관에서 전자어음 할인에 애를 먹는 중소기업과 소상공인 차주들의 자금난을 해결하는 한편, 핀테크업계에 새로운 활로를 열어줄 것으로 기대된다. 대출 신청 프로세스는 플랫폼의 회원가입 후 대출자 정보를 입력하고 어음 정보 및 계산서를 첨부한다. 할인율을 산출한 후 심사를 요청하면, 심사 완료 후 투자 모집을 개시한다. 투자 모집이 완료된 후 대출금을 전달하고 만기 시 발행자 상환이 이뤄진다. 투자 프로세스는 플랫폼의 회원가입 후 투자자 정보를 입력하고 예치금을 입금한다. 투자 상품을 선택한 후 투자를 신청하면 투자 모집이 완료된다. 투자금이 전달되고 만기 시 원리금 상환이 이뤄지는 방식이다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------------------|--------|---------------------|--------------------------|---------------|
| 대표자명 | 황 승 익 | | 설립일자 | 2014. 04. 01 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로 670, 유스페이스2 A동 10층 | | | | |
| 홈페이지 | www.hankooknfc.com | 이메일 | help@hankooknfc.com | 대표번호 | 070-4401-3160 |
| 담당자 연락처 | 070-4401-3160 | | 담당자 이메일 | marketing@hankooknfc.com | |
| 종업원수 | 11명 | | 자 본 금 | 14억 5,600만원 | |
| 주요 서비스 | 폰2폰결제, 신용카드 본인 인증 | 핀테크 분야 | 보안/인증 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

한국엔에프씨는 모바일 결제와 인증 서비스를 제공하는 핀테크 스타트업이다.

NFC 기술을 활용한 결제 기술로 폰2폰 결제, 간편결제, 본인 인증 사업 등을 진행하고 있다.

또한 한국엔에프씨는 스마트폰의 NFC 기능을 이용해 4,500만 장 이상이 발급된 후불 교통카드를 읽어 신용카드 결제를 가능케 하는 NFC Pay 서비스를 개발했다.

NFC 본인 인증 관련 특허를 주요 국가에 출원했다.

기업 연혁

2014. 04

회사 설립

2015. 06

‘근거리 무선통신 태그를 이용한 간단주문 서비스 제공 시스템 및 방법’
국내 특허 출원

2015. 08

한국사이버결제와 NFC 간편결제
페이온 인증 계약

2015. 10

삼성페이를 이용한 폰2폰 결제 특허 출원

2015. 10

NFC 본인 인증 주요 해외 국가 특허 진
입 출원

2016. 04

NFC 태그 서비스 아모레퍼시픽 납품 및
NFC 간편결제 인터파크 쇼핑 론칭

2016. 06

‘이동통신 단말기 및 실물 금융 카드를
이용한 간편 본인 인증 시스템 및 방법’
특허 등록

제휴 기관

- 국 내 : KTB네트워크(IT 기업), KDB캐피탈(금융기관), 기업은행(금융기관), 한국인터넷진흥원(공공기관), 서울테크노파크(산업기술 지원), 벤처기업협회(공공기관)

주요 제품 및 서비스 소개

한국엔에프씨는 NFC를 활용한 결제 및 인증 서비스를 제공하고 있다.

한국엔에프씨가 선보인 폰2폰 결제는 소상공인이나 자영업자들이 별도의 POS 단말기나 NFC 동글 없이 자신의 스마트폰을 이용해 고객에게 결제를 받을 수 있는 환경을 제공한다. 고객의 신용카드로 비대면 본인 인증을 가능하게 함으로써 편리함과 다양성을 지원한다.

한국엔에프씨는 폰2폰 결제 서비스를 위해 '이동통신 단말기 간 카드 결제를 수행하는 모바일 카드 결제 시스템 및 방법' 특허를 취득했다.

신용카드 본인 인증은 '이동통신 단말기 및 실물 금융 카드를 이용한 간편 본인 인증 시스템 및 방법' 특허에 기반을 두고 있다. 본인 인증을 위한 방법 중 NFC 카드 인증을 선택한 후 카드를 스마트폰 뒷면에 대고 카드를 읽히면 된다. 이름 자동 표기(또는 입력) 후 카드 비밀번호를 입력하면 인증 완료 표시 후 인증이 마무리된다.

모바일 NFC를 활용한 NFC페이(NFCpay)는 모바일 쇼핑 시 스마트폰 뒷면에 후불 교통카드를 접촉하는 것으로 결제가 완료되는 간단한 셀프결제 시스템이다. 특히 앱카드와 같이 카드번호와 개인 정보를 스마트폰에 저장하지 않으며, 본인이 직접 스마트폰 뒷면에 카드를 접촉해야 하는 채널 인증 방식으로 스마트폰 분실과 해킹의 위험으로부터 안전하다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------|--------|-----------------------|-----------------------|---------------|
| 대표자명 | 전 우 정 | | 설립일자 | 2014. 06. 09 | |
| 주 소 | 서울시 성동구 성수이로10길 14, 10층 | | | | |
| 홈페이지 | www.payservice.com | 이메일 | ionman@payservice.com | 대표번호 | 070-4414-3469 |
| 담당자 연락처 | 070-4414-3469 | | 담당자 이메일 | ionman@payservice.com | |
| 종업원수 | 20명 | | 자 본 금 | 3억원 | |
| 주요 서비스 | 모바일 상품권 발행 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

한국페이즈서비스는 새로운 방식의 모바일 상품권 서비스를 제공하는 사업자이다. 모바일 결제 업체인 쿠팡마케팅의 자회사로 2014년 6월 설립됐다.

한국페이즈서비스가 선보인 페이즈는 전자적 지불결제 직접 발행 및 통합 관리가 가능한 플랫폼을 기반으로 디지털 상품권을 발행한다. 금융사에서 발행한 바코드를 브랜드사와 결제 중개하는 서비스를 제공하는 금액형 모바일 상품권도 제공한다.

한국페이즈서비스는 간편결제 서비스의 결제 중개를 통해 소비자가 쉽고 편리하게 이용할 수 있도록 지원한다.

또한 90여 개의 B2C 매체와 다수 B2B 통합 운영을 하고 있다. 사업 영역을 모바일뿐만 아니라 기프트카드까지 확장하고 있다.

기업 연혁

2014. 06

한국페이즈서비스 설립

2014. 12

전자적 지불결제 수단 통합 관리 시스템 특허 출원

2016. 08

기술보증기금 지정 - 벤처 확인 기업

2017. 04

KB리브메이트 바로쓰기 서비스 오픈

2017. 05

NH농협앱 캐시 바로 쓰기 서비스 오픈

2017. 07

우리 위비멤버스 바로 쓰기 서비스 오픈

2017. 09

하니멤버스 바로 쓰기 서비스 오픈

제휴 기관

- 국 내 : 비씨카드(금융기관), 롯데카드(금융기관), 다음(IT기업), KT(통신사), 카카오(IT기업), 신한카드(금융기관), 옥션(E-커머스) 위메프(E-커머스), 쿠팡(E-커머스), KEB하나은행(금융기관)

주요 제품 및 서비스 소개

한국페이서비스는 페이즈 상품권, 통합 바코드, 바코드 결제 등의 서비스를 제공하고 있다.

페이즈는 하나의 바코드로 다양한 제휴사에서 활용할 수 있는 상품권을 선보이고 있다. 잔액조회, 관리, 충전이 가능한 신개념 상품권이다. 다양한 간편결제 서비스의 결제 중개를 통해 소비자가 쉽고 편리하게 이용할 수 있다.

페이즈 상품권은 페이즈와 제휴한 오프라인 가맹점의 단일 금액권이다. 다수의 브랜드를 분할 사용할 수 있는 결합 금액권으로 소비자가 원하는 브랜드, 데이트, 외식 등 맞춤형 결합 금액권이다. 충전형 잔액 관리가 가능한 페이즈 금액권으로 일회성이 아닌 충전, 잔액, 사용 내역 관리로 스마트하게 이용할 수 있다.

통합 바코드는 하나의 바코드로 외식, 디저트, 쇼핑 등을 간편결제로 이용할 수 있는 서비스다. 하나의 바코드로 전국 제휴 가맹점에서 간편결제 서비스를 이용할 수 있다. 스마트폰 하나로 페이즈 바코드를 통해 빠르게 결제할 수 있다. 충전, 잔액, 사용 내역까지 관리가 편리하고 충전 및 구매 시 할인도 받을 수 있다.

바코드 결제는 오프라인 O2O 간편결제 서비스로, 보유한 포인트 및 등록된 신용카드 혹은 체크카드를 통해 즉시 사용 가능한 실시간 바코드 결제 수단이다.

기프트카드는 B2B 프로모션 및 대량발송 서비스가 가능하고 브랜드 매장, 판매 유통 채널 등에서 단일형, 결합형으로 된 실물 유형 상품권을 제공한다. 브랜드 매장 판매를 통한 매출 및 마케팅 효과 극대화에도 효과적이며, 사용처가 다양하기 때문에 고객은 편의성을 느낄 수 있다. 맞춤형 금액별 기프트카드로 스마트한 이용이 가능한 것이 특징이며 권종별 다양한 금액대의 기프트카드와 카드 뒷면 URL, QR코드를 통해 잔액 관리가 가능하다.



| | | | | | |
|---------|----------------------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------|
| 대표자명 | 박 상 진 | | 설립일자 | 2000. 09 | |
| 주 소 | 서울 구로구 디지털로 306, 대륭포스트타워 2차 508호 | | | | |
| 홈페이지 | www.hansolsecure.com | 이메일 | info@sola-cia.com | 대표번호 | 02-2082-0778 |
| 담당자 연락처 | 02-2082-0778 | | 담당자 이메일 | info@sola-cia.com | |
| 종업원수 | 62명 | | 자 본 금 | 130억 8,300만원 | |
| 주요 서비스 | USIM, 신용카드, 보안OS | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2B |

기업 소개

한솔시큐어는 스마트카드 및 모바일 보안 플랫폼 개발 업체다.

스마트카드, 모바일 보안 관련 50개 이상의 특허를 보유하고 있으며, 제품 라인 확대를 위해 국제표준 결제 규격에 맞는 EMV 업그레이드를 위한 솔루션을 제공하고 있다.

한솔시큐어는 한솔그룹과 독일 G+D의 조인트 벤처 기업으로, 독일 G+D는 2017년 한솔시큐어의 2대 주주가 됐다.

한솔시큐어는 eSIM 솔루션뿐만 아니라 IoT 및 보안 솔루션 분야에서 비즈니스 파트너인 독일 G+D와의 협력을 통해 시너지 효과를 창출하고 있다.

2010년 코스닥에 상장되었으며 2011년 한솔그룹 계열사로 편입되었다.

한솔그룹은 19개의 자회사를 보유, 전 세계 42개국에 지사를 두고 있는 세계적인 기업으로 한국 경제의 성장을 이끌고 있다.

기업 연혁

2000

회사 설립

2006

콤비-USIM 상용화

2010

코스닥 등록

2011

한솔그룹 인수 및 계열사 편입

2012

SK텔레콤 및 KT에 LTE NFC USIM 공급 시작

2015

모바일 차이나 유니온페이 인증 취득

2016

NFC USIM 몽골 첫 수출

제휴 기관

- **국 내** : SK플래닛(전기통신), DGB유페이(간편결제/송금), 티모넷(보안/인증), 한국스마트카드(교통카드 시스템), 삼성SDS(시스템 소프트웨어), 롯데정보통신(정보통신), 한국전자인증(인증기관)
- **국 외** : ARM(RISC설계)

주요 제품 및 서비스 소개

한솔시큐어는 통신, 금융, 보안 분야에서 보안 솔루션을 개발, 공급하는 전문 업체다.

한솔시큐어는 USIM 콤비카드를 세계 최초로 개발 및 상용화한 것을 시작으로 eSIM, M2M USIM 등으로 사업을 확장하고 있다.

한솔시큐어에서 선보인 eSIM은 임베디드형 SIM 안에 한 개 이상의 MNO SIM 기능을 지원한다. 한 개 이상의 MNO SIM 중 사용자의 요구에 따라 원격 개통, 해지 및 사업자 변경 등이 가능하다. 또한 MNO의 USIM에 대한 인증 정보 및 프로파일을 원격으로 관리할 수 있다. 한솔시큐어는 연결된 디바이스에 장착된 M2M SIM과 임베디드 SIM의 네트워크 정보를 안전하고 편리한 방법으로 관리할 수 있는 솔루션을 제공한다. 사용자는 손쉽게 e-SIM 카드를 구입하고, 디바이스에 탑재해 통신사를 설정하고 모바일 서비스를 이용할 수 있다. 또한 한솔시큐어의 솔루션은 생산 및 OTA(over-the-air) 개인화 서비스를 제공한다.

한솔시큐어는 모바일 교통 및 결제 서비스도 선보이고 있다. USIM에 교통 기능의 전자화폐가 탑재된 것으로 다양한 충전결제 수단(신용카드, 계좌이체 등)과 연동되어 실시간 모바일·인터넷 충전 및 결제가 가능하다. 또한 버스, 지하철, 택시 탑승 시뿐만 아니라 온·오프라인 가맹점에서 상품 또는 서비스 구매 시에도 사용 가능한 선불 전자결제 수단이다. 별도의 플라스틱 카드를 소지하지 않아도 어플이 탑재된 휴대폰만 있으면 충전 및 결제가 가능하고 자동 충전 기능도 제공한다.



| | | | | | |
|---------|--------------------------|--------|---------------------|----------------------------|---------------|
| 대표자명 | 김 경 훈 | 설립일자 | 2017. 02. 03 | | |
| 주 소 | 서울시 성동구 아차산로 92, 광명타워 4층 | | | | |
| 홈페이지 | www.hanpass.com/ko | 이메일 | contact@hanpass.com | 대표번호 | 070-4288-6026 |
| 담당자 연락처 | 010-6484-7898 | | 담당자 이메일 | kim.jeongcheol@hanpass.com | |
| 종업원수 | 18명 | | 자 본 금 | 25억 1,000만원 | |
| 주요 서비스 | HANPASS | 핀테크 분야 | 송금(해외) | 사업형태 | B2C |

기업 소개

한패스는 해외 송금 및 모바일 환전 서비스를 제공하는 외환 분야 전문 업체다.

다년간 한국과 필리핀 간의 국제 물류 사업을 성공적으로 영위해온 현장 경험을 바탕으로 현지 금융 환경에 최적화된 서비스를 제공하고 있다.

한패스는 2013년 필리핀에 지사를 설립했으며, 2017년 해외 송금 사업 부문을 별도 법인으로 세우면서 본격적인 사업을 진행하고 있다.

e커머스 사업 전담 법인도 설립했고, 글로벌 로지스틱스 DPEX 코리아 합자 법인도 연이어 세웠다.

기업 연혁

2017. 02

한패스 해외 송금 사업 별도 법인 설립

2017. 10

한패스 e커머스 사업 법인 설립

2017. 10

글로벌 로지스틱스 DPEX 코리아 합자 법인 설립

제휴 기관

- 국 외 : 알리페이(전자 결제), 알리바바(전자 상거래)

주요 제품 및 서비스 소개

한패스는 필리핀을 중심으로 한 해외 송금 서비스를 제공하고 있다.

지금까지 해외 송금은 은행 창구에서만 가능했지만 한패스를 이용하면 은행에 가지 않아도 모바일을 통해 언제 어디서나 간편하게 송금할 수 있다. 은행을 통한 송금의 10분의 1 이하로 수수료를 낮추고 5분 안에 송금할 수 있다. 한패스는 안전한 실명확인 절차를 도입하고 있다. 금융실명거래 및 비밀 보장에 관한 법률을 준수해 안전하게 실명확인을 진행한다. 송금 신청 절차는 송금자가 원하는 수취 방법으로 송금이 가능하다. 또한 선택 화폐 기준환율 정보를 5분 간격으로 제공해 투명한 송금 정책을 적용하고 있다.

한패스는 다양한 외환 거래 데이터를 활용해 고객 신용도를 파악하는 빅데이터 시스템도 구축하고 있다. 또한 급하게 필요한 자금을 융통하기 어려운 국내 거주 외국인 근로자나 한국 동포들에게 마이크로 파이낸싱(소액 대출) 서비스도 제공할 계획이다. 한패스는 해외 송금 서비스를 시작으로, 글로벌 트렌드를 주도하는 종합 물류·금융·이커머스 서비스 기업으로 영역을 확대해나갈 계획이다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------|--------|-----------------------|--------------------|---------------|
| 대표자명 | 이 동 익, 정 윤 호 | | 설립일자 | 2015. 12. 31 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 언주로 118, 814호 | | | | |
| 홈페이지 | www.habitfactory.co | 이메일 | hello@habitfactory.co | 대표번호 | 070-8232-3564 |
| 담당자 연락처 | 010-2215-3579 | | 담당자 이메일 | do@habitfactory.co | |
| 종업원수 | 9명 | | 자 본 금 | 6,400만원 | |
| 주요 서비스 | 시그널 | 핀테크 분야 | 기타 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

해빗팩토리는 개인 소비 분석을 통해 다양한 서비스와 금융 상품을 추천해주는 솔루션을 개발하는 업체다.

해빗팩토리는 금융사의 SMS와 푸시 메시지에 담긴 고객의 금융 데이터를 분석해 맞춤형 금융 상품을 추천하는 통합 자산관리 솔루션을 갖추고 있다.

KB증권과 업무제휴를 맺고 소비 패턴 분석 기반 생활 자금 관리 서비스 앱인 '스마트코치'를 함께 출시했다. KB금융그룹의 핀테크 육성을 담당하고 있는 KB 이노베이션 허브가 해빗팩토리를 KB 스타터스 14호 업체로 지정해 맞춤형 지원을 시작했다.

KB증권, KB인베스트먼트로부터 투자를 유치했다.

기업 연혁

- 2015. 11**
KDB 산업은행 주최 데모데이 최우수상
- 2015. 12**
회사 설립
- 2016. 02**
KB증권(구 현대증권)으로부터 시드 투자 유치
- 2016. 11**
KB국민카드 리브메이트 앱 시그널 SDK 제공
- 2017. 04**
K-ICT 본투글로벌 17년도 해외 진출 지원 사업 멤버사 선정
- 2017. 06**
엔텔스 스타트업 벨류업 1호 개인투자 조합 / KB인베스트먼트 투자 유치
- 2017. 06**
TIPS 프로그램 선정

제휴 기관

- 국 내 : KB국민카드(금융기관), LG유플러스(통신사), 현대카드(금융기관), KB증권(금융기관), KB금융그룹(금융기관), KB인베스트먼트(금융기관), 엔텔스(IT기업)

주요 제품 및 서비스 소개

해빗팩토리는 개인 소비 분석을 통해 사용자를 이해하고 사용자에게 도움이 되는 서비스, 제품, 금융 상품을 추천해주는 서비스를 선보이고 있다.

해빗팩토리는 스마트폰에 기록되는 문자, 푸시 알림 등을 자체 개발한 소비 분석 솔루션 '시그널 엔진'을 통해 분석하고, 구조화한다. 해빗팩토리는 금융 회사, 통신 회사 및 스타트업 등에 시그널 엔진이 탑재된 '시그널 SDK'를 제공한다. 기업은 소비 데이터를 바탕으로 자사 고객의 소비 성향, 선호 브랜드, 경쟁 서비스 이용 현황, 고객의 페르소나를 분석할 수 있다.

개인 소비자를 대상으로는 '시그널 가계부'를 선보이고 있다. '시그널 가계부'는 개인의 소비를 자동으로 기록하고, 분석할 수 있는 자산관리 서비스로 자동 분류에 강점이 있고 디자인 측면에서 뛰어나다. 가계부를 처음 쓰는 사람도 편리하게 이용할 수 있는 인터페이스를 채택했다. 추가 기능으로는 택시, 편의점, 커피 전문점에서 쓰는 낭비하기 쉬운 지출만 따로 뽑아서 이용 패턴을 분석해주는 택시 가계부, 편의점 가계부, 커피 가계부 등이 있다.



| | | | | | |
|---------|-----------------------------------|--------|--------------------------|--------------------------|--------------|
| 대표자명 | 배 병 수 | | 설립일자 | 2015. 05 | |
| 주 소 | 경기도 성남시 대왕판교로 660, 유스페이스 1A 동 12층 | | | | |
| 홈페이지 | www.hellolink.modoo.at | 이메일 | chpark25@hellolink.co.kr | 대표번호 | 031-628-1667 |
| 담당자 연락처 | 031-628-1667 | | 담당자 이메일 | chpark25@hellolink.co.kr | |
| 종업원수 | 10명 | | 자 본 금 | 5,000만원 | |
| 주요 서비스 | 헬로우링크 | 핀테크 분야 | 금융 플랫폼 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

헬로우링크는 금융, 커머스, 광고 등 다양한 분야에 접목할 수 있는 번호 기반 온·오프라인 연계 서비스를 제공하는 업체다.

헬로우링크는 인포뱅크에서 분사한 스타트업으로 50억원 규모의 투자를 바탕으로 결제, 금융, 광고 등 관련 기업들과 서비스를 진행하고 있다.

모회사 및 투자사들의 지원을 받고 있으며 앞으로도 지속적인 자금운용 계획을 세우고 있다.

삼성전자의 삼성페이 서비스, 스카이라이프 서비스, 일본의 오오에전기 서비스 등과 연이어 제휴를 맺었다.

기업 연혁

2015. 05

인터파크 가맹점 계약 체결, 삼성카드의 m포켓 간편쇼핑 서비스 오픈

2015. 10

엠허브 영업대행 계약 체결, <여성동아> 잡지 내 헬로우링크 O2O 서비스 오픈

2016. 02

삼성전자 삼성페이 양해각서 체결

2016. 06

매일경제 '독특 이상품'에 헬로우링크 O2O 서비스 오픈

2016. 07

삼성전자 삼성페이 제휴 계약 체결

2016. 10

스카이라이프 서비스 제휴 계약 체결

2016. 11

일본 오오에전기 서비스 제휴 계약 체결

제휴 기관

- 국 내 : 스카이라이프(케이블방송사), 삼성페이(간편송금/결제), 엠허브(광고 대행사), 인터파크(온라인 서점)

주요 제품 및 서비스 소개

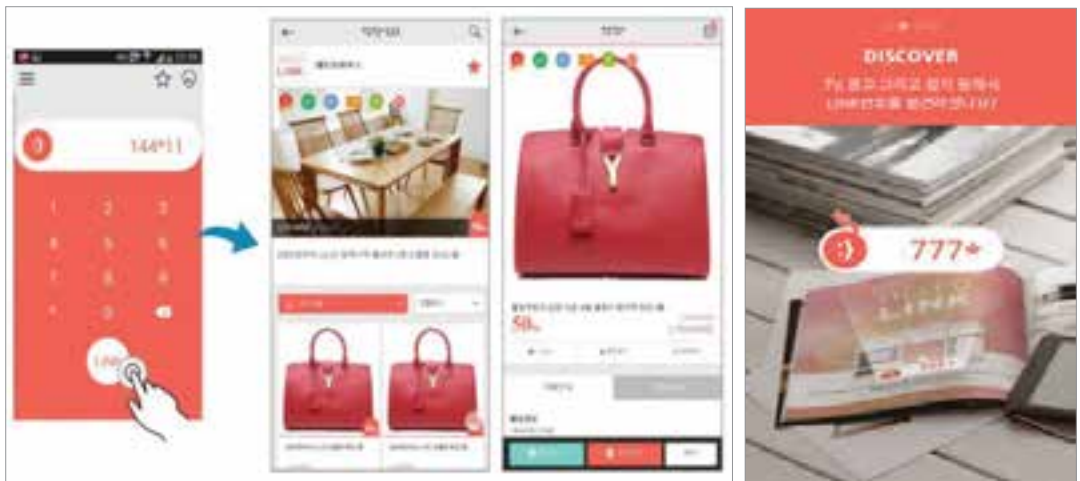
헬로우링크는 단방향 매체에 번호를 노출해 소비자가 원하는 정보, 서비스에 연결해주는 O2O 서비스를 제공하고 있다.

헬로우링크에서 제공하는 커머스 플랫폼을 통해 등록된 상품을 링크 번호에 연결해 쉽게 판매할 수 있도록 지원한다. 상품 관리, 주문 관리, 정산 관리 등 다양한 기능을 제공하고 있다. 헬로우링크 기능을 적용하면 홈쇼핑, 앱카드,페이 등 다양한 플랫폼에서 주문부터 결제까지 빠르고 간편하게 진행할 수 있다.

QR코드를 통해 할인 쿠폰은 물론 행사 품목이나 프로모션 내용까지 제공해 마케팅 용도 등 다양하게 활용되고 있으나 근거리에서 스캔해야 하는 한계와 사용에 대한 불편이 있다. 하지만 헬로우링크 서비스는 QR코드의 한계를 극복해 모바일 쇼핑물, T-커머스, O2O 서비스 등 산업 전반에 걸쳐 다양하게 활용 가능하다.

링크(LINK) 숏을 이용하면 번호와 상품을 연결해 편리하게 판매할 수 있다. 링크 서비스를 이용하면 외우기 어려운 인터넷 주소를 쉽게 찾을 수 있다.

헬로우링크는 간편연결 번호 서비스도 제공한다. 소비자가 원하는 제품 정보에 직접 연결해 줌으로써, 기존 정보 탐색이나 결제 등에 소요되는 시간과 노력을 최소화한다. 또한 번호에 URL을 저장하면 해당 URL로 이동하고 상품을 저장하면 해당 상품을 주문·결제, 주문 내역 관리 등 편하게 할 수 있는 쇼핑물의 기능을 제공한다.



| | | | | | |
|---------|------------------------------|--------|------------------------|------------------|-----------|
| 대표자명 | 남 기 중 | | 설립일자 | 2016. 08. 05 | |
| 주 소 | 서울시 강남구 테헤란로20길 20, 7층 (역삼동) | | | | |
| 홈페이지 | www.hellofunding.co.kr | 이메일 | hellofunding@gmail.com | 대표번호 | 1588-6760 |
| 담당자 연락처 | 010-5414-5128 | | 담당자 이메일 | yr4msp@gmail.com | |
| 종업원수 | 17명 | | 자 본 금 | 5억원 | |
| 주요 서비스 | 온라인 대출 중개 | 핀테크 분야 | P2P금융 | 사업형태 | B2B/B2C |

기업 소개

헬로펀딩은 투자자와 대출자를 직접 연결해주는 P2P금융 플랫폼이다.

헬로펀딩은 투자자에게는 새로운 투자 채널을, 대출자에게는 합리적인 대출 금리를 제공한다.

보다 안전하고 수익 높은 상품을 선별하기 위해 7인으로 구성된 투자심의위원회와 9인으로 구성된 투자심의회 문위원회를 갖추고 있다.

서울신용평가, 하나자산신탁, 교보리얼코, 신한은행 등과 연이어 업무제휴를 체결했다.

기업 연혁

2016. 08

회사 설립

2016. 09

서비스 출시

2016. 10

서울신용평가 업무제휴

2016. 10

하나자산신탁 업무제휴

2017. 03

한국P2P금융협회 회원 가입

2017. 08

교보리얼코 업무제휴

2017. 10

신한은행 업무제휴

주요 제품 및 서비스 소개

헬로펀딩은 P2P 금융 플랫폼 부동산과 동산 상품 모두를 취급하고 있다.

헬로펀딩에서 출시한 '아파트 담보대출' 상품은 LTV 평균 80% 이하로 담보 여유 가치가 충분하고 환가성이 뛰어나며, 근저당권부 질권 설정 및 근저당권 양도 계약, 대위변제 약정, 채권매입 계약 체결 등으로 안전성이 우수한 상품들로 구성되어 있다. 서울 및 수도권, 6대 광역시 등 주요 도시를 대상으로만 상품을 출시해 안전성을 강화했다. 헬로펀딩이 내놓는 준공 자금 투자 상품의 경우 PF 말미에 부족 자금을 신탁사 수익권을 담보로 단기 대출하는 건으로 주로 18%(연), 12개월 이내, 50억원 이내의 상품을 취급하고 있다.

부동산 담보 투자 상품은 부동산에 근저당 등 권리를 설정하고 대출하며 매각, 유동화, 타 유입 자금 확보 등 상환 재원을 사전에 확보해 18%(연), 6개월, 50억원 이내의 상품을 취급하고 있다.

동산 투자 상품은 헬로펀딩 자체 금고에 보관할 수 있는 동산을 담보로 재매입 약정이 체결된 3개 업체의 별도 상환 재원을 사전 확보한 후 대출한다. 차주의 연체 시 재매입 약정이 체결된 3개 업체를 통해 당일 유동화해 연체를 미연에 방지할 수 있는 안전장치가 마련된 12%(연), 1개월, 2억원 이내의 상품을 취급하고 있다.



| | | | | | |
|---------|-------------------------------|--------|-------------------------|---------------------|-------------|
| 대표자명 | 김 응 경 | | 설립일자 | 2010. 07 | |
| 주 소 | 서울시 금천구 서부샛길 606, 대성디폴리스 525호 | | | | |
| 홈페이지 | www.whoopersoft.com | 이메일 | support@whoopersoft.com | 대표번호 | 02-875-2134 |
| 담당자 연락처 | 010-4138-2127 | | 담당자 이메일 | pje@whoopersoft.com | |
| 종업원수 | 15명 | | 자 본 금 | 2억 6,600만원 | |
| 주요 서비스 | 페이엣, 1분 | 핀테크 분야 | 자금/결제 | 사업형태 | B2C |

기업 소개

후퍼는 금융 결제와 IT서비스를 접목하는 핀테크 혁신을 만들어가고 있는 기업이다. 온라인 지불결제 서비스를 스마트폰과 접목해 오프라인 결제에서 사용할 수 있도록 개발한 ‘페이엣’을 시작으로 결제 사업 노하우를 축적해 온라인에서 더욱 다양한 결제 서비스를 경험할 수 있도록 ‘1분’ 서비스를 론칭했다.

국내 PG사인 Aegis Enterprise와 파트너 관계로 협약해 개발한 페이엣은 스마트폰에 카드를 리딩할 수 있는 동글을 부착해 카드 신호를 스마트폰을 통해 결제 서버와 통신해 결제가 이루어질 수 있도록 하는 결제 서비스다. 페이엣을 5년여 동안 안정적으로 사고 없이 운영해왔으며, 이 노하우를 기반으로 온라인 환경에서 더욱 다양한 결제 서비스를 경험할 수 있는 1분 서비스를 개발했다.

후퍼는 결제 시장에서 소비자 및 가맹점의 니즈를 가장 먼저 파악하고, 더욱 발전된 지불결제 서비스를 제공하고자 한다.

기업 연혁

- 2010. 07**
회사 설립
- 2012. 10**
모바일 결제 시스템 ‘페이엣(Payat)’ 론칭
- 2013. 09**
소상공인을 위한 무료 현금영수증 발행 앱 론칭
- 2017. 05**
현대리바트, DHL 등 국내 대기업 API 연동 결제 개시
- 2017. 11**
1분 통합 결제 서비스 베타 론칭

제휴 기관

- 국 내 : 나이스페이먼츠(간편송금/결제), 페이레터(해외 결제 서비스)

주요 제품 및 서비스 소개

후퍼는 언제 어디서나 결제를 지원하는 모바일 결제 서비스와 온라인 결제 경험을 향상시킨 1분 서비스 등을 선보이고 있다. 후퍼가 제공하는페이엣은 스마트폰과 카드를 인식할 수 있는 동글을 연결해 오프라인에서 카드 결제를 받을 수 있도록 개발한 결제 서비스다. 개발자 API와 SDK를 제공, 고객사 자체 서비스와 전자 자원 관리에페이엣 기능을 연동할 수 있도록 개발자 모드를 제공하고 있다.페이엣 현금영수증 발행 서비스는 간단한 무료 회원가입만으로 현금영수증을 바로 발행할 수 있는 서비스로, 현금 거래가 많은 자영업자나 현금영수증의 무 발행 업종 사업자에게 유용하다. 기존의 현금영수증 서비스의 번거로움을 해결했다. 1분 서비스는페이엣을 운영하면서 쌓아온 노하우로 개발한 종합 결제 서비스다. 온라인 결제와 오프라인 결제 그리고 각종 부가 서비스를 1분 계약만으로 모두 필요에 따라 사용할 수 있도록 다양한 서비스를 제공하고 있다.

모바일로 고객에게 청구서를 발송하고 결제받아 더 이상 종이 명세서가 필요하지 않다. 스마트폰에서 앱을 다운로드하고 간단한 정보를 입력하면 청구서 전송이 가능하며, 고객은 전송받은 청구서를 다양한 방법을 선택해 결제할 수 있다. 또한 신용카드, 휴대폰 결제, 가상계좌뿐만 아니라 카카오페이, 네이버페이 등 다양한 결제 수단을 모두 적용할 수 있다. 복잡하고 어려운 PG관리자를 모두 간소화해 정산 처리, 매출 관리, 매출 통계, 거래 내역 확인 모두 1분 통합 관리자에서 손쉽게 확인할 수 있다. 또한 후퍼는 P2P 금융 플랫폼에서 제공하는 P2P 투자 상품을 한 번에 모아서 보여주는 P2P 투자 정보 포털 서비스를 운영하고 있다. 우후죽순 생겨나는 P2P 금융 플랫폼들을 따로 알아보지 않고도 한자리에서 확인할 수 있고, 다양한 조건으로 필터를 설정해 원하는 투자 정보만 골라 편하게 투자할 수 있도록 정보를 제공한다.



핀테크 지원기관 및 인큐베이터 소개

| 인큐베이터 | 공간 제공 | 입주 규모 | 기술 지원 | 멘토링 | 투자 유치 연계 | 해외 진출 지원 | 주 소 | 문 의 |
|--------------------------|-------|-------|------------|-------------------------|----------|----------|---|--|
| 한국인터넷진흥원 핀테크 기술지원센터 | ○ | 18개 | 테스트 플랫폼 제공 | 법률, 회계, 세무, 특허, 보안, 마케팅 | 외부 | ○ | 서울시 송파구 중대로 135 IT 벤처타워 서관 10층 | 02-405-6789 fintech@kisa.or.kr |
| IBK금융그룹 핀테크 드림랩 | ○ | 10개 | X | 금융, 법률, 회계, 투자, 마케팅 | 그룹사, 외부 | ○ | 경기도 성남시 분당구 대왕판교로645번길 14 네오위즈판교타워 | 02-2031-5421 ibkfintech@ibk.co.kr |
| KB금융그룹 이노베이션 허브 | ○ | 16개 | 테스트 플랫폼 제공 | 금융, 법률, 특허, 세무, 보안 | 그룹사, 외부 | ○ | 서울시 강남구 강남대로 464 패스트파이브 신논현점 6층 | 02-2073-7468 youngeun.moon@kbfng.com |
| KEB하나은행 1Q Agile 랩 | ○ | 11개 | X | 금융, 세무, 투자 | 그룹사 | ○ | 서울시 중구 을지로 66 하나금융그룹 명동사옥 | 02-3788-5087 1qagilelab@hanafn.com |
| NH농협은행 핀테크혁신센터 | ○ | 8개 | 테스트 플랫폼 제공 | 금융, 세무, 법률, 특허 | 그룹사, 외부 | X | 서울시 서대문구 충정로 70 웨스트게이트타워 9층 | 02-392-0746 alex08@nonhyup.com |
| 신한금융지주 퓨처스랩 | ○ | 21개 | 테스트 데이터 제공 | 금융, 법률, 투자, 특허 | 그룹사, 외부 | ○ | 서울시 중구 삼일대로 358 신한타워 8층 | 02-6250-8901 contact@futureslab.kr |
| 우리은행 위비핀테크랩 | ○ | 5개 | 테스트 플랫폼 제공 | 금융, 세무, 회계, 특허 | 외부 | ○ | 서울시 영등포구 영등포로 200, 2층 | 02-2002-4683 d-innolab@naver.com |
| 핀테크 지원센터 | ○ | 5개 | X | 금융 | 외부 | ○ | 경기도 성남시 수정구 대왕판교로 815 판교 제2테크노밸리 기업지원허브 2층 | 031-757-0911 help@fintechcenter.or.kr |
| 한화생명 드림플러스63 핀테크센터 | ○ | 10개 | IT기술, 클라우드 | 금융, 세무, 법률, 회계, 홍보 | 외부 | ○ | 서울시 영등포구 63로 50 한화금융센터 63, 4층 | 02-520-1500 contact@dreamplus.center |

과학기술정보통신부와 한국인터넷진흥원은 국가 경제를 견인할 새로운 성장동력인 핀테크 산업의 활성화 및 글로벌 경쟁력 확보를 위해 '핀테크 기술지원센터'를 개소하고 (16. 5월) 다양한 지원사업을 추진하여 핀테크 기업 및 산업의 성장을 지원하고 있습니다.

핀테크 기업들의 많은 관심을 부탁드리며, 자세한 사항이 궁금하신 경우 하단의 문의처로 연락 주시기 바랍니다.



문의처

이 메 일 fintech@kisa.or.kr
 전화번호 02-405-6789
 주 소 서울시 송파구 중대로 135 IT벤처타워 서관 10층 핀테크 기술지원센터
 홈페이지(페이스북) www.kisis.or.kr/fintech (www.facebook.com/kisafintech)

2017 대한민국 핀테크 기업 편람

인 쇄 : 2018년 3월

발 행 : 2018년 3월

발행인 : 김석환

발행처 : 한국인터넷진흥원(KISA)

주 소 : 전라남도 나주시 진흥길 9 한국인터넷진흥원

전 화 : 1544-5118

디자인 : (주)현대기획프린팅

Copyright© KISA, All right reserved

- 본 편람의 판권 및 저작권은 과학기술정보통신부와 한국인터넷진흥원의 소유이므로 내용의 무단전재를 금하며, 가공 및 인용시에는 '과학기술정보통신부 한국인터넷진흥원, 2017 대한민국 핀테크 기업 편람'이라고 밝혀 주시기 바랍니다.
- 본 편람에 수록된 내용 또는 배포에 관하여 문의사항이 있으신 경우에는 한국인터넷진흥원(Tel. 02-405-6789)으로 부탁드립니다. '2017 대한민국 핀테크 기업 편람'은 인터넷(www.kisa.or.kr/fintech)을 통해 e-book 서비스를 이용할 수 있습니다.

F I N T E C H



F I N T E C H



KISA 한국인터넷진흥원

[나주본원] (58324) 전라남도 나주시 진흥길 9 한국인터넷진흥원 TEL : 1544-5118

[서울청사] (05717) 서울시 송파구 중대로 135 (가락동) IT벤처타워 TEL : 02-405-5118

[본원(서초사무소)] (06619) 서울시 서초구 서초대로 398 (서초2동) 플래티넘타워 TEL : 02-405-4118

[해킹·스팸개인정보침해 신고] TEL : 118 www.kisa.or.kr